



RELATÓRIO & CONTAS

2017





Relatório de Gestão
consolidado 2017

Consolidated 2017
Management report



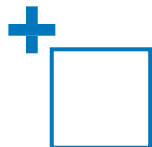
Índice

	ÍNDICE INDEX	3
1.	INTRODUÇÃO INTRODUCTION	5
2.	POLÍTICA DA EMPRESA COMPANY POLICY	9
3.	ESTRUTURA ACIONISTA SHAREHOLDER STRUCTURE	11
4.	O NOSSO MERCADO E ANÁLISE DA CONCORRÊNCIA OUR MARKET AND COMPETITORS BENCHMARK	14
5.	HIGHLIGHTS 2017	18
5.1	Brutal Facts	18
5.2	Qualidade Quality	25
5.3	Certificações Certifications	26
5.4	Responsabilidade social Social responsibility	32
5.5	Gestão de risco Risk management	33
6.	MODELO ESTRATÉGICO STRATEGIC MODEL	37
7.	PROPOSTA DE APLICAÇÃO DE RESULTADOS E DISTRIBUIÇÃO DE RESERVAS PROFIT SHARING PROPOSAL	39
8.	OUTROS ASSUNTOS OTHER MATTERS	41
9.	NOTA FINAL FINAL NOTE	43



2017

+ INTRODUÇÃO



1 Introdução

O ano de 2017 foi marcado por uma forte competitividade no setor da Distribuição Farmacêutica. Essa competitividade obriga a que todos os operadores elevem a qualidade do serviço prestado às Farmácias e, para poder fazê-lo de forma consistente e sustentável, a aposta em modelos de gestão eficazes e que gerem eficiência é vital.

Em 2017, independentemente da alta competitividade e do processo de Gestão da Mudança que a Alliance Healthcare atravessa, conseguimos consolidar a nossa liderança assim como cumprir as exigentes metas orçamentais das 3 empresas, Alliance Healthcare, Alliance Healthcare Açores e Alloga.

O mercado farmacêutico, à semelhança dos últimos anos, não apresentou sinais de crescimento.

Para além do cumprimento dos objetivos macro estabelecidos pela Administração e pela Gestão Executiva, foram atingidas metas consideradas estratégicas para a empresa e particularmente destacadas no Plano Estratégico e Operativo de 2017.

O projeto AH Madeira foi concluído de forma exemplar com rigor orçamental e cumprindo os timings definidos no roadmap original. Do ponto de vista comercial, a Alliance Healthcare Madeira duplicou o seu volume de negócios e cresceu oito pontos percentuais de quota de mercado comparando Dezembro de 2016 com Dezembro de 2017. A meta inicialmente traçada manteve-se, no final de 2019 a Alliance Healthcare Madeira será líder de Mercado.

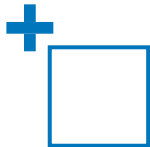
2017 was defined by strong competitiveness in the Pharmaceutical Distribution market. This competitiveness requires that all companies raise the standard of quality services to Pharmacies and, in order to achieve this standard in a consistent and sustainable way, the investment in effective management models that control efficiency is crucial.

In 2017, regardless of this high competitiveness and the Change Management process that Alliance Healthcare is going through, the company has achieved to solidify its leadership as well as meet the strict budget targets of the 3 group companies, Alliance Healthcare, Alliance Healthcare Açores and Alloga.

The pharmaceutical market, just like in the recent past, has shown no growth signs.

Beyond meeting the macro target goals established by the Board and Executive Management, other strategic goals have been achieved by the company, particularly those highlighted by the 2017 Strategic and Operative Plan.

AH Madeira project was exemplary completed with strict financial control and within the established timings planned on the original roadmap. In a business point of view, Alliance Healthcare Madeira doubled its volume and grew 8 market share percentage points, between December 2016 and December 2017. The goal initially set is maintained, at the end of 2019, Alliance Healthcare Madeira will be market leader.



A implementação do processo de Gestão da Mudança, estabelecido pela Comissão Executiva para os próximos 3 anos, foi desenhado a pensar principalmente nas áreas Operacional, Comercial, Sistemas de Informação e Recursos Humanos.

Na vertente operacional, mantém-se o foco na gestão dos processos de melhoria assente na parceria com o Instituto Kaizen e no desenvolvimento de novas competências internas em áreas como a Gestão da Performance, Centro de Desenvolvimento das Operações e Gestão de Logística Inversa e Distribuição. Como referido anteriormente, um dos pilares estratégicos relevados pela Comissão Executiva é a eficiência operacional.

Na vertente comercial, houve uma grande aposta e reforço das equipas que gerem a relação com os nossos clientes Farmácias e Indústria Farmacêutica. Independentemente das propostas e políticas comerciais diferenciadoras que distinguem a Alliance Healthcare, foi estabelecido como prioridade fortalecer a relação com os clientes através de uma maior proximidade e humanização dos processos da empresa. Ao longo dos próximos 3 anos continuará a ser uma prioridade da empresa elevar a confiança que os clientes depositam na Alliance Healthcare. É importante referir que 2017 voltou a ser um ano marcado pela construção de novos serviços e soluções que permitiram aos nossos clientes uma melhor e mais rápida adaptação às constantes alterações do mercado farmacêutico.

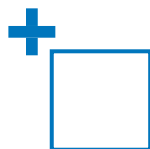
A empresa iniciou em 2017 a sua viagem de transformação digital. A implementação do novo sistema CRM e a fase de blueprint do novo ERP marcaram a agenda dos Sistemas de Informação. Os roadmaps foram cumpridos e o envolvimento da organização tem sido absolutamente extraordinário. Uma nova era está a ser construída com base em alicerces extremamente sólidos. A fase de implementação, testes e consolidação continuará ao longo dos próximos 3 anos.

The execution of the Change Management process, established by the Executive Management for the next three years, was mainly designed to impact the Operational, Commercial, IT and Human Resources areas.

On the operational side, the focus remains on the management process improvements based in partnership with Instituto Kaizen and development of new internal skills in areas such as Management Performance, Operational Development Centre, Management on Reverse Logistics and Distribution. Has mentioned previously, one of the strategic backbones referenced by the Executive Management is the operational efficiency.

On the commercial side, there was a big investment on strengthening the teams that manage the relationship with our Pharmacy clients and the Pharmaceutical Industry. Regardless of the distinctive commercial proposals and policies that distinguish Alliance Healthcare, it was established as a priority to empower the relationship with customers through higher proximity and personalized processes. Over the next 3 years it will remain to be a priority to enhance the confidence that our customers rely in Alliance Healthcare. It is important to outline that 2017 was, once again, defined by building new services and solutions that allowed our customers to have better and faster adaptation to the constant changes of the pharmaceutical market.

The company started in 2017 its digital transformation journey. The setup of the new CRM system and the blueprint phase of the new ERP, has characterized the IT agenda. The roadmaps targets have been met and the engagement of the company has been remarkable. A new era is being build based on solid foundations. The implementation phase, tests and consolidation will remain for the next 3 years



Por último, referir a reestruturação do Departamento de Recursos Humanos com a integração das áreas de Certificação, Qualidade e Responsabilidade Social. Esta reestruturação pretende melhorar a organização interna da empresa e potenciar as áreas de Formação e Desenvolvimento dos Colaboradores. A implementação de modelos formativos específicos e transversais foi um dos objetivos atingidos este ano.

Os aspetos que deverão nortear as prioridades da empresa em 2018 são os seguintes:

- Consolidar o plano a 5 anos iniciado em 2017;
- Reforçar e simplificar a comunicação interna;
- Gerir eficazmente a informação;
- Consolidar a nova Política Comercial;

A Alliance Healthcare continua a liderar o mercado da Distribuição Farmacêutica em Portugal porque continua a inovar e a diferenciarse. Porque acredita e defende modelos transparentes que transmitam confiança aos seus parceiros. Porque não tem dúvidas que o seu maior ativo são as Pessoas e por isso aposta no seu desenvolvimento e crescimento.

Os objetivos traçados para o ano de 2017 foram integralmente alcançados. 2018 não será diferente

Finally, a note regarding the reorganisation of the Human Resources Department with the incorporation the Certification, Quality and Social Responsibility areas. This reform is aimed to improve the internal organisation of the company, and leverage Training and Workforce Development. The deployment of specific cross-sectional training models was one of the targets achieved this year.

The points that will map the company priorities in 2018 are the following:

- Consolidate the 5 year plan started in 2017;
- Increase and simplify internal communications;
- Manage information effectively;
- Consolidate the new Commercial Policy;

Alliance Healthcare remains to lead the Pharmaceutical Distribution market in Portugal because it keeps constantly improving and differentiating itself. Because the company believes and supports transparent models that assure confidence to their partners. Because it has no doubts that its biggest asset are the People and therefore invests on their development and growth.

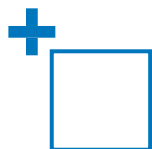
The targets defined for 2017 have been fully achieved. 2018 will be no different.



2017



POLÍTICA DA EMPRESA



2 POLÍTICA DA EMPRESA COMPANY POLICY

A Nossa Visão

Ser uma empresa inovadora, com colaboradores motivados, orientada para o cliente, focada na criação de valor para os acionistas e com um compromisso forte para a responsabilidade social.

Our Vision

To be an innovative company, with motivated staff, customer-orientated, focused on creating shareholder value and with a strong commitment to social responsibility.

A Nossa Missão

Ser a empresa líder na Distribuição Farmacêutica em Portugal, apresentando aos nossos clientes soluções globais, inovadoras e de qualidade para a logística de produtos de saúde.

Our Mission

To be the Pharmaceutical Wholesale leader in Portugal, presenting our customers with global, innovative and quality healthcare logistics solutions.

Os Nossos Valores

A Alliance Healthcare tem como objetivo ser o melhor prestador de serviços e soluções de cuidados de saúde, tendo como principais valores: **Parceria, Disponibilidade, Confiança, iniciativa e serviço.**

Our Values

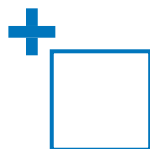
Alliance Healthcare's objective is to be the best healthcare service and solution provider, with the following core values: Partnership, Availability, Trust, Initiative and Service.



2017



ESTRUTURA ACIONISTA



3

Estrutura Acionista

Uma estrutura sólida e *corporate governance* em qualquer organização, seja uma empresa privada ou pública, com ou sem fins lucrativos, será uma condição verdadeiramente indispensável para o seu sucesso e, inquestionavelmente, do interesse de todas as Partes Interessadas da organização, revelando-se como uma base essencial a partir da qual deverão ser definidos os princípios de funcionamento das organizações.

Em Portugal, a Alliance Healthcare está integrada numa parceria entre a Walgreens Boots Alliance e a Associação Nacional das Farmácias, através da Farminveste, conforme o método de equivalência patrimonial.

A Walgreens Boots Alliance (Nasdaq: WBA) é a primeira empresa global de saúde e bem-estar direcionada para a farmácia. Foi criada através da combinação da Walgreens e Alliance Boots em dezembro de 2014. Reúne duas empresas líderes, com presenças geográficas complementares, valores partilhados e um património de serviços de saúde de confiança, através da distribuição farmacêutica e dos serviços farmacêuticos prestados no âmbito da farmácia comunitária.

A Farminveste é a *holding* que integra as participações da Associação Nacional das Farmácias (ANF) na área empresarial. A ANF foi fundada em outubro de 1975, a partir da estrutura do Grémio Nacional das Farmácias e representa 97% das farmácias portuguesas, tendo como missão a defesa dos interesses morais, profissionais e económicos dos proprietários de farmácia.

O reforço da intervenção político-associativa e a aposta da ANF na melhoria contínua do exercício profissional na farmácia têm contribuído para a consolidação dos padrões de qualidade dos serviços prestados, promovendo a credibilidade e a confiança dos cidadãos no sector.

Shareholder Structure

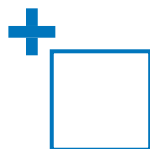
A solid structure and corporate governance is a truly indispensable condition for the success of any organization, be it a private or public, profitable or non-profit company, and undoubtedly in the interest of all Stakeholders of the organization, presenting itself as an essential basis from which the operating principles of organizations should be defined.

In Portugal, Alliance Healthcare is part of a partnership between Walgreens Boots Alliance and the National Association of Pharmacies, through Farminveste according to the equity method.

Walgreens Boots Alliance (NASDAQ: WBA) is the first global health and wellness company directed to pharmacy. It was created through the combination of Walgreens and Alliance Boots in December 2014. It brings together two leading companies with complementary geographic presence, shared values and a heritage of trusted healthcare services, through pharmaceutical distribution and pharmaceutical services provided in community pharmacies.

Farminveste is the holding company that includes the participation of the National Association of Pharmacies (Associação Nacional de Farmácias - ANF) in the business field. ANF was founded in October 1975, from the structure of the National Guild of Pharmacies. It represents 97% of Portuguese pharmacies, and its mission is to defend the moral, professional and economic aspects of pharmacy owners.

The strengthening of political and associative intervention and ANF's commitment to the continuous improvement of the professional practice in pharmacy have contributed to the consolidation of service quality standards, promoting credibility and confidence in the sector.



A força e a competência do sector da farmácia resultam da unidade e solidariedade entre os associados, da visão e liderança da ANF na promoção destes valores.

The strength and competence of the pharmacy industry result from unity and solidarity amongst its members, and from the vision and leadership of ANF in promoting these values.

Constituição do Capital social

- 49% Walgreens Boots Alliance.
- 51% Associação Nacional das Farmácias (Farminveste)

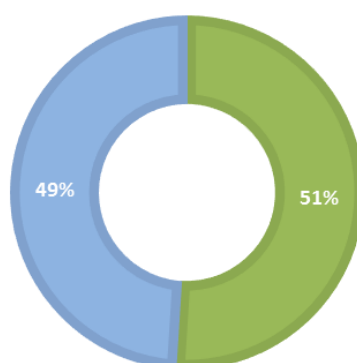
No final de 2016 a Associação Nacional das Farmácias e a Walgreens Boots Alliance, anunciaram publicamente a renovação da sua parceria na Alliance Healthcare S.A. para os próximos dez anos. Nos termos do acordo celebrado, a ANF adquiriu a participação de 2% no capital da Alliance Healthcare, detida pela José de Mello Participações.

Division of share Capital

- 49% Walgreens Boots Alliance.
- 51% Associação Nacional das Farmácias (Farminveste)

In late 2016 the Associação Nacional das Farmácias and Walgreens Boots Alliance, announced the renewal of their partnership with Alliance Healthcare S.A. for the next ten years. Under the terms of the agreement, ANF will acquire a 2% stake in Alliance Healthcare, owned by José de Mello Participações

■ ANF ■ Walgreen Boots Alliance

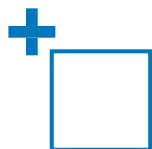




2017



O NOSSO MERCADO E ANÁLISE DA CONCORRÊNCIA



4 O NOSSO MERCADO E ANÁLISE DA CONCORRÊNCIA

OUR MARKET AND COMPETITORS BENCHMARK

4.1

Quota de Mercado

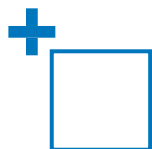
Market share

O mercado de *Wholesale* em Portugal é altamente competitivo e é marcado pelo elevado número de empresas concorrentes com quotas de mercado relativamente constantes ao longo do tempo. Este facto permitiu, durante anos, que estas empresas mantivessem as suas posições no mercado principalmente através do uso de argumentos relacionados com o preço.

The Wholesale Market in Portugal is highly competitive and is characterized by the high number of competitors with relatively constant market shares over time. This fact allowed these companies to maintain their position in the market mainly through the use of price-related arguments for years.

	Avg	Avg	Avg	2017
Market Share	2015	2016	2017	vs 2016
<i>average of year</i>				
Alliance Healthcare	27,2%	27,8%	26,2%	-1,6%
OCP	21,0%	22,2%	22,2%	0,0%
Cooprofar	13,4%	13,1%	13,4%	0,3%
Plural	9,4%	9,4%	9,2%	-0,2%
Udifar II	9,3%	6,4%	7,1%	0,7%
B&R	7,9%	8,7%	8,4%	-0,3%
Empifarma	2,4%	3,8%	5,0%	1,2%
Others	9,4%	8,6%	8,5%	-0,1%

Fonte: IMS Health



Nos últimos 2 anos temos assistido uma consolidação da posição dos dois principais *players* de mercado, com a afirmação sustentada da Alliance Healthcare como líder. Esta liderança tem tido por base a qualidade do serviço prestado pela Alliance Healthcare, sustentada por uma política comercial transparente, e pensada a médio-longo prazo, com um forte cariz de inovação que permite criar e acompanhar os novos modelos de negócio.

In the last two years we have seen a consolidation of the position of the two leading market players with Alliance Healthcare consistently being seen as the leader. This leadership has been based on the quality of the service provided by Alliance Healthcare, built on a transparent and well-thought out medium- to long-term commercial policy, with a strong nature of innovation which allows us to create and keep up with new business models.

Assim, o mercado da distribuição grossista e pré-grossista continua a apresentar argumentos competitivos muito focados no preço e na proximidade. Tais argumentos, não são sustentáveis a médio prazo na medida em que as margens de comercialização encontram-se muito pressionadas e a racionalização da estrutura de custos operacionais torna-se imprescindível, para que seja possível absorver os impactos negativos decorrentes dos constrangimentos a que está sujeito o mercado do medicamento. Desta forma é fundamental para empresas de distribuição, criar novos serviços diferenciadores que permitam apresentar soluções integradas, assentes numa lógica de parceria com os vários *stakeholders*, acrescentando valor ao mercado e reduzindo o fator preço como critério diferenciador

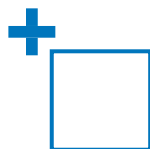
Thus, the market for wholesale distribution and pre-wholesale continues to present very competitive arguments focused on price and proximity. Such arguments are not sustainable in the medium term to the extent that commercialization margins are very tight and rationalization of the operating cost structure becomes essential, so that negative impacts of the constraints to which the medicine market subject can be absorbed. Thus it is critical for distribution companies to create new differentiating services that will provide integrated solutions based on a logic of partnership with various *stakeholders*, adding value to the market and reducing the price factor as a differentiating criterion.

4.2 Tendências de Mercado

No ano de 2017 verificou-se um crescimento de mercado de +1.7%, mantendo a tendência de 2016, após um período fortemente marcado por alterações legislativas no mercado e pelo redimensionamento de todo o sector. O aumento de volume total foi 0,6% inferior ao previsto em orçamento.

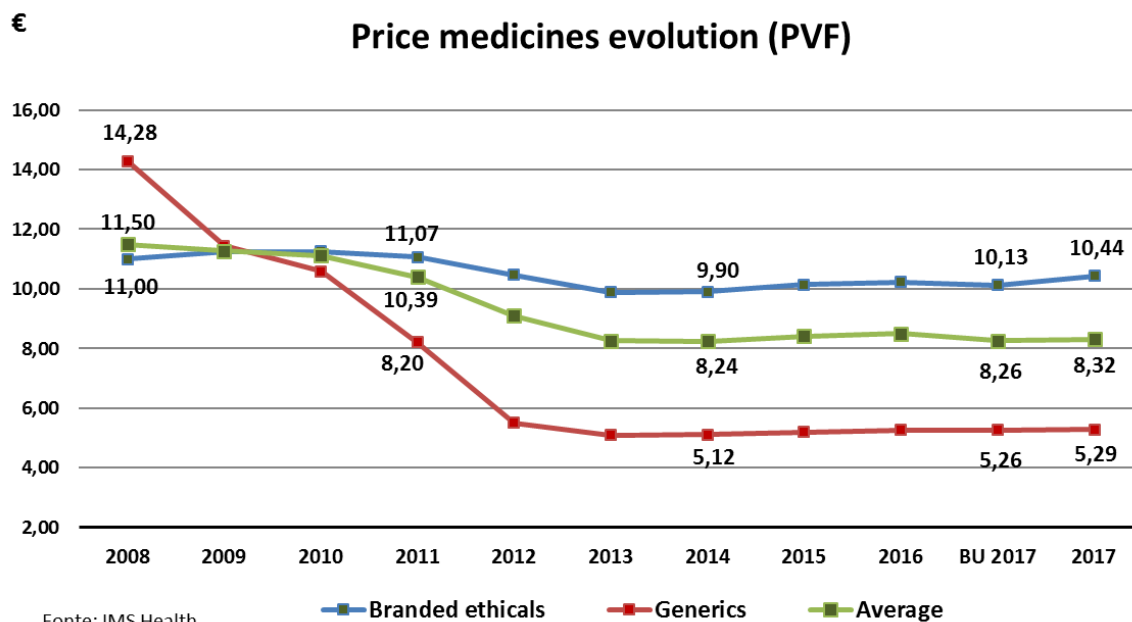
Market trends

In 2017 there was a + 1.7% market growth, maintaining the trend of 2016, after a period marked by legislative changes in the market and the downsizing of the entire sector. The total volume increase was 0.6% lower than the one forecasted in budget.



	Previous periods								Last Year	Actual
	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	BU 2017	2017
MARKET Gross sales										
Branded ethicals	0,0%	-6,1%	-9,8%	-8,3%	-15,8%	-1,3%	2,9%	0,7%	0,1%	0,3%
Generics	-5,6%	2,6%	-14,9%	-20,0%	11,2%	2,7%	2,2%	1,0%	2,2%	0,8%
Others	7,1%	-2,6%	0,4%	-15,6%	9,7%	0,1%	13,9%	4,5%	10,2%	6,2%
	0,1%	-4,2%	-9,1%	-11,4%	-7,9%	-0,4%	4,9%	1,5%	2,6%	1,7%
MARKET Units										
Branded ethicals	-2,2%	-6,2%	-8,3%	-3,0%	-10,9%	-1,4%	0,4%	-0,1%	0,2%	-1,5%
Generics	17,8%	10,9%	9,9%	19,2%	20,0%	2,3%	0,6%	-0,2%	1,0%	0,0%
Others	2,2%	-2,6%	1,8%	-0,3%	-1,5%	-2,2%	3,7%	2,3%	1,7%	3,3%
	1,2%	-3,0%	-3,1%	1,6%	-2,2%	-0,6%	1,2%	0,4%	0,7%	0,1%
Price per unit (gross sales)										
Branded ethicals	2,2%	0,2%	-1,6%	-5,4%	-5,5%	0,1%	2,5%	0,8%	-0,1%	1,8%
Generics	-19,9%	-7,5%	-22,5%	-32,9%	-7,3%	0,3%	1,6%	1,2%	1,2%	0,8%
Others	4,9%	0,0%	-1,3%	-15,3%	11,3%	2,3%	9,7%	2,1%	8,3%	2,9%
	-1,1%	-1,2%	-6,2%	-12,8%	-5,9%	0,2%	3,6%	1,1%	1,8%	1,6%

Fonte: IMS Health

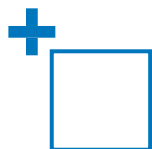




2017



HIGHLIGHTS 2017



5 HIGHLIGHTS 2017

HIGHLIGHTS 2017

5.1 **BRUTAL FACTS**

Como foi já referido anteriormente, a realidade do mercado no qual a Alliance Healthcare está inserida tem sofrido alterações significativas com impactos consideráveis para todos os intervenientes.

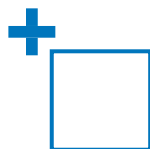
Os *Brutal Facts* principais para a empresa são, neste momento:

- **Crescimento do mercado** no ano de 2017 (em valor) de 1,7%, em comparação com um orçamento de 2,6%, influenciado por um aumento dos preços e ligeiro aumento das unidades vendidas;
- A Alliance apresenta um **crescimento orgânico** de -1,6%. O valor de vendas e prestação de serviços em 2017 foi de 603,3m€;
- Atingimos um controlo assinalável nas **despesas operacionais** (excluindo provisões para cobrança duvidosa) em 2017 com um total de 33,3m€, em comparação com o orçamento de 34,7m€;
- **Melhoria contínua da qualidade de serviço** e dos KPIs que suportam a nossa estratégia de ser um operador que oferece um serviço premium;

As mentioned above, the reality of the market in which Alliance Healthcare operates has undergone significant changes with considerable impacts on all the players.

The company's main Brutal Facts are currently as follows:

- **Market growth** in 2017 (in value) of 1.7%, compared with a budget of 2.6%, influenced by an increase in prices and slight increase in units sold;
- Alliance has an **organic growth** -1.6%. Total Gross Revenue in 2017 of 603.3m€;
- We have achieved a remarkable control in **operating expenses** (excluding bad debts) in 2017 with a total of €33.3m, compared with the budget of €34.7m;
- **Continuous improvement of service quality** and KPIs that support our strategy of being an operator offering a premium service.



Crescimento do Mercado em Vendas vs. Alliance healthcare

Market Growth in sales vs. Alliance healthcare

Em 2017 a Alliance Healthcare apresentou um crescimento orgânico negativo de 1,60 % e o Mercado teve um crescimento de 1,67%.

In 2017, Alliance Healthcare presented a negative organic growth of 1,60%, and the market grew by 1,67%.

	Previous periods								Last Year	Actual
	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016		2017
Market growth	0,07%	-4,21%	-9,09%	-11,36%	-4,56%	-0,40%	4,90%	1,53%		1,67%
Organic growth	-3,45%	-0,37%	-8,72%	17,91%	17,38%	-5,95%	-8,13%	-0,14%		-1,60%

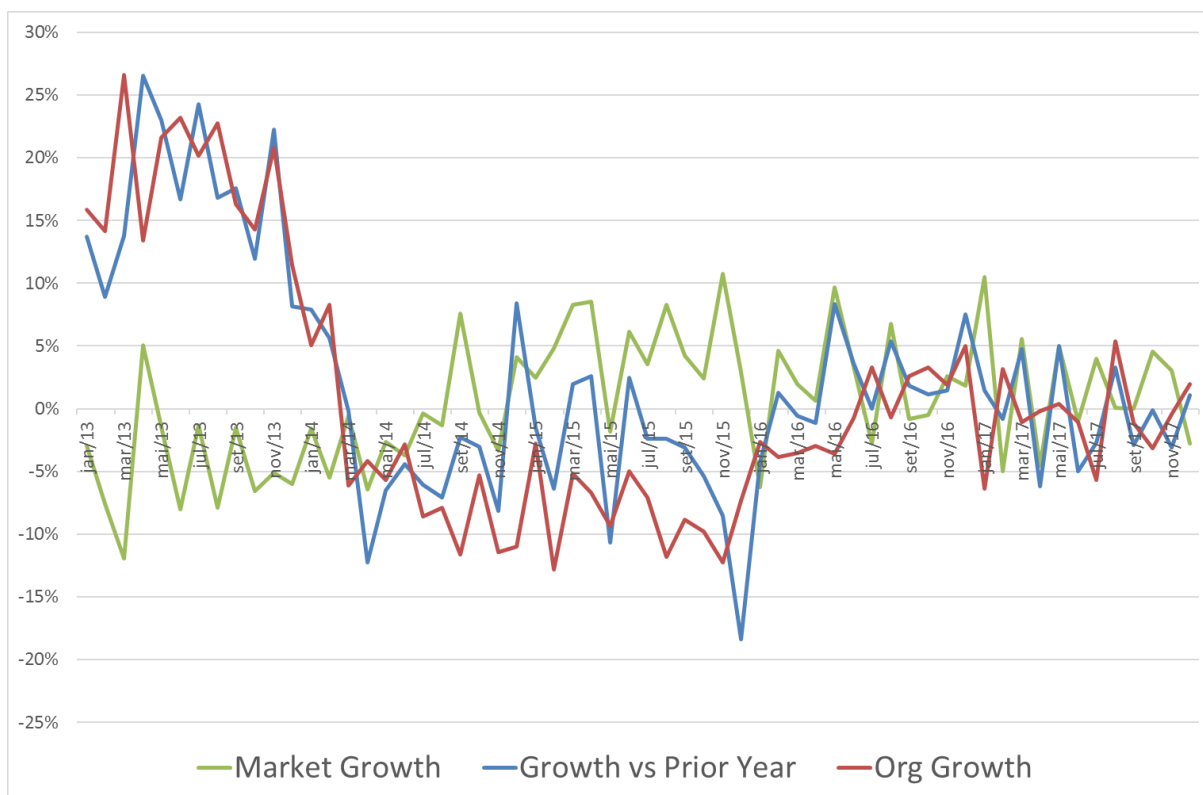
2013

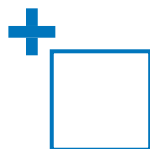
2014

2015

2016

2017





Crescimento do Mercado em Vendas por Armazém

Organic Growth in sales by Warehouse

Em 2017 o crescimento orgânico do wholesale da AH foi -1,6%, situação que prevemos que seja invertida já no próximo ano.

In 2017 the wholesale organic growth of AH was -1.6%, which we expect reverse next year.

	Last Year			Budget	Actual
	2014	2015	2016	2017	2017
Wholesale sales - Organic Growth					
Porto	-0,6%	-9,9%	-0,9%	1,8%	-1,0%
Lisboa	-8,8%	-6,0%	0,6%	1,8%	-2,0%
Almancil	-10,5%	-12,7%	-5,8%	1,8%	-4,2%
Castelo Branco	-13,3%	-11,7%	5,2%	1,8%	4,6%
Proconfar Farmacêutica	3,8%	-10,8%	-6,5%	-1,4%	-12,5%
Total	-5,4%	-8,4%	-0,7%	2,1%	-1,6%

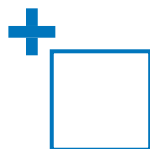
Receitas por Área de Negócio

Revenue by Business unit

O crescimento orgânico considerável que a Alliance Healthcare registou em 2013, não teve sequência nos dois anos seguintes, devido à recuperação financeira verificada em alguns dos nossos concorrentes.

The considerable organic growth that Alliance Healthcare recorded in 2013 didn't happen again in the next two years due to financial recovery of some our competitors.

	Previous Periods				Last Year		Actual			
k€	2013	2014	2015	2016	2016	2017	BU 2017	2017	2017 vs 2016	Var %
Revenue	634,8	610,8	593,6	604,7	604,7	612,1	603,4	603,4	(1,2)	
Wholesale	610,2	578,4	557,5	565,2	565,2	575,7	569,6	569,6	4,4	0,77%
Exports AH S.A.	38,8	41,3	44,0	47,1	47,1	44,7	38,1	38,1	(9,0)	-19,11%
Own Brands	2,6	2,8	2,7	2,6	2,6	2,9	2,7	2,7	0,2	7,05%
Proconfar Mass Market	3,3	3,6	3,9	4,2	4,2	4,3	4,5	4,5	0,3	7,42%
Alloga Sales	0,1	1,6	1,7	2,0	2,0	1,2	3,5	3,5	1,5	75,50%
Others	0,5	0,6	0,6	0,7	0,7	0,7	0,7	0,7	(0,1)	-9,18%
Operating income - Alloga	4,5	5,3	3,6	3,9	3,9	4,1	4,2	4,2	0,3	8,13%
Other Operating Income	1,0	2,4	3,6	4,1	4,1	4,0	5,5	5,5	1,4	35,24%
Discounts payable - Wholesale	(25,5)	(24,6)	(23,5)	(24,6)	(24,6)	(24,8)	(24,8)	(24,8)	(0,2)	0,85%
Discounts payable - Own Brands	0,0	0,0	(0,1)	(0,1)	(0,1)	(0,1)	(0,1)	(0,1)	0,0	-12,19%
Discounts payable - Alloga	0,0	0,0	(0,1)	(0,0)	(0,0)	(0,0)	(0,0)	(0,0)	0,0	-6,06%
Discounts payable - Mass Market	(0,8)	(0,6)	(0,3)	(0,4)	(0,4)	(0,4)	(0,6)	(0,6)	(0,1)	26,27%



Despesas Gerais

No ano de 2017, verificou-se um aumento de volumes transacionados e uma otimização dos recursos utilizados, comprovado pela redução de custos em quase todas as rubricas, especialmente no Wholesale. Esta redução de custos foi ainda mais acentuada devido aos bons resultados e recuperações de crédito mal parado.

Overheads

In 2017, there was a increase in trading volumes as well as an optimization of the resources used, attested by the reduction of costs in almost all rubrics, especially in Wholesale. This cost reduction was further accentuated by good results and bad debts recoveries.

k€	Previous Periods			Last Year		Actual	
	2012	2013	2014	2015	2016	BU 2017	2017
Operating expenses (excl bad debts)							
Wholesale	(24,3)	(24,0)	(26,4)	(26,5)	(27,7)	(29,9)	(28,6)
Exports	(0,2)	(0,2)	(0,4)	(0,5)	(0,5)	(0,5)	(0,4)
SSL	(0,1)	(0,2)	(0,2)	(0,2)	(0,3)	(0,3)	(0,2)
Almus	(0,2)	(0,1)	(0,1)	(0,1)	(0,1)	(0,2)	(0,2)
Own Brands	(0,2)	(0,3)	(0,4)	(0,3)	(0,3)	(0,3)	(0,3)
Proconfar Mass Market	(0,2)	(0,3)	(0,2)	(0,3)	(0,3)	(0,3)	(0,3)
Alloga	(3,7)	(3,5)	(4,3)	(3,2)	(3,4)	(3,4)	(3,5)
InterCo	0,1	0,1	0,2	0,1	0,1	0,1	0,1
Total Operating expenses (excl bad debts)	(28,7)	(28,5)	(31,9)	(31,0)	(32,5)	(34,7)	(33,3)

Indicadores Financeiros

No ano de 2016 procedeu-se ao reembolso de capital no valor de 40,0m€ aos acionistas. É possível verificar através dos rácios financeiros e de rentabilidade que a robustez financeira da empresa se manteve muito sólida.

Financial ratios

In 2016 capital was reimbursed to shareholders in the amount of 40,0m€. It is possible to verify through the financial and profitability ratios that the financial strength of the company remained very solid.

Indicadores	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
Autonomia Financeira	37%	37%	41%	48%	57%	36%	37%
Solvabilidade Financeira	59%	59%	69%	91%	131%	56%	60%
Endividamento	63%	63%	59%	52%	43%	64%	63%
Rentabilidade das vendas e serviços prestados	0,0%	0,2%	1,6%	2,9%	3,8%	3,8%	3,2%
Rentabilidade do capital próprio	-1,4%	-1,5%	6,7%	13,8%	16,8%	26,0%	21,5%
Margem EBITDA (%)	0,5%	0,7%	2,0%	3,3%	4,1%	4,1%	3,6%

Autonomia Financeira = Capital Próprio / Total do Activo

Solvabilidade Financeira = Capital Próprio / Total do Passivo

Endividamento = Total do Passivo / Total do Activo

Rentabilidade das vendas e serviços prestados = Resultado Operacional / Vendas e prestação de serviços

Rentabilidade do capital próprio = Resultado Líquido / Capital Próprio

Margem EBITDA (Earnings Before Interest, Taxes, Depreciation and Amortization) = EBITDA / Volume de negócios

Financial Autonomy = Equity / Total Assets

Financial Solvency = Equity / Total Liabilities

Indebtedness = Total Liabilities / Total Assets

Profitability of turnover = Operating Income / Turnover

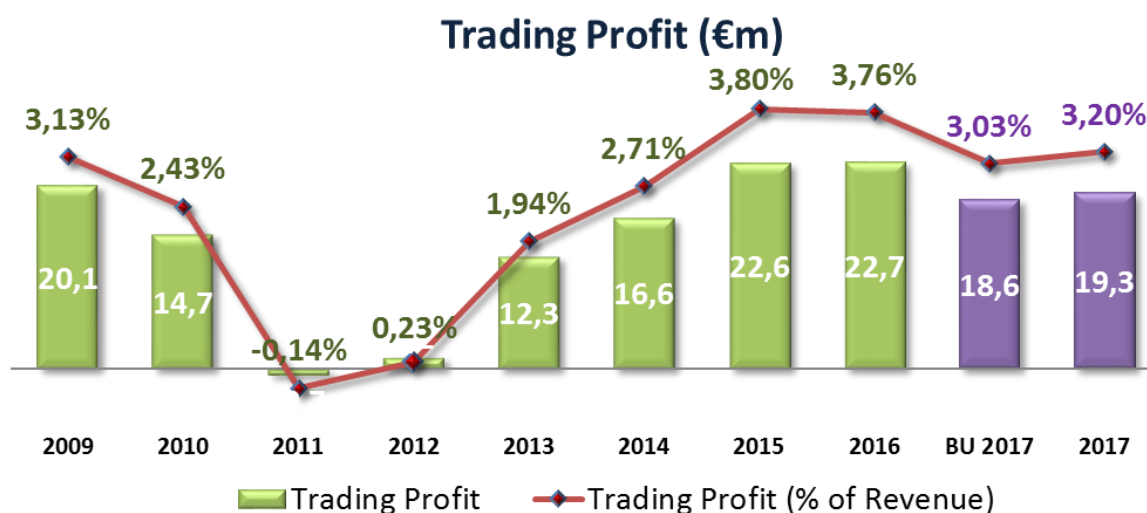
Return on equity = Earnings / Equity

EBITDA margin = EBITDA / Turnover



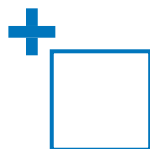
Tendências de lucro Comercial Trading Profit trends

	Previous periods								Last Year	Actual
k€	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	BU 2017	2017
Revenue	643,1	606,0	504,9	532,8	634,8	610,7	593,6	604,7	612,1	603,4
Gross Profit	49,3	47,1	40,2	47,6	56,0	56,3	53,6	53,1	54,8	50,3
Gross Profit (% of Revenue)	7,67%	7,77%	7,96%	8,93%	8,82%	9,22%	9,03%	8,78%	8,95%	8,34%
Operating expenses (excl. bad debts)	(27,7)	(31,7)	(32,1)	(28,7)	(28,5)	(33,2)	(31,0)	(32,5)	(34,7)	(33,3)
Operating expenses (% of Revenue)	-4,31%	-5,23%	-6,36%	-5,39%	-4,49%	-5,43%	-5,22%	-5,37%	-5,67%	-5,52%
Doubtful debts provisions	(1,5)	(0,7)	(8,8)	(17,7)	(15,2)	(6,6)	(0,1)	2,1	(1,5)	2,2
Trading Profit	20,1	14,7	(0,7)	1,2	12,3	16,6	22,6	22,7	18,6	19,3
Trading Profit (% of Revenue)	3,13%	2,43%	-0,14%	0,23%	1,94%	2,71%	3,80%	3,76%	3,03%	3,20%



Em 2017, o *trading profit* (resultado operacional) ficou acima do orçamento em 0,7m€, sendo que o pior resultado bruto de 4.4m€ foi compensado por uma redução nos custos operacionais de 5.2m€

In 2017, trading profit was above the budget by 0.7m€, the worst gross profit of 4.4m€ was offset by a reduction in operating costs of 5.2m€



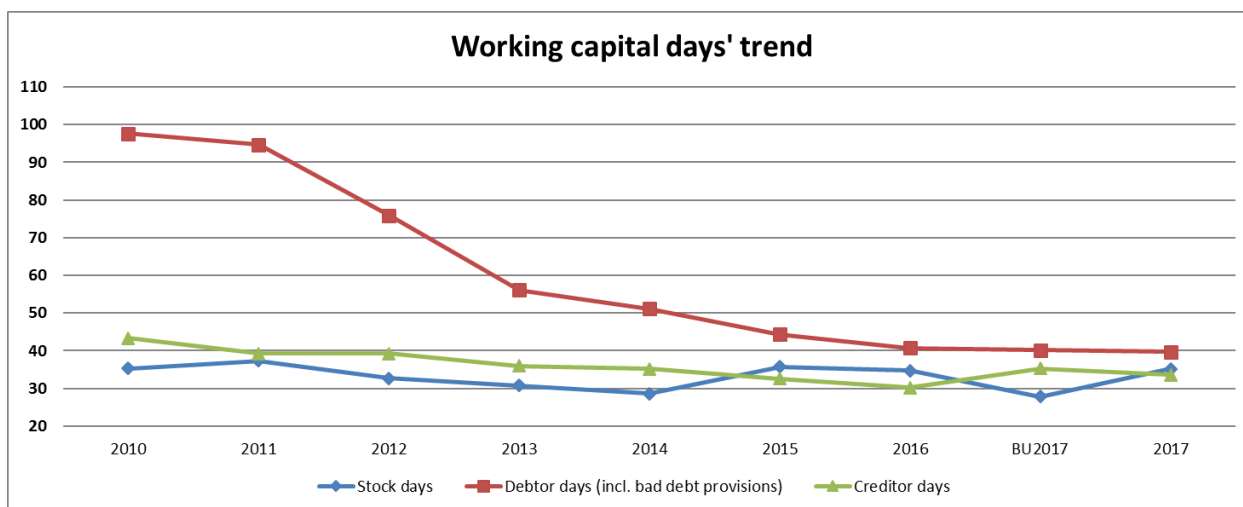
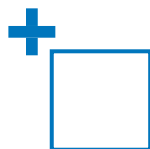
Em 2017 foi possível gerir diversos processos de farmácias que atravessaram graves dificuldades financeiras tendo sido possível efetuar recuperações relativos a crédito mal parado.

In 2017 it was possible to manage several processes of pharmacies which went through serious financial difficulties and it was possible to make recoveries of bad debts.

	Previous periods							Last Year	Actual	
Working Capital days	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016		BU 2017	2017
Final month position										
Stock days	35,2	37,3	32,7	30,7	28,6	35,7	34,7		27,9	35,2
Debtor days (incl. bad debt provisions)	97,6	94,7	75,9	56,1	51,1	44,3	40,7		40,1	39,7
Creditor days	43,4	39,2	39,2	36,0	35,2	32,6	30,2		35,3	33,6
Total Working Capital days	89,5	92,8	69,4	50,8	44,5	47,4	45,2		32,7	41,3

O *working capital* total (posição mês Dezembro) registou uma redução de 3,9 dias face ao ano anterior, tendo agora atingido 41,3 dias, devido principalmente ao aumento do valor dos *creditor days* de 3,4 dias. Os dias de recebimento de acordo com a tendência dos últimos anos, registaram uma diminuição de 1,0 dias.

The total working capital (position of December) increased by 3.9 days versus previous year, and has now reached 41.3 days, mainly due to the value increase of the creditor days of 3.4 days. The days of receipt in accordance with recent year's trend, recorded a 1.0 days decrease.



Plano de Ação:

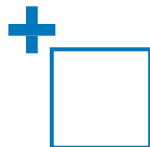
Action Plan:

O total de *working capital* deverá continuar a apresentar uma redução global, através de:

The total working capital should continue to present an overall reduction through

- Uma redução do *inventário* através de uma gestão de gamas e de rotação, de forma a alcançar uma maior eficiência, bem como através de uma otimização da operação com os nossos grupos de compras;
- Uma redução de dias de Prazo Médio de Recebimentos decorrentes de um alto nível de controlo dos limites de crédito dos clientes e da finalização do reembolso dos planos de pagamento acordados, assim como resultado da disponibilização de resumos quinzenais na nossa brochura.
- Os dias de Prazo Médio de Pagamentos deverão manter-se estáveis.

- A reduction of the stock through management of ranges and rotation, in order to achieve greater efficiency as well as through optimization of operation with our purchase groups;
- A reduction of days in the Average Collection Period due to a high level of control of customer credit limits and completion of reimbursement of the agreed payment plans, as well as the result of the availability of biweekly summaries in our brochure;
- The days for average Collection Period should remain stable;



5.2

Política da Qualidade

A Alliance Healthcare encara o Sistema de Gestão como um dos fatores estratégicos do desenvolvimento da sua organização e considera o cliente externo e interno o ponto de convergência de todos os seus esforços.

A Alliance Healthcare segue e defende uma Política Integrada de Gestão, orgulhando-se de ser uma Empresa Certificada segundo as normas de referência NP EN ISO 9001 (Qualidade), NP EN ISO 14001 (Ambiente), OHSAS 18001/NP4397 (Segurança e Saúde no Trabalho), SA 8000 (Responsabilidade Social), Investors In People, TAPA-Transported Asset Protection Association (Associação de Proteção de Bens Transportados).

As boas práticas utilizadas, o aproveitamento de sinergias inter-departamentos, associadas aos Sistemas de Gestão implementados têm impacto sobre o controlo operacional, o controlo dos processos/serviço prestado ao Cliente/fornecedores e consequentemente sobre a eficiência da Empresa.

O Plano de Desenvolvimento Sustentado passa e passará sempre pela melhoria contínua, assente numa estrutura de Processos Chave com os correspondentes objetivos e metas. Neste âmbito, a empresa define objetivos e metas a cumprir para as suas actividades chave e para os seus Colaboradores, que serão avaliados dentro do processo de avaliação, permitindo o reconhecimento do seu mérito e compreensão do seu papel na estratégia.

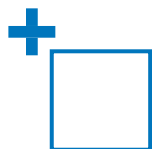
Quality Policy

Alliance Healthcare sees quality as one of the organisation's strategic development factors and considers the external and internal customer to be the central point of all its efforts.

Alliance Healthcare follows and defends an Integrated Systems Management Policy, and is proud to be a certified company according to the standards NP EN ISO 9001 (Quality), NP EN ISO 14001 (Environment) and OHSAS 18001/NP4397 (Health and Safety in the Workplace) SA 8000 (Social Responsibility), Investors In People, TAPA-Transported Asset Protection Association (Association of Protection of Transported Goods).

The best practices used, the use of inter-departmental synergies associated with the Management Systems implemented have an impact on the operational control, control of the processes / service provided to the Client / suppliers and consequently on the efficiency of the Company.

The Sustained Development Plan is connected and will always be connected to continuous improvement, based on a structure of Key Processes with the corresponding objectives and goals. The company therefore defines objectives and goals for its employees, who will be assessed within the Appraisal Process, making it possible to recognize their merit within the company.



Identicamente, e no âmbito do Plano de Desenvolvimento Sustentado, as Certificações acima supracitadas e os seus reconhecimentos, permitem à Alliance Healthcare implementar todas as boas práticas e metodologias de uma empresa moderna, produtiva e eficiente que satisfaça, de uma forma diferenciada, os seus Clientes e restantes Stakeholders oferecendo-lhes um serviço de excelência baseado no modelo de Excelência EFQM.

In the same way, within the scope of the Sustained Development Plan, the aforementioned Certifications and their acknowledgments, allow Alliance Healthcare to implement all the good practices and methodologies of a modern, productive and efficient company that satisfies, in a differentiated way, its Clients and other Stakeholders offering them a service of excellence based In the EFQM Excellence model.

A Alliance Healthcare garante, através dos seus Planos de Comunicação, o diálogo permanente com os seus Colaboradores e outros Stakeholders, no que respeita à comunicação, participação e consulta relevante sobre a compreensão da Política, promovendo ainda, junto dos seus Fornecedores, a adoção de práticas coerentes com a sua política.

Through its Communication Plans, Alliance Healthcare guarantees permanent dialogues with its staff and other interested parties, with regard to communications, participation and relevant consultation on understanding the Quality, Environment, Health and Safety in the Workplace and Social Responsibility policies, thereby also encouraging its suppliers to also adopt practices that are in line with its policy.

A Alliance Healthcare adotou um Código de Conduta e de Ética Empresarial que define a ética, os princípios e as normas a serem continuamente respeitados por todas as suas áreas de atividade. Promovemos a diversidade e igualdade de oportunidades no seio da empresa.

Alliance Healthcare has adopted a Code of Business Conduct and Ethics that defines the ethics, principles and standards to be continuously respected across all its areas of activity. We promote diversity and equal opportunities within the company

5.3 Certificações

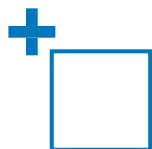
iso 9001 - Qualidade

A Alliance Healthcare, certificada pela norma de Gestão da Qualidade ISO 9001, tem formalmente reconhecido o seu Sistema de Gestão da Qualidade, nomeadamente a adoção de uma abordagem baseada no risco, a conformidade dos seus serviços e produtos, a satisfação dos seus Clientes e a melhoria contínua das suas atividades.

Certifications

iso 9001 - Quality

Alliance Healthcare, certified by the ISO 9001 Quality Management standard, has formally recognized its Quality Management System, namely the adoption of a risk-based approach, the conformity of its services and products, the satisfaction of its Customers and the Continuous improvement of its activities.



iso 14001 - Ambiente

Consciente que a sua atividade tem efeitos sobre o meio ambiente através das suas marcas próprias, actividades nos armazéns e frota de distribuição, a Alliance Healthcare implementa nas suas operações, métodos, equipamentos e controlos que visam a minimização dos impactos ambientais. A Alliance Healthcare encontra-se certificada pela norma ISO 14001, tendo assim reconhecido o seu Sistema de Gestão Ambiental.

ohsAs 18001 - segurança e saúde no trabalho

No âmbito da Segurança e Saúde no Trabalho, a Alliance Healthcare é uma empresa certificada na norma de Referência NP 4397/OHSAS 18001.

A Alliance Healthcare mantém na sua atividade grande preocupação com as condições de Segurança e Saúde dos seus Colaboradores e outras partes interessadas. A melhoria contínua das condições de trabalho e minimização dos perigos e de riscos é uma preocupação constante.

A incorporação das boas práticas de gestão e da conformidade dos equipamentos e condições de trabalho com os requisitos legais de saúde e segurança no trabalho, contribui na prevenção e redução de acidentes e doenças envolvendo os Colaboradores.

Torna assim a Empresa mais competitiva por via de redução de custos relativos a seguros e ausências no trabalho e aumentando, por outro lado, a produtividade.

iso 14001 - environment

Alliance Healthcare is aware of the effect its activity has on the environment through the operation of its warehouses, its fleet of vehicles, namely that used for distribution and has therefore implemented methods, equipment and control in its operations, which aim to minimize the environmental impacts. Alliance Healthcare is certified according to the ISO 14001 standard, therefore having its Environmental Management System recognized.

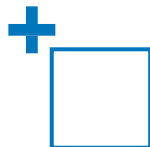
ohsAs 18001 - health and safety in the Workplace

Within the scope of Health and Safety in the Workplace, Alliance Healthcare is a certified company according to the NP 4397/OHSAS 18001 standard.

Alliance Healthcare takes great care about the Health and Safety conditions of its staff, third-parties, neighbours and the general public. Continuous improvement of the working conditions and minimizing dangers and risks is a constant concern.

Incorporating best management practices and making sure that the equipment and working conditions meet the legal health and safety in the workplace requirements, contributes towards preventing and reducing accidents and illnesses involving staff.

This makes the company more competitive by reducing the costs of insurance and absences from work and on the other hand, increases its productivity



SA 8000 Responsabilidade Social

A intervenção responsável sobre a Sociedade em que se insere, o respeito e a preservação do meio-ambiente, a adoção de práticas de mercado transparentes, de um código de ética e de práticas laborais que respeitem os melhores padrões, são os vetores fundamentais da política de responsabilidade social da Alliance Healthcare.

Consciente da sua responsabilidade social, a Alliance Healthcare mantém parcerias com instituições, com as quais tem desenvolvido várias ações no âmbito da solidariedade social.

No âmbito da sua responsabilidade na Comunidade, para além de servir as comunidades através da redução das assimetrias geográficas no acesso ao medicamento, a Alliance Healthcare procura diariamente contribuir para a saúde e bem-estar das pessoas e dos seus Colaboradores, através de iniciativas de voluntariado e de ações de sensibilização para os cuidados de saúde

No ano de 2016 a Alliance Healthcare viu certificado seu sistema de Gestão de Responsabilidade Social na Norma SA 8000.

IIP - Investors in People

Sendo este um referencial para gestão de pessoas, é uma ferramenta que garante a melhoria do desempenho da Organização através da focalização no desenvolvimento e no compromisso com os Colaboradores. Certificada desde 2012, a Alliance Healthcare baseia a sua estratégia de Recursos Humanos nos três critérios fundamentais deste referencial: Liderar, Apoiar e Melhorar

TAPA - Transported Asset Protection Association

A certificação TAPA é considerada uma das mais rigorosas ao nível da segurança, incidindo não só sobre a segurança física das instalações (proteção contra intrusões, controlo de acessos, sistema CCTV, entre outros), de pessoas e bens, mas também sobre procedimentos de segurança, formação contínua das equipas e atividades de melhoria contínua.

É extremamente importante o controlo do nosso produto no setor de grande exigência, como a distribuição farmacêutica e muito valorizada quer pelos nossos Clientes quer pelos Parceiros de Negócio. As condições de armazenagem e transporte assumem cada vez mais importância, sendo fundamental garantir que os produtos são armazenados e distribuídos de acordo com as boas práticas do setor

A certificação do cumprimento dos requisitos deste referencial ocorreu em Dezembro de 2014 no armazém do Porto da Alliance Healthcare, sendo as boas práticas e procedimentos implementados aplicadas a todas as divisões da Organização

SA 8000 Social Responsibility

Responsible intervention on the society in which it operates, respect for and preservation of the environment, adoption of transparent market practices, a code of ethics and labor practices that respect the best standards are the fundamental vectors of politics Of Alliance Healthcare.

Aware of its social responsibility, Alliance Healthcare maintains partnerships with institutions, with which it has developed various actions in the field of social solidarity

As part of its responsibility in the Community, in addition to serving communities by reducing geographical asymmetries in access to the medicinal product, Alliance Healthcare seeks to contribute to the health and well-being of people and their employees on a daily basis through voluntary initiatives and awareness-raising actions for health care.

In 2016, Alliance Healthcare has certified its Social Responsibility Management system in Norma SA 8000.

IIP - Investors in People

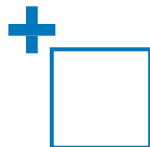
Being this a reference for people management, it is a tool that guarantees the improvement of the performance of the Organization by focusing on the development and the commitment with the Employees. Certified since 2012, Alliance Healthcare bases its Human Resources strategy on the three fundamental criteria of this framework: Leading, Supporting and Improving.

TAPA - Transported Asset Protection Association

The TAPA certification is considered one of the most rigorous in terms of security, focusing not only on the physical security of facilities (intrusion protection, access control, CCTV, etc.), people and goods, but also on security procedures, continuous training of teams and continuous improvement activities.

It is extremely important to control our product in the sector of great demand, such as the pharmaceutical distribution and highly valued by both our Clients and Business Partners. Storage and transport conditions are becoming increasingly important and it is essential to ensure that the products are stored and distributed in accordance with good industry practices.

Certification of compliance with the requirements of this standard occurred in December 2014 at the Port of Alliance Healthcare warehouse, and good practices and procedures implemented applied to all divisions of the Organization.



o Modelo de excelência eFQM | eFQM excellence Model

Num mercado moderno e extremamente competitivo, não existe outro, senão o caminho da Excelência, onde as Pessoas estão motivadas e realizadas, dando todos os dias o seu contributo para o desenvolvimento sustentado

As organizações verdadeiramente excelentes são aquelas que empreendem esforços no sentido de satisfazer os seus Stakeholders através do alcance dos resultados previstos. Esta tarefa é árdua nos contextos mais favoráveis; sustentar as organizações num cenário de crescente competitividade global, rápida inovação tecnológica, alteração de processos e constantes mudanças nos panoramas económico, social e de clientes, é ainda mais difícil.

Consciente destes desafios a Alliance Healthcare continua a dar assim mais um passo em frente no acompanhamento de todo o processo de mudança global das economias e das sociedades atuais, através da aplicação do modelo de auto-avaliação do EFQM- European Foundation for Quality Management. Sendo este um exercício através do qual a Organização é avaliada face a um conjunto de 9 critérios detalhados, os quais estão assentes nos 8 Conceitos Fundamentais da Excelência, e pontuados através do RADAR.

Os oito conceitos fundamentais subjacentes ao modelo EFQM definem os princípios subjacentes para a Organização alcançar a excelência sustentada. Os oito conceitos fundamentais subjacentes ao modelo EFQM são ingredientes chave para o sucesso das empresas. O alcançar da Excelência sustentável exige um total envolvimento da liderança e a aceitação destes conceitos por parte das equipas.

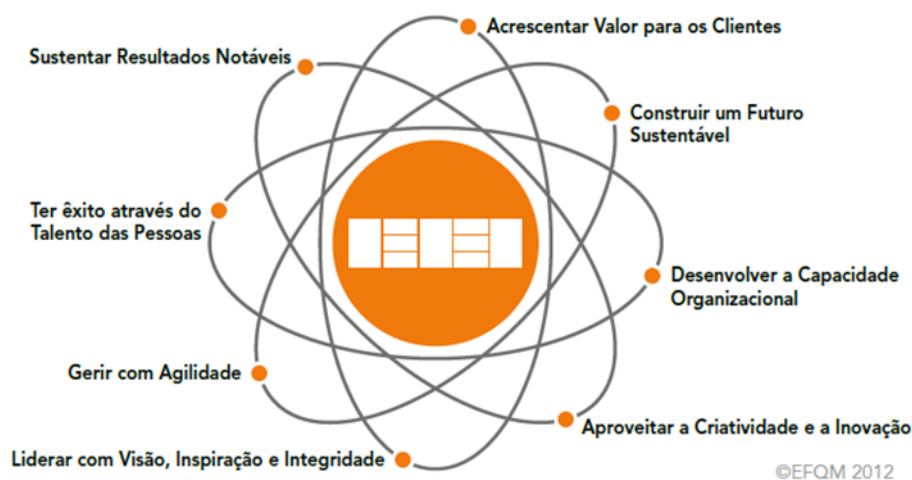
eFQM excellence Model

In a modern and extremely competitive market, there is no other, but the path of Excellence, where people are motivated and accomplished, giving every day their contribution to sustainable development.

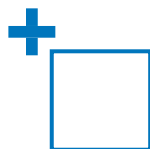
As organizações verdadeiramente excelentes são aquelas que empreendem esforços no sentido de satisfazer os seus Stakeholders através do alcance dos resultados previstos. Esta tarefa é árdua nos contextos mais favoráveis; sustentar as organizações num cenário de crescente competitividade global, rápida inovação tecnológica, alteração de processos e constantes mudanças nos panoramas económico, social e de clientes, é ainda mais difícil.

Aware of these challenges, Alliance Healthcare continues to take a further step forward in monitoring the overall process of global change in today's economies and societies through the application of the EFQM- European Foundation for Quality Management self-assessment model. This is an exercise through which the Organization is evaluated against a set of 9 detailed criteria, which are based on the 8 Fundamental Concepts of Excellence, and scored through RADAR.

The eight fundamental concepts underlying the EFQM model define the underlying principles for the Organization to achieve sustained excellence. The eight fundamental concepts underlying the EFQM model are key ingredients for business success. Achieving Sustainable Excellence requires full leadership involvement and acceptance of these concepts by teams.



©EFQM 2012

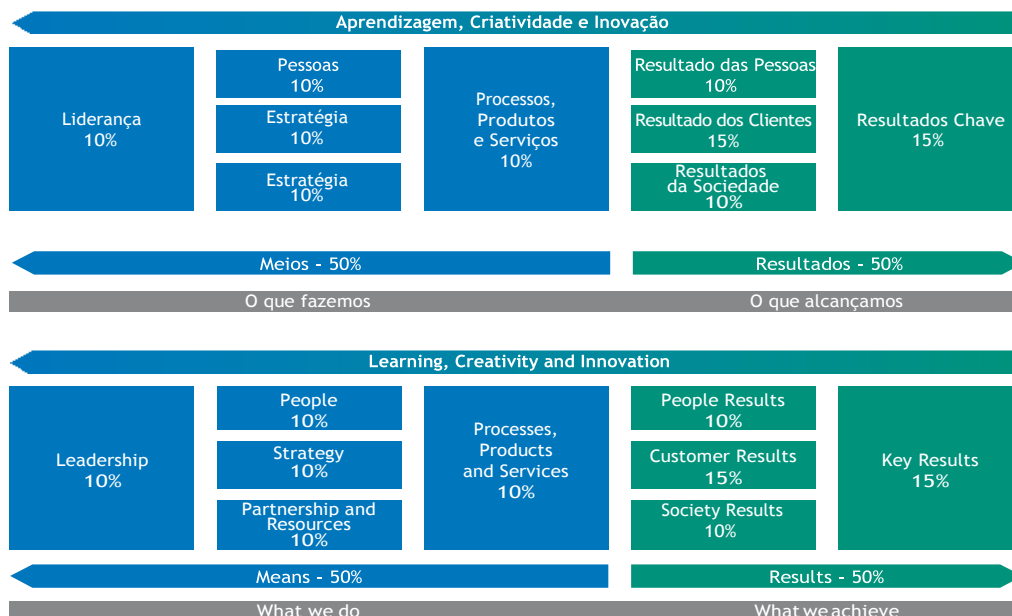


Os Critérios:

O Modelo EFQM serve para melhorar a nossa eficiência operacional.

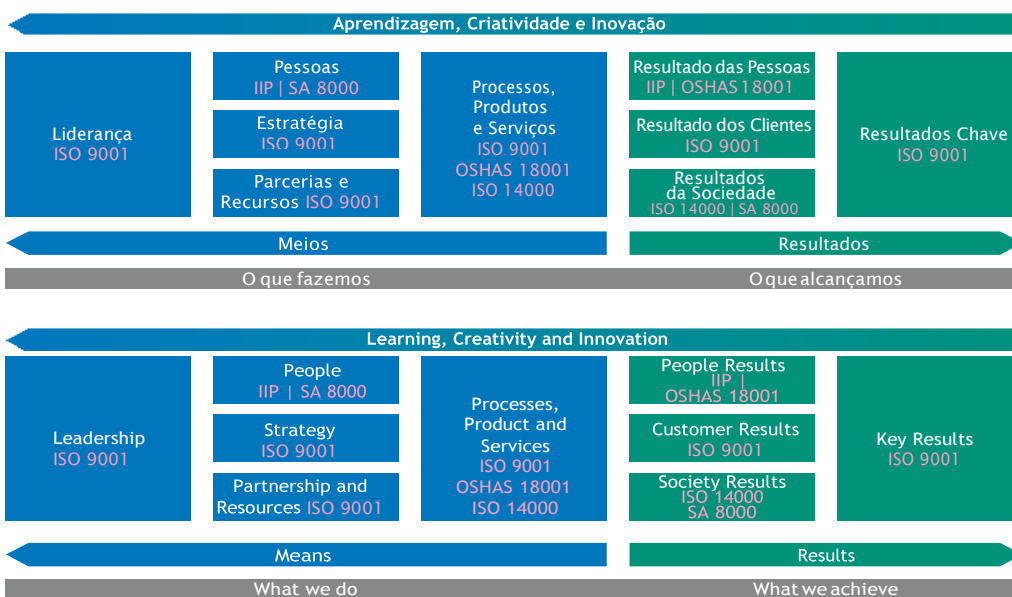
The Criteria:

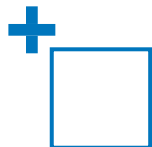
The EFQM Model serves to improve our operational efficiency.



O Modelo EFQM Certificações: Relação Normas / Certificações.

The EFQM Model Certifications: Standards / Certifications Ratio





O RADAR

Ferramenta simples para condução das melhorias sistemáticas em todas as áreas da Organização, a lógica do RADAR constitui uma estrutura de avaliação dinâmica e uma poderosa ferramenta de gestão que proporciona uma abordagem estruturada para questionar o desempenho da Organização e ajudar a impulsionar a melhoria contínua:

- Avaliando a maturidade das abordagens implementadas
- Avaliando a excelência dos resultados alcançados
- Ajudando a estruturar projetos de melhoria

Para ajudar a uma análise sólida, os elementos do RADAR podem ser decompostos numa série de atributos, que contêm orientações sobre o que podemos esperar que a Organização demonstre

Percurso de Excelência

No ano de 2012, a Alliance Healthcare iniciou o processo de implementação do modelo de Excelência EFQM sendo que, no decorrer deste percurso obteve em 2013 o reconhecimento Recognised for Excellence - 3 estrelas e no ano de 2015 o reconhecimento Recognised for Excellence - 5 estrelas, ambos atribuídos pela APQ.

No ano de 2015 e no seguimento do caminho da excelência a Alliance Healthcare submeteu a sua candidatura ao IPQ para o Prémio de Excelência - Sistema Português da Qualidade (PEX-SPQ), tendo sido premiada com o troféu ouro, sendo esta uma distinção que pretende promover o reconhecimento público das organizações situadas em Portugal, que se destaquem pelos resultados obtidos através da aplicação dos métodos de Gestão pela Qualidade Total no Caminho para a Excelência

O RADAR

A simple tool for conducting systematic improvements in all areas of the Organization, a RADAR logic is a dynamic assessment framework and a powerful tool that provides a structured approach to the Organization's questioning and performance:

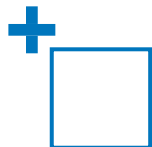
- Assessing the maturity of the approaches implemented
- Evaluating the excellence of the results achieved
- Helping to structure improvement projects

To assist in a robust analysis, the RADAR elements can be broken down into a series of attributes, which contain guidance on what we can expect the Organization to demonstrate.

Course of Excellence

In 2012, Alliance Healthcare began the process of implementing the EFQM Excellence model. In the course of this course, in 2013 it received Recognized for Excellence recognition - 3 stars and in the year 2015 the recognition Recognized for Excellence - 5 stars, Both attributed by APQ.

In the year 2015 and following the path of excellence, Alliance Healthcare submitted its application to the IPQ for the Portuguese Quality System Excellence Award (PEX-SPQ) and was awarded the gold trophy. To promote the public recognition of organizations located in Portugal that stand out by the results obtained through the application of Total Quality Management methods in the Road to Excellence.



5.4 Responsabilidade social

No seio de uma economia de mercado que crescentemente se globaliza, a Alliance Healthcare tem vindo, cada vez mais, a confrontar-se com o sentido ético. Desta forma, o desafio imposto, atualmente, diz respeito à condução de seu negócio por meio de uma postura ética e transparente, envolvendo os seus diversos Stakeholders. No âmbito da responsabilidade social na Alliance Healthcare são trabalhadas duas vertentes visando o desenvolvimento organizacional:

Responsabilidade Social Externa: Intervenção social, ambiental e profissional, através do trabalho com instituições e tendo como resultado uma acção direta nas comunicadas onde está inserida, para promoção da saúde e qualidade de vida na nossa comunidade e no nosso mercado específico e contribuição para a sustentabilidade do meio ambiente, através de donativos, actividades de voluntariado ou actividades ambientais para minimização de impactos ambientais dos seus processos.

Estas actividades são calendarizadas anualmente por uma equipa multidisciplinar, encontrando-se descritas em documento próprio "CSR Programa 2017".

Exemplos:

Protocolo com Quercus, Fundação do Gil, Banco Alimentar, Programa de Troca de Seringas.

Responsabilidade Social Interna: Impacto direto na motivação, satisfação e no contínuo envolvimento dos Colaboradores da Organização e dos seus Stakeholders, através da melhoria das condições de trabalho, pelo cumprimento dos requisitos aplicáveis à Norma SA 8000, e desenvolvimento de um programa anual de Desempenho Social para minimização dos riscos psicossociais e da monitorização do grau de cumprimento de condições de trabalho dos nossos parceiros de negócio, através de aplicação de princípios de gestão de risco e estabelecimento de ferramentas de monitorização e controlo, tais como auditorias. Implementado em 2015 e certificado em 2016, o nosso sistema de gestão na norma SA 8000 permitiu-nos a obtenção das seguintes vantagens:

Social responsibility

In the midst of an increasingly globalized market economy, Alliance Healthcare has increasingly been confronted with ethical thinking. In this way, the challenge imposed today concerns the conduct of its business through an ethical and transparent posture, involving its various Stakeholders. In the scope of social responsibility at Alliance Healthcare two strands are worked towards organizational development:

External Social Responsibility: Social, environmental and professional intervention through working with institutions and resulting in direct action in the communities where it is inserted, to promote health and quality of life in our community and in our specific market and contribution to sustainability Of the environment, through donations, voluntary activities or environmental activities to minimize the environmental impacts of their processes.

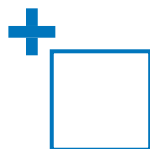
These activities are scheduled annually by a multidisciplinary team, and are described in their own document "CSR Program 2017".

Examples:

Protocol with Quercus, Gil Foundation, Food Bank, Syringe Exchange Program

Internal Social Responsibility: Direct impact on the motivation, satisfaction and continuous involvement of the Employees of the Organization and its Stakeholders, through the improvement of working conditions, compliance with the requirements applicable to the SA 8000 Standard, and the development of an annual Social Performance Program To minimize psychosocial risks and to monitor the degree of compliance with working conditions of our business partners through the application of risk management principles and the establishment of monitoring and control tools such as audits.

Implemented in 2015 and certified in 2016, our management system in SA 8000 standard allowed us to obtain the following advantages:



- Melhoria do relacionamento organizacional interno através da demonstração da preocupação com as pessoas;
- Aumento do envolvimento dos colaboradores;
- Aumento de informação e, portanto, maior confiança por parte dos clientes e parceiros de negócio;
- Melhoria da gestão dos processos-chave da empresa com consequente aumento de produtividade;
- Diferenciação positiva face à concorrência;
- Maior segurança para a organização e para os seus stakeholders;
- Consolidação da imagem e reputação da empresa como socialmente responsável;

Exemplos:

Mudança para Alverca: Gestão da mudança, envolvimento de equipas multidisciplinares e utilização de ferramentas de comunicação interna

Rastreio Cardiovascular: Sensibilização para o estado de saúde dos colaboradores

- Improved internal organizational relationship by demonstrating concern for people;
- Increased employee involvement;
- Increased information and, therefore, greater confidence on the part of customers and business partners;
- Improved management of key company processes with a consequent increase in productivity;
- Positive differentiation from competition;
- Increased security for the organization and its stakeholders;
- Consolidation of corporate reputation and image as socially responsible;

Examples:

Move to Alverca: Management of change, involvement of multidisciplinary teams and use of internal communication tools

Cardiovascular examination: Raising awareness of employees' health status

5.5 Gestão de risco

As atividades das empresas do Grupo estão expostas a uma variedade de fatores de risco financeiro: risco de preço, risco de crédito, risco de liquidez, risco de fluxos de caixa associados à taxa de juro.

Risco de preço

Assume particular importância a política do medicamento, nomeadamente as medidas que visam a redução do gasto público, as quais influenciam o nível da procura e o nível de preços e margens dos medicamentos.

O risco de preço (e margem) é importante no setor onde a empresa opera, uma vez que existe uma forte regulamentação associada. No que diz respeito aos produtos com PVP definido, o risco a que a empresa está exposta é o da sua diminuição (ou diminuição das margens) através de uma forma administrativa com a publicação de legislação nesse sentido. Outra questão relacionada, e com impacto na procura, é a comparticipação do Estado. Alterações efetuadas a este nível provocam efeitos imediatos nas vendas dado que afetam o poder de compra dos utentes de medicamentos.

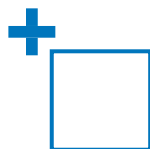
Risk Management

The company's activities are exposed to a variety of financial risk factors: price risk, credit risk, liquidity risk, cash flow risk associated with the interest rate.

Price risk

The policy of the medicinal product as a particular importance, including measures aimed at reducing public expenditure, which influence the level of demand and the level of prices and margins of medicinal products.

Price risk (and margin) is important in the industry where the company operates, since there is strong associated regulation. With regard to products with defined retail price, the risk to which the company is exposed is that of reducing it (or decreasing margins) through an administrative form with the publication of legislation to that effect. Another related issue, with an impact on demand, is the State's contribution. Changes made at this level have immediate effects on sales as they affect the purchasing power of drug users.



No sector da saúde, nos últimos anos, assistimos à introdução de um conjunto vasto de medidas e reformas com o objetivo de controlar os custos com medicamentos financiados pelo SNS. A crescente pressão sobre os custos da saúde e a conjuntura de crise económica, determinou medidas que visaram promover a redução dos preços dos medicamentos e a utilização de genéricos.

As principais alterações dos anos recentes foram: Cessação da comparticipação em 100%, passando a ser comparticipados em 95%; Revisão das regras para a definição do preço de novos medicamentos genéricos; Atualização dos escalões de comparticipação; Descida administrativa de 6% no preço de venda ao público; Introdução obrigatória de prescrição eletrónica para efeitos de comparticipação;

Risco de crédito:

O risco de crédito refere-se ao risco da contraparte incumprir com as suas obrigações contratuais, gerando uma perda para a empresa. As principais fontes de risco de crédito são: caixa e equivalentes de caixa e exposição de crédito a clientes.

A nível de bancos e instituições financeiras, a empresa seleciona as contrapartes com quem faz negócio atendendo à credibilidade das entidades.

A Alliance Healthcare encontra-se exposta ao risco de default, por parte dos seus clientes, em consequência do crédito concedido, no âmbito da sua atividade operacional corrente.

Analisando a decomposição do saldo da rubrica de clientes (nota 12) verifica-se que o peso dos saldos incluídos na componente não corrente tem vindo a diminuir, nomeadamente os clientes com acordos de regularização de dívida e de cobrança duvidosa, fruto da política de controlo de crédito rigorosa implementada (com corte de fornecimentos em função de plafonds de crédito concedidos) e do reconhecimento das imparidades nos últimos anos.

Esta evolução positiva traduz uma redução do risco de crédito a que a empresa está exposta, no entanto este é sempre um tipo de risco ao qual os responsáveis da empresa têm de prestar toda a sua atenção

In the health sector, in recent years we have seen the introduction of a vast set of measures and reforms aimed at controlling the costs of medicines financed by the NHS. The growing pressure on health costs and the economic crisis has led to measures aimed at promoting the reduction of drug prices and the use of generics.

The main changes of recent years were: Cessation of the co-participation in 100%, to be reimbursed in 95%; Review of the rules for the definition of the price of new generic medicines; Updating of reimbursement levels; Administrative decrease of 6% in the retail price; Mandatory introduction of electronic prescription for reimbursement purposes;

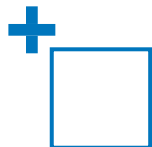
Credit risk:

Credit risk refers to the counterparty's risk of defaulting on its contractual obligations, generating a loss for the company. The main sources of credit risk are: cash and cash equivalents and credit exposure to customers. At the level of banks and financial institutions, the company selects the counterparties with whom it does business, attending to the credibility of the entities.

Alliance Healthcare is exposed to the risk of default by its clients as a result of the credit granted in the scope of its current operating activity.

Analysing the breakdown of the balance of the customer account (note 12), the balances included in the non-current component are decreasing, in particular, customers with debt settlements and bad debt, as a result of the rigorous credit control policy implemented (With a supply cut based on credit ceilings granted) and the recognition of impairments in recent years.

This positive evolution reflects a reduction of the credit risk to which the company is exposed, however this is always a type of risk to which the company's managers have to pay their full attention.



Risco de liquidez:

A gestão do risco de liquidez implica a manutenção da caixa e depósitos bancários a um nível suficiente, a viabilidade da consolidação da dívida flutuante através de um montante adequado de facilidades de crédito e a capacidade de liquidar posições de mercado. Relacionado com a dinâmica dos negócios subjacentes, a tesouraria da empresa pretende manter a flexibilidade da dívida flutuante, mantendo as linhas de crédito disponíveis.

Risco de fluxos de caixa associados à taxa de juro:

A exposição da empresa ao risco da taxa de juro, advém de aplicações em instituições financeiras e empréstimos obtidos. As aplicações em instituições financeiras assumem a natureza de curto prazo, pelo que os riscos de fluxos de caixa decorrentes de alterações na taxa de juro não assumem um carácter relevante.

Os empréstimos obtidos estão, de forma direta ou indireta, indexados a uma taxa de juro de referência, facto que expõe a entidade a riscos de cash-flow. A exposição ao risco é analisada de forma dinâmica, realizando-se testes de sensibilidade a variações da taxa de juro, fundamentalmente à Euribor, sendo que alterações na taxa de juro do mercado afetam ganhos ou perdas de instrumentos financeiros.

Liquidity risk:

Liquidity risk management requires the maintenance of cash and bank deposits at a sufficient level, the feasibility of consolidating floating debt through an adequate amount of credit facilities and the ability to liquidate market positions. Related to the underlying business dynamics, the company's treasury aims to maintain the flexibility of floating debt by keeping credit lines available.

Risk of cash flows associated with interest rate:

The company's exposure to interest rate risk comes from investments in financial institutions and loans obtained. Investments in financial institutions are short-term in nature, and therefore cash flow risks arising from changes in the interest rate are not material.

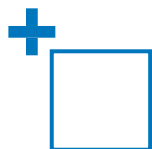
The loans obtained are, directly or indirectly, indexed to a reference interest rate, which exposes the entity to cash-flow risks. Risk exposure is dynamically analyzed by sensitivity tests to interest rate changes, mainly to Euribor, and changes in the market interest rate affect gains or losses on financial instruments.



2017



MODELO ESTRATÉGICO



6. Modelo estratégico

Na base do nosso modelo estratégico encontra-se a nossa motivação de sermos o distribuidor farmacêutico com a mais elevada qualidade de serviço do mercado.

O modelo estratégico da Alliance Healthcare está assente em 4 grandes e importantes conceitos:

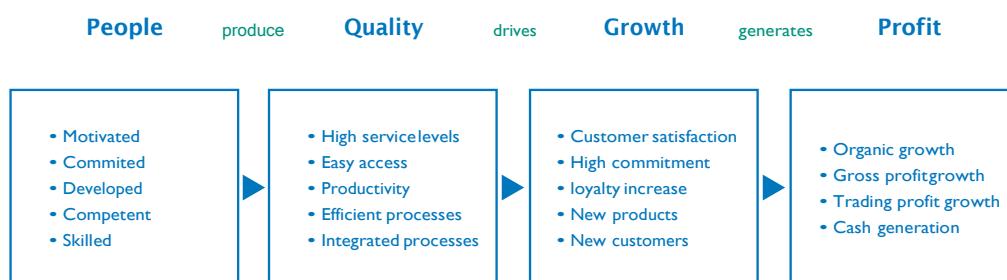
- Pessoas
- Qualidade
- Crescimento
- Rentabilidade

Strategic model

At the basis of our strategic model is our motivation for being the pharmaceutical wholesaler with the highest quality service in the market.

Alliance Healthcare's strategic model is based on 4 big and important concepts:

- People
- Quality
- Growth
- Profitability

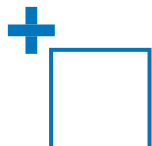




2017



PROPOSTA DE APLICAÇÃO DE RESULTADOS E DISTRIBUIÇÃO DE RESERVAS



7 PROPOSTA DE APLICAÇÃO DE RESULTADOS E DISTRIBUIÇÃO DE RESERVAS PROFITSHARING PROPOSAL

As propostas de aplicação dos resultados constam das demonstrações financeiras individuais e são as seguintes:

The proposed profit sharing is included in the financial statements and are as follows:

Aplicação de resultados Profit sharing		Proposta de aplicação de resultados Profit sharing Proposal		
	Resultado líquido do exercício Profit for the year	Transferência para reservas legais Transferred to Legal Reserves	Transferência para resultados transitados Transferred to Retained Earnings	Dividendos dos accionistas Shareholders Dividends
Alliance Healthcare, S.A.	12,601,586		1,913,263	10,688,324
Alliance Healthcare, SGPS, Lda	1,142,770		1,142,770	
Almus, Lda	-117,152		-117,152	
Alloga, Lda	758,085		189,251	568,564
Proconfar, S.A.	1,977,041		494,260	1,482,781
				Euros

O Grupo tendo resultados positivos pretende, de acordo com a sua habitual política de dividendos, entregar aos acionistas 75%, os quais incidem sobre o resultado líquido consolidado do exercício (EUR 14.251.098).

Having positive results, the Group intends according to his usual dividends distribution policy, to deliver 75%, of the consolidated net income (EUR 14,251,098).

Nos termos das normas contabilísticas aplicáveis, o resultado líquido do exercício já tem reconhecido como gasto nas contas do exercício o montante de EUR 412.608 na Alliance Healthcare e EUR 43.282 na Proconfar como afeto a gratificações a atribuir aos colaboradores a título de participação nos lucros.

In accordance with the applicable accounting standards, net income for the year, has already recognized as a cost, EUR 412.608 in Alliance Healthcare and EUR 43.282 in Proconfar, related to bonuses to be granted to employees as Profit sharing.



2017



OUTROS ASSUNTOS



8 OUTROS ASSUNTOS OTHER MATTERS

Dando cumprimento à legislação, nomeadamente ao artigo 66º do Código das Sociedades Comerciais, informamos o seguinte:

In compliance with the law, in particular article 66º of Portuguese Commercial Companies Code, we hereby inform:

Não ocorreram factos relevantes após o termo do exercício até à data do relatório;

There were no material events after year end until the reporting date;

Não foram adquiridas ou alienadas ações próprias durante o exercício;

There haven't been acquired or sold any own shares during the year;

Não existiram negócios entre as sociedades do grupo e os seus administradores, com exceção de atos compreendidos no próprio comércio da sociedade, como referido na Nota 26 do Anexo às Demonstrações financeiras, não tendo sido concedida qualquer vantagem especial;

There were no transactions between group companies and its directors, except for the acts related to the company's own trade, as mentioned in Note 26 of the financial statements appendix, and haven't granted any special advantage;

Em 31 de Dezembro de 2017 não existiam dívidas em mora ao Estado e a situação das sociedades do grupo perante a Segurança Social encontra-se regularizada, dentro dos prazos legalmente estipulados;

On December 31, 2017, there were no outstanding debts to the State, and the situation between group companies with respect to social security is regularized within the legally prescribed period;

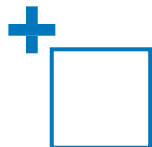
Em 31 de Dezembro de 2017 não existem sucursais.

On December 31, 2017 there are no branches.



2017

+ NOTA FINAL



9 NOTA FINAL

FINAL NOTE

O sucesso da Alliance Healthcare, enquadrado num ambiente onde somos constantemente confrontados com novos desafios e onde os recursos e as competências da organização são permanentemente testados, deve-se sobretudo à confiança e determinação de todos aqueles que conosco caminham na construção de um projeto de excelência, tornando-nos um elo vital na cadeia do medicamento.

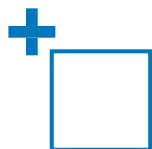
O nosso agradecimento,

- A todos os colaboradores da Alliance Healthcare, pela sua dedicação e paixão pelo serviço aos clientes;
- Aos nossos acionistas, pela confiança e apoio constante na condução dos desígnios do Grupo Alliance Healthcare;
- Aos nossos clientes, pela sua preferência e contributo na melhoria contínua do nosso serviço;
- A todos os nossos parceiros de negócio, pela partilha das suas competências na criação conjunta de valor.

Alliance Healthcare's success, framed in an environment where we are constantly faced with new challenges and where the organization's resources and expertise are constantly tested, is mainly due to the confidence and determination of all those who walk with us in building a project of excellence, helping us become a vital link in the medicine chain.

We express our gratitude to,

- All Alliance Healthcare employees, for their dedication and passion for customer service;
- Our shareholders for their confidence and constant support in conducting Alliance Healthcare goals;
- To our customers for their preference and contribution to the continuous improvement of our service;
- All our business partners for sharing their expertise towards the creation of joint value.



Porto, 19 de Março de 2018

O Conselho de Administração

Abel Mesquita

Tiago Galvão

Vítor Segurado

Juan Guerra

Wolfgang Maehr

Oporto, March 19th, 2018

The Board of Directors



2017



CONTAS DO EXERCÍCIO CONSOLIDADAS

Demonstração da posição financeira <i>Statement of financial position</i>	3
Demonstração dos resultados por naturezas <i>Income statement by nature</i>	4
Demonstração dos resultados e do outro rendimento integral <i>Statements of income and other comprehensive income</i>	5
Demonstração das alterações no capital próprio <i>Statement of changes in equity</i>	6
Demonstração dos fluxos de caixa <i>Cash flow statement</i>	7
Anexo às Demonstrações Financeiras <i>Notes to the financial statements</i>	8

DEMONSTRAÇÕES CONSOLIDADAS DA POSIÇÃO FINANCEIRA EM 31 DE DEZEMBRO DE 2017 E 2016 |
CONSOLIDATED STATEMENTS OF FINANCIAL POSITION AS OF DECEMBER 31ST, 2017 AND 2016

RUBRICAS HEADINGS	NOTAS NOTES	31 Dez. 2017 Dec. 31 2017	31 Dez. 2016 Dec. 31 2016
ATIVO ASSETS			
Ativo não corrente Non-current assets			
Ativos fixos tangíveis Tangible fixed assets	6	17.262.823	19.505.939
Goodwill	9	6.392.741	6.392.741
Ativos intangíveis Intangible assets	8	533.889	441.201
Outros ativos financeiros Other financial assets	12	4.935.249	7.162.290
Ativos por impostos diferidos Deferred tax assets	10	4.383.733	4.625.576
		33.508.435	38.127.747
Ativo corrente Current assets			
Inventários Inventories	11	52.306.503	50.800.560
Clientes Trade accounts receivable	12	68.547.386	70.131.585
Imposto sobre o rendimento Income tax	10	72.138	-
Outras contas a receber Other accounts receivable	12	8.007.265	7.998.238
Outros ativos correntes Other current assets	13	87.363	84.952
Caixa e equivalentes a caixa Cash and cash equivalents	4 e 12	14.334.375	11.385.142
		143.355.030	140.400.477
TOTAL DO ATIVO TOTAL ASSETS		176.863.465	178.528.224
CAPITAL PRÓPRIO E PASSIVO EQUITY AND LIABILITIES			
Capital próprio Equity			
Capital social Capital	14	2.500.000	2.500.000
Outros instrumentos de capital próprio Other equity instruments	14	15.937.241	15.937.241
Prêmios de emissão de ações Share issuance premiums	14	8.843.687	8.843.687
Reservas legais Legal reserves	14	569.117	569.117
Outras reservas Other reserves	14	(11.782.393)	(11.848.878)
Resultados transitados Retained earnings		35.814.697	31.161.304
		51.882.349	47.162.471
Resultado líquido do exercício Net profit/(loss) for the period		14.251.098	16.573.075
Interesses que não controlam Minority interests		-	-
TOTAL DO CAPITAL PRÓPRIO TOTAL EQUITY		66.133.447	63.735.546
PASSIVO LIABILITIES			
Passivo não corrente Non-current liabilities			
Provisões Provisions	16	1.328.163	882.737
Financiamentos obtidos Obtained loans	17	11.955.995	7.708.002
Passivos por impostos diferidos Deferred tax liabilities	10	-	29.209
		13.284.158	8.619.948
Passivo corrente Current liabilities			
Fornecedores Trade accounts payable	17	57.696.141	60.034.839
Imposto sobre o rendimento Income tax	10	123.320	217.629
Financiamentos obtidos Obtained loans	17	33.677.344	39.894.665
Outras contas a pagar Other accounts payable	17	5.815.616	5.890.159
Outros passivos correntes Other Current Liabilities	18	133.439	135.438
		97.445.860	106.172.730
TOTAL DO PASSIVO TOTAL LIABILITIES		110.730.018	114.792.678
TOTAL DO CAPITAL PRÓPRIO E DO PASSIVO TOTAL EQUITY AND LIABILITIES		176.863.465	178.528.224

O anexo faz parte integrante da demonstração consolidada da posição financeira em 31 de Dezembro de 2017 |

The notes are part of the consolidated statement of financial position as of December 31st, 2017.

DEMONSTRAÇÕES CONSOLIDADAS DOS RESULTADOS DOS EXERCÍCIOS FINDOS EM 31 DE DEZEMBRO DE 2017
E 2016 | CONSOLIDATED INCOME STATEMENTS FOR THE PERIODS ENDING DECEMBER 31ST, 2017 AND 2016

RENDIMENTOS E GASTOS INCOME AND EXPENSES	NOTAS NOTES	31 Dez. 2017 Dec. 31 2017	31 Dez. 2016 Dec. 31 2016
Vendas e serviços prestados Sales and services rendered	19	603.319.960	605.794.821
Custos das mercadorias vendidas e das matérias consumidas Cost of goods sold and materials consumed	11	(553.169.761)	(553.535.701)
Fornecimentos e serviços externos External supplies and services	20	(16.597.270)	(15.837.261)
Gastos com o pessoal Personnel costs	21	(13.284.666)	(13.267.668)
Imparidade de inventários ((perdas)/reversões) Inventory impairment ((losses)/reversals)	11	(406.199)	(99.684)
Imparidade de dívidas a receber ((perdas)/reversões) Accounts receivable impairment ((losses)/reversals)	12	5.977.257	5.524.329
Provisões ((aumentos)/reduções) Provisions ((increases)/reductions)	16	10.871	-
Outros rendimentos e ganhos Other income and gains	23	580.040	110.842
Outros gastos e perdas Other costs and losses	23	(4.631.317)	(3.637.726)
(Gastos)/reversões de depreciação e de amortização Depreciation and amortization (expenses)/reversals	22	(2.555.973)	(2.254.076)
Imparidade de investimentos depreciáveis/amortizáveis ((perdas)/reversões) Impairment of depreciable / amortizable investments ((losses)/reversals)	6	41.044	(118.630)
Juros e rendimentos similares obtidos Interests and similar income	24	731.737	801.779
Juros e gastos similares suportados Interests and similar costs	24	(712.313)	(542.135)
Resultado antes de impostos Profit/(Loss) before taxes		19.303.410	22.938.890
Imposto sobre o rendimento do exercício Income tax expense	10	(5.052.312)	(6.365.815)
RESULTADO LÍQUIDO DO EXERCÍCIO NET PROFIT/(LOSS) FOR THE PERIOD		14.251.098	16.573.075
Resultado por ação básico Net profit/(loss) per share basic		28,50	33,15
Básico Basic	25	28,50	33,15
Diluído Diluted	25	28,50	33,15

O anexo faz parte integrante da demonstração consolidada dos resultados do exercício findo em 31 de Dezembro de 2017 |

The notes are part of the consolidated income statement for the period ending December 31st, 2017.

Alliance Healthcare, S.A. – Contas Consolidadas

DEMONSTRAÇÕES CONSOLIDADAS DOS RESULTADOS E DO OUTRO RENDIMENTO INTEGRAL PARA OS EXERCÍCIOS FINDOS EM 31 DE DEZEMBRO DE 2017 E 2016 | CONSOLIDATED STATEMENTS OF INCOME AND OTHER COMPREHENSIVE INCOME FOR THE YEARS ENDED DECEMBER 31, 2017 AND 2016

	31 Dez. 2017 Dec. 31 2017	31 Dez. 2016 Dec. 31 2016
Resultado líquido consolidado do exercício Consolidated net profit/(loss) for the period	14.251.098	16.573.075
Rendimento integral consolidado total do exercício Total comprehensive consolidated income for the period	14.251.098	16.573.075
Interesses que não controlam Minority interests	-	-

O anexo faz parte integrante da demonstração consolidada dos resultados e do outro rendimento integral do exercício findo em 31 de Dezembro de 2017. |

The notes are part of the consolidated statements of income and other comprehensive income for the period ending December 31st, 2017

(Valores expressos em Euros | Amounts expressed in Euros)

Alliance Healthcare, S.A. – Contas Consolidadas

DEMONSTRAÇÕES CONSOLIDADAS DAS ALTERAÇÕES NO CAPITAL PRÓPRIO NOS EXERCÍCIOS FINDOS EM 31 DE DEZEMBRO DE 2017 E 2016 | CONSOLIDATED STATEMENT OF CHANGES IN EQUITY FOR THE PERIODS ENDING DECEMBER 31st, 2017 AND 2016

DESCRIÇÃO DESCRIPTION	NOTAS NOTES	Capital social Capital	Outros instrumentos de capital próprio Other equity instruments	Prêmios de emissão de ações Share premiums issuance	Reservas legais Legal reserves	Outras reservas Other reserves	Resultados transitados Retained earnings	Resultado líquido do exercício Net profit/(loss) for the period	TOTAL DO CAPITAL PRÓPRIO TOTAL EQUITY
POSIÇÃO NO INÍCIO DO EXERCÍCIO - 1 DE JANEIRO DE 2016 STARTING BALANCE - JANUARY 1st, 2016		2.500.000	55.937.241	8.843.687	569.117	(11.953.956)	25.798.592	16.509.618	98.204.299
Resultado integral do exercício Overall profit/(loss) for the period	5							16.573.075	16.573.075
Operações com detentores de capital no exercício Operations with equity holders								16.573.075	16.573.075
Distribuição de dividendos Distribution of dividends	14						(11.041.828)		(11.041.828)
Reembolso de prestações suplementares Supplementary capital contributions reimbursement	14		(40.000.000)						(40.000.000)
Aplicação do resultado líquido de 2016 Application of	14					105.078	16.404.540	(16.509.618)	-
		-	(40.000.000)	-	-	105.078	5.362.712	(16.509.618)	(51.041.828)
POSIÇÃO NO FIM DO EXERCÍCIO - 31 DE DEZEMBRO DE 2016 CLOSING BALANCE - DECEMBER 31st, 2016	5	2.500.000	15.937.241	8.843.687	569.117	(11.848.878)	31.161.304	16.573.075	63.735.546
POSIÇÃO NO INÍCIO DO EXERCÍCIO - 1 DE JANEIRO DE 2017 STARTING BALANCE - JANUARY 1st, 2017	5	2.500.000	15.937.241	8.843.687	569.117	(11.848.878)	31.161.304	16.573.075	63.735.546
Resultado integral do exercício Overall profit/(loss) for the period								14.251.098	14.251.098
Operações com detentores de capital no exercício Operations with equity holders								14.251.098	14.251.098
Distribuição de dividendos Distribution of dividends	14						(11.853.197)		(11.853.197)
Aplicação do resultado líquido de 2016 Application of	14					66.485	16.506.590	(16.573.075)	-
		-	-	-	-	66.485	4.653.393	(16.573.075)	(11.853.197)
POSIÇÃO NO FIM DO EXERCÍCIO - 31 DE DEZEMBRO DE 2017 CLOSING BALANCE - DECEMBER 31st, 2017		2.500.000	15.937.241	8.843.687	569.117	(11.782.393)	35.814.697	14.251.098	66.133.447

(Valores expressos em Euros | Amounts expressed in Euros)

O anexo faz parte integrante da demonstração consolidada das alterações no capital próprio em 31 de Dezembro de 2017. | The notes are part of the consolidated statement of changes in equity for the period ending December 31st, 2017

DEMONSTRAÇÕES CONSOLIDADAS DOS FLUXOS DE CAIXA DOS EXERCÍCIOS FINDOS EM 31 DE DEZEMBRO DE 2017 E 2016 | CONSOLIDATED CASH FLOW STATEMENTS FOR THE PERIODS ENDING DECEMBER 31st, 2017 AND 2016

RUBRICAS HEADINGS	NOTAS NOTES	31 Dez. 2017 Dec. 31 2017	31 Dez. 2016 Dec. 31 2016
Fluxos de caixa das atividades operacionais Cash flows from operational activities			
Recebimentos de clientes Cash receipts from customers		659.757.673	655.920.835
Pagamentos a fornecedores Cash payments from suppliers		(624.005.677)	(617.924.203)
Pagamentos ao pessoal Cash payments to personnel		(6.773.713)	(7.269.572)
Caixa gerada pelas operações Net cash from operations		28.978.283	30.727.060
(Pagamento)/recebimento do imposto sobre o rendimento Payments/receipts for income tax		(4.549.826)	(7.838.778)
Outros recebimentos/(pagamentos) Other receipts/payments		(6.101.874)	(6.378.504)
Fluxos de caixa das atividades operacionais (1) Cash flows from operational activities (1)		18.326.583	16.509.778
Fluxos de caixa das atividades de investimento Cash flows from investments activities			
Pagamentos respeitantes a: Cash payments related to:			
Activos fixos tangíveis Tangible fixed assets		(1.728.546)	(7.225.134)
Activos intangíveis Intangible assets		(474.285)	(65.313)
Recebimentos provenientes de: Cash receipts arising from:			
Activos fixos tangíveis Tangible fixed assets		646.600	-
Juros e rendimentos similares Interest and similar income		626.829	720.275
Fluxos de caixa das atividades de investimento (2) Cash flows from investment activities (2)		(929.402)	(6.570.172)
Fluxos de caixa das atividades de financiamento Cash flows from financing activities			
Recebimentos provenientes de: Cash receipts arising from:			
Financiamentos obtidos Obtained loans		396.778.892	290.869.842
Outras operações de financiamento Other financing operations		-	380.328
Pagamentos respeitantes a: Cash payments related to:			
Financiamentos obtidos Obtained loans		(391.963.824)	(260.729.337)
Juros e gastos similares Interest and similar costs		(714.785)	(521.713)
Dividendos Dividends		(11.793.932)	(10.986.616)
Reembolso de prestações suplementares Supplementary capital contributions reimbursement		-	(40.000.000)
Outras operações de financiamento Other financing operations		(72.143)	(71.703)
Fluxos de caixa das atividades de financiamento (3) Cash flows from financing activities (3)		(7.765.792)	(21.059.199)
Variação de caixa e seus equivalentes Variation in cash and cash equivalents (1 + 2 + 3)		9.631.389	(11.119.593)
Efeito das diferenças de câmbio Effect of currency exchange differences			
Variação de perímetro Changes in perimeter		-	-
Caixa e seus equivalentes no início do exercício Cash and cash equivalents at the beginning of the period	4	824.423	11.944.016
Caixa e seus equivalentes no fim do exercício Cash and cash equivalents at the end of the period	4	10.455.812	824.423

O anexo faz parte integrante da demonstração consolidada dos fluxos de caixa do exercício findo em 31 de Dezembro de 2017. |

The notes are part of the consolidated cash flow statement for the period ending December 31st, 2017.

1. Nota Introdutória | *Introduction*

A Alliance Healthcare, S.A. (“Empresa” ou “Alliance Healthcare”) é uma sociedade anónima, foi constituída em 6 de Dezembro de 1991 e tem a sua sede social no Porto.

A Empresa é a empresa-mãe de um conjunto de empresas descritas na Nota 9 (“Grupo”).

A atividade principal do Grupo consiste na distribuição e comércio de produtos farmacêuticos.

Alliance Healthcare, SA ("Company" or "Alliance Healthcare") is a limited company, was founded on December 6th, 1991 and holds its headquarters in Oporto. The Company is the parent company of a group of companies described in Note 9 ("Group"). The principal activity of the Group is the distribution and sale of pharmaceutical products.

Em 31 de Dezembro de 2007, como resultado da aquisição de uma participação financeira e da constituição de duas outras, a Empresa passou a estar obrigada a apresentar demonstrações financeiras consolidadas.

As demonstrações financeiras consolidadas anexas são apresentadas em Euros e foram aprovadas pelo Conselho de Administração, na reunião de 19 de Março de 2018. As mesmas estão ainda sujeitas a aprovação pela Assembleia Geral de Acionistas, nos termos da legislação comercial em vigor em Portugal.

O Conselho de Administração entende que estas demonstrações financeiras consolidadas refletem de forma verdadeira e apropriada as operações da Empresa e suas subsidiárias, bem como a sua posição financeira consolidada e desempenho financeiro e fluxos de caixa consolidados.

On December 31st, 2007, as a result of a financial investment acquisition and the establishment of two others, the Company began to be required to present consolidated financial statements. The consolidated financial statements are presented in Euros and were approved by the Management Board, at its meeting on March 19st, 2018. However, these are still subject to approval by the Shareholders General Meeting, in accordance with the commercial legislation in Portugal. The Board of Directors believes that these consolidated financial statements reflect fairly the Company's and its subsidiaries operations as well as their consolidated financial position and performance and cash flows.

Informa-se que a língua oficial das demonstrações financeiras é a língua portuguesa. Apenas por facilidade de comunicação e compreensão do seu conteúdo é apresentada uma tradução não oficial na língua inglesa.

Assim, em caso de dúvida, prevalecerá a informação apresentada em língua portuguesa.

The official language of the financial statements is Portuguese. To facilitate the communication and understanding of this document, the Company presents a non-official translation to English. However, in case of doubt or misunderstanding the information presented in Portuguese prevails over the English version.

2. Bases de apresentação e principais políticas contabilísticas | *Bases of presentation and main accounting policies*

2.1 Bases de apresentação | *Basis of presentation*

As demonstrações financeiras foram preparadas no pressuposto da continuidade das operações a partir dos livros e registos contabilísticos da Empresa e suas subsidiárias, mantidos de acordo com as Normas Internacionais de Relato Financeiro, tal como adotadas pela União Europeia, em vigor para exercícios económicos iniciados em 1 de Janeiro de 2017.

The financial statements have been prepared on a going concern basis from the books and accounting records of the Group, under the provisions in force in Portugal, maintained in accordance with the International Financial Reporting Standards as adopted by the European Union in force for financial years beginning on 1 January 2017.

A Administração procedeu à avaliação da capacidade das Empresas do Grupo operarem em continuidade, tendo por base toda a informação relevante, factos e circunstâncias, de natureza financeira, comercial ou outra, incluindo acontecimentos subsequentes à data de referência das demonstrações financeiras, disponível sobre o futuro. Em resultado da avaliação efetuada, a Administração concluiu que o Grupo dispõe de recursos adequados para manter as atividades, não havendo intenção de cessar as atividades no curto prazo, pelo que considerou adequado o uso do pressuposto da continuidade das operações na preparação das demonstrações financeiras consolidadas.

Management has assessed the Company's ability to operate on a continuous basis, based on all relevant information, facts and circumstances, of a financial, commercial or other nature, including events subsequent to the reference date of the financial statements, available for the future. As a result of the evaluation, Management concluded that the Company has adequate resources to maintain its activities, with no intention to cease activities in the short term, and considered it appropriate to use the assumption of continuity of operations in the preparation of the consolidated financial statements.

Devem entender-se como fazendo parte daquelas normas, as Normas Internacionais de Relato Financeiro ("IFRS" – International Financial Reporting Standards) emitidas pelo International Accounting Standard Board ("IASB"), as Normas Internacionais de Contabilidade ("IAS"), emitidas pelo International Accounting Standards Committee ("IASC") e respetivas interpretações, emitidas, respetivamente, pelo International Financial Reporting Interpretation Committee ("IFRIC") e pelo Standing Interpretation Committee ("SIC"), que tenham sido adotadas pela União Europeia. De ora em diante, o conjunto daquelas normas e interpretações serão designados genericamente por "IFRS".

It should be understood as being part of those standards, International Financial Reporting Standards (IFRS) issued by the International Accounting Standard Board ("IASB"), International Accounting Standards ("IAS"), Issued by the International Accounting Standards Committee ("IASC") and its interpretations issued by the International Financial Reporting Interpretation Committee ("IFRIC") and the Standing Interpretation Committee ("SIC"), which have been adopted by the European Union. Hereafter, all such standards and interpretations will be referred to generically as "IFRS."

As demonstrações financeiras anexas foram preparadas com base no custo histórico, não existindo nesta data mensurações a justo valor.

O justo valor é a quantia pela qual um ativo pode ser trocado ou um passivo liquidado, entre partes conhecedoras e dispostas a isso, numa transação em que não exista relacionamento entre elas, independentemente de esse preço poder ser diretamente observável ou estimado utilizando outras técnicas de valorização. Ao estimar o justo valor de um ativo ou passivo, o Grupo considera as características do ativo ou passivo que os participantes do mercado também tivessem em consideração quando valorizassem o ativo ou passivo na data de mensuração. O justo valor para efeitos de mensuração e divulgação nestas demonstrações financeiras é determinado na base atrás descrita, exceto no que se refere a locações que são tratadas no âmbito da IAS 17, e às mensurações com semelhanças ao justo valor mas que não correspondem ao justo valor, tal como o valor realizável líquido preconizado na IAS 2 ou o valor de uso preconizado na IAS 36.

Adicionalmente, para efeitos de relato financeiro, a mensuração a justo valor é hierarquizada em três níveis (Nível 1, 2 e 3) de acordo com o grau em que os pressupostos utilizados são observáveis em mercado ativo e de acordo com a sua significância ao nível da valorização a justo valor utilizada na mensuração dos ativos/passivos ou na divulgação dos mesmos.

Os níveis hierárquicos atrás referidos são como seguem:

- Nível 1 – o justo valor é determinado com base em preços de mercado ativo para ativos/passivos idênticos;
- Nível 2 – o justo valor é determinado com base em outros dados que não sejam os preços de mercado identificados no Nível 1, mas que possam ser observáveis no mercado; e
- Nível 3 – o justo valor é determinado com base em modelos de avaliação cujos principais pressupostos não são observáveis no mercado.

The financial statements have been prepared based on historical cost, and there are no fair value measurements at this date.

Fair value is the amount by which an asset can be exchanged or a liability settled between knowledgeable and willing parties in a transaction in which there is no relationship between them, regardless of whether that price can be directly observed or estimated using other Valuation. When estimating the fair value of an asset or liability, the Group considers the characteristics of the asset or liability that market participants also took into account when valuing the asset or liability at the measurement date. The fair value for measurement and disclosure purposes in these financial statements is determined on the basis described above, except for leases that are treated under IAS 17, and for measurements with similarity to fair value but not fair value, Such as the net realizable value recommended in IAS 2 or the value of use recommended in IAS 36

In addition, for financial reporting purposes, fair value measurement is ranked in three levels (Level 1, 2 and 3) according to the degree to which the assumptions used are observable in the active market and according to their significance at the level Of the valuation at fair value used in the measurement of the assets / liabilities or in the disclosure thereof.

The above hierarchical levels are as follows:

- *Level 1 - fair value is determined based on active market prices for identical assets / liabilities;*
- *Level 2 - fair value is determined on the basis of data other than the market prices identified in Level 1, but which may be observable in the market; and*
- *Level 3 - fair value is determined based on valuation models whose main assumptions are not observable in the market.*

2.2 Normas, interpretações, emendas e revisões que entraram em vigor no exercício | *Standards, interpretations, amendments and revisions that came into force in the exercise*

Até à data de aprovação destas demonstrações financeiras, foram aprovadas (“endorsed”) pela União Europeia as seguintes normas contabilísticas, interpretações, emendas e revisões, com aplicação obrigatória ao exercício económico da Empresa iniciado em 1 de janeiro de 2017:

At the date of approval of these financial statements, the following accounting standards, interpretations, amendments and revisions were endorsed by the European Union, with mandatory application for the financial year of the Company started on January 1, 2017:

2.2.1 Emenda à IAS 7 – Reconhecimento de impostos diferidos ativos por perdas não realizadas | *Amendment to IAS 7 - Recognition of deferred tax assets for unrealized losses*

Aplicável na União Europeia nos exercícios iniciados em ou após 1-Jan-17.

Applicable in the European Union for years beginning on or after 1 January 17.

Esta emenda vem introduzir divulgações adicionais relacionadas com os fluxos de caixa de atividades de financiamento.

This amendment introduces additional disclosures related to the cash flows from financing activities.

2.2.2 Emenda à IAS 12 – Reconhecimento de impostos diferidos ativos por perdas não realizadas | *Amendment to IAS 12 - Recognition of deferred tax assets for unrealized losses*

Aplicável na União Europeia nos exercícios iniciados em ou após 1-Jan-17.

Applicable in the European Union for years beginning on or after 1 January 17.

Esta emenda vem clarificar as condições de reconhecimento e mensuração de ativos por impostos diferidos resultantes de perdas não realizadas.

This amendment clarifies the conditions for recognition and measurement of deferred tax assets resulting from unrealized losses.

Não foram produzidos efeitos significativos nas demonstrações financeiras da Empresa no exercício findo em 31 de Dezembro de 2017, decorrente da adoção das normas, interpretações, emendas e revisões acima referidas.

No significant effects were recorded in the Company's financial statements for the year ended 31 December 2017, as a result of the adoption of the standards, interpretations, amendments and revisions referred above.

2.3 Normas, interpretações, emendas e revisões que irão entrar em vigor em exercícios futuros | *Standards, interpretations, amendments and revisions that will take effect in future years*

As seguintes normas contabilísticas e interpretações, com aplicação obrigatória em exercícios económicos futuros, foram, até à data de aprovação destas demonstrações financeiras, aprovadas (“endorsed”) pela União Europeia:

The following accounting standards and interpretations, which have to be applied in future financial years, have been endorsed by the European Union up to the date of approval of these financial statements:

2.3.1 IFRS 9 – Instrumentos financeiros | *IFRS 9 - Financial instruments*

Aplicável na União Europeia nos exercícios iniciados em ou após 1-Jan-18.

Applicable in the European Union for years beginning on or after 1 January 18.

Esta norma insere-se no projeto de revisão da IAS 39 e estabelece os novos requisitos relativamente à classificação e mensuração de ativos e passivos financeiros, à metodologia de cálculo de imparidade e à aplicação das regras de contabilidade de cobertura.

This standard is included in the draft revision of IAS 39 and establishes the new requirements regarding the classification and measurement of financial assets and liabilities, the methodology for calculating impairment and the application of hedge accounting rules.

2.3.2 IFRS 15 – Rédito de contratos com clientes | *IFRS 15 - Revenue from contracts with customers*

Aplicável na União Europeia nos exercícios iniciados em ou após 1-Jan-18.

Applicable in the European Union for years beginning on or after 1 January 18.

Esta norma vem introduzir uma estrutura de reconhecimento do rédito baseada em princípios e assente num modelo a aplicar a todos os contratos celebrados com clientes, substituindo as normas IAS 18 – Rédito, IAS 11 – Contratos de construção; IFRIC 13 – Programas de fidelização; IFRIC 15 – Acordos para a construção de imóveis; IFRIC 18 – Transferências de Ativos Provenientes de Clientes e SIC 31 – Rédito - Transações de troca direta envolvendo serviços de publicidade.

This standard introduces a principles-based revenue recognition framework based on a model to be applied to all contracts entered into with clients, replacing IAS 18 - Revenue, IAS 11 - Construction contracts; IFRIC 13 - Loyalty programs; IFRIC 15 - Agreements for the construction of real estate; IFRIC 18 - Transfers of Assets from Customers and SIC 31 - Revenue - Direct exchange transactions involving advertising services

2.3.3 IFRS 16 – Locações | IFRS 16 - Leases

Aplicável na União Europeia nos exercícios iniciados em ou após 1-Jan-19.

Applicable in the European Union for years beginning on or after 1 January 19.

Esta norma vem introduzir os princípios de reconhecimento e mensuração de locações, substituindo a IAS 17 – Locações. A norma define um único modelo de contabilização de contratos de locação que resulta no reconhecimento pelo locatário de ativos e passivos para todos os contratos de locação, exceto para as locações com um período inferior a 12 meses ou para as locações que incidam sobre ativos de valor reduzido. Os locadores continuarão a classificar as locações entre operacionais ou financeiras, sendo que a IFRS 16 não implicará alterações substanciais para tais entidades face ao definido na IAS 17.

This standard introduces the principles of recognition and measurement of leases, replacing IAS 17 - Leases. The standard defines a single model for the accounting of lease contracts that results in the lessee's recognition of assets and liabilities for all leases, except for leases with a period of less than 12 months or for leases that relate to assets of value reduced. The lessors will continue to classify the leases between operational or financial, and IFRS 16 will not involve substantial changes for such entities in relation to that defined in IAS 17.

2.3.4 Clarificações sobre a IFRS 15 - Rédito de contratos com clientes | Clarifications on IFRS 15 - Revenue from contracts with customers

Aplicável na União Europeia nos exercícios iniciados em ou após 1-Jan-18.

Applicable in the European Union for years beginning on or after 1 January 18.

Estas alterações vêm introduzir diversas clarificações na norma com vista a eliminar a possibilidade de surgirem interpretações divergentes de vários tópicos.

These amendments introduce a number of clarifications in the standard in order to eliminate the possibility of divergent interpretations of various topics.

2.3.5 Emenda à IFRS 4 - Aplicação da IFRS 9, Instrumentos financeiros, com a IFRS 4, Contratos de seguros | Amendment to IFRS 4 - Application of IFRS 9, Financial instruments, with IFRS 4, Insurance contracts

Aplicável na União Europeia nos exercícios iniciados em ou após 1-Jan-18.

Applicable in the European Union for years beginning on or after 1 January 18.

Esta emenda proporciona orientações sobre a aplicação da IFRS 4 em conjunto com a IFRS 9. A IFRS 4 será substituída com a entrada em vigor da IFRS 17.

This amendment provides guidance on the application of IFRS 4 in conjunction with IFRS 9. IFRS 4 will be replaced with the entry into force of IFRS 17.

Em 31 de dezembro de 2017, a Empresa não procedeu à adoção antecipada das normas, interpretações, emendas e revisões atrás referidas. Dada a complexidade e alteração significativa no tratamento contabilístico de algumas transações preconizadas nas normas acima referidas, à data de aprovação destas demonstrações financeiras não foram ainda quantificados os efeitos expectáveis decorrentes da adoção das mesmas.

On 31 December 2017, the company did not adopt the above-mentioned standards, interpretations, amendments and revisions in advance. Due to the complexity and significant alteration in the accounting treatment of some transactions recommended in the aforementioned standards, at the date of approval of these financial statements the expected effects resulting from the adoption of these financial statements have not yet been quantified.

2.4 Normas, interpretações, emendas e revisões ainda não adotadas pela União Europeia | Standards, interpretations, amendments and revisions not yet adopted by the European Union

As seguintes normas contabilísticas e interpretações foram emitidas pelo IASB e não se encontram ainda aprovadas (“endorsed”) pela União Europeia:

The following accounting standards and interpretations have been issued by the IASB and are not yet endorsed by the European Union:

2.4.1 IFRS 17 – Contratos de Seguros | IFRS 17 - Insurance Contracts

Aplicável na União Europeia nos exercícios iniciados em ou após 1-Jan-21.

Applicable in the European Union for years beginning on or after 1 January 21.

Esta norma estabelece, para os contratos de seguros dentro do seu âmbito de aplicação, os princípios para o seu reconhecimento, mensuração, apresentação e divulgação. Esta norma substitui a norma IFRS 4 - Contratos de Seguros.

This standard establishes, for insurance contracts within its scope, the principles for their recognition, measurement, presentation and disclosure. This standard replaces IFRS 4 - Insurance Contracts.

2.4.2 Emenda à IFRS 2 - Classificação e medida das transações de pagamentos em ações | Amendment to IFRS 2 - Classification and measurement of share payment transactions

Aplicável na União Europeia nos exercícios iniciados em ou após 1-Jan-18.

Applicable in the European Union for years beginning on or after 1 January 18.

Esta emenda vem introduzir diversas clarificações na norma relacionadas com:

- (i) o registo de transações de pagamentos com base em ações que são liquidadas com caixa;
- (ii) o registo de modificações em transações de pagamentos com base em ações (de liquidadas em caixa para liquidadas com instrumentos de capital próprio);
- (iii) a classificação de transações com características de liquidação compensada.

This amendment introduces several clarifications in the standard related to:

- (i) recording cash-settled share-based payment transactions;*
- (ii) recording changes in share-based payment transactions (from cash settled to settled with equity instruments);*
- (iii) the classification of transactions with cleared liquidation characteristics.*

2.4.3 Emenda à IAS 40 - Transferências de propriedades de investimento | *Amendment to IAS 40 - Transfers of Investment Property*

Aplicável na União Europeia nos exercícios iniciados em ou após 1-Jan-18.

Applicable in the European Union for years beginning on or after 1 January 18.

Esta emenda clarifica que a mudança de classificação de ou para propriedade de investimento apenas deve ser feita quando existem evidências de uma alteração no uso do ativo.

This amendment clarifies that a change in classification of or for investment property should only be made when there is evidence of a change in the use of the asset.

2.4.4 Melhoramentos das normas internacionais de relato financeiro (ciclo 2014-2016) | *Improvements to international financial reporting standards (cycle 2014-2016)*

Aplicável na União Europeia nos exercícios iniciados em ou após 1-Jan-18, com exceção das alterações à IFRS 12, cuja data de aplicação é 1-jan-17.

Applicable in the European Union for years beginning on or after 1 January 18, with the exception of amendments to IFRS 12, whose application date is 1 January 17

Estes melhoramentos envolvem a clarificação de alguns aspetos relacionados com: IFRS 1 – Adoção pela primeira vez das normas internacionais de relato financeiro: elimina algumas isenções de curto prazo; IFRS 12 – Divulgação de interesses noutras entidades: clarifica o âmbito da norma quanto à sua aplicação a interesses classificados como detidos para venda ou detidos para distribuição ao abrigo da IFRS 5; IAS 28 – Investimentos em associadas e empreendimentos conjuntos: introduz clarificações sobre a mensuração a justo valor por resultados de investimentos em associadas ou joint ventures detidos por sociedades de capital de risco ou por fundos de investimento.

These improvements involve the clarification of some aspects related to: IFRS 1 - First-time adoption of international financial reporting standards: eliminates some short-term exemptions; IFRS 12 - Disclosure of interests in other entities: clarifies the scope of the standard for its application to interests classified as held for sale or held for distribution under IFRS 5; IAS 28 - Investments in associates and joint ventures: introduces clarifications on the fair value measurement by results of investments in associates or joint ventures held by venture capital companies or by investment funds.

2.4.5 Melhoramentos das normas internacionais de relato financeiro (ciclo 2015-2017) | *Improvements to international financial reporting standards (2015-2017 cycle)*

Aplicável na União Europeia nos exercícios iniciados em ou após 1-Jan-19.

Applicable in the European Union for years beginning on or after 1 January 19.

Estes melhoramentos envolvem a clarificação de alguns aspetos relacionados com: IFRS 3 – Concentração de atividades empresariais: requer remensuração de interesses anteriormente detidos quando uma entidade obtém controlo sobre uma participada sobre a qual anteriormente tinha controlo conjunto; IFRS 11 – Empreendimentos conjuntos: clarifica que não deve haver remensuração de interesses anteriormente detidos quando uma entidade obtém controlo conjunto sobre uma operação conjunta; IAS 12 – Impostos sobre o rendimento: clarifica que todas as consequências fiscais de dividendos devem ser registadas em resultados, independentemente de como surge o imposto; IAS 23 - Custos de empréstimos obtidos: clarifica que a parte do empréstimo diretamente relacionado com a aquisição/construção de um ativo, em dívida após o correspondente ativo ter ficado pronto para o uso pretendido, é, para efeitos de determinação da taxa de capitalização, considerada parte integrante dos financiamentos genéricos da entidade.

These improvements involve the clarification of some aspects related to: IFRS 3 - Concentration of business activities: it requires re-measurement of interests previously held when an entity obtains control over a subsidiary that previously had joint control; IFRS 11 - Joint ventures: clarifies that there should be no remeasurement of interests previously held when an entity obtains joint control over a joint transaction; IAS 12 - Income Tax: clarifies that all tax consequences of dividends should be recorded in profit or loss, regardless of how the tax arises; IAS 23 - Borrowing costs: clarifies that the part of the loan directly related to the acquisition / construction of an asset, outstanding after the corresponding asset has been ready for the intended use, is, for the purpose of determining the capitalization rate, considered an integral part of the entity's general financing.

2.4.6 Emenda à IFRS 9 - características de pagamentos antecipados com compensação negativa | *Amendment to IFRS 9 - Prepayment features with negative compensation*

Aplicável na União Europeia nos exercícios iniciados em ou após 1-Jan-19.

Applicable in the European Union for years beginning on or after 1 January 19.

Esta emenda vem permitir que ativos financeiros com condições contratuais que preveem, na sua amortização antecipada, o pagamento de um montante considerável por parte do credor, possam ser mensurados ao custo amortizado ou a justo valor por reservas (consoante o modelo de negócio), desde que:

- (i) na data do reconhecimento inicial do ativo, o justo valor da componente da amortização antecipada seja insignificante; e
- (ii) a possibilidade de compensação negativa na amortização antecipada seja única razão para o ativo em causa não ser considerado um instrumento que contempla apenas pagamentos de capital e juros.

This amendment allows financial assets with contractual conditions which, in their early amortization, allow the payment of a considerable amount by the creditor, can be measured at amortized cost or at fair value for reserves (depending on the business model), since that:

- (i) on the date of the initial recognition of the asset, the fair value of the early amortization component is insignificant; and*
- (ii) the possibility of negative compensation in the early amortization is the only reason for the asset in question not to be considered as an instrument that only includes payments of principal and interest.*

2.4.7 Emenda à IAS 28 - Investimentos de longo prazo em associadas e acordos conjuntos | *Amendment to IAS 28 - Long-term investments in associates and joint agreements*

Aplicável na União Europeia nos exercícios iniciados em ou após 1-Jan-19.

Applicable in the European Union for years beginning on or after 1 January 19.

Esta emenda vem clarificar que a IFRS 9 deve ser aplicada (incluindo os respetivos requisitos relacionados com imparidade) a investimentos em associadas e acordos conjuntos quando o método da equivalência patrimonial não é aplicado na mensuração dos mesmos.

This amendment clarifies that IFRS 9 should be applied (including related impairment requirements) to investments in associates and joint arrangements when the equity method is not applied in their measurement.

2.4.8 IFRIC 22 - Transações em moeda estrangeira incluindo adiantamentos para compra de ativos | *IFRIC 22 - Transactions in foreign currency including advances for purchase of assets*

Aplicável na União Europeia nos exercícios iniciados em ou após 1-Jan-18.

Applicable in the European Union for years beginning on or after 1 January 18.

Esta interpretação vem estabelecer a data do reconhecimento inicial do adiantamento ou do rendimento diferido como a data da transação para efeitos da determinação da taxa de câmbio do reconhecimento do rédito.

This interpretation establishes the date of the initial recognition of the advance or deferred income as the date of the transaction for the purpose of determining the exchange rate of recognition of revenue.

2.4.9 IFRIC 23 - Incertezas no tratamento de imposto sobre o rendimento | IFRIC 23 - Uncertainties in the treatment of income tax

Aplicável na União Europeia nos exercícios iniciados em ou após 1-Jan-19.

Applicable in the European Union for years beginning on or after 1 January 19.

Esta interpretação vem dar orientações sobre a determinação do lucro tributável, das bases fiscais, dos prejuízos fiscais a reportar, dos créditos fiscais a usar e das taxas de imposto em cenários de incerteza quanto ao tratamento em sede de imposto sobre o rendimento.

This interpretation provides guidance on the determination of taxable income, tax bases, tax losses to be reported, tax credits to be used and tax rates in scenarios of uncertainty regarding the treatment of income tax.

Estas normas não foram ainda adotadas (“endorsed”) pela União Europeia e, como tal, não foram aplicadas pelo Grupo (Empresa) no exercício findo em 31 de dezembro de 2017.

These standards have not yet been endorsed by the European Union and as such have not been applied by the Group (Company) for the year ended 31 December 2017.

Relativamente a estas normas e interpretações, emitidas pelo IASB mas ainda não aprovadas (“endorsed”) pela União Europeia, não se estima que da futura adoção das mesmas decorram impactos significativos para as demonstrações financeiras anexas.

With respect to these standards and interpretations, issued by the IASB but not yet endorsed by the European Union, it is not estimated that their adoption will result in significant impacts on the accompanying financial statements.

3. Principais políticas contabilísticas | *Principal accounting policies*

As principais políticas contabilísticas adotadas na preparação das demonstrações financeiras consolidadas anexas são as seguintes:

The principal accounting policies applied in the preparation of the financial statements are as follows:

3.1 Concentrações de atividades empresariais e princípios de consolidação | *Business combinations and basis of consolidation*

(i) Princípios de consolidação | *Basis of consolidation*

As demonstrações financeiras consolidadas incorporam as demonstrações financeiras da Alliance Healthcare e das entidades por si controladas (as suas subsidiárias). Entende-se existir controlo quando a Empresa tem o poder de definir as políticas financeiras e operacionais de uma entidade, de forma a obter benefícios derivados das suas atividades, normalmente associado ao controlo, direto ou indireto, de mais de metade dos direitos de voto. A existência e o efeito de direitos de voto potenciais que sejam correntemente exercíveis ou convertíveis são considerados na avaliação do controlo que a Empresa detém sobre uma entidade.

The consolidated financial statements incorporate the financial statements of Alliance Healthcare and the entities it controls (its subsidiaries). Control is presumed to exist when the Company has the power to determine the financial and operating policies of an entity so as to obtain benefits from its activities, usually associated with direct or indirect control, of more than half of the voting rights. The existence and effect of potential voting rights that are currently exercisable or convertible are considered when assessing control that the Company holds over an entity.

As subsidiárias são incluídas nas demonstrações financeiras consolidadas através do método de consolidação integral, desde a data em que a Empresa assume o controlo sobre as suas atividades financeiras e operacionais e até ao momento em que esse controlo cessa.

Os resultados das subsidiárias adquiridas ou vendidas durante o exercício estão incluídos na demonstração dos resultados desde a data da sua aquisição ou até à data da sua alienação.

Quando necessário, são efetuados ajustamentos às demonstrações financeiras das subsidiárias, por forma a alinhar as suas políticas contabilísticas com as adotadas pelo Grupo.

Subsidiaries are included in the consolidated financial statements using the full consolidation method, from the date on which the Company assumes control over its financial and operating activities and until the date that control ceases. The results of subsidiaries acquired or disposed of during the period are included in the consolidated income statement from the effective date of acquisition or up to the date of disposal. When necessary, adjustments are made to the financial statements of the subsidiaries to align the accounting policies with those adopted by the Group.

Todas as transações e saldos entre subsidiárias e entre a Empresa e suas subsidiárias, assim como os rendimentos e gastos resultantes das referidas transações e saldos são integralmente anulados no processo de consolidação. Ganhos ou perdas não realizados são também eliminados, sendo estas últimas consideradas como um indicador de imparidade para o ativo transferido.

All transactions and balances between subsidiaries and between the Company and its subsidiaries, as well as income and expenses arising from of the referred transactions and balances are fully eliminated in the consolidation process. Unrealized gains or losses are also eliminated, the latter being considered as an impairment indicator of the transferred asset.

Nos exercícios findos em 31 de dezembro de 2017 e 2016, as principais transações realizadas entre empresas do Grupo podem resumir-se a:

- (i) Compras e vendas de inventários
- (ii) Prestações de serviços administrativos
- (iii) Concessão e obtenção de empréstimos e suprimentos
- (iv) Distribuição de dividendos

As entidades controladas (incluídas nestas demonstrações financeiras pelo método da consolidação integral) encontram-se detalhadas na Nota 9 do presente anexo.

In the years ended December 31, 2017 and 2016, the main transactions carried out between Group companies can be summarized as follows:

- (i) Purchases and sales of inventories*
- (ii) Provision of administrative services*
- (iii) Granting and borrowing and borrowing*
- (iv) Dividend distribution*

The controlled entities (included in these financial statements by the full consolidation method) are detailed in Note 9 to this annex.

O capital próprio e o resultado líquido das subsidiárias correspondentes a interesses de terceiros (que não controlam) nas mesmas são apresentados separadamente na demonstração da posição financeira consolidada e na demonstração dos resultados consolidada, respetivamente, na rubrica “Interesses que não controlam”.

Os interesses que não controlam são inicialmente mensurados pela correspondente quota-parte no justo valor dos ativos líquidos adquiridos. Subsequentemente, são ajustados pela correspondente quota-parte nas variações posteriores no capital próprio das subsidiárias.

O rendimento integral das entidades controladas é atribuído aos proprietários do Grupo e aos interesses que não controlam, mesmo que a situação resulte num saldo deficitário destes últimos.

The equity and net income of subsidiaries corresponding to third party interests (minority interest) are presented separately in the consolidated balance sheet and consolidated income statement, under the heading "Minority interests". Minority interests are initially measured by the corresponding share of the fair value of net assets acquired. Subsequently, they are adjusted by the corresponding share in future changes in the subsidiaries equity. The full income of the controlled entities is attributed to the owners of the Group and the interests they do not control, even if the situation results in a deficit of the latter.

(ii) Concentrações de atividades empresariais | *Business combinations*

As aquisições de subsidiárias e de negócios são registadas utilizando o método da compra. O correspondente custo é determinado como o agregado, na data da aquisição, de: (a) justo valor dos ativos entregues ou a entregar; (b) justo valor de responsabilidades incorridas ou assumidas; e (c) justo valor de instrumentos de capital próprio emitidos pelo Grupo em troca da obtenção de controlo sobre a subsidiária. Os gastos relacionados com concentrações de atividades empresariais são registados em resultados quando são incorridos

Acquisitions of subsidiaries and businesses are recorded using the purchase method. The corresponding cost is determined as the aggregate of the acquisition date, of: (a) the fair value of assets delivered or to be delivered, (b) the fair value of liabilities incurred or assumed, and (c) the fair value of equity instruments issued by the Group in exchange for obtaining control over the subsidiary. Expenses related to business combinations are recorded in the income statement when they are incurred.

O montante dos pagamentos contingentes futuros, caso existam, é reconhecido como passivo no momento da aquisição do controlo pelo seu justo valor, sendo que qualquer alteração ao valor reconhecido inicialmente é registada por contrapartida da quantia escriturada do goodwill, desde que ocorra dentro do período de remensuração (12 meses após a data da aquisição) e se estiver relacionada com eventos anteriores à data de aquisição. Caso contrário, será registada por contrapartida de resultados.

The amount of future contingent payments, if any, is recognized as a liability at the time of acquisition of the control at its fair value, and any change in the amount initially recognized is recorded against the carrying amount of the goodwill, provided that it occurs within the reporting period. remeasurement (12 months after the date of acquisition) and if it relates to events prior to the acquisition date. Otherwise, it will be recorded against results.

Na data de aquisição do controlo, os ativos e passivos identificáveis adquiridos são mensurados ao seu justo valor, podendo tal mensuração ser concluída no prazo de doze meses após a referida data. Para efeitos de mensuração do justo valor, o Grupo recorre a preços de mercado vigentes para ativos e passivos semelhantes, ou, na sua ausência, a técnicas de valorização universalmente aceites (preços comparáveis, *discounted cash-flows*, etc.). O excesso do custo da concentração acrescido do justo valor de eventuais interesses previamente detidos na entidade adquirida e do valor atribuído aos interesses que não controlam relativamente ao justo valor dos ativos e passivos identificáveis adquiridos é reconhecido como *goodwill*. Caso o referido diferencial seja negativo, o mesmo é reconhecido como rendimento do exercício na rubrica "Outros rendimentos/(gastos) operacionais" após reconfirmação do justo valor atribuído aos ativos e passivos identificáveis adquiridos.

At the date of acquisition of the control, the identifiable assets and liabilities acquired are measured at their fair value, and such measurement can be completed within twelve months after said date. For the purposes of measuring fair value, the Group uses prevailing market prices for similar assets and liabilities or, in its absence, universally accepted valuation techniques (comparable prices, discounted cash flows, etc.). The excess of the cost of the concentration plus the fair value of any interests previously held in the acquired entity and the value attributed to the non-controlling interests with respect to the fair value of the identifiable assets and liabilities acquired is recognized as goodwill. If this differential is negative, it is recognized as income for the year under "Other operating income / (expenses)" after reconfirmation of the fair value attributed to identifiable assets and liabilities acquired.

De igual forma, a aquisição de participações financeiras em empresas associadas é registada pelo método da compra. Qualquer excesso/défi ce do custo de aquisição face ao justo valor dos ativos e passivos identificáveis das associadas na data de aquisição é reconhecido, respetivamente, como goodwill (sendo adicionado ao valor do investimento), ou como um rendimento na demonstração dos resultados do exercício na rubrica "Ganhos/(perdas) em empresas associadas e conjuntamente controladas" (neste último caso, após a devida reconfirmação do justo valor dos ativos, passivos e passivos contingentes identificáveis).

Quando uma concentração de atividades empresariais é atingida em etapas, a percentagem de interesse anteriormente detida pelo Grupo na entidade adquirida é remensurada ao justo valor da data de aquisição e o ganho ou perda daí resultante, se algum, é reconhecido na demonstração dos resultados. Os montantes resultantes de interesses na entidade adquirida anteriores à data de aquisição que tenham sido anteriormente reconhecidos no outro rendimento integral são reclassificados para a demonstração dos resultados, desde que esse fosse o tratamento apropriado caso essa participação tivesse sido alienada.

Similarly, the acquisition of financial investments in associated companies is recorded using the purchase method. Any excess / deficit of the acquisition cost against the fair value of the identifiable assets and liabilities of the associates at the acquisition date is recognized, respectively, as goodwill (being added to the investment value), or as an income in the statement of profit and Gains / (losses) on associated and jointly controlled companies "(in the latter case, after due reconfirmation of the fair value of identifiable assets, liabilities and contingent liabilities).

When a business combination is reached in stages, the percentage of interest previously held by the Group in the acquired entity is remeasured at the fair value of the acquisition date and the resulting gain or loss, if any, is recognized in the income statement. Amounts resulting from interests in the entity acquired prior to the date of acquisition that were previously recognized in the other comprehensive income are reclassified to the income statement, provided that this was the appropriate treatment if that interest had been disposed of.

Outras alterações em interesses em entidades controladas

A aquisição de interesses em entidades já controladas é considerada uma transação entre detentores de capital e, consequentemente, não dará origem ao reconhecimento de qualquer goodwill ou resultado. Qualquer diferença entre o respetivo custo e a quantia escriturada dos correspondentes interesses que não controlam adquiridos é registada em reservas no capital próprio. De igual forma, na alienação de interesses em entidades controladas que não resultem na perda de controlo, as eventuais diferenças entre a quantia transferida para interesses que não controlam e o preço da transação são registadas em reservas no capital próprio.

Quando uma alienação de interesses numa entidade resulta na perda de controlo por parte do Grupo, é reconhecido um ganho ou uma perda em resultados correspondente à diferença entre: (i) o justo valor dos ativos recebidos pelo Grupo e o justo valor de eventuais interesses mantidos na entidade e (ii) a quantia escriturada dos ativos e passivos da entidade nas demonstrações financeiras consolidadas do Grupo e eventuais interesses que não controlam relacionados.

Other changes in interests in controlled entities:

The acquisition of interests in entities already controlled is considered a transaction between holders of capital and, Consequently, it will not give rise to the recognition of any goodwill or result. Any difference between the respective cost and the carrying amount of the corresponding non-controlling interests acquired is recorded in reserves in equity. Likewise, in the sale of interests in controlled entities that do not result in loss of control, any differences between the amount transferred to interests that do not control and the price of the transaction are recorded in reserves in equity.

When a disposal of interests in an entity results in a loss of control on the part of the Group, a gain or a loss in profit or loss corresponding to the difference between: (i) the fair value of the assets received by the Group and the fair value of any interests held And (ii) the carrying amount of the entity's assets and liabilities in the Group's consolidated financial statements and any non-controlling interests.

(iii) Goodwill

O goodwill é mensurado como o excesso do custo da concentração de atividades empresariais relativamente ao interesse adquirido no justo valor líquido dos ativos, passivos e passivos contingentes identificáveis reconhecidos na sequência da concentração.

O goodwill é reconhecido como um ativo na data em que é adquirido controlo. Subsequentemente, o goodwill não é amortizado, sendo, contudo, sujeito a testes de imparidade com, pelo menos, uma periodicidade anual ou sempre que existam indícios de imparidade.

Goodwill is measured as the excess of the cost of the business combination to the interest acquired in the net fair value of the assets, liabilities and contingent liabilities recognized as a result of the merger. Goodwill is recognized as an asset at the date that control is acquired. Subsequently, goodwill is not amortized and is, however, subject to impairment tests at least on an annual basis or whenever there is evidence of impairment.

No caso do goodwill gerado antes da data de transição para as IAS/IFRS, o respetivo custo considerado correspondeu ao valor líquido contabilístico apurado de acordo com os princípios contabilísticos geralmente aceites em Portugal àquela data, tendo o mesmo sido objeto de testes de imparidade na data da transição.

In the case of goodwill generated before the date of transition to IAS / IFRS, the respective cost corresponded to the net book value determined in accordance with accounting principles generally accepted in Portugal at that date, having been subject to impairment tests at the date of the transition.

Para efeitos de testes de imparidade, o goodwill é imputado às unidades geradoras de caixa adquiridas ou às unidades geradoras de caixa já detidas pelo Grupo que beneficiam das sinergias resultantes da operação de concentração. As unidades geradoras de caixa às quais foi imputado o goodwill são sujeitas a testes de imparidade anuais ou mais frequentes (na eventualidade de existir alguma indicação de que a unidade possa estar em imparidade). Se a quantia recuperável da unidade geradora de caixa for inferior à correspondente quantia escriturada, a perda por imparidade daí resultante é inicialmente imputada à quantia escriturada do goodwill, sendo a parte remanescente imputada proporcionalmente aos restantes ativos da unidade geradora de caixa. Perdas por imparidade imputadas ao goodwill não podem ser objeto de reversão subsequente.

For the purpose of impairment testing, goodwill is allocated to cash-generating units acquired or to cash generating units already owned by the Group to benefit from the synergies resulting from the merger. The cash generating units to which goodwill has been allocated are subject to annual or more frequent impairment tests (in the event there is any indication that the unit may be impaired). If the recoverable amount of the cash-generating unit is less than the corresponding carrying amount, the resulting impairment loss is initially allocated to the carrying amount of goodwill, the rest being allocated proportionately to the other assets of the cash generating unit. Impairment losses charged to goodwill cannot be reversed subsequently.

3.2 Ativos fixos tangíveis | *Tangible fixed assets*

Os ativos fixos tangíveis são registados ao custo de aquisição ou produção, o qual inclui o custo de compra e quaisquer custos diretamente atribuíveis às atividades necessárias para colocar os ativos na localização e condição necessárias para operarem da forma pretendida, deduzido de amortizações acumuladas.

Tangible fixed assets are stated at acquisition or production cost, which includes the cost of purchase and any costs directly attributable to activities necessary to put the asset in the location and condition necessary to operate as intended, less accumulated depreciation.

As depreciações são calculadas, após os bens se encontrarem em condições de serem utilizados, pelo método das quotas constantes, de acordo com as seguintes vidas úteis estimadas, para cada grupo de bens:

Depreciation is calculated after the assets are in condition to be used, by the straight line method, in accordance with the following estimated useful lives per each asset class:

	Anos Years
Edifícios e outras construções <i>Buildings and other constructions</i>	10 - 50
Equipamento básico <i>Basic equipment</i>	3 - 20
Equipamento de transporte <i>Transport equipment</i>	4 - 12
Equipamento administrativo <i>Administrative equipment</i>	3 - 20
Outros activos fixos tangíveis <i>Other tangible fixed assets</i>	3 - 16

As vidas úteis e método de amortização dos vários bens são revistos anualmente. O efeito de alguma alteração a estas estimativas é reconhecido prospectivamente na demonstração dos resultados.

As despesas de manutenção e reparação (dispêndios subsequentes) que não são suscetíveis de gerar benefícios económicos futuros adicionais são registadas como gastos no período em que são incorridas.

Os investimentos em curso representam ativos fixos tangíveis ainda em fase de construção/montagem, encontrando-se registados ao custo de aquisição, o qual engloba custos com empréstimos obtidos.

The useful lives and depreciation method of the various assets are reviewed annually. The effect of any changes to these estimates is recognized prospectively in the income statement. Expenditures for maintenance and repair (subsequent expenditure) that are unlikely to generate additional future economic benefits are recognized as expenses in the period they are incurred. On-going investments represent tangible assets still under construction / assembly, and are recorded at cost, which includes borrowings costs.

O ganho (ou a perda) resultante da venda ou abate de ativos fixos tangíveis é determinado como a diferença entre o justo valor do montante recebido na transação ou a receber e a quantia líquida de amortizações acumuladas, escriturada do ativo, sendo reconhecido na rubrica da demonstração dos resultados “Outros rendimentos e ganhos” ou “Outros gastos e perdas”, conforme aplicável.

The gain (or loss) resulting from the sale or disposal of tangible fixed assets is determined as the difference between the fair value of the amount received or to be received in the transaction and the net amount of the asset's accumulated depreciation of the asset and is recognized in the Income Statement headings of "Other income and gains" or "Other costs and losses", as applicable.

3.3 Locações | Leases

As locações são classificadas como financeiras sempre que os seus termos transferem substancialmente todos os riscos e benefícios associados à propriedade do bem para o locatário. As restantes locações são classificadas como operacionais. A classificação das locações é feita em função da substância e não da forma do contrato.

Os ativos adquiridos mediante contratos de locação financeira, bem como as correspondentes responsabilidades, são registados no início da locação pelo menor de entre o justo valor dos ativos e o valor presente dos pagamentos mínimos da locação. Os pagamentos de locações financeiras são repartidos entre encargos financeiros e redução da responsabilidade, de modo a ser obtida uma taxa de juro constante sobre o saldo pendente da responsabilidade.

Nas locações consideradas como operacionais, as rendas devidas são reconhecidas como gasto na demonstração dos resultados numa base linear durante o período do contrato de locação.

Leases are classified as finance whenever their terms transfer substantially all the risks and rewards of ownership to the lessee. All other leases are classified as operating leases. The classification of leases is based on the substance and not the form of the contract. Assets acquired under finance leases and the related liabilities are recorded at the inception of the lease at the lowest between the fair value of assets and the present value of minimum lease payments. Payments of finance leases are apportioned between finance charges and reduction of liability, so as to obtain a constant interest rate on the outstanding balance of the liability. In operating leases, the lease rents are recognized as an expense in the income statement on a straight-line basis during the lease period.

3.4 Ativos intangíveis | *Intangible assets*

Os ativos intangíveis encontram-se registados ao custo de aquisição, deduzido das amortizações e eventuais perdas por imparidade acumuladas.

Os ativos intangíveis são constituídos basicamente por programas de computador ("software"), os quais são amortizados pelo método das quotas constantes, em conformidade com o período de vida útil estimado, o qual está compreendido entre 3 e 6 anos.

Intangible assets are recorded at cost, less accumulated depreciation and any accumulated impairment losses. Intangible assets consist mainly of software, which is amortized on a straight-line basis in accordance with the period of estimated useful life, which is between 3 and 6 years.

3.5 Imparidade de ativos fixos tangíveis e intangíveis excluindo goodwill | *Impairment of tangible fixed assets and intangible assets excluding goodwill*

Em cada data de relato é efetuada uma revisão das quantias escrituradas dos ativos fixos tangíveis e intangíveis do Grupo com vista a determinar se existe algum indicador de que os mesmos possam estar em imparidade.

É reconhecida uma perda por imparidade sempre que o montante pelo qual o ativo se encontra registado é superior à sua quantia recuperável a qual consiste no maior de entre (i) o justo valor deduzido de custos para vender e (ii) o valor de uso. A quantia recuperável é estimada para cada ativo, individualmente ou, no caso de não ser possível, para a unidade geradora de caixa à qual o ativo pertence. A imparidade é registada na demonstração dos resultados na rubrica de "Imparidade de investimentos depreciables/amortizáveis (perdas/reversões)", salvo se tal perda compensar um excedente de revalorização registado no capital próprio caso em que tal perda será tratada como um decréscimo daquela revalorização.

A reversão de perdas por imparidade reconhecidas em exercícios anteriores é registada quando se conclui que estas já não existem ou diminuíram, sendo esta análise efetuada sempre que existam indícios de que a perda por imparidade anteriormente reconhecida tenha revertido. A reversão da perda por imparidade é efetuada até ao limite da quantia que estaria reconhecida (líquida de amortizações) caso a perda por imparidade anterior não tivesse sido registada.

At each reporting date the Group reviews the carrying amounts of its tangible and intangible assets to determine whether there is any indication that they may be impaired. An impairment loss is recognised whenever the carrying amount of a recorded asset exceeds its recoverable amount which consists on the greater of (i) the fair value less costs to sell and (ii) the amount of use. Recoverable amounts are estimated for individual assets or, if not possible, for the cash generating unit to which the asset belongs. Impairment is recorded in the income statement under "Impairment of depreciable / amortizable investments [(losses) / reversals]" unless such loss offsets a revaluation surplus recorded in equity in which case such loss is treated as a revaluation decrease. Reversal of impairment losses recognized in prior periods is recorded when it is determined that these no longer exist or have decreased, and this analysis whenever there are indications that the impairment loss recognized in the past has reverted. The reversal of the impairment loss is only up to the amount that would be recognized (net of depreciation) if the impairment loss had not been recorded before.

3.6 Inventários | *Inventories*

Os inventários encontram-se registados ao menor de entre o custo e o valor líquido de realização. O custo dos inventários inclui os descontos obtidos dos fornecedores diretamente atribuíveis à aquisição dos mesmos, nomeadamente os creditados posteriormente à compra, utilizando-se o custo médio como método de custeio. O valor líquido de realização representa o preço de venda estimado deduzido de todos os custos estimados necessários para concluir os inventários e para efetuar a sua venda.

São registadas perdas por imparidade em inventários para refletir a diferença entre o seu valor de custo e o respetivo valor líquido de realização na data da demonstração da posição financeira, nos casos em que este seja inferior. As variações do exercício nas perdas por imparidade de inventários são registadas na rubrica de resultados "Imparidade de inventários (perdas / reversões)".

Na rubrica "Inventários" estão também registadas as devoluções de produtos farmacêuticos aos laboratórios, enquanto se aguarda a emissão da respetiva nota de crédito, uma vez que, embora uma parte destes inventários possa já não se encontrar nas instalações da Empresa, esta retém a maioria dos riscos e benefícios associados à posse dos mesmos.

Inventories are stated at the lower of cost and net realizable value. The cost of inventories includes the discounts obtained from suppliers directly attributable to the acquisition of the same, namely credited after the purchase, using the average cost as the valuation method. The net realizable value represents the estimated selling price less all estimated costs necessary to complete the inventories and to make their sale. Impairment losses on inventories are recorded to reflect the difference between their cost and their net realizable value at the balance sheet date, whenever this value is lower. Changes during the period on impairment losses of inventories are recorded under results "Inventory impairment [(losses) / reversals]". Under "Inventories" are also recorded returns of pharmaceutical products back to the laboratories, while waiting the issuance of the respective credit note, since, although a portion of these inventories are no longer to be found on Company premises, it retains the majority of the risks and benefits of their ownership.

3.7 Ativos e passivos financeiros | *Financial assets and liabilities*

Os ativos e os passivos financeiros são reconhecidos na demonstração da posição financeira quando o Grupo se torna parte das correspondentes disposições contratuais.

Os ativos e os passivos financeiros são classificados nas categorias apresentadas e reconhecidas com a demonstração da posição financeira conforme identificado nas notas 12 e 17.

Financial assets and liabilities are recognized on the balance sheet when the Company becomes part of the corresponding contractual arrangements. Financial assets and liabilities are classified in the categories presented and recognized with the statement of financial position as identified in notes 12 and 17.

(i) **Ao custo ou custo amortizado:** | *At cost or amortised cost*

O custo amortizado é determinado através do método do juro efetivo. O juro efetivo é calculado através da taxa que desconta exatamente os pagamentos ou recebimentos futuros estimados durante a vida esperada do instrumento financeiro na quantia líquida escriturada do ativo ou passivo financeiro (taxa de juro efetiva).

Amortized cost is determined using the effective interest rate method. The effective interest rate is calculated using the rate that exactly discounts estimated future cash payments or receipts through the expected life of the financial instrument in the net amount of the asset or liability (effective interest rate).

a) **Clientes e outras dívidas de terceiros** | *Customers and other accounts receivable*

Os saldos de clientes e de outras dívidas de terceiros são registados pelo seu valor nominal deduzido de eventuais perdas por imparidade, por forma a que os mesmos reflitam o seu valor realizável líquido. As perdas por imparidade são estimadas de acordo com critérios de índole económica definidos pelo Conselho de Administração das Empresas do Grupo, os quais têm em consideração diversos fatores, entre os quais, a antiguidade das contas a receber, a existência, ou não, de garantias sobre esses créditos, o cumprimento de eventuais acordos de regularização de dívidas vencidas, o comportamento histórico dos clientes, entre outros.

As perdas por imparidade são registadas na sequência de eventos ocorridos que indiquem, objetivamente e de forma quantificável, que a totalidade ou parte do saldo em dívida não será recebido. As perdas por imparidade reconhecidas correspondem à diferença entre o montante escriturado do saldo a receber e o respetivo valor atual dos fluxos de caixa futuros estimados, descontados à taxa de juro efetiva original, sendo que nos casos em que se perspetiva um recebimento num prazo inferior a um ano, é considerado que o efeito do desconto seja imaterial.

The balances of Trade accounts receivable and other accounts receivable are carried at their nominal value less any impairment losses so that they reflect their net realizable value. The impairment losses are estimated according to an economic criteria defined by the Company's Management Board, which take into account several factors among which, the ageing of accounts receivable, the existence or not of guarantees over those credits, the accomplishment of any debt settlement agreements, the historical performance of customers.

Impairment losses are recorded as a result of events that indicate objectively and quantifiable that all or part of the outstanding balance will not be received. The impairment losses recognized correspond to the difference between the carrying amount of the receivable balance and the respective present value of the estimated future cash flows, discounted at the original effective interest rate, and in cases where it is expected to receive less than One year, it is considered that the discount effect is immaterial

b) Caixa e equivalentes de caixa | Cash and cash equivalents

Os montantes incluídos na rubrica de “Caixa e equivalentes de caixa” correspondem aos valores de caixa, depósitos bancários, depósitos a prazo e outras aplicações de tesouraria, vencíveis a menos de três meses e para os quais o risco de alteração de valor é insignificante.

Estes ativos são mensurados ao custo amortizado. Usualmente, o custo amortizado destes ativos financeiros não difere do seu valor nominal.

The amounts included under "Cash and cash equivalents" correspond to cash, bank deposits, time deposits and other treasury applications which mature in less than three months and for which the risk of change in value is insignificant. These assets are measured at amortized cost. Usually, the amortized cost of these financial assets does not differ from its nominal value.

c) Outros ativos financeiros | Other financial assets

Os outros ativos financeiros, que incluem acordos de regularização de dívida de clientes a mais de um ano, são registados ao custo amortizado deduzido de eventuais perdas por imparidade. As perdas por imparidade são determinadas de acordo com critérios definidos pelo Conselho de Administração das Empresas do Grupo, nomeadamente os referidos na alínea a) acima.

Other financial assets, which include debt settlement agreements with customers which had aging of more than one year are recorded at amortized cost less any impairment losses. The impairment losses are estimated according to a criteria defined by the Company's Management Board, including those referred to in paragraph a) above.

d) Fornecedores e outras dívidas a terceiros | Suppliers and other accounts payable

Os saldos de fornecedores e de outras dívidas a terceiros são registados ao custo amortizado. Usualmente, o custo amortizado destes passivos financeiros não difere do seu valor nominal.

The balances of suppliers and other accounts payable are carried at amortized cost. Usually, the amortized cost of these liabilities does not differ from its nominal value.

e) Financiamentos obtidos | Obtained loans

Os empréstimos encontram-se registados no passivo ao custo amortizado. Eventuais despesas incorridas com a obtenção desses financiamentos, designadamente, comissões bancárias, assim como os encargos com juros e despesas similares, são reconhecidas pelo método do juro efetivo em resultados do exercício ao longo do período de vida desses financiamentos. As referidas despesas incorridas, enquanto não estiverem reconhecidas, são apresentadas a deduzir à rubrica de “Financiamentos obtidos”.

Loans are recorded as liabilities at amortized cost. Any costs incurred in obtaining such financing, namely, banking fees as well as interest and similar expenses are recognized at the effective interest method in the income statement over the period of the financing. Those expenses incurred while they are not recognized, are presented as a deduction to the heading "Obtained loans".

(ii) Imparidade de ativos financeiros: | *Financial assets impairment:*

Os ativos financeiros, exceto os mensurados ao justo valor através de resultados, são sujeitos a testes de imparidade em cada data de relato. Tais ativos financeiros encontram-se em imparidade quando existe uma evidência objetiva de que, em resultado de um ou mais acontecimentos ocorridos após o seu reconhecimento inicial, os seus fluxos de caixa futuros estimados são afetados.

Para os ativos financeiros mensurados ao custo amortizado, a perda por imparidade a reconhecer corresponde à diferença entre a quantia escriturada do ativo e o valor presente na data de relato dos novos fluxos de caixa futuros estimados descontados à respetiva taxa de juro efetiva original.

The financial assets, except those measured at fair value through profit or loss, are tested for impairment at each reporting date. Such financial assets are impaired when there is objective evidence that as a result of one or more events that occurred after the initial recognition, its estimated future cash flows are affected. For financial assets measured at amortized cost, the impairment loss to be recognized is the difference between the asset's carrying amount and the present value at the reporting date of the new estimated future cash flows discounted at the original effective interest rate.

Nas contas a receber as perdas por imparidade são calculadas tendo em conta a natureza do crédito, Contencioso, Acordos ou Contas Correntes. Nestes 3 segmentos são aplicadas regras apropriadas a cada um deles, havendo situações de exceção uma vez que a análise é efetuada ao nível do Cliente podendo existir factos relevantes, nomeadamente garantias, que possam alterar os coeficientes. No Contencioso o coeficiente aplicado varia entre 100% e 25% tendo em conta a data de início dos processos em Tribunal, sendo que em Insolvências ou Processo Especial de Revitalização (PER) em curso, o coeficiente aplicado poderá considerar o efeito do Imposto sobre o Valor Acrescentado, nos casos em que a Empresa entenda que o mesmo é recuperável. Nos acordos tendo em conta garantias e maturidade dos mesmos, a imparidade pode ser de 0% até 100%. As imparidades ao nível das Contas Correntes são definidas de acordo com a mora, o coeficiente varia entre 0% e 100%.

In the accounts receivable, impairment losses are calculated taking into account the nature of the credit, litigation, agreements or current accounts. In these three segments appropriate rules are applied to each of them, there are exceptional situations once the analysis is carried out at the level of the Client and there may be relevant facts, namely guarantees that can change the coefficients. In Litigation the applied coefficient varies between 100% and 25% taking into account the date of initiation of the cases in Court, and in Insolvency or Special Revitalization Process (PER), the coefficient applied may consider the effect of Value Added Tax, in cases in which the company understands that it is recoverable. In the agreements taking into account guarantees and maturity of the same, the impairment can be of 0% up to 100%. Impairments at the level of Current Accounts are defined according to the delay, the coefficient varies between 0% and 100%.

As perdas por imparidade são registadas em resultados na rubrica “Perdas por imparidade” no período em que são determinadas.

Subsequentemente, se o montante da perda por imparidade diminui e tal diminuição pode ser objetivamente relacionada com um acontecimento que teve lugar após o reconhecimento da perda, esta deve ser revertida por resultados. A reversão deve ser efetuada até ao limite da quantia que estaria reconhecida (custo amortizado) caso a perda não tivesse sido inicialmente registada. A reversão de perdas por imparidade é registada em resultados na rubrica “Reversões de perdas por imparidade”. Não é permitida a reversão de perdas por imparidade registada em investimentos em instrumentos de capital próprio (mensurados ao custo).

Impairment losses are recorded in the heading "Impairment losses" in the period they are determined. Subsequently, if the amount of the impairment loss decreases and the decrease can be objectively related to an event occurring after the impairment was recognized, it must be reversed through results. The reversal should be made up to the amount that would be recognized (amortized cost) if the loss had not been initially recorded. A reversal of an impairment loss is recorded in the heading "Reversals of impairment losses". The reversal of impairment losses recorded on investments in equity instruments (measured at cost) is not allowed.

(iii) Desreconhecimento de ativos e passivos financeiros: | Derecognition of financial assets and liabilities:

O Grupo desreconhece ativos financeiros apenas quando os direitos contratuais aos seus fluxos de caixa expiram por cobrança, ou quando transfere para outra entidade o controlo desses ativos financeiros e todos os riscos e benefícios significativos associados à posse dos mesmos.

The Group derecognises financial assets only when the contractual rights to the cash flows expire through charging, or when it is transferred to another entity the control of these financial assets and all significant risks and rewards associated with its ownership.

Consequentemente, no caso de saldos de clientes titulados por letras e cheques pré-datados descontados e não vencidos à data da demonstração da posição financeira, pelo facto do Grupo ter retido substancialmente os riscos e benefícios inerentes à posse de tais ativos, continua a reconhecer os mesmos nas suas demonstrações financeiras, na rubrica de "Clientes", registando no passivo na rubrica "Financiamentos obtidos" a contrapartida monetária do seu desconto até ao momento do seu efetivo recebimento.

Consequently, in the case of customer balances guaranteed by bills and post-dated checks cashed and not due as at the balance sheet date, for the fact that the Group has retained substantially all the risks and benefits of the ownership of such assets, it continues to recognize them in their financial statements under "Trade accounts receivable" recording a liability under "Obtained loans" for the monetary consideration of its discount until the time of its actual receipt.

(iv) Distinção entre passivos financeiros e instrumentos de capital próprio: | *Distinction between financial liabilities and equity instruments:*

Os passivos financeiros e os instrumentos de capital próprio são classificados de acordo com a substância contratual da transação. São considerados pela Empresa instrumentos de capital próprio aqueles em que o suporte contratual da transação evidencie que a Empresa detém um interesse residual num conjunto de ativos após dedução de um conjunto de passivos.

Financial liabilities and equity instruments are classified according to the contractual substance of the transaction. The Company considers equity instruments those in which the contractual support of the transaction shows that the Company has a residual interest in a group of assets after deducting a set of liabilities.

3.8 Rédito e especialização dos exercícios | *Revenue and accrual basis*

O rédito é mensurado pelo justo valor da contraprestação recebida ou a receber. O rédito é reconhecido na demonstração de resultados, deduzido do montante de devoluções, descontos e outros abatimentos e não inclui IVA e outros impostos liquidados relacionados com a venda.

Revenue is measured at the fair value of the consideration received or receivable. Revenue is recognized in the income statement, net of the amount of returns, discounts and other rebates and does not include VAT and other taxes paid related to the sale.

O rédito proveniente das vendas e prestação de serviços é reconhecido na demonstração de resultados dos períodos em que ocorrem.

Revenue from sales and services is recognized in the income statement for the periods in which they occur.

O rédito proveniente da venda de bens é reconhecido quando todas as seguintes condições são satisfeitas:

Revenue from the sale of goods is recognized when all the following conditions are met:

- Todos os riscos e vantagens associados à propriedade dos bens foram transferidos para o comprador; | *All the risks and rewards associated with the goods ownership have been transferred to the buyer;*
- O Grupo não mantém qualquer controlo sobre os bens vendidos; | *The Group does not maintain any control over the goods sold;*
- O montante do rédito pode ser mensurado com fiabilidade; | *The amount of revenue can be reliably measured;*
- É provável que benefícios económicos futuros associados à transação fluam para o Grupo; | *It is probable that future economic benefits associated with the transaction will flow to the Group;*
- Os custos incorridos ou a incorrer com a transação podem ser mensurados com fiabilidade. | *The costs incurred or to be incurred on the transaction can be reliably measured.*

Nas situações em que o Grupo atua apenas como agente, sem assumir risco de crédito ou de inventário ou em que esse risco não é significativo, o rédito associado à faturação de mercadorias é reconhecido nas demonstrações financeiras do Grupo líquido dos gastos de venda associados, por valor nulo, sendo reconhecido apenas o rédito associado à prestação de serviços.

In situations where the Group acts only as an agent, without assuming credit or inventory risk or where the risk is not significant, the revenue associated with the billing of goods is recognized in the Group's financial statements net of associated selling expenses, for value, and only the revenue associated with the provision of services is recognized.

O rédito proveniente da prestação de serviços é reconhecido com base na percentagem de acabamento da transação/serviço, desde que todas as seguintes condições sejam satisfeitas:

Revenue from the rendering of services is recognized based on the percentage of completion of the transaction / service provided that all the following conditions are met:

- O montante do rédito pode ser mensurado com fiabilidade; | *The amount of revenue can be reliably measured;*
- É provável que benefícios económicos futuros associados à transação fluam para o Grupo; | *It is probable that future economic benefits associated with the transaction will flow to the Group;*
- Os custos incorridos ou a incorrer com a transação podem ser mensurados com fiabilidade; | *The costs incurred or to be incurred on the transaction can be reliably measured;*
- A fase de acabamento da transação/serviço pode ser mensurada com fiabilidade. | *The stage of completion of the transaction / service can be reliably measured;*

O rédito de juros é reconhecido utilizando o método do juro efetivo, desde que seja provável que benefícios económicos fluam para o Grupo e o seu montante possa ser mensurado com fiabilidade.

Interest revenue is recognized using the effective interest method, providing that it is probable that economic benefits will flow to the Group and its cost can be reliably measured.

3.9 Juízos de valor críticos e principais fontes de incerteza associadas a estimativas | *Critical judgements and main uncertainty sources on estimates*

Na preparação das demonstrações financeiras anexas foram efetuados juízos de valor e estimativas e utilizados diversos pressupostos, pelo Conselho de Administração, que afetam as divulgações, as quantias relatadas de ativos e passivos, assim como as quantias relatadas de rendimentos e gastos do período.

In preparing the consolidated financial statements the Board of Directors has made judgments and estimates and various assumptions, which affect the disclosures, the reported amounts of assets and liabilities as well as the reported amounts of income and expenses for the period.

As estimativas e os pressupostos subjacentes foram determinados por referência à data de relato com base no melhor conhecimento existente à data de aprovação das demonstrações financeiras dos eventos e transações em curso, assim como na experiência de eventos passados e/ou correntes. Contudo, poderão ocorrer situações em períodos subsequentes que, não sendo previsíveis à data de aprovação das demonstrações financeiras, não foram consideradas nessas estimativas. As alterações às estimativas que ocorram posteriormente à data das demonstrações financeiras serão corrigidas de forma prospetiva. Por este motivo e dado o grau de incerteza associado, os resultados reais das transações em questão poderão diferir das correspondentes estimativas.

The estimates and underlying assumptions were determined by reference to the reporting date based on the best information available at the date of approval of the financial statements of the events and transactions in progress, as well as the experience of past and / or current. However, situations may occur in subsequent periods that are not foreseeable at the date of approval of these financial statements and were, therefore, not considered in these estimates. Changes to the estimates that occur after the date of the financial statements will be corrected prospectively. For this reason and given the associated degree of uncertainty, the results of actual transactions may differ from the corresponding estimates.

Os principais juízos de valor e estimativas efetuadas na preparação das demonstrações financeiras consolidadas anexas foram os seguintes:

The main judgments and estimates made in the preparation of consolidated financial statements were as follows:

- Vidas úteis dos ativos fixos tangíveis e intangíveis; | *Useful lives of tangible and intangible assets;*
- Análises de imparidade de ativos fixos tangíveis e intangíveis; | *Tangible fixed assets and intangible assets impairment analysis;*
- Análises de imparidade do goodwill; | *Goodwill impairment analysis;*
- Análises de imparidade de contas a receber; | *Accounts receivable impairment analysis;*
- Registo de ajustamentos aos valores dos ativos e provisões; | *Recording of adjustments to the value of assets and provisions;*
- Estimativa dos descontos a receber de fornecedores na data de relato; | *Estimated rebates receivable from suppliers at the reporting date;*
- Estimativa dos descontos a conceder a clientes na data de relato. | *Estimated discounts granted to customers at the reporting date.*
- Recuperabilidade de ativos por impostos diferidos. | *Recoverable assets from deferred taxes.*
- Estimativa do imposto sobre o rendimento do exercício. | *Estimated income tax for the year.*

As principais estimativas e os pressupostos relativos a eventos futuros incluídas na preparação das demonstrações financeiras consolidadas são descritas nas correspondentes notas anexas, nas situações aplicáveis.

The main estimates and assumptions relating to future events included in the preparation of the financial statements are described in the corresponding notes thereto, in the applicable situations.

3.10 Impostos sobre o rendimento | *Corporate income tax*

O imposto sobre o rendimento do exercício registado na demonstração consolidada dos resultados corresponde à soma dos impostos correntes com os impostos diferidos. Os impostos correntes e os impostos diferidos são registados em resultados, salvo quando os impostos diferidos se relacionam com itens registados diretamente no capital próprio, caso em que são registados no capital próprio.

O imposto corrente é calculado de acordo com a legislação aplicável, com base no lucro tributável das empresas incluídas no perímetro de consolidação. O lucro tributável difere do resultado contabilístico, uma vez que exclui diversos gastos e rendimentos que apenas serão dedutíveis ou tributáveis em outros exercícios, bem como gastos e rendimentos que nunca serão dedutíveis ou tributáveis.

Os impostos diferidos referem-se às diferenças temporárias entre os montantes dos ativos e passivos para efeitos de reporte contabilístico e os respetivos montantes para efeitos de tributação.

The income tax of the period recorded in the income statement is the sum of current taxes with deferred taxes. Current tax and deferred taxes are recognized as income, except when deferred taxes relate to items recognized directly in equity, in which case they are recognized in the later. Current tax is calculated in accordance with the applicable legislation, based on the companies included on the consolidation's perimeter taxable income. Taxable profit differs from accounting income as it excludes many expenses and income that will only be taxable or deductible in other periods, as well as expenses and income that are never taxable or deductible. Deferred taxes refer to temporary differences between the amounts of assets and liabilities for accounting purposes and the amounts used for taxation purposes.

Os ativos e passivos por impostos diferidos são calculados e anualmente avaliados utilizando as taxas de tributação que se espera estarem em vigor à data em que se prevê a reversão das diferenças temporárias subjacentes (dedutíveis ou tributáveis), com base nas taxas de tributação (e legislação fiscal) que estejam formalmente emitidas na data de relato.

Deferred tax assets and liabilities are calculated and evaluated annually using the tax rates expected to be in force on the date on which the reversal of the related temporary differences is predictable (taxable or deductible), based on tax rates (and tax laws) that are formally issued at the reporting date.

Os passivos por impostos diferidos são reconhecidos para todas as diferenças temporárias tributáveis. Os ativos por impostos diferidos são registados unicamente quando existem expectativas razoáveis de lucros fiscais futuros suficientes para os utilizar. Na data de cada demonstração da posição financeira é efetuada uma reapreciação das diferenças temporárias subjacentes aos ativos por impostos diferidos, no sentido de reconhecer ativos por impostos diferidos não registados anteriormente por não terem preenchido as condições para o seu registo e/ou para reduzir o montante dos ativos por impostos diferidos ativos registados em função da expectativa atual da sua recuperação futura.

The deferred tax liabilities are recognized for all taxable temporary differences. The deferred tax assets are only recognized when there is reasonable expectation of sufficient future taxable income to use them. At each balance sheet date a reassessment is made of temporary differences related to deferred tax assets, in order to recognize deferred tax assets not previously recorded because they did not fulfil at that time the conditions for recording and / or to reduce the amount of deferred tax assets resulting from current expectation of their future recovery.

3.11 Transações e saldos em moeda estrangeira | *Transactions and balances in foreign currency*

As transações em moeda estrangeira (moeda diferente da moeda funcional do Grupo) são registadas às taxas de câmbio das datas das transações. Em cada data de relato, as quantias escrituradas dos itens monetários denominados em moeda estrangeira são atualizadas às taxas de câmbio dessa data. Os itens não monetários registados ao justo valor denominado em moeda estrangeira são atualizados às taxas de câmbio das datas em que os respetivos justos valores foram determinados. As quantias escrituradas dos itens não monetários registados ao custo histórico denominados em moeda estrangeira não são atualizadas.

As diferenças de câmbio apuradas na data de recebimento ou pagamento das transações em moeda estrangeira e as resultantes das atualizações atrás referidas são registadas na demonstração dos resultados do período em que são geradas.

Transactions in foreign currency (currency other than the functional currency of the Group) are recorded at the exchange rates at the dates of the transactions. At each reporting date, the carrying amounts of monetary items denominated in foreign currencies are updated at the exchange rates as at that date. Non-monetary items carried at fair value denominated in foreign currencies are updated at the exchange rates of the respective dates on which the fair values were determined. The carrying amounts of non-monetary items carried at historical cost denominated in a foreign currency are not updated. Exchange differences arising on the date of receipt or payment of foreign currency transactions and the resulting updates mentioned above are recorded in the income statement in the period in which they are generated.

3.12 Provisões | *Provisions*

As provisões são registadas quando o Grupo tem uma obrigação presente (legal ou implícita) resultante dum acontecimento passado, é provável que para a liquidação dessa obrigação ocorra uma saída de recursos e o montante da obrigação possa ser razoavelmente estimado.

O montante das provisões registadas consiste na melhor estimativa, na data de relato, dos recursos necessários para liquidar a obrigação. Tal estimativa, revista em cada data de relato, é determinada tendo em consideração os riscos e incertezas associados a cada obrigação.

Os passivos contingentes não são reconhecidos nas demonstrações financeiras, sendo divulgados sempre que a possibilidade de existir uma saída de recursos englobando benefícios económicos não seja remota. Os ativos contingentes não são reconhecidos nas demonstrações financeiras, sendo divulgados quando for provável a existência de um influxo económico futuro de recursos.

Provisions are recognized when the Group has a present obligation (legal or constructive) arising from a past event, it is probable an outflow of resources for its settlement, an outflow of resources and the amount of the obligation can be reasonably estimated. The provision amount consists in the best estimate at the reporting date, of the resources required to settle the obligation. This estimate, revised at each reporting date, is determined taking into account the risks and uncertainties associated with each requirement. Contingent liabilities are not recognized in the financial statements but disclosed when the possibility of an outflow of resources embodying economic benefits is not remote. Contingent assets are not recognized in the financial statements but disclosed when an inflow of future economic resources becomes probable.

3.13 Encargos financeiros com empréstimos obtidos | *Borrowing costs*

Os encargos financeiros relacionados com empréstimos obtidos são reconhecidos como gastos à medida que são incorridos, através do método da taxa de juro efetiva.

Os encargos financeiros de empréstimos obtidos relacionados com a aquisição, construção ou produção de ativos fixos tangíveis são capitalizados, sendo parte integrante do custo do ativo. A capitalização destes encargos financeiros tem início quando começam a ser incorridos dispêndios com o ativo e prolongam-se enquanto estiverem em curso as atividades necessárias para preparar o ativo para o seu uso pretendido ou para a sua venda. Tal capitalização cessa quando substancialmente todas as atividades necessárias para preparar o ativo para o seu uso pretendido ou para a sua venda estejam concluídas. Adicionalmente, a capitalização é suspensa durante os períodos extensos em que o desenvolvimento das atividades atrás referidas seja interrompido. Quaisquer rendimentos gerados por empréstimos obtidos antecipadamente relacionados com um investimento específico são deduzidos aos encargos financeiros elegíveis para capitalização.

Costs related to obtained loans are recognized as expenses as they are incurred, through the effective interest rate method. Costs related with obtained loans for the acquisition, construction or production of tangible fixed assets are capitalized, becoming part of the cost of the asset. The capitalization of these financial costs begins when the incurred expenditures for the asset begin and carry on while activities necessary to prepare the asset for its intended use or for sale are in progress. Such capitalization ceases when substantially all the activities necessary to prepare the asset for its intended use or sale are complete. Such capitalization ceases when all the activities necessary to prepare the asset for its intended use or sale are substantially completed. Additionally, capitalization is suspended during extended periods in which the development of the above activities is interrupted. Any income generated by loans obtained in advance related to a specific investment is deducted from the costs eligible for capitalization.

3.14 Especialização dos exercícios | *Accrual basis*

A Empresa regista os seus rendimentos e gastos de acordo com o princípio da especialização de exercícios pelo qual os rendimentos e gastos são reconhecidos à medida que são gerados, independentemente do momento em que são recebidos ou pagos.

As diferenças entre as despesas e receitas que já ocorreram, mas que respeitam a períodos futuros e que serão imputados aos resultados de cada um desses períodos, pelo valor que lhes corresponde, são registadas nas rubricas “Outros ativos correntes”, “Outros passivos correntes”, conforme aplicável.

The Company records its income and expenses in accordance with the accrual principle for which income and expenses are recorded as they are generated, regardless of when they are received or paid. The differences between the expenses and revenues that have already occurred, but which relate to future periods and which will be allocated to the results of each of these periods, at the amount corresponding to them, are recorded under "Other current assets", "Other current liabilities", as applicable.

3.15 Acontecimentos subsequentes | *Adjusting events*

Os acontecimentos após a data da demonstração da posição financeira que proporcionam informação adicional sobre condições que existiam à data da demonstração da posição financeira ("adjusting events" ou acontecimentos após a data da demonstração da posição financeira que dão origem a ajustamentos) são refletidos nas demonstrações financeiras. Os eventos após a data da demonstração da posição financeira que proporcionam informação sobre condições ocorridas após a data da demonstração da posição financeira ("non adjusting events" ou acontecimentos após a data da demonstração da posição financeira que não dão origem a ajustamentos) são divulgados nas demonstrações financeiras, se forem considerados materiais.

Events after the balance sheet date that provide additional information about conditions that existed at the balance sheet date ("adjusting events" or events after the balance sheet date that give rise to adjustments) are reflected in the financial statements. Events after the balance sheet date that provide information about conditions that occurred after the balance sheet date ("non adjusting events" or events after the balance sheet date that do not give rise to adjustments) are disclosed in the financial statements, if considered material.

3.16 Subsídios do Governo | *Government subsidies and grants*

Os subsídios do Governo apenas são reconhecidos quando existe uma certeza razoável de que a Empresa irá cumprir com as condições de atribuição dos mesmos e de que os mesmos irão ser recebidos.

Os subsídios do Governo associados à aquisição ou produção de ativos não correntes são reconhecidos inicialmente no passivo, sendo subsequentemente imputados numa base sistemática como rendimentos do exercício durante as vidas úteis dos ativos com os quais se relacionam.

Outros subsídios do Governo são, de uma forma geral, reconhecidos como rendimentos de uma forma sistemática durante os períodos necessários para os balancear com os gastos que é suposto compensarem. Subsídios do Governo que têm por finalidade compensar perdas já incorridas ou que não têm custos futuros associados são reconhecidos como rendimentos do período em que se tornam recebíveis.

Government grants are recognized when there is reasonable certainty that the Company will comply with the conditions for granting the same and that they will be received. Government grants associated with the acquisition or production of non-current assets are initially recognized in liabilities and subsequently allocated on a systematic basis to income of the period over the useful lives of the assets to which they relate. Other government grants are, in general, recognized as income on a systematic basis over the periods necessary to balance with the expenses that are supposed to compensate. Government grants that are intended to compensate for losses already incurred or have no associated future costs are recognized as income in the period in which they become receivable.

3.17 Benefícios de empregados | *Employee Benefits*

É reconhecido um passivo para fazer face aos benefícios concedidos a empregados relativamente a salários, férias e subsídio de férias no período em que o serviço dos empregados é prestado, sendo o mesmo reconhecido pelo montante dos benefícios expectáveis de serem pagos.

Os passivos correntes reconhecidos relativos a benefícios concedidos a empregados são mensurados ao valor não descontado dos benefícios expectáveis de serem pagos pelos serviços prestados.

Os passivos não correntes reconhecidos relativos a benefícios concedidos a empregados são mensurados ao valor presente dos pagamentos expectáveis futuros relativamente aos serviços prestados pelos empregados até à data de reporte.

A liability is recognized to cover the benefits granted to employees in respect of salaries, holidays and holiday allowances in the period in which the service of the employees is rendered, and is recognized by the amount of benefits expected to be paid.

Recognized liabilities relating to benefits granted to current employees are measured at the undiscounted amount of benefits expected to be paid for the services rendered.

Recognized liabilities relating to benefits granted to non-current employees are measured at the present value of expected future payments in respect of services rendered by employees up to the reporting date.

4. Fluxos de caixa | *Cash flow*

Para efeitos da demonstração consolidada dos fluxos de caixa, a rubrica caixa e seus equivalentes inclui numerário, depósitos bancários imediatamente mobilizáveis (de prazo inferior ou igual a três meses) e aplicações de tesouraria no mercado monetário, líquidos de descobertos bancários e de outros financiamentos de curto prazo equivalentes.

For purposes of the consolidated cash flow statement, the balance cash and cash equivalents includes cash, bank deposits immediately mobilizable (term not exceeding three months) and cash investments in money market instruments, net of bank overdrafts and other short-term financial equivalents.

As contas caucionadas inseridas em “Outros financiamentos de curto prazo”, dado serem uma fonte de financiamento bancário com carácter de curto prazo estão incluídas no conceito de outros financiamentos de curto prazo equivalentes a caixa.

The escrow accounts, included in “Other short-term debt” as they are a source of bank financing of short-term nature, are included in the concept of other short-term financing cash equivalents.

Também para efeitos da demonstração dos fluxos de caixa, a rubrica pagamentos ao pessoal considera apenas os pagamentos efetuados diretamente ao pessoal, sendo que os pagamentos efetuados pela Empresa ao Estado e Outros Entes Públicos a título de contribuição para a Segurança Social e a Imposto sobre o Rendimento das Pessoas Singulares associados aos gastos com pessoal, encontram-se considerados na rubrica “Outros recebimentos/(pagamentos)”.

Also for the purpose of cash flow statements, the heading “Cash payments to personnel” only reflects the direct personnel expenses, where the payments made to State and Other public entities including the tax and social security contributions related to personnel expenses, are considered in the heading “Other receipts/(payments)”

A rubrica Caixa e seus equivalentes em 31 de Dezembro de 2017 e 2016 detalha-se conforme se segue:

The heading “Cash and cash equivalents” at December 31st, 2017 and 2016 is detailed as follows:

	2017	2016
Numerário (Nota 12) <i>Cash (Note 12)</i>	6.689	6.312
Depósitos bancários (Nota 12) <i>Bank deposits (Note 12)</i>	14.327.686	11.378.830
	14.334.375	11.385.142
Outras disponibilidades <i>Other cash and cash equivalents</i>		
Descobertos bancários (Nota 17) <i>Bank overdrafts (Note 17)</i>	(3.878.562)	(10.560.718)
	10.455.813	824.424

5. Gestão do risco financeiro | *Financial risk management*

As atividades das empresas do Grupo estão expostas a uma variedade de fatores de risco financeiro: risco de preço, risco de crédito, risco de liquidez, risco de fluxos de caixa associados à taxa de juro.

The company's activities are exposed to a variety of financial risk factors: price risk, credit risk, liquidity risk, cash flow risk associated with the interest rate.

Risco de preço | *Price risk*

Assume particular importância a política do medicamento, nomeadamente as medidas que visam a redução do gasto público, as quais influenciam o nível da procura e o nível de preços e margens dos medicamentos.

O risco de preço (e margem) é importante no setor onde a empresa opera, uma vez que existe uma forte regulamentação associada. No que diz respeito aos produtos com PVP definido, o risco a que a empresa está exposta é o da sua diminuição (ou diminuição das margens) através de uma forma administrativa com a publicação de legislação nesse sentido. Outra questão relacionada, e com impacto na procura, é a comparticipação do Estado. Alterações efetuadas a este nível provocam efeitos imediatos nas vendas dado que afetam o poder de compra dos utentes de medicamentos.

No sector da saúde, nos últimos anos, assistimos à introdução de um conjunto vasto de medidas e reformas com o objetivo de controlar os custos com medicamentos financiados pelo SNS. A crescente pressão sobre os custos da saúde e a conjuntura de crise económica, determinou medidas que visaram promover a redução dos preços dos medicamentos e a utilização de genéricos.

Em 2014 as novas margens, definidas com base no preço de venda ao armazenista (PVA), viram, na generalidade dos escalões, a sua componente variável diminuir, tendo sido aumentado o valor da componente fixa (fee) por forma a garantir uma margem mínima em todos os escalões de preços. O escalão para PVA superior a 50€ é a exceção, para o qual foi introduzida a componente variável e reduzida a componente fixa.

The policy of the medicinal product as a particular importance, including measures aimed at reducing public expenditure, which influence the level of demand and the level of prices and margins of medicinal products.

Price risk (and margin) is important in the industry where the company operates, since there is strong associated regulation. With regard to products with defined retail price, the risk to which the company is exposed is that of reducing it (or decreasing margins) through an administrative form with the publication of legislation to that effect. Another related issue, with an impact on demand, is the State's contribution. Changes made at this level have immediate effects on sales as they affect the purchasing power of drug users.

In the health sector, in recent years we have seen the introduction of a vast set of measures and reforms aimed at controlling the costs of medicines financed by the NHS. The growing pressure on health costs and the economic crisis has led to measures aimed at promoting the reduction of drug prices and the use of generics.

In 2014, the new margins, defined on the basis of the selling price to the wholesaler (PVA), led to the variable component decrease in most of the categories, and the value of the fixed component (fee) was increased in order to guarantee a minimum margin in all price categories.

The category of PVA above 50 € is the exception, for which the variable component was introduced and the fixed component reduced.

Risco de crédito | Credit risk

O risco de crédito refere-se ao risco da contraparte incumprir com as suas obrigações contratuais, gerando uma perda para a empresa. As principais fontes de risco de crédito são: caixa e equivalentes de caixa e exposição de crédito a clientes.

A nível de bancos e instituições financeiras, a empresa seleciona as contrapartes com quem faz negócio atendendo à credibilidade das entidades.

A Alliance Healthcare encontra-se exposta ao risco de default, por parte dos seus clientes, em consequência do crédito concedido, no âmbito da sua atividade operacional corrente.

Analisando a decomposição do saldo da rubrica de clientes (nota 12) verifica-se que o peso dos saldos incluídos na componente não corrente tem vindo a diminuir, nomeadamente os clientes com acordos de regularização de dívida e de cobrança duvidosa, fruto da política de controlo de crédito rigorosa implementada (com corte de fornecimentos em função de plafonds de crédito concedidos) e do reconhecimento das imparidades nos últimos anos.

Esta evolução positiva traduz uma redução do risco de crédito a que a empresa está exposta, no entanto este é sempre um tipo de risco ao qual os responsáveis da empresa têm de prestar toda a sua atenção.

Credit risk refers to the counterparty's risk of defaulting on its contractual obligations, generating a loss for the company. The main sources of credit risk are: cash and cash equivalents and credit exposure to customers.

At the level of banks and financial institutions, the company selects the counterparties with whom it does business, attending to the credibility of the entities.

Alliance Healthcare is exposed to the risk of default by its clients as a result of the credit granted in the scope of its current operating activity. Analysing the breakdown of the balance of the customer account (note 12), the balances included in the non-current component are decreasing, in particular, customers with debt settlements and bad debt, as a result of the rigorous credit control policy implemented (With a supply cut based on credit ceilings granted) and the recognition of impairments in recent years.

This positive evolution reflects a reduction of the credit risk to which the company is exposed, however this is always a type of risk to which the company's managers have to pay their full attention.

Risco de liquidez | Liquidity risk

A gestão do risco de liquidez implica a manutenção da caixa e depósitos bancários a um nível suficiente, a viabilidade da consolidação da dívida flutuante através de um montante adequado de facilidades de crédito e a capacidade de liquidar posições de mercado. Relacionado com a dinâmica dos negócios subjacentes, a tesouraria da empresa pretende manter a flexibilidade da dívida flutuante, mantendo as linhas de crédito disponíveis.

A liquidez dos passivos financeiros remunerados originará os fluxos monetários evidenciados na nota 17.

Liquidity risk management requires the maintenance of cash and bank deposits at a sufficient level, the feasibility of consolidating floating debt through an adequate amount of credit facilities and the ability to liquidate market positions. Related to the underlying business dynamics, the company's treasury aims to maintain the flexibility of floating debt by keeping credit lines available.

The liquidity of the interest-bearing financial liabilities will give rise to the cash flows shown in Note 17.

Risco de fluxos de caixa associados à taxa de juro | Risk of cash flows associated with interest rate

A exposição da empresa ao risco da taxa de juro, advém de aplicações em instituições financeiras e empréstimos obtidos. As aplicações em instituições financeiras assumem a natureza de curto prazo, pelo que os riscos de fluxos de caixa decorrentes de alterações na taxa de juro não assumem um carácter relevante.

Os empréstimos obtidos estão, de forma direta ou indireta, indexados a uma taxa de juro de referência, facto que expõe a entidade a riscos de cash-flow. A exposição ao risco é analisada de forma dinâmica, realizando-se testes de sensibilidade a variações da taxa de juro, fundamentalmente à Euribor, sendo que alterações na taxa de juro do mercado afetam ganhos ou perdas de instrumentos financeiros.

The company's exposure to interest rate risk comes from investments in financial institutions and loans obtained. Investments in financial institutions are short-term in nature, and therefore cash flow risks arising from changes in the interest rate are not material.

The loans obtained are, directly or indirectly, indexed to a reference interest rate, which exposes the entity to cash-flow risks. Risk exposure is dynamically analyzed by sensitivity tests to interest rate changes, mainly to Euribor, and changes in the market interest rate affect gains or losses on financial instruments.

Alliance Healthcare, S.A. – Contas Consolidadas

Impacto estimado Estimated Impact	Resultado Líquido Net Profit	Outro rendimento Integral Other comprehensive income	Resultado Líquido Net Profit	Outro rendimento Integral Other comprehensive income
	31 Dez. 2017	31 Dez. 2017	31 Dez. 2016	31 Dez. 2016
Varição nos juros suportados pela alteração de 1 p.p. na taxa de juro aplicada à totalidade do envidamento Variation in interest rates due to the change of 1 p.p. in the interest rate applied to the entire enmesh	(478.800)	-	(135.134)	-
	(478.800)	-	(135.134)	-

6. Ativos fixos tangíveis | *Tangible fixed assets*

Nos exercícios findos em 31 de Dezembro de 2017 e 2016, o movimento ocorrido na quantia escriturada dos ativos fixos tangíveis e respetivas amortizações acumuladas e perdas por imparidade, foi o seguinte:

During the periods ended on December 31st, 2017 and 2016, changes in the carrying amount of tangible fixed assets and accumulated depreciation and impairment losses were as follows:

	2017						
	Terrenos e recursos naturais Land and natural resources	Edifícios e outras construções Buildings and other constructions	Equipamento básico Basic equipment	Equipamento de transporte Transport equipment	Equipamento administrativo Administrative equipment	Outros activos fixos tangíveis Other tangible fixed assets	Activos fixos tangíveis em curso Tangible fixed assets in progress
Activos: Assets:							
Saldo inicial Starting balance	2.698.558	14.309.339	20.353.552	873.546	6.051.691	885.481	83.000
Aquisições Acquisitions	-	335.938	284.074	28.974	94.151	-	-
Alienações e abates Disposals and write-offs	(231.787)	(828.210)	(878.580)	(82.960)	(639.733)	(21.250)	-
Transferências Transfers	-	38.000	222	-	2.978	-	(83.000)
	2.466.771	13.855.067	19.759.268	819.560	5.509.087	864.231	-
Amortizações Acumuladas e perdas por imparidade: Accum. Depreciation and impairments:							
Saldo inicial Starting balance	-	(5.508.640)	(13.652.833)	(648.759)	(5.055.594)	(883.402)	-
Amortizações do exercício Depreciation for the period	-	(627.041)	(1.203.964)	(63.956)	(404.979)	(1.057)	-
Perdas por imparidade do exercício Impairment losses for the period	-	41.044	-	-	-	-	-
Alienações e abates Disposals and write-offs	-	439.893	826.565	82.960	630.701	21.101	-
Transferências Transfers	-	-	(222)	-	(2.978)	-	-
	-	(5.654.744)	(14.030.454)	(629.755)	(4.832.850)	(863.358)	-
Activos Líquidos Net assets	2.466.771	8.200.323	5.728.814	189.805	676.237	873	-

(Valores expressos em Euros | Amounts expressed in Euros)

2016

	Terrenos e recursos naturais Land and natural resources	Edifícios e outras construções Buildings and other constructions	Equipamento básico Basic equipment	Equipamento de transporte Transport equipment	Equipamento administrativo Administrative equipment	Outros activos fixos tangíveis Other tangible fixed assets	Activos fixos tangíveis em curso Tangible fixed assets in progress	Total
<i>Activos: Assets:</i>								
Saldo inicial Starting balance	2.698.558	11.206.454	18.040.966	840.614	6.405.119	903.954	81.518	40.177.183
Aquisições Acquisitions	-	3.840.985	3.479.149	32.932	347.164	-	83.000	7.783.230
Alienações e abates Disposals and write-offs	-	(785.616)	(1.200.565)	-	(700.592)	(18.473)	-	(2.705.246)
Transferências Transfers	-	47.516	34.002	-	-	-	(81.518)	-
	2.698.558	14.309.339	20.353.552	873.546	6.051.691	885.481	83.000	45.255.167
<i>Amortizações Acumuladas e perdas por imparidade: Accum. Depreciation and impairments:</i>								
Saldo inicial Starting balance	-	(5.521.424)	(13.842.290)	(592.745)	(5.253.167)	(898.505)	-	(26.108.131)
Amortizações do exercício Depreciation for the period	-	(292.226)	(984.461)	(56.014)	(469.288)	(1.740)	-	(1.803.729)
Perdas por imparidade do exercício Impairment losses for the period	-	(118.630)	-	-	-	-	-	(118.630)
Alienações e abates Disposals and write-offs	-	423.640	1.173.918	-	666.861	16.843	-	2.281.262
	-	(5.508.640)	(13.652.833)	(648.759)	(5.055.594)	(883.402)	-	(25.749.228)
Activos Líquidos Net assets	2.698.558	8.800.699	6.700.719	224.787	996.097	2.079	83.000	19.505.939

Durante o exercício de 2017 os aumentos ocorridos nos ativos fixos tangíveis dizem essencialmente respeito a:

During the period of 2017, the increases in tangible fixed assets relate mainly to the acquisition of:

- Obras de adaptação de um novo armazém na Madeira; | *Works to adapt a new warehouse in Madeira;*
- Equipamento para o novo armazém na Madeira. | *Equipment for the new warehouse in Madeira.*

Durante o exercício de 2016, os aumentos ocorridos nos ativos fixos tangíveis dizem essencialmente respeito a:

During the period of 2016, the increases in tangible fixed assets relate mainly to the acquisition of:

- Obras de adaptação de um novo armazém em Lisboa; | *Works to adapt a new warehouse in Lisbon;*
- Equipamento para o novo armazém em Lisboa, nomeadamente novos autómatos. | *Equipment for the new warehouse in Lisbon, namely new automata.*

Durante o exercício de 2017, foram vendidos os edifícios da Rua Carvalho Araújo, justificando a maior parte da linha “Alienações e Abates”, pelo montante de 646.000 euros líquido de comissões, tendo gerado um ganho de aproximadamente 27.000 euros, reconhecido na demonstração de resultados em “outros rendimentos e ganhos”.

During the period of 2017, Alliance Healthcare Açores, S.A. (ex-Proconfar) sold the buildings on Carvalho Araújo street, justifying most of the "Disposals and Disposals" line, for the amount of 646,000 euros after commissions, generating a gain of approximately 27,000 euros, recognized in the income statement under "other income and gains".

As amortizações do exercício findo em 31 de Dezembro de 2017 ascenderam a 2.300.997 Euros (1.803.729 Euros no exercício findo em 31 de Dezembro de 2016), e encontram-se registadas na rubrica da demonstração dos resultados “(Gastos)/reversões de depreciação e de amortização” (Nota 22).

Amortisation for the period ended in December 31st, 2016 amounted to 2,300,997 Euros (1,823,729 Euros in the period ended in December 31st, 2016), and is recorded in the income statement heading "Depreciation and amortization (expenses) / reversals "(Note 22).

7. Locações | Leases

Em 31 de Dezembro de 2017 e 2016 o Grupo é locatário em contratos de locação financeira relacionados com edifícios e equipamento, os quais se encontram denominados em Euros.

On December 31st, 2017 and 2016, the Group is the lessee in financial lease contracts related to buildings and miscellaneous equipment, which are denominated in Euros.

Os bens adquiridos em regime de locação financeira e em uso em 31 de Dezembro de 2017 e 2016 são detalhados conforme se segue:

Assets bought under finance leases and in use at December 31st, 2017 and 2016 are detailed as follows:

Conta/Bem Account/Asset	Valor de Custo Cost value	Amortização acumulada Accumulated depreciation	Valor Líquido Net amount	Valor Líquido Net amount
	31 Dez. 2017	2017	31 Dez. 2017	31 Dez. 2016
Terrenos e recursos naturais / Armazéns Pico d'Água Land and natural resources / Pico d'Água warehouses	262.500	-	262.500	262.500
Edifícios e outras construções / Armazéns Pico d'Água Buildings and other constructions / Pico d'Água warehouses	787.500	(138.238)	649.262	665.261
Equipamento básico / Automatização Basic equipment / Automatization	1.939.971	(1.875.305)	64.666	258.663
Equipamento administrativo / "Call Center" Administrative equipment / Call center	411.606	(297.871)	113.735	155.081
	3.401.577	(2.311.414)	1.090.163	1.341.505

Os pagamentos mínimos das locações financeiras em 31 de Dezembro de 2017 e 2016, podem detalhar-se como se segue:

Minimum payments on finance leases at December 31st, 2017 and 2016, are detailed as follows:

Prazo Term	31 Dez. 2017 Dec. 31 2017	31 Dez. 2016 Dec. 31 2016
A menos de 1 ano (Nota 17) Less than 1 year (Note 17)	72.272	78.103
A mais de 1 ano e a menos de 5 anos (Nota 17) More than 1 year and less than 5 (Note 17)	290.293	283.775
A mais de 5 anos (Nota 17) More than 5 years (Note 17)	45.275	118.105
	407.840	479.983

Os pagamentos de locação financeira não incluem qualquer valor referente a rendas contingentes.

The lease payments do not include any amount related to contingent rents.

O Grupo utiliza diversos escritórios e armazéns através de contratos de locação operacional, os quais consideram prazos que variam entre os 6 meses e os 15 anos (de acordo com o período inicialmente contratado), com opção de renovação. Todos estes contratos são canceláveis mediante aviso prévio e as rendas são atualizadas anualmente, com base em indicadores da inflação e/ou de mercado, com exceção de um contrato de prestação de serviços que o Grupo celebrou em exercícios anteriores com uma entidade relacionada (Farminveste 4 - Serviços, S.A.), que inclui a afetação de um espaço físico no Edifício ANF (situado no Porto) destinado ao exercício da sua atividade comercial na zona norte do país, composto por um armazém e escritórios. Este contrato, iniciado em 2010, tem um prazo de 15 anos, não podendo ser parcial ou totalmente resolvido pelo Grupo durante o período contratual que estiver em curso, sob pena de se constituir na obrigação de pagar uma indemnização equivalente ao montante das remunerações vincendas até ao termo do período contratual em causa.

The Group uses various offices and warehouses through operating leases, which consider periods ranging from 6 months to 15 years (considering the period initially agreed), with renewal option. All these contracts may be cancelled upon prior notice and the rents are updated annually, based on indicators of inflation and / or market. Exception for a services contract that the Group has entered into with a related entity (Farminveste 4 - Serviços, S.A.), which includes the occupation of a physical space in the ANF building (located in Oporto) used for the Group's activity in the north of the country, which consists of a warehouse and offices. This contract, initiated in 2010 has a term of 15 years and cannot be partially or fully resolved by the Company throughout the contract period, or otherwise it shall be obliged to pay compensation equivalent to the amount of the due remuneration until the end of the contract period.

Em 31 de Dezembro de 2017 e 2016 os pagamentos mínimos de locações operacionais relativos a este contrato são detalhados como se segue:

On December 31st, 2017 and 2016, the minimum payments for operating leases related to this contract are summarized as follows:

Prazo Term	31 Dez. 2017 Dec. 31 2017	31 Dez. 2016 Dec. 31 2016
A menos de 1 ano Less than 1 year	1.692.961	1.683.868
A mais de 1 ano e a menos de 5 anos More than 1 year and less than 5	6.771.843	6.735.471
A mais de 5 anos More than 5 years	5.078.882	6.735.471
	13.543.686	15.154.810

Em 31 de Dezembro de 2017 e 2016 os pagamentos mínimos de locações operacionais relativos ao contrato do novo armazém de Lisboa e da Madeira são detalhados como se segue:

On December 31st, 2017 and 2016, the minimum payments for operating lease related to the new Lisbon and Madeira warehouses contract are summarized as follows:

Prazo Term	31 Dez. 2017	31 Dez. 2016
A menos de 1 ano Less than 1 year	479.640	420.000
A mais de 1 ano e a menos de 5 anos More than 1 year and less than 5	1.918.560	1.680.000
A mais de 5 anos More than 5 years	1.083.530	1.260.000
	3.481.730	3.360.000

Em 31 de Dezembro de 2017 e 2016 os pagamentos mínimos de locações operacionais relativos aos restantes contratos são associados a imóveis são detalhados como se segue:

On December 31st, 2017 and 2016, the minimum payments for operating leases related to other contracts associated with real estate are summarized as follows:

Prazo Term	31 Dez. 2017	31 Dez. 2016
A menos de 1 ano Less than 1 year	5.454	5.425
	5.454	5.425

No exercício findo em 31 de Dezembro de 2017 e 2016 foram reconhecidos gastos com locações operacionais, na rubrica da demonstração dos resultados “Fornecimentos e serviços externos”, conforme se segue:

During the periods ended in December 31st, 2017 and 2016, expenses related to operating leases were recorded in the income statement heading “External supplies and services”, and are detailed as follows:

Classificação Classification	2017	2016
Edifícios Buildings	2.183.443	2.427.228
Viaturas Vehicles	446.315	506.874
Outros Others	74.100	39.816
	2.703.858	2.973.918

A remuneração que o Grupo pagou no exercício findo em 31 de Dezembro de 2017, no valor de 1.692.961 Euros (1.678.981 Euros no exercício findo em 31 de Dezembro de 2016), no âmbito do contrato de prestação de serviços acima referido, incluída no detalhe acima na rubrica “Edifícios”, encontra-se refletida na rubrica da demonstração de resultados Fornecimentos e serviços externos – trabalhos especializados (Nota 20).

The amounts paid by the Group for the period ended in December 31st, 2017, amounting to 1,692,961 Euros (1,678,981 Euros in the period ended in December 31st, 2016), under the services contract previously mentioned, included in the heading “Buildings”, are reflected in the heading of specialized work of the income statements of external supplies and services (Note 20).

8. Ativos intangíveis | *Intangible assets*

O movimento ocorrido nos exercícios findos em 31 de Dezembro de 2017 e 2016 no montante dos ativos intangíveis, bem como nas respetivas amortizações e perdas por imparidade acumuladas, foi o seguinte:

During the periods ended in December 31st, 2017 and 2016 changes in the carrying amount of intangible assets and accumulated depreciation and impairment losses were as follows:

2017			
	Programas de computador Computer software	Activos intangíveis em curso <i>Intangible assets in progress</i>	Total
<i>Activos Assets</i>			
Saldo inicial <i>Starting balance</i>	5.064.094	95.580	5.159.674
Aquisições <i>Acquisitions</i>	99.355	248.309	347.664
Transferências <i>Transfers</i>	92.380	(95.580)	(3.200)
	5.255.829	248.309	5.504.138
<i>Amortizações e perdas por imparidade acumuladas Accum. Depreciation and impairment losses</i>			
Saldo inicial <i>Starting balance</i>	(4.718.473)	-	(4.718.473)
Amortizações do exercício <i>Depreciation for the period</i>	(254.976)	-	(254.976)
Transferências <i>Transfers</i>	3200	-	3.200
	(4.970.249)	-	(4.970.249)
	285.580	248.309	533.889
2016			
	Programas de computador Computer software	Activos intangíveis em curso <i>Intangible assets in progress</i>	Total
<i>Activos Assets</i>			
Saldo inicial <i>Starting balance</i>	5.037.089	-	5.037.089
Aquisições <i>Acquisitions</i>	5.048	117.537	122.585
Transferências <i>Transfers</i>	21.957	(21.957)	-
	5.064.094	95.580	5.159.674
<i>Amortizações e perdas por imparidade acumuladas Accum. Depreciation and impairment losses</i>			
Saldo inicial <i>Starting balance</i>	(4.268.126)	-	(4.268.126)
Amortizações do exercício <i>Depreciation for the period</i>	(450.347)	-	(450.347)
	(4.718.473)	-	(4.718.473)
	345.621	95.580	441.201

Durante o exercício de 2017, os aumentos ocorridos nos ativos intangíveis dizem essencialmente respeito a investimentos relacionados com a aquisição de:

During the period of 2017, the increases in intangible assets relate mainly to the acquisition of:

- Implementação de CRM; | *CRM Implementation*

As amortizações do exercício, no montante de 254.976 Euros (450.347 Euros no exercício findo em 31 de Dezembro de 2016), foram registadas na rubrica da demonstração dos resultados “(Gastos)/reversões de depreciação e de amortização” (Nota 22).

Depreciation for the period ended in December 31st, 2017, in the amount of 254,976 Euros (450,347 Euros for the period ended in December 31st, 2016), were recorded in the income statement heading “Depreciation and amortization (expenses) / reversals” (Note 22).

9. Concentrações de atividades empresariais | *Business activity concentration*

9.1 Investimentos em subsidiárias | *Investment in subsidiaries*

Subsidiárias | *Subsidiaries*

Em 31 de Dezembro de 2017 e 2016, a Empresa apresentava as seguintes subsidiárias:

On December 31st, 2017 and 2016, the Company had the following subsidiaries:

Subsidiária <i>Subsidiaries</i>	Sede <i>Location</i>	% de Participação efectiva <i>Effective investment %</i>	
		2017	2016
Alliance Healthcare Participações SGPS Unipessoal, Lda.	Porto	100%	100%
Alloga Portugal - Armazenagem e Distribuição Farmacêutica, Lda.	Lisboa	100%	100%
Almus, Lda.	Porto	100%	100%
Alliance Healthcare Açores, S.A. (ex Proconfar - Produtos de Consumo e Farmacêuticos, S.A.)	Ponta Delgada	100%	100%

Estas entidades foram incluídas nas demonstrações financeiras consolidadas pelo método de consolidação integral.

These entities have been included in the consolidated financial statements using the full consolidation method.

Em 31 de Dezembro de 2017 e 2016 os principais indicadores destas subsidiárias são como segue:

On December 31st, 2017 and 2016 the main indicators of these subsidiaries are as follows:

Subsidiária Subsidiaries	Sede Location	2017 (*)			2016		
		% detida % investment	Capital próprio Equity	Resultado líquido Net profit/(loss) for the period	% detida % investment	Capital próprio Equity	Resultado líquido Net profit/(loss) for the period
Alliance Healthcare Participações SGPS Unipessoal, Lda.	Porto	100%	7.710.883	1.142.770	100%	6.568.113	723.723
Alloga Portugal - Armazenagem e Distribuição Farmacêutica, Lda.	Lisboa	100%	6.843.269	758.085	100%	6.638.176	737.324
Almus, Lda.	Porto	100%	(738.058)	(117.152)	100%	(620.906)	100.892
Alliance Healthcare Açores (ex-Proconfar)	Ponta Delgada	100%	10.446.259	1.977.041	100%	9.878.159	1.878.586

(*) Demonstrações financeiras provisórias e pendentes de aprovação pelos respectivos órgãos sociais. | *Draft financial statements, pending approval from Management.*

Interesses que não controlam | *Minority interests*

Em 31 de Dezembro de 2017 e 2016, não existem interesses que não controlam incluídos no capital próprio na sequência da aquisição ocorrida no exercício de 2013 de 49,00% do capital da empresa Alliance Healthcare Açores (ex-Proconfar), tendo o Grupo em 31 de Dezembro de 2016 100,00% da referida participada.

On December 31st, 2017 and 2016, there are no minority interests included in equity following the acquisition during the period of 2013, of 49.00% of the capital of the Company Alliance Healthcare Açores (ex-Proconfar) and the Group having as of December 31st, 2016 100.00% of the referred subsidiary.

9.2 Goodwill

Durante os exercícios findos em 31 de Dezembro de 2017 e 2016 o movimento ocorrido na quantia escriturada do goodwill, bem como nas respetivas perdas por imparidade, foi o seguinte:

During the period ended in December 31st, 2017 and 2016, the changes in the carrying amount of goodwill, and in the corresponding impairment losses, were as follows:

Rubrica Heading	2017	2016
<u>Activo bruto: Gross amount:</u>		
Saldo inicial Starting balance	8.271.742	8.271.742
Aquisições (correção) Acquisitions (correction)	-	-
Saldo final Ending balance	8.271.742	8.271.742
<u>Perdas por imparidade acumuladas: Accumulated impairment losses:</u>		
Saldo inicial Starting balance	1.879.001	1.879.001
Perdas de imparidade do exercício Impairment losses for the period	-	-
Saldo final Ending balance	1.879.001	1.879.001
Valor líquido Net amount	6.392.741	6.392.741

(Valores expressos em Euros | Amounts expressed in Euros)

O goodwill em 31 de Dezembro de 2017 e 2016 é detalhado conforme se segue:

Goodwill on December 31st, 2017 and 2016 is detailed as follows:

Entidade Entity	Ano aquisição Acquisition year	Montante Amount	2017		2016	
			Perdas de imparidade do exercício Impairment losses within the period	Perdas de imparidade acumuladas Accumulated impairment losses	Quantia escriturada Carrying amount	Quantia escriturada Carrying amount
Alloga Portugal - Armazenagem e Distribuição Farmacêutica, Lda.	2007	6.515.420	-	1.879.000	4.636.420	4.636.420
Alliance Healthcare Açores (ex-Proconfar)	2009	1.756.321	-	-	1.756.321	1.756.321
Saldo final Ending balance		8.271.741	-	1.879.000	6.392.741	6.392.741

Para efeitos de testes de imparidade, o goodwill foi imputado às seguintes unidades geradoras de caixa:

For impairment tests effect, the goodwill was assigned to the following cash-generating units:

Prazo Term	2017	2016
Unidades geradoras de caixa Cash-generating units		
Serviços logísticos de armazenagem Warehouse logistic services	6.515.420	6.515.420
Distribuição farmacêutica - Açores Pharmaceutical distribution - Azores	1.756.321	1.756.321
	8.271.741	8.271.741

Serviços logísticos de armazenagem | Logistics warehousing services

A quantia recuperável desta unidade geradora de caixa foi determinada com base no seu valor de uso, calculado com base em projeções de fluxos de caixa assentes em orçamentos aprovados pela Administração que cobrem um período de 3 anos. Foi utilizada uma taxa de desconto de 7,5% (igual a 31 de Dezembro de 2016). | *The recoverable amount of the cash generating unit was determined based on its use value, calculated based on cash flow projections based on budgets approved by management covering a period of 3 years. A discount rate of 7,5% (the same at 31 December 2016).*

As projeções de fluxos de caixa referidas assentam nos seguintes pressupostos: | *The projections of these cash flows based on the following assumptions:*

- Volume de negócios: crescimento anual de 3,8% no ano 1 e de 4% no ano 2 e de 2% no ano 3; | *Turnover: annual growth of 3,8% in year 1 and 4% in year 2 and 2% in the year 3;*
- Evolução dos custos operacionais: crescimento anual de 5,5% no ano 1, de 1% no ano 2 e de 2,2% no ano 3 | *Changes in operating costs: annual growth of 5,5% in year 1, 1% in year 2 and 2,2% in year 3;*
- Taxa de crescimento na perpetuidade: 2%. | *Growth rate in perpetuity: 2%.*

As diferenças dos pressupostos entre o ano de 2016 e 2017 resultam de uma maior dinâmica no mercado, obtenção de novos contratos de média dimensão e início da actividade de GMP (Good Manufacturing Practice). | *The differences between the 2016 to 2017 assumptions are driven by better market dynamic, new middle sized contracts and the new GMP (Good Manufacturing Practice) service activity.*

Distribuição farmacêutica – Açores | Pharmaceutical distribution - Azores

A quantia recuperável desta unidade geradora de caixa foi determinada com base no seu valor de uso, calculado com base em projeções de fluxos de caixa assentes em orçamentos aprovados pela Administração que cobrem um período de 3 anos e mais 2 anos de projeções. Foi utilizada uma taxa de desconto de 7,5% (igual a 31 de Dezembro de 2016). | *The recoverable amount of the cash generating unit was determined based on its use value, calculated based on cash flow projections based on budgets approved by management covering a period of 3 years and more 2 years of projections. A discount rate of 7,5% (the same at 31 December 2016).*

As projeções de fluxos de caixa referidas assentam nos seguintes pressupostos: | *The projections of these cash flows based on the following assumptions:*

- Volume de negócios: crescimento anual de -8% no ano 1, devido principalmente à diminuição expectável de vendas intragrupo, e de 1% nos anos 2 e 3; | *Turnover: annual growth of -8% in year 1, mainly due to the expected decrease of intra-group sales, and of 1% in the years 2 and 3;*
- Evolução dos custos operacionais e da inflação: crescimento anual de 8% no ano 1, em virtude do aumento expectável de provisões de cobrança duvidosa, de 1% no ano 2 e de 0% no ano 3 | *Changes in operating costs and inflation: annual growth of 8% in year 1, because of expected increase in bad debt provisions, 1% in year 2 and 0% in year 3;*
- Quota de mercado: constante; | *Market share: constant;*
- Taxa de crescimento na perpetuidade: 0%. | *Growth rate in perpetuity: 0%.*

10. Impostos sobre o rendimento | Corporate income tax

Em 31 de Dezembro de 2017 e 2016, o detalhe desta rubrica apresentava a seguinte composição:

As at December 31st, 2017 and 2016, the detail were as follows:

Activo corrente Current assets	2017	2016
Imposto sobre o Rendimento das Pessoas Colectivas: <i>Corporate income tax:</i>		
Estimativa de imposto sobre o rendimento <i>Tax provision</i>	(313.053)	-
Pagamentos por conta <i>Advances on tax payments</i>	385.191	-
	72.138	-
Passivo corrente Current liabilities	2017	2016
Imposto sobre o Rendimento das Pessoas Colectivas: <i>Corporate income tax:</i>		
Estimativa de imposto sobre o rendimento <i>Tax provision</i>	4.528.640	5.989.471
Pagamentos por conta <i>Advances on tax payments</i>	(4.404.994)	(5.766.141)
Retenções na fonte <i>Withholding tax</i>	(326)	(5.701)
	123.320	217.629

De acordo com a legislação em vigor, as declarações fiscais estão sujeitas a revisão e correção por parte das autoridades fiscais durante um período de quatro anos (cinco anos para a Segurança Social) exceto quando tenham ocorrido prejuízos fiscais, tenham sido concedidos benefícios fiscais, ou estejam em curso inspeções, reclamações ou impugnações, casos estes em que, dependendo das circunstâncias, os prazos são alongados ou suspensos. Deste modo, as declarações fiscais da Empresa dos anos de 2013 a 2017 poderão vir ainda a ser sujeitas a revisão.

A Administração da Empresa entende que eventuais correções resultantes de revisões/inspeções por parte das autoridades fiscais àquelas declarações de impostos não terão um efeito significativo nas demonstrações financeiras em 31 de Dezembro de 2017 e 2016 que não se encontrem cobertas pelas provisões entretanto constituídas (Nota 16).

Nos termos do artigo 88º do Código do Imposto sobre o Rendimento das Pessoas Coletivas (IRC) o Grupo encontra-se sujeito adicionalmente a tributação autónoma sobre um conjunto de encargos às taxas previstas no artigo mencionado.

A Alliance Healthcare é abrangida, desde Janeiro de 2011, pelo Regime Especial de Tributação dos Grupos de Sociedades (REGTS), pelo que o imposto corrente é calculado com base nos resultados tributáveis das empresas incluídas na Consolidação e no referido regime, de acordo com as regras do mesmo. O REGTS engloba todas as empresas do Grupo com exceção da subsidiária Alliance Healthcare Açores (ex-Proconfar). Para a empresa não abrangida pelo regime, o imposto corrente é calculado com base no respetivo resultado tributável, de acordo com as regras fiscais em vigor no local da sede da referida Empresa.

According to the applicable Portuguese legislation, income tax returns are subject to review and correction by the tax authorities for a period of four years (five years for social security), except when there are tax losses carried forward, tax benefits have been granted or tax claims or appeals are in progress, in which cases, depending on the circumstances, the period can be extended or suspended. Accordingly, the Company's tax returns for the periods 2013 to 2017 can be subject to review. The Company's Management believes that any corrections resulting from reviews / inspections by tax authorities to those tax returns will not have a significant effect on the financial statements at December 31st, 2017 and 2016 which are not yet covered by the provisions recorded (Note 16). Under Article 88 of the Tax Code on Corporate Income Tax (IRC) the Company is subject to autonomous taxation on a number of duties and at the rates provided for in that article. Alliance Healthcare is covered, since January 2011, by the Special Taxation Scheme for Corporate Groups (REGTS), so the current tax is calculated based on the taxable results of the companies included in the consolidation and on the referred scheme, according to the rules. The REGTS encompasses all Group companies other than subsidiary Alliance Healthcare Açores (ex-Proconfar). For the Company not covered by the scheme, the current tax is calculated based on their taxable income, in accordance with the tax rules in force at the registered office of that Company.

O gasto com impostos sobre o rendimento em 31 de Dezembro de 2017 e 2016 é detalhado conforme se segue:

Expense on income taxes in December 31st, 2017 and 2016 is detailed as follows:

Descrição Description	Operações na Operations on DR 2017	Operações na Operations on DR 2016
<u>Imposto corrente do exercício Current income tax</u>	<u>(4.841.693)</u>	<u>(5.989.471)</u>
<u>Efeito líquido dos activos e passivos por impostos diferidos Net effect from deferred tax assets</u>	<u>(212.635)</u>	<u>(537.451)</u>
<u>Outros ajustamentos Other adjustments</u>		
Provisões de natureza fiscal (Nota 16) Tax deductible provisions (Note 16)	(456.297)	-
Outros Others	458.313	161.107
	<u>(210.619)</u>	<u>(376.344)</u>
<u>Gasto com impostos sobre o rendimento</u>	<u>(5.052.312)</u>	<u>(6.365.815)</u>

Durante os exercícios findos em 31 de Dezembro de 2017 e 2016 a taxa efetiva de imposto é demonstrada como segue:

During the periods ended in December 31st, 2017 and 2016, the effective tax rate is as follows:

Descrição Description	2017	2016
Resultados antes de impostos (I) Profit/(Loss) before taxes (I)	19.303.410	22.938.890
Taxa de imposto (sem taxa de derrama estadual) Tax rate (without surcharge)	22,5%	22,5%
Imposto Tax	<u>4.343.267</u>	<u>5.161.250</u>
	4.343.267	5.161.250
Efeito fiscal da constituição/(reversão) de provisões/imparidades não aceites fiscalmente: Increase/(reversal) of provisions/impairments not accepted for tax purposes:		
Diferenças temporárias Temporary differences	(212.635)	(537.451)
Efeito das mais/menos valias na venda de ativos fixos tangíveis Profit/loss on disposal of fixed assets	(79.205)	-
Outros custos e proveitos não aceites fiscalmente Other gains/losses not accepted for tax purposes	11.585	309.168
Derrama estadual State surcharge	616.431	803.195
Tributação autónoma Autonomous taxation	<u>162.250</u>	<u>253.309</u>
Imposto corrente Current tax	<u>4.841.693</u>	<u>5.989.471</u>
Efeito do registo de activos por impostos diferidos Effect of the recording of deferred taxes	212.635	537.451
Outros Others	<u>(2.016)</u>	<u>(161.107)</u>
Imposto sobre lucros do exercício (II) Corporate income tax provision (II)	<u>5.052.312</u>	<u>6.365.815</u>
Taxa efectiva (III) Effective tax (III)	26,17%	27,75%

Durante o exercício de 2010, foi introduzido um novo imposto ("Derrama estadual") o qual, para o exercício de 2017 e 2016, implica um agravamento da taxa de imposto em 3 p.p. mas apenas na parte do lucro tributável que exceda 1.500.000 Euros, e 5 p.p. a partir dos 7.500.000 Euros. Por esta razão o Grupo tem vindo a registar impostos diferidos à taxa de 26,5% (valor entre os 22,5% de imposto e os 27,5% de taxa máxima de imposto), por considerar ser uma taxa aproximada à taxa à qual o Grupo reverte as suas diferenças temporárias.

During 2010, it was introduced a new tax ("State surcharge"), which meant for 2017 and 2016 an increase of the tax rate by 3 percentage points but only on the taxable income that exceeds 1,500,000 Euros and 5 percentage points for the taxable income which exceeds 7,500,000 Euros. Given this change, the Group began to record deferred taxes at the rate of 26.5% (value between 22.5% of tax and 27.5% of maximum tax rate), which was considered to be an approximate rate to the one at which the Group will reverse its temporary differences.

De acordo com a Lei do Orçamento de Estado para 2017, não foram introduzidas alterações ao cálculo da "Derrama Estadual".

According to the State Budget Law for 2017, no changes were made to the calculation of the "state surcharge".

O detalhe dos ativos e passivos por impostos diferidos, em 31 de Dezembro de 2017 e 2016, de acordo com as diferenças temporárias que os geraram, é como segue:

The deferred tax assets and liabilities detail for the periods ended in December 31st, 2017 and 2016 were, in accordance with the generated temporary differences, as follows:

Descrição Description	2017	2016
Diferenças temporárias que originaram o registo de activos por impostos diferidos no exercício: <i>Temporary differences which originated deferred tax assets for the period:</i>		
Ajustamentos em inventários <i>Adjustments to inventories</i>	1.067.531	707.439
Amortizações extraordinárias em edifícios <i>Extraordinary depreciation on buildings</i>	514.884	514.884
Perdas de imparidade para contas a receber <i>Accounts receivables impairment losses</i>	15.079.975	16.357.041
Perdas de imparidade para contas a receber - Actualização financeira de contas a receber não correntes <i>Accounts receivables impairment losses - Financial discount of non-current accounts receivable</i>	69.484	64.778
	16.731.874	17.644.142
Activos por impostos diferidos <i>Deferred tax assets</i>		
Ajustamentos em inventários <i>Adjustments to inventories</i>	282.896	187.471
Amortizações extraordinárias em edifícios <i>Extraordinary depreciation on buildings</i>	136.444	136.444
Perdas de imparidade para contas a receber <i>Accounts receivables impairment losses</i>	3.945.978	4.284.495
Perdas de imparidade para contas a receber - Actualização financeira de contas a receber não correntes <i>Accounts receivables impairment losses - Financial discount of non-current accounts receivable</i>	18.415	17.166
	4.383.733	4.625.576
Diferenças temporárias que originaram o registo de passivos por impostos diferidos no exercício: <i>Temporary differences which originated deferred tax liabilities on the period:</i>		
Avaliação ao justo valor do imóvel da AH Açores (Nota 9) <i>Fair value evaluation to the AH Açores assets (Note 9)</i>	-	178.507
	-	178.507
Passivos por impostos diferidos <i>Deferred tax liabilities</i>		
Avaliação ao justo valor do imóvel da AH Açores <i>Fair value evaluation to the AH Açores assets</i>	-	29.209
	-	29.209

O movimento ocorrido nos ativos por impostos diferidos nos exercícios findos em 31 de Dezembro de 2017 e 2016 foi como segue:

Changes in deferred tax assets for the periods ended in December 31st, 2017 and 2016 were as follows:

	2017	2016
Saldo inicial <i>Starting balance</i>	4.625.576	5.164.192
Efeito em resultados: <i>Impact on net profit/(loss):</i>		
Ajustamentos em inventários <i>Adjustments to inventories</i>	95.425	20.701
Perdas de imparidade para contas a receber <i>Accounts receivable impairment losses</i>	(338.517)	(506.380)
Perdas de imparidade para contas a receber - Actualização financeira de contas a receber não correntes <i>Accounts receivable impairment losses - Financial discount of non-current accounts</i>	1.249	(52.937)
Saldo final <i>Ending balance</i>	4.383.733	4.625.576

O movimento ocorrido nos passivos por impostos diferidos nos exercícios findos em 31 de Dezembro de 2017 e 2016 foi como segue:

Changes in deferred tax liabilities for the periods ended in December 31st, 2017 and 2016 were as follows:

	2017	2016
Saldo inicial <i>Starting balance</i>	29.209	29.209
Efeito em resultados: <i>Impact on net profit/(loss):</i>		
Avaliação ao justo valor do imóvel da AH Açores <i>Fair value evaluation to the AH Açores assets</i>	(29.209)	-
Saldo final <i>Ending balance</i>	-	29.209

A Empresa Almus não registou quaisquer impostos diferidos ativos relativos aos referidos prejuízos fiscais reportáveis por questões de prudência, dado não existirem expectativas razoáveis quanto à geração de lucros fiscais futuros suficientes para a sua utilização.

The Almus subsidiary did not record any deferred tax assets relating to these tax losses carried forward for reasons of prudence, because it holds no reasonable expectations of generating sufficient future taxable income to use.

11. Inventários | *Inventories*

Em 31 de Dezembro de 2017 e 2016, os inventários da Empresa eram detalhados conforme se segue:

On December 31st, 2017 and 2016, the Company's inventories are detailed as follows:

Natureza <i>Nature</i>	2017			2016		
	Montante bruto <i>Gross amount</i>	Perdas por imparidade <i>Impairment losses</i>	Montante líquido <i>Net amount</i>	Montante bruto <i>Gross amount</i>	Perdas por imparidade <i>Impairment losses</i>	Montante líquido <i>Net amount</i>
Mercadorias <i>Goods</i>						
Produtos farmacêuticos <i>Pharmaceutical products</i>	52.963.165	(1.178.724)	51.784.441	51.084.642	(790.863)	50.293.779
Produtos de consumo <i>Consumer products</i>	552.083	(54.472)	497.611	497.797	(36.133)	461.664
Outros <i>Others</i>	24.451	-	24.451	45.117	-	45.117
	53.539.699	(1.233.196)	52.306.503	51.627.556	(826.996)	50.800.560

Em 31 de Dezembro de 2017, os inventários devolvidos e os inventários a aguardar devolução a laboratórios, em virtude de ter expirado o prazo de validade dos medicamentos, por questões de ordem técnica ou devido a alterações de preços, encontram-se registadas na rubrica de "Inventários" e ascendem a 1.826.294 Euros (1.652.713 Euros em 31 de Dezembro de 2016).

On December 31st, 2017, the stocks returned and stocks waiting to be returned to laboratories, due to the validity date period of the medicines being expired, because of technical issues or due to price decreases, are recorded under "Inventories" and amounted to 1,826,294 Euros (1,652,713 Euros in December 31st, 2016).

O custo das mercadorias vendidas reconhecido nos exercícios findos em 31 de Dezembro de 2017 e 2016 é detalhado como segue:

The cost of goods sold for the periods ended in December 31st, 2017 and 2016 is detailed as follows:

	2017	2016
Existências iniciais <i>Inventories starting balance</i>	51.627.556	49.686.747
Compras <i>Purchases</i>	555.081.903	555.476.510
Existências finais <i>Inventories ending balance</i>	(53.539.699)	(51.627.556)
Custo do exercício <i>Cost of goods sold and materials consumed</i>	553.169.760	553.535.701

A evolução das perdas por imparidade acumuladas de inventários nos exercícios findos em 31 de Dezembro de 2017 e 2016 é detalhada conforme se segue:

The evolution of inventory impairment losses for the periods ended in December 31st, 2017 and 2016 is detailed as follows:

		2017				
		Saldo inicial <i>Starting balance</i>	Reclassificações <i>Reclassifications</i>	Reforço <i>Increase</i>	Reversão <i>Reversal</i>	Saldo final <i>Ending balance</i>
Inventários <i>Inventories</i>						
	Mercadorias <i>Goods</i>	826.997	-	406.199	-	1.233.196
		826.997	-	406.199	-	1.233.196
		2016				
		Saldo inicial <i>Starting balance</i>	Reclassificações <i>Reclassifications</i>	Reforço <i>Increase</i>	Reversão <i>Reversal</i>	Saldo final <i>Ending balance</i>
Inventários <i>Inventories</i>						
	Mercadorias <i>Goods</i>	727.313	-	99.684	-	826.997
		727.313	-	99.684	-	826.997

Os reforços de perdas por imparidade de inventários foram registados na rubrica da demonstração de resultados “Imparidade de inventários ((perdas)/reversões)”.

Increases and reversals of inventory impairment losses were recorded in the income statement heading "Inventory impairment ((losses) / reversals)."

12. Ativos financeiros | *Financial assets*

As categorias de ativos financeiros em 31 de Dezembro de 2017 e 2016 são detalhadas conforme se segue:

The financial assets categories as of December 31st, 2017 and 2016 are detailed as follows:

	2017			2016		
	Montante Bruto	Perdas por imparidade acumuladas	Montante líquido	Montante Bruto	Perdas por imparidade acumuladas	Montante líquido
	Gross amount	Accumulated impairment losses	Net amount	Gross amount	Accumulated impairment losses	Net amount
Disponibilidades Cash and cash equivalents						
Caixa (Nota 4) Cash (Note 4)	6.689	-	6.689	6.311	-	6.311
Depósitos à ordem (Nota 4) Bank deposits (Note 4)	14.327.686	-	14.327.686	11.378.831	-	11.378.831
	14.334.375	-	14.334.375	11.385.142	-	11.385.142
Ao custo amortizado - corrente At amortised cost - current						
Cientes c/c e c/ letras Trade receivables and bill receivables	69.488.983	(941.597)	68.547.386	71.488.776	(1.357.191)	70.131.585
	69.488.983	(941.597)	68.547.386	71.488.776	(1.357.191)	70.131.585
Estado e outros entes públicos State and other public entities	3.960.120	-	3.960.120	3.182.319	-	3.182.319
Outras contas a receber Other accounts receivable	4.181.404	(134.259)	4.047.145	4.945.472	(129.553)	4.815.919
	8.141.524	(134.259)	8.007.265	8.127.791	(129.553)	7.998.238
Ao custo amortizado - não corrente At amortised cost - non-current						
Outros activos financeiros: Other financial assets:						
Estado e outros entes públicos State and other public entities	9.349.607	(5.691.233)	3.658.374	9.349.607	(5.691.233)	3.658.374
Cientes de cobrança duvidosa Doubtful accounts receivable	21.583.235	(20.435.598)	1.147.637	28.277.362	(25.060.840)	3.216.522
Cientes c/c e c/ letras Trade receivables and bill receivables	14.688.370	(14.559.132)	129.238	15.787.654	(15.500.260)	287.394
	45.621.212	(40.685.963)	4.935.249	53.414.623	(46.252.333)	7.162.290
	137.586.094	(41.761.819)	95.824.275	144.416.332	(47.739.077)	96.677.255

A variação ocorrida no valor líquido da rubrica “clientes de cobrança duvidosa” é essencialmente explicada por recebimentos efetivos (44%), reforço de perdas por imparidade (23%) e reconhecimento de créditos incobráveis (19%).

The variation in the net amount of "doubtful accounts" is mainly explained by actual receipts (44%), impairment losses increase (23%) and recognition of bad debts (19%).

Em 31 de Dezembro de 2017 e 2016, os saldos a receber de clientes representavam a seguinte estrutura de antiguidade:

At 31 December 2017 and 2016, the accounts receivable from customers represented the following seniority structure:

	2017			2016		
	Montante Bruto <i>Gross amount</i>	Perdas por imparidade acumuladas <i>Accumulated impairment losses</i>	Montante líquido <i>Net amount</i>	Montante Bruto <i>Gross amount</i>	Perdas por imparidade acumuladas <i>Accumulated impairment losses</i>	Montante líquido <i>Net amount</i>
Cientes c/c e c/ letras Trade and bill receivables						
não vencido	75.795.000			78.677.260		
vencido até 30 dias	7.447.718			7.448.161		
vencido de 30 a 60 dias	506.713			691.460		
vencido de 60 a 90 dias	136.667			216.766		
vencido de 90 a 180 dias	143.341			151.761		
vencido após 180 dias	147.914			91.022		
	84.177.353	(15.500.729)	68.676.624	87.276.430	(16.857.451)	70.418.979
Cientes de cobrança duvidosa Doubtful accounts receivable						
vencido após 180 dias	21.583.235	(20.435.598)	1.147.637	28.277.362	(25.060.840)	3.216.522
	21.583.235	(20.435.598)	1.147.637	28.277.362	(25.060.840)	3.216.522

Os valores evidenciados no quadro anterior correspondem aos valores em aberto face às respetivas datas de vencimento.

The amounts shown in the previous table correspond to the amounts outstanding in relation to the respective maturity dates.

Em 31 de Dezembro de 2017 e 2016 não existia nenhum cliente que, individualmente, representasse mais de 10% do total da rubrica de “Clientes”.

As of December 31, 2017 and 2016 there is no customer that individually accounted for more than 10% of the total "Customers."

Outros ativos financeiros – ativo não corrente | Other financial assets – non-current assets

Os montantes classificados como não correntes nas rubricas de Clientes dizem, essencialmente, respeito a acordos de regularização de dívida celebrados com os clientes, os quais vencem juros e cujo vencimento é superior a um ano, bem como saldos de cobrança duvidosa que estão em processo de contencioso e recuperação.

A Administração entende que as imparidades em contas a receber registadas são, no seu conjunto, adequadas para assegurar que as contas a receber estão relevadas na demonstração da posição financeira por valores não superiores ao respetivo valor de realização, tendo em atenção a avaliação da situação dos clientes e os termos dos acordos celebrados.

O saldo da rubrica “Estado e outros entes públicos”, classificado como não corrente, diz respeito a montantes pagos às Autoridades Fiscais relativamente aos quais é entendimento da Empresa que os mesmos lhes serão reembolsados, nos termos explicitados abaixo nesta nota.

The amounts classified as non-current in accounts receivable relate essentially to debt settlement agreements, which bear interest and are due in more than one year, as well as doubtful accounts receivable that are in litigation and recovery process. The Board of Directors believes that the recorded impairment on accounts receivable is, all in all, adequate to ensure that the accounts receivable are disclosed in the balance sheet at amounts that do not exceed their net realizable value. The balance of the heading "State and other public entities", classified as non-current, respects to amounts paid to the Portuguese Tax Authority for which it is the Company's current understanding that they will be reimbursed, as per described further below on this note.

Outras contas a receber – ativo corrente | Other accounts receivable – current assets

Em 31 de Dezembro de 2017 e 2016 a rubrica “Outras contas a receber” incluída no quadro acima apresentava a seguinte composição:

On December 31st, 2017 and 2016 the heading "Other accounts receivable" was detailed as follows:

Activo corrente Current assets	2017	2016
Pessoal Personnel	10.300	11.298
Devedores por acréscimos de rendimentos Receivables from accrued income	2.645.003	3.677.824
Outros devedores Other debtors	1.526.101	1.256.350
Perdas por imparidade acumuladas Accumulated impairment losses	(134.259)	(129.553)
	4.047.145	4.815.919

A rubrica “Devedores por acréscimos de rendimentos” diz, essencialmente, respeito a descontos a obter no montante de 2.330.238 Euros (3.509.507 Euros em 31 de Dezembro de 2016).

The heading "Receivables from accrued income" concerns, essentially, to the discounts to be received from suppliers amounting to 2,330,238 Euros (3,509,507 Euros on December 31st, 2016).

A rubrica “outros devedores” inclui débitos efetuados a fornecedores.

The item "other debtors" includes debits to suppliers.

Em 31 de Dezembro de 2017 e 2016, os saldos a receber de outros devedores representavam a seguinte estrutura de antiguidade: | At 31 December 2017 and 2016, the accounts receivable from other debtors represented the following seniority structure:

	2017			2016		
	Montante Bruto <i>Gross amount</i>	Perdas por imparidade acumuladas <i>Accumulated impairment losses</i>	Montante líquido <i>Net amount</i>	Montante Bruto <i>Gross amount</i>	Perdas por imparidade acumuladas <i>Accumulated impairment losses</i>	Montante líquido <i>Net amount</i>
Outros devedores Other debtors						
não vencido	1.391.842	-	1.391.842	1.126.797	-	1.126.797
vencido após 180 dias	134.259	(134.259)	-	129.553	(129.553)	-
	1.526.101	(134.259)	1.391.842	1.256.350	(129.553)	1.126.797

Rendimentos e gastos | *Income and expenses*

Nos exercícios findos em 31 de Dezembro de 2017 e 2016 os rendimentos, gastos, ganhos e perdas relacionados com ativos financeiros são detalhados conforme se segue:

During the periods ended in December 31st, 2017 and 2016 the income, expenses, gains and losses related to financial assets are detailed as follows:

	2017	2016
Juros obtidos - método da taxa de juro efectiva (Nota 24) <i>Interest - effective interest rate method</i>	608.421	710.544
Reversão de perdas por imparidade líquidas <i>Net impairment losses</i>	5.977.257	5.524.329
Dívidas incobráveis (Nota 23) <i>Bad debts write-downs (Note 23)</i>	(4.150.003)	(3.018.601)
Recuperação de dívidas incobráveis (Nota 23) <i>Bad debt recoveries (Note 23)</i>	519.296	61.229
	2.954.971	3.277.501

Perdas por imparidade | *Impairment losses*

O movimento das perdas por imparidade para os exercícios findos em 31 de Dezembro de 2017 e 2016, é como se segue:

The recordings of accumulated impairment losses for the periods ended in December 31st, 2017 and 2016, are as follows:

	2017				
	Saldo inicial <i>Starting balance</i>	Aumento <i>Increase</i>	Reversão <i>Reversal</i>	Transferência <i>Transfer</i>	Saldo final <i>Ending balance</i>
Cientes <i>Trade accounts receivable</i>	41.918.291	-	(5.981.964)	-	35.936.327
Estado e outros entes públicos <i>State and other public entities</i>	5.691.233	-	-	-	5.691.233
Outros devedores <i>Other debtors</i>	129.553	4.706	-	-	134.259
	47.739.077	4.706	(5.981.964)	-	41.761.819

	2016				
	Saldo inicial Starting balance	Aumento Increase	Reversão Reversal	Transferência Transfer	Saldo final Ending balance
Cientes <i>Trade accounts receivable</i>	47.433.381	-	(5.515.090)	-	41.918.291
Estado e outros entes públicos <i>State and other public entities</i>	5.691.233	-	-	-	5.691.233
Outros devedores <i>Other debtors</i>	138.790	-	(9.237)	-	129.553
	53.263.404	-	(5.524.327)	-	47.739.077

Os valores de 2017 e 2016 apresentados nos quadros acima refletem os efeitos líquidos de reforços e reversões dos respetivos exercícios.

The figures for 2017 and 2016 presented in the tables above reflect the net effects of reinforcements and reversals of the respective years.

Estado e outros entes públicos – processos fiscais | *State and other public entities – tax proceedings*

O saldo em 31 de Dezembro de 2017 e 2016 relativo à rubrica do ativo não corrente Estado e Outros Entes Públicos, e respetivas imparidades acumuladas, pode ser detalhado como segue:

The balance on 31st December 2017 and 2016 relating to the heading non-current asset “State and other public entities”, and accumulated impairment losses may be analysed as follows:

Natureza	Montante bruto	Perdas por imparidade acumuladas	Saldo
Processo fiscal n.º 00237/04 - Imp, em sede de IRC	3.686.454	(28.080)	3.658.374
Processo fiscal n.º 1202/05	5.663.153	(5.663.153)	-
	9.349.607	(5.691.233)	3.658.374

A natureza destes processos, bem como os procedimentos efetuados, resumem-se abaixo.

The nature of these proceedings as well as the procedures performed are summarized below:

Processo | *Proceeding n.º 00237/04 - Imp*

As contas fiscais consolidadas apresentadas pela Alliance UniChem Portuguesa, SGPS, Lda. (sociedade entretanto fusionada na Empresa), foram sujeitas a inspeção tributária relativamente ao exercício de 1993, tendo sido efetuadas correções à matéria coletável, no valor de 4.758.691 Euros. Dado o desacordo da Empresa quanto ao fundamento das referidas correções, foi apresentado oportunamente o respetivo pedido de impugnação tributária. No final do exercício de 2002 e no decurso do processo de amnistia fiscal implementado pelo Governo, a Empresa, motivada pelo crescimento dos encargos associados a este processo, procedeu ao pagamento do valor do imposto nas seguintes condições:

The consolidated statutory accounts presented by Alliance UniChem Portugal, SGPS, Lda (entity meanwhile merged with the Company), were subject to a tax inspection for the period of 1993 and the outcome resulted in additional assessments to the taxable income in the amount of 4,758,691 Euros. Given the disagreement of the Company as to the basis of such corrections, it was duly submitted an opposition to the additional tax assessment. At the end of 2002 and during the process of tax amnesty implemented by the Government, the Company, driven by the growing costs associated with this process, paid the tax amount in the following conditions:

- i. **Pagamento do imposto liquidado no valor de 3.249.166 Euros, relativo aos exercícios de 1993 a 1998;** | *Payment of the additional tax assessment in the amount of 3,249,166 Euros, for the periods from 1993 to 1998;*
- ii. **Manutenção do processo de impugnação, atualmente sob apreciação em tribunal;** | *Continuous support to the complaints process currently under the court's consideration;*
- iii. **Manutenção de possibilidade de reembolso do imposto pago caso seja proferida decisão judicial favorável à Alliance Healthcare;** | *Maintenance of the possibility of refund of tax paid if the court's judgement is delivered in favour of Alliance Healthcare;*
- iv. **Eliminação do risco associado aos juros e penalizações no âmbito do processo em caso de decisão judicial desfavorável à Alliance Healthcare.** | *Elimination of the risk associated with interest and penalties in the event of adverse ruling for Alliance Healthcare.*

Em 2003, no âmbito do mesmo processo, foi igualmente pago pela Empresa o montante de 437.288 Euros relativo ao exercício de 1999.

In 2003, under the same process, the Company also paid the amount of 437,288 Euros related with the period of 1999.

Em virtude do Conselho de Administração da Empresa entender que existem possibilidades de êxito no recurso interposto, decidiu registar, em exercícios anteriores, os montantes pagos (3.686.454 Euros) às Autoridades Fiscais na rubrica do ativo não corrente "Outros ativos financeiros - Estado e outros entes públicos" e à constituição de uma perda por imparidade de 50% daquele montante.

Because the Company's Board of Directors understands that there are chances of success in the appeal, it decided to book in prior periods, the amounts paid (3,686,454 Euros) to the Portuguese Tax Authority in the non-current asset heading "Other financial assets - State and other public entities" and proceed with an impairment adjustment of 50% of that amount.

Durante 2014 a Empresa recebeu uma decisão favorável do tribunal competente no que diz respeito a este processo. Assim, tendo em consideração a diminuição do risco daí resultante e por considerar remota a possibilidade de não recuperar o valor pago, a Empresa reverteu a perda por imparidade que tinha sido reconhecida em anos anteriores, no montante de 1.815.147 Euros, reconhecendo esse efeito na demonstração dos resultados de 2014, na rubrica "Imparidade de dívidas a receber".

During 2014 the Company received a court's favourable decision with regards to this process. Thus, taking into account the decrease of the resulting risk and considering as remote the possibility of non-recovery of the paid amount, the Company reversed the impairment loss which had been recognized in prior periods in the amount of 1,815,147 Euros, recognizing the effect in the income statement in 2014, on the heading "Accounts receivable impairment".

Deste modo e relativamente ao processo n.º 00237/04 – Imp, a Empresa mantinha em 31 de Dezembro de 2017 e 2016 um saldo devedor na rubrica Estado e Outros Entes Públicos no montante de 3.686.454 Euros, e uma perda por imparidade de 28.080 Euros.

Thereby and in relation to proceeding No. 00237/04 - Imp, the Company held on 31st December 2017 and 2016 an outstanding balance in the heading "State and Other public entities" in the amount of 3.686.454 Euros, and an impairment loss of 28.080 Euros.

Por seu lado, durante os exercícios de 2004 a 2013, a Empresa foi também sujeita a inspeções tributárias aos exercícios de 2000 a 2010, no âmbito das quais foram recebidas liquidações adicionais em sede de IRC, no montante total de, aproximadamente, 10.470.000 Euros, dos quais:

During the periods from 2004 to 2013, the Company was subject to tax inspections for the periods from 2000 to 2010, during which were received additional payments of corporate income tax, amounting to approximately 10,470,000 Euros, detailed as follows:

(i) Processo | Proceedings n.º 1202/05.9BELSB

7.000.000 Euros relativos, essencialmente, à não aceitação como custo fiscal e à consideração como despesas não documentadas de determinados pagamentos efetuados nos exercícios de 2000 a 2002, para as quais, constituiu uma provisão no montante de, aproximadamente, 3.848.000 Euros para fazer face a tais riscos. Adicionalmente, em 2013 a Empresa foi notificada da sentença do Tribunal Tributário de Lisboa que julgou improcedente a impugnação apresentada relativamente ao exercício de 2000, tendo sido apresentada interposição de recurso;

7,000,000 Euros essentially related to the non-acceptance as a tax cost and consideration as non-documented expenses of certain payments made in the periods from 2000 to 2002, for which, it recorded a provision amounting to approximately 3,848,000 Euros to cover for such risks. Additionally, in 2013 the Company was notified of the decision from the Lisbon Tax Court which dismissed the challenge submitted for the period 2000, for which an appeal was presented;

No final do exercício de 2013 e no decurso do “programa de regularização excecional de dívidas fiscais” previsto no Dec. Lei n.º 151-A/2013, a Empresa, motivada pelo crescimento dos encargos associados aos processos fiscais, procedeu ao pagamento do valor do imposto nas seguintes condições:

At the end of the period of 2013 and during the "exceptional regularization program of tax debts" provided for in the Decree Law Number 151-A / 2013, the Company, motivated by the costs increase of the tax lawsuits, proceeded with the payment of the tax amount under the following conditions:

- a) Pagamento do imposto liquidado no valor de 5.663.153 Euros, relativo aos exercícios de 2000 a 2002, que já incorpora a dedução de juros e outros encargos; | *Payment of the additional tax assessment in the amount of 5,663,153 Euros, for the periods from 2000 to 2002, which already includes the deduction of interest and other charges;*
- b) Manutenção do processo de impugnação, atualmente sob apreciação em tribunal; | *Continuous support to the complaints process, currently under consideration by the court;*
- c) Manutenção de possibilidade de reembolso do imposto pago caso seja proferida decisão judicial favorável à Alliance Healthcare; | *Maintenance of the possibility of refund of the tax paid if the court's judgement is favourable to Alliance Healthcare;*
- d) Eliminação do risco associado aos juros e penalizações no âmbito do processo em caso de decisão judicial desfavorável à Alliance Healthcare. | *Elimination of the risk associated with interest and penalties in the event of adverse ruling for Alliance Healthcare.*

Na sequência deste pagamento extraordinário a Empresa, em 2013, transferiu a provisão, constituída em anos anteriores, afeta aos exercícios em causa no valor de 3.848.006 Euros, para a rubrica do seu ativo “Ativos financeiros – não corrente”.

Following this extraordinary payment, in 2013, the Company transferred the provision which was created in prior periods, to affect the periods in question for the amount of 3,848,006 Euros to the heading "Financial assets - non-current".

Em função da notificação obtida pela Empresa em 2013 do desfecho desfavorável do processo fiscal pelo Tribunal Tributário de Lisboa, o qual julgou improcedente a impugnação apresentada relativamente ao exercício de 2000, entretanto objeto de interposição de recurso, o Conselho de Administração da Empresa decidiu proceder ao registo de imparidades adicionais, no montante de 1.815.147 Euros, de forma a cobrir a totalidade do risco associado à não realização dos valores já pagos cujo reembolso a Empresa ambiciona, pelo que o valor pago, no montante total de 5.663.153 Euros se encontra totalmente coberto por imparidades acumuladas de igual montante.

Given the notification obtained by the Company in 2013 with the unfavourable outcome of the tax proceedings by the Lisbon Tax Court, which dismissed the challenge presented for the period of 2000, meanwhile subject to the filing of an appeal, the Company Board of Directors decided, to reflect the booking of an additional impairment amount of 1,815,147 Euros, reflecting in the period in which the decision occurred, the impairment losses to cover the entire risk associated with the non-realization of the amounts already paid, to which reimbursement the Company aspires, so the value paid, in the full amount of 5.663.153 Euros is fully covered by the accumulated impairments in the same amount.

(ii) Processo - Liquidação Adicional | Proceeding – Additional tax assessment n.º 8310039269

2.870.000 Euros referentes ao exercício de 2004 (a qual foi recebida durante o exercício de 2008) relativa à não aceitação como operação neutra fiscalmente, da fusão invertida entre a Empresa e a Alliance Unichem S.G.P.S., Lda. apurando, consequentemente, uma mais-valia fiscal dessa operação; o Conselho de Administração da Empresa, assim como os seus consultores fiscais, entendem que a fundamentação apresentada pela Administração Tributária não está de acordo com a legislação fiscal portuguesa pelo que apresentou uma impugnação judicial relativamente à referida liquidação adicional. Deste modo, não foi registada nas demonstrações financeiras anexas qualquer provisão para fazer face a um eventual desfecho favorável deste processo, por a Administração entender que a probabilidade de desfecho favorável às suas pretensões ser mais forte que a probabilidade de desfecho inverso;

2,870,000 Euros related to the period of 2004 (which was received during the period of 2008) concerning the non-acceptance as a tax neutral operation of the reverse merger between the Company and Alliance Unichem SGPS, Lda. assessing consequently an additional tax value for this transaction; the Company Board of Directors, as well as their tax advisers consider that the arguments presented by the Tax Authority are not aligned with the Portuguese tax legislation, having consequently presented a judicial challenge with respect to the previously mentioned additional assessment. Thus, it was not recorded in the financial statements any provision to cover for a possible favourable outcome of this proceeding, by the Board Management on the grounds that the probability of a favourable outcome to their claims are stronger than the opposite;

(iii) Processo | Proceeding n.º 3387201301020820

600.000 Euros relativos ao exercício de 2007 (recebida no início de 2011), com origem no apuramento de mais-valias fiscais resultantes do alegado exercício do direito de opção de compra do edifício da sede no âmbito de um contrato de locação operacional. Não foi registada nas demonstrações financeiras anexas qualquer provisão para fazer face a um eventual desfecho favorável deste processo, dado que o Conselho de Administração da Empresa, assim como os seus consultores fiscais, entendem que a fundamentação apresentada pela Administração Tributária não está de acordo com a legislação fiscal portuguesa, por a Administração entender que a probabilidade de desfecho favorável às suas pretensões ser mais forte que a probabilidade de desfecho inverso.

600,000 Euros for the period of 2007 (received at the beginning of 2011), originating from the assessment of taxable capital gains arising from the alleged exercise of option rights over the headquarters building under an operating lease. No provision was recorded in the financial statements to cover for a potential favourable outcome of this process, since the Company's Board of Directors, as well as their tax advisers consider that the arguments presented by the Tax Authority are not aligned with the Portuguese tax law, by the Board Management on the grounds that the probability of a favourable outcome to their claims are stronger than the opposite;

Em 31 de Dezembro de 2017 e 2016, o detalhe das rubricas de “Estado e outros entes públicos” apresentavam a seguinte composição:

As at December 31st, 2017 and 2016, the detail of the headings identified as “State and other public entities” were as follows:

Activo corrente Current assets	2017	2016
Imposto sobre o Valor Acrescentado <i>Value added tax</i>	3.933.235	3.164.394
Outras contribuições <i>Other taxes</i>	26.885	17.925
	3.960.120	3.182.319

13. Outros ativos correntes | *Other current assets*

Em 31 de Dezembro de 2017 e 2016 a rubrica do ativo corrente “Outros ativos correntes” apresentava a seguinte composição:

As at December 31st, 2017 and 2016 the heading of “Deferred assets” was detailed as follows:

	2017	2016
Seguros pagos antecipadamente <i>Insurance paid in advance</i>	26.067	27.493
Outros <i>Others</i>	61.296	57.459
	87.363	84.952

14. Instrumentos de capital próprio | *Equity instruments*

Capital social | *Share capital*

Em 31 de Dezembro de 2017 e 2016, o capital social, no montante de 2.500.000 Euros, encontra-se totalmente subscrito e realizado, sendo representado por 500.000 ações com um valor nominal de 5 Euros, cada.

On December 31st, 2017, the share capital in the amount of 2,500,000 Euros, is fully subscribed and paid, being represented by 500,000 shares with a nominal value of 5 Euros each.

A quantia escriturada do capital social emitido pela Empresa em 31 de Dezembro de 2017 e 2016 é detalhada conforme se segue:

The carrying amount of the share capital issued by the Company on December 31st, 2017 and 2016 is detailed as follows:

Capital <i>Equity</i>	
Valor nominal <i>Nominal value</i>	2 500 000
Prémios de emissão <i>Issuance premiums</i>	8 843 687
	11 343 687

Os prémios de emissão de ações só podem ser utilizados na cobertura de prejuízos que não possam ser cobertos pelo lucro do exercício nem pela utilização de outras reservas, ou para incorporação no capital.

Share issuance premiums can only be used to cover losses which cannot be covered by the profits of the period or by the use of other reserves, or in the event of a capital increase.

Outros instrumentos de capital próprio | Other equity instruments

A rubrica de outros instrumentos de capital próprio refere-se a prestações acessórias, as quais não vencem juros e foram concedidas pelas acionistas, em montantes proporcionais à sua participação no capital social da Empresa, como a seguir se discrimina:

The heading "Other equity instruments" refers to contributions, which do not bear interest and which were granted by the shareholders in proportionate amounts reflecting their share in the Company's capital, as hereinafter discriminated:

	2017	2016
Alliance Boots Holdings Limited	7.809.248	7.809.248
Farminveste – Investimentos, Participações e Gestão, S.A.	8.127.993	7.809.248
José de Mello Participações II, SGPS, S.A.	-	318.745
	<u>15.937.241</u>	<u>15.937.241</u>

Durante o exercício de 2016 a Empresa procedeu a restituição de prestações acessórias aos acionistas no montante global de 40.000.000 Euros.

During the year 2016, the Company reimbursed to shareholders Euros 40,000,000 of supplementary capital.

As prestações acessórias não podem ser restituídas se a sua restituição reduzir o capital próprio para um valor inferior ao do capital social mais a reserva legal.

Ancillary benefits may not be repaid if their refund reduces their own capital to a lower value than the share capital plus the legal reserve.

Reserva legal | Legal reserves

A legislação comercial estabelece que, pelo menos, 5% do resultado líquido anual tem de ser destinado ao reforço da reserva legal até que esta represente pelo menos 20% do capital. Esta reserva não é distribuível a não ser em caso de liquidação da Empresa, mas pode ser utilizada para absorver prejuízos depois de esgotadas as outras reservas, ou incorporada no capital.

Commercial legislation establishes that at least 5% of annual net profit must be appropriated to a legal reserve until it represents at least 20% of the capital. This reserve is not distributable except in the event of the Company's liquidation, but may be used to absorb losses once the other reserves are exhausted, or in the event of a capital increase.

Em 31 de Dezembro de 2017 e 2016 a reserva legal ascendia a 569.117 Euros.

On December 31st, 2017 and 2016 the legal reserve amounted to 569,117 Euros.

Outras reservas | Other reserves

Em 31 de Dezembro de 2017 a rubrica de “outras reservas” apresentava o valor negativo de 11.782.393 Euros (11.848.878 Euros em 31 de Dezembro de 2016).

On December 31st, 2017 the “other reserves” presented the negative value of 11,782,393 Euros (11,848,878 Euros on December 31st, 2016).

Distribuições | Distributions

O resultado líquido individual do exercício findo em 31 de Dezembro de 2016 foi aplicado, conforme deliberação da Assembleia Geral de Acionistas, como segue:

The Net profit/(loss) for the period ended in December 31st, 2016 was applied in accordance with the deliberation from the Shareholders General Meeting, as follows:

Outras reservas Other reserves	66.485
Resultados transitados Retained earnings	4.653.393
Distribuição de dividendos aos accionistas Distribution of dividends to shareholders	11.853.197
Resultado líquido do exercício findo em 31 de Dezembro de 2016 Net profit/(loss) for the period ending Dec 31 st , 2016	16.573.075

Esta distribuição foi efetuada com base nas demonstrações da Empresa de 2016 preparadas de acordo com as IFRS, aprovadas pelos Acionistas conforme acima referido. A existência de reservas e resultados transitados com expressão suficiente não colocam em causa a distribuição efetuada.

This distribution was made on the basis of the Company's financial statements for the period of 2016 prepared according to the IFRS, approved by the Shareholders as set out above. The existence of reserves and retained earnings with sufficient expression does not call into question the distribution made.

15. Subsídios do governo e apoios do governo | *Government subsidies and grants*

Os subsídios ao investimento reconhecidos em 31 de Dezembro de 2017 e 2016 são detalhados conforme se segue:

Investment Subsidies recognized in December 31st, 2017 and 2016 are detailed as follows:

Natureza <i>Nature</i>	2017			2016
	Valor Inicial <i>Initial amount</i>	Amortizações <i>Depreciation</i>	Valor Líquido <i>Net amount</i>	Valor Líquido <i>Net amount</i>
Reembolsável (Nota 17) <i>Reimbursable (Note 17)</i>	201.891	-	201.891	201.891
Não reembolsável (Nota 18) <i>Non-reimbursable (Note 18)</i>	178.437	(83.183)	95.254	100.220
Incentivo Total <i>Total incentive</i>	380.328	(83.183)	297.145	302.111

Em 2011 a Alliance Healthcare Açores, S.A. (ex-Proconfar) efetuou uma candidatura ao SIDER – Sistema de Incentivos para o Desenvolvimento Regional dos Açores aquando a construção do armazém no Parque Empresarial e de Negócios – Pico d'Água Park, Ilha dos Açores - São Miguel sendo, a Região Autónoma dos Açores (15%) e o FEDER (85%), as entidades financiadoras.

In 2011 Alliance Healthcare Açores (ex-Proconfar) applied to the SIDER – a System of Incentives for the Regional Development. during the construction of the warehouse located in the Pico d'Água Park – Business Park, in the Azores Island of São Miguel, being the Autonomous Region of Azores (15%) and the European Regional Development Fund (85%), the responsible financial entities.

A Alliance Healthcare Açores, S.A, (ex-Proconfar) considerou reunir todas as condições para o reconhecimento do subsídio ao investimento, pelo que: | *Alliance Healthcare Açores (ex-Proconfar) considers that fulfils all the conditions for the recognition of this investment grant, and therefore:*

- (a) Subsídios reembolsáveis: foram reconhecidos no passivo na rubrica de “outros financiamentos obtidos”. | *Refundable grants; were recognized in the heading “Other obtained loans”.*
- (a) Subsídios não reembolsáveis: foram registados diretamente no passivo sendo imputados numa base sistemática como rendimentos durante os exercícios necessários para balanceá-los com as depreciações/amortizações dos ativos fixos tangíveis e intangíveis a que dizem respeito.

O efeito no resultado líquido do exercício de 2017 ascendeu a 4.965 Euros (4.268 Euros em 31 de Dezembro de 2016), reconhecidos na rubrica “Outros rendimentos e ganhos” (Nota 23). | *Non-refundable grants: were recorded directly in liabilities being allocated on a systematic basis as income over the periods necessary to match them with the depreciation / amortization of tangible fixed assets and intangible assets to which they relate. The effect on the net income for the period of 2017 amounted to 4.965 Euros (4.268 Euros in December 31st, 2016), recorded on the heading “Other costs and losses” (Note 23).*

16. Provisões, passivos contingentes e ativos contingentes | Provisions, contingent liabilities and assets

Durante o exercício findo em 31 de Dezembro de 2017 e 2016, ocorreram os seguintes movimentos na rubrica de provisões:

During the periods ended in December 31st, 2017 and 2016, the changes in provisions were as follows:

2017					
Contas Accounts	Saldo inicial Starting balance	Aumento Increase	Redução Reduction	Reclassificações Reclassifications	Saldo final Ending balance
Provisões para outras contingências Other provisions	882.737	456.297	(10.871)	-	1.328.163
	882.737	456.297	(10.871)	-	1.328.163
2016					
Contas Accounts	Saldo inicial Starting balance	Aumento Increase	Redução Reduction	Reclassificações Reclassifications	Saldo final Ending balance
Provisões para outras contingências Other provisions	882.737	-	-	-	882.737
	882.737	-	-	-	882.737

O aumento de provisões verificado em 2017 encontra-se refletido na demonstração dos resultados na rubrica “Imposto sobre o rendimento do exercício” (Nota 10) uma vez que as situações às quais estas provisões dizem respeito apresentam natureza fiscal.

The increase in provisions recorded in 2017 is reflected in the income statement under the heading "Income tax for the period" (Note 10) since the situations to which these provisions concern are exclusively tax related.

O valor registado na rubrica “Provisões” em 31 de Dezembro de 2017 e 2016 corresponde à melhor estimativa do Conselho de Administração para fazer face a perdas futuras a incorrer com contingências.

The amount recorded in the caption "Provisions" at 31 December 2017 and 2016 corresponds to the best estimate of the Board of Directors to cover future losses to be incurred with contingencies.

Em 31 de Dezembro de 2017 e 2016, a Empresa tinha assumido as seguintes responsabilidades por garantias prestadas:

On December 31st, 2017 and 2016, the Company had provided the following guarantees:

	2017	2016
Direcção Geral de Contribuições e Impostos (<i>Portuguese Tax Authority</i>)	4.556.300	4.556.300
Região Autónoma dos Açores (SIDER)	201.891	201.891
Câmara Municipal de Sintra	25.000	25.000
BP Portuguesa	12.678	12.678
Tribunal do Trabalho (<i>Portuguese Labour Court</i>)	5.422	5.422
F. Lima, S.A. - Amadora	-	199.519
Instituto Português de Oncologia de Lisboa	11.700	-
Centro Hospitalar Lisboa Norte	12.938	-
	4.825.929	5.000.810

As garantias prestadas à Direcção Geral de Contribuições e Impostos estão relacionadas com os processos fiscais mencionados na nota 12. *The guarantees provided to the Portuguese Tax Authority are related to the tax processes mentioned in note 12.*

17. Passivos financeiros | *Financial liabilities*

Fornecedores e outras contas a pagar | *Suppliers and other accounts payable*

Em 31 de Dezembro de 2017 e 2016 as rubricas de “Fornecedores” e de “Outras contas a pagar” apresentavam a seguinte composição:

On December 31st, 2017 and 2016 the heading "Suppliers" and "Other accounts payable" were as follows:

Fornecedores <i>Trade accounts payable</i>	2017	2016
Fornecedores c/c <i>Suppliers</i>	51.839.752	56.607.649
Fornecedores c/ facturas em recepção e conferência <i>Suppliers - invoices pending</i>	5.856.389	3.427.190
	57.696.141	60.034.839
Outras contas a pagar - corrente <i>Other accounts payable - current</i>	2017	2016
Pessoal (Nota 21) <i>Personnel (Note 21)</i>	2.310	1.261
Estado e outros entes públicos <i>State and other public entities</i>	512.507	432.556
Fornecedores de investimentos <i>Investment suppliers</i>	94.570	238.549
Credores por acréscimos de gastos <i>Creditors for accrued expenses</i>	5.206.229	5.217.793
	5.815.616	5.890.159

Em 31 de Dezembro de 2017 e 2016, a maturidade contratual remanescente dos saldos registados nas rubricas "Fornecedores" e "Fornecedores de investimentos" era como se segue:

At 31 December 2017 and 2016, the remaining contractual maturity of the balances recorded under "Suppliers" and "Suppliers of investments" was as follows:

Fornecedores Trade accounts payable	2017	2016
]0;1] Mês	40.534.047	47.995.710
]1;3] Meses	16.353.860	11.985.487
]3;12] Meses	808.234	53.642
	57.696.141	60.034.839

Fornecedores de investimentos Investment suppliers	2017	2016
]0;1] Mês	94.570	233.988
]1;3] Meses	-	4.561
	94.570	238.549

A rubrica "Credores por acréscimo de gastos", em 31 de Dezembro de 2017 e 2016, detalha-se como se segue:

The heading "Creditors for accrued expenses" on December 31st, 2017 and 2016, is detailed as follows:

Credores por acréscimo de gastos Creditors for accrued expenses	2017	2016
Descontos a conceder Rebates to be conceded	1.926.521	2.108.498
Férias e subsídios de férias a pagar (Nota 21) Vacation and holiday pay to be paid	2.187.494	2.189.419
Outros Others	1.092.214	919.876
	5.206.229	5.217.793

Financiamentos obtidos | *Obtained loans*

Os financiamentos obtidos em 31 de Dezembro de 2017 e 2016, são detalhados como se segue:

The obtained loans on December 31st, 2017 and 2016 are detailed as follows:

	31 Dez. 2017 Dec. 31 2017			31 Dez. 2016 Dec. 31 2016				
	Montante utilizado Amount used			Montante utilizado Amount used				Tipo de amortização
	Limite Limit	Corrente Current	Não Non-current	Limite Limit	Corrente Current	Não Non-	Vencimento Due date	Repaym. type
Instituições financeiras: <i>Financial entities:</i>								
Papel comercial: <i>Commercial paper:</i>								
Papel comercial <i>Commercial paper</i>	3.600.000	-	-	3.600.000	-	3.600.000	2027	semestral <i>semiannual</i>
Papel comercial <i>Commercial paper</i>	4.500.000	-	-	-	-	-	2022	prazo de emissão <i>issue</i>
Papel comercial <i>Commercial paper</i>	8.000.000	3.200.000	4.800.000	-	-	-	2020	prazo de emissão <i>issue</i>
Papel comercial <i>Commercial paper</i>	15.000.000	15.000.000	-	8.000.000	8.000.000	-	2019	prazo de emissão <i>issue</i>
Papel comercial <i>Commercial paper</i>	5.000.000	-	-	5.000.000	5.000.000	-	2019	prazo de emissão <i>issue</i>
Papel comercial <i>Commercial paper</i>	10.000.000	10.000.000	-	10.000.000	10.000.000	-	2019	prazo de emissão <i>issue</i>
Papel comercial <i>Commercial paper</i>	12.500.000	-	-	12.500.000	6.000.000	-	2018	prazo de emissão <i>issue</i>
Papel comercial <i>Commercial paper</i>	-	-	-	10.000.000	-	-		
	58.600.000	28.200.000	4.800.000	49.100.000	29.000.000	3.600.000		
Empréstimos bancários: <i>Bank loans:</i>								
Empréstimo <i>Loan</i>	3.503.968	385.432	3.118.536	3.600.000	95.769	3.504.231	2026	trimestral <i>quarterly</i>
Contas caucionadas <i>Escrow account</i>	4.500.000	1.000.000	3.500.000	-	-	-	2022	trimestral <i>quarterly</i>
	8.003.968	1.385.432	6.618.536	3.600.000	95.769	3.504.231		
Outros empréstimos obtidos: <i>Other obtained loans:</i>								
Descoberto bancário (Nota 4) <i>Bank overdraft (Note 4)</i>	39.000.000	3.878.562	-	41.500.000	10.560.719	-	renovável <i>renewable</i>	n.a.
Letras descontadas <i>Discounted bills</i>	750.000	199.230	-	8.500.000	188.130	-	renovável <i>renewable</i>	n.a.
Locação financeira (Nota 7) <i>Lease (Note 7)</i>	407.840	72.272	335.568	479.983	78.103	401.880	2023	mensal <i>monthly</i>
	40.157.840	4.150.064	335.568	50.479.983	10.826.952	401.880		
	106.761.808	33.735.496	11.754.104	103.179.983	39.922.721	7.506.111		
Instituições não financeiras: <i>Non-financial entities:</i>								
Subsídios ao investimento reembolsáveis <i>Reimbursable investment grants</i>								
SIDER (Nota Note 15)	201.891	-	201.891	201.891	-	201.891	2024	semestral <i>semiannual</i>
	201.891	-	201.891	201.891	-	201.891		
Ajustamento custo amortizado <i>Amortised cost adjustment</i>								
	-	(58.152)	-	-	(28.056)	-		
	106.963.699	33.677.344	11.955.995	103.381.874	39.894.665	7.708.002		

Em 31 de Dezembro de 2017 e 2016, a parcela classificada como não corrente relativa a “Empréstimos bancários” e “Papel Comercial” tem o seguinte plano de reembolso definido:

On December 31st, 2017 and 2016, the portion classified as non-current on "Commercial Paper" and "Bank Loans" has the following defined amortization plan:

	2017	2016
Empréstimos bancários <i>Bank loans</i>		
até 2 anos	7.582.034	1.494.663
de 3 a 5 anos	2.702.599	2.270.861
mais de 5 anos	1.133.903	3.338.707
	11.418.536	7.104.231

Em 31 de Dezembro de 2017, a rubrica Financiamentos obtidos considera três empréstimos não correntes:

On December 31st, 2017, the "Obtained loans" heading considers three medium and long-term loans:

(1) Um programa de emissão de papel comercial no montante de € 8.000.000 contratado em Junho 2017 pela Alliance Healthcare. Este empréstimo vence juros à taxa Euribor do prazo de emissão acrescida de um *spread* de mercado, e o montante máximo do programa será reduzido 1.600.000 Euros por semestre a partir de 21 de Junho de 2018 até Junho de 2020, com garantia de colocação por parte do banco agente; | *A commercial paper program for the amount of € 8,000,000 contracted in June 2017 by Alliance Healthcare. This loan bears interest at the Euribor rate that matches the maturity of the issue, plus a market spread, and the maximum amount of the program will be reduced by € 1,600,000 per semester from June 21, 2018 to June 2020, with placement guarantee by the bank;*

(2) Um empréstimo no montante de € 3.600.000 contratado em Julho de 2016 pela Alliance Healthcare. Este empréstimo vence juros trimestrais à taxa Euribor a 3 meses acrescida de um *spread* de mercado, e é reembolsável em prestações trimestrais e sucessivas até Julho de 2026. | *One loan of 3,600,000 Euros hired in July 2016 by Alliance Healthcare. The loan pays interest monthly to the Euribor 3 months plus a market spread, and is repayable in quarterly and successive instalments until July 2026;*

(3) Um empréstimo no montante de € 5.000.000 contratado em Junho de 2017 pela Alliance Healthcare. Este empréstimo vence juros trimestrais à taxa Euribor a 12 meses acrescida de um *spread* de mercado, e é reembolsável em prestações trimestrais e sucessivas até Junho de 2022. | *One loan of 5,000,000 Euros hired in June 2017 by Alliance Healthcare. The loan pays interest monthly to the Euribor 12 months plus a market spread, and is repayable in quarterly and successive instalments until June 2022;*

Os montantes apresentados na rubrica financiamento obtido passivo não corrente referentes a papel comercial referem-se a programas automaticamente renováveis pelo prazo de um ano, sendo o objetivo do Conselho de Administração a manutenção dos referidos financiamentos por um prazo superior a 12 meses, dependendo a sua manutenção apenas de decisão do Conselho de Administração e do cumprimento de *covenants* contratualizados, os quais à data de 31 de Dezembro de 2017 se encontravam cumpridos.

The amounts presented in the non-current liabilities obtained from commercial paper relate to automatically renewable programs for a period of one year, and the objective of the Board of Directors is to maintain these loans for a period of more than 12 months, depending on their maintenance only of the Board of Directors' decision and compliance with contractual covenants, which at the date of 31 December 2017 were fulfilled.

As restantes dívidas a instituições de crédito estão expressas em Euros e vencem juros a taxas de mercado variáveis. *The remaining debts to credit institutions are expressed in Euros and bear interest at variable market rates.*

A tabela seguinte mostra as alterações nos passivos do Grupo decorrentes de atividades de financiamento, incluindo alterações monetárias e não monetárias. Os passivos decorrentes de atividades de financiamento são aqueles para os quais os fluxos de caixa foram, ou os fluxos de caixa futuros serão, classificados no resultado consolidado do Grupo como fluxos de caixa das atividades de financiamento.

The table below details changes in the Group's liabilities arising from financing activities, including both cash and non-cash changes. Liabilities arising from financing activities are those for which cash flows were, or future cash flows will be, classified in the Group's consolidated statement as cash flows from financing activities.

Financiamentos obtidos Obtained loans	2017	2016
Saldo inicial de financiamento (excluindo descobertos bancários) <i>Opening balance of financing (excluding bank overdrafts):</i>		
Corrente <i>Current</i>	29.333.946	6.239.367
Não corrente <i>Not current</i>	7.708.002	682.148
Total <i>Total</i>	37.041.948	6.921.515
Recebimentos provenientes de financiamentos obtidos <i>Receipts from financing obtained</i>	396.778.892	290.869.842
Pagamentos provenientes de financiamentos obtidos <i>Payments from financing obtained</i>	(391.963.824)	(260.729.337)
Outros	(102.239)	(20.072)
Saldo final de financiamento (excluindo descobertos bancários) <i>Closing balance of financing (excluding bank overdrafts):</i>		
Corrente <i>Current</i>	29.798.782	29.333.946
Não corrente <i>Not current</i>	11.955.995	7.708.002
Total <i>Total</i>	41.754.777	37.041.948

Em 31 de Dezembro de 2017 e 2016, o detalhe das rubricas de "Estado e outros entes públicos" apresentavam a seguinte composição:

As at December 31st, 2017 and 2016, the detail of the headings identified as "State and other public entities" were as follows:

Passivo corrente Current liabilities	2017	2016
Imposto sobre o valor acrescentado <i>Value added tax</i>	106.839	23.399
Imposto sobre o Rendimento das Pessoas Singulares: <i>Personal income tax:</i>		
Retenções na fonte <i>Withholding tax</i>	140.338	162.791
Segurança Social <i>Social Security</i>	264.982	246.043
Restantes impostos <i>Other taxes</i>	348	323
	512.507	432.556

18. Outros passivos correntes | Other current liabilities

Em 31 de Dezembro de 2017 e 2016 as rubricas do passivo corrente “Outros passivos correntes” apresentavam a seguinte composição:

As at December 31st, 2017 and 2016 the heading of "Other current liabilities" was detailed as follows:

	2017	2016
Subsídios do Governo (Nota 15) Government Grants (Note 15)	95.254	100.221
Outros Others	38.185	35.217
	133.439	135.438

19. Rédito | Revenue

O rédito reconhecido pelo Grupo em 31 de Dezembro de 2017 e 2016 é detalhado conforme se segue:

The revenue recognized by the Group on December 31st, 2017 and 2016 is detailed as follows:

Categoria Category	2017	2016
Vendas Sales	594.332.735	597.804.598
Prestação de serviços Services rendered	8.987.225	7.990.223
Juros obtidos (Nota 24) Interest income (Note 24)	608.421	710.544
	603.928.381	606.505.365

O valor líquido das vendas e das prestações de serviços por mercado, durante os exercícios de 2017 e 2016, distribui-se como segue:

The net amount of sales and services rendered per market during the periods of 2017 and 2016, have resulted into the following distribution:

2017	Vendas Sales	Descontos concedidos Conceded rebates	Prestação de serviços Services rendered	Total
Mercado Interno Domestic market	582.459.654	(25.613.940)	7.948.100	564.793.814
Mercado Externo External market	37.487.023	-	1.039.123	38.526.146
TOTAL	619.946.677	(25.613.940)	8.987.223	603.319.960
2016	Vendas Sales	Descontos concedidos Conceded rebates	Prestação de serviços Services rendered	Total
Mercado Interno Domestic market	576.620.074	(25.673.796)	7.035.057	557.981.335
Mercado Externo External market	46.858.320	-	955.166	47.813.486
TOTAL	623.478.394	(25.673.796)	7.990.223	605.794.821

Em 2017 e 2016 não existia nenhum cliente que, individualmente, representava mais de 10% do total da rubrica de “Vendas e Prestação de Serviços”.

As of December 31, 2017 and 2016 there is no customer that individually accounted for more than 10% of the total "Sales and services rendered".

20. Fornecimentos e serviços externos | *External supplies and services*

A rubrica de “Fornecimentos e serviços externos” nos exercícios findos em 31 de Dezembro de 2017 e 2016 é detalhada conforme se segue:

The heading "External supplies and services" for the periods ended in December 31st, 2017 and 2016 is detailed as follows:

Natureza <i>Nature</i>	2017	2016
Transporte de mercadorias <i>Transportation of goods</i>	6.641.403	6.449.877
Trabalhos especializados (Nota 7) <i>Specialized works (Note 7)</i>	4.823.729	4.408.949
Rendas e alugueres (Nota 7) <i>Rentals (Note 7)</i>	1.007.897	1.294.938
Electricidade <i>Electricity</i>	624.656	549.850
Outros <i>Others</i>	819.215	604.199
Conservação e reparação <i>Maintenance and repairs</i>	327.149	441.922
Comunicação <i>Communication</i>	296.904	271.830
Assistência técnica <i>Technical assistance</i>	373.405	459.825
Publicidade e propaganda <i>Advertising</i>	435.800	277.977
Combustíveis <i>Fuel</i>	219.270	190.608
Vigilância e segurança <i>Security</i>	197.008	193.667
Limpeza, higiene e conforto <i>Cleaning services</i>	206.948	186.972
Deslocações e estadas <i>Travel and lodging</i>	243.450	169.978
Seguros <i>Insurance</i>	185.069	162.707
Material de escritório <i>Office supplies</i>	110.512	100.010
Portagens <i>Tolls</i>	84.855	73.952
	16.597.270	15.837.261

Na rubrica de trabalhos especializados está incluída a remuneração que a Empresa pagou no exercício de 2017, no valor de 1.692.961 Euros (1.678.981 Euros em 2016), no âmbito do contrato de prestação de serviços associados à utilização de espaço e outros serviços do imóvel ANF sito no Porto, referido na Nota 7.

The "Specialized works" heading includes the remuneration paid by the Company during 2017, amounting to 1,692,961 Euros (1,678,981 in 2016), under the services contract associated with the use of space and other services in the ANF building located in Oporto, as per referred on Note 7.

21. Gastos com o pessoal | Personnel costs

A rubrica “Gastos com o pessoal” nos exercícios findos em 31 de Dezembro de 2017 e 2016 é detalhada conforme se segue:

The heading "Personnel costs" for the periods ended in December 31st, 2017 and 2016 is detailed as follows:

Natureza Nature	2017	2016
Remunerações dos órgãos sociais Board's remuneration	255.887	182.997
Remunerações do pessoal Personnel remuneration	9.705.803	9.655.333
Indemnizações Severance pay	8.205	301.730
Encargos sobre remunerações Social security	2.134.919	1.961.688
Seguros de acidentes de trabalho Accidents at work insurance	71.877	82.422
Seguros de saúde e vida Health and life insurances	112.273	106.440
Gastos de acção social Social expenditures	20.165	17.584
Outros gastos com o pessoal Other personnel costs	975.537	959.474
	13.284.666	13.267.668

O número médio de empregados ao serviço do Grupo durante o exercício de 2017 foi de 478 (465 durante o exercício de 2016).

The average number of employees working for the Group during the period of 2017 was 478 (465 in the period of 2016).

Em 31 de Dezembro de 2017 os saldos a pagar ao pessoal ascendem a 2.310 Euros (1.261 Euros em 31 de Dezembro de 2016) (Nota 17). A responsabilidade relativamente a férias, subsídios de férias e prémios que se vencem para pagamento ao pessoal em 2018 era de 2.187.494 Euros em 31 de Dezembro de 2017 (2.189.419 Euros em 31 de Dezembro de 2016) (Nota 17).

Os outros gastos com o pessoal englobam, nomeadamente, formação e despesas com trabalho temporário.

On December 31st, 2017, the payable balance to personnel amounts to 2,310 euros (1,261 euros on December 31st, 2016) (Note 17). The liability for vacation, holiday pay and bonuses that are due for payment to personnel in 2018 amounted to 2,187,494 Euros on December 31st, 2017 (2,189,419 Euros on December 31st, 2016) (Note 17). Other personnel costs include, namely, training and temporary employment expenses.

22. Amortizações | Depreciation and amortization

A decomposição da rubrica de “Gastos / reversões de depreciação e de amortização” nos exercícios findos em 31 de Dezembro de 2017 e 2016 é conforme se segue:

The heading "Depreciation and amortization (expenses) / reversals" in the period ended December 31st, 2017 and 2016 is as follows:

Natureza Nature	2017	2016
Activos fixos tangíveis (Nota 6) <i>Tangible fixed assets (Note 6)</i>	2.300.997	1.803.729
Activos intangíveis (Nota 8) <i>Intangible assets (Note 8)</i>	254.976	450.347
	2.555.973	2.254.076

23. Outros gastos e perdas e outros rendimentos e ganhos | Other costs and losses and other income and gains

A decomposição da rubrica de “Outros gastos e perdas” nos exercícios findos em 31 de Dezembro de 2017 e 2016 é conforme se segue:

The breakdown of the heading "Other costs and losses" in the periods ended in December 31st, 2017 and 2016 is as follows:

Natureza Nature	2017	2016
Impostos Taxes	297.861	166.857
Dívidas incobráveis (Nota 12) <i>Bad debts write-downs (Note 12)</i>	4.150.003	3.018.601
Abates de investimentos não financeiros <i>Non financial investments write-off</i>	60.449	410.542
Outros Others	123.004	41.726
	4.631.317	3.637.726

A decomposição da rubrica de “Outros rendimentos e ganhos” nos exercícios findos em 31 de Dezembro de 2017 e 2016 é conforme se segue:

The breakdown of the heading "Other income and gains" for the periods ended December 31st, 2017 and 2016 is as follows:

Natureza Nature	2017	2016
Alienações de investimentos não financeiros <i>Disposals of non-financial investments</i>	26.549	6.652
Subsídios ao investimento (Nota 15) <i>Investment grants (Note 15)</i>	4.965	4.268
Recuperação de dívidas incobráveis (Nota 12) <i>Bad debt recoveries (Note 12)</i>	519.296	61.229
Outros Others	29.230	38.693
	580.040	110.842

24. Juros e outros rendimentos e gastos similares | Interest and other similar income and costs

Os gastos e perdas de financiamento reconhecidos no decurso dos exercícios findos em 31 de Dezembro de 2017 e 2016 são detalhados conforme se segue:

The financial expenses recognized during the periods ended in December 31st, 2017 and 2016 are detailed as follows:

Natureza Nature	2017	2016
Juros suportados Interest expenses		
Financiamentos bancários Bank loans	349.943	105.392
Desconto de títulos Cashing of securities	3.983	4.045
Outros Others	1.086	2.097
Outros gastos de financiamento Other financial expenses	357.301	430.601
	712.313	542.135

A rubrica “Outros gastos de financiamento” diz essencialmente respeito a gastos suportados com as emissões de papel comercial.

The heading "Other financial costs" primarily concerns the costs incurred with the issuance of commercial paper.

Os juros e outros rendimentos similares reconhecidos no decurso dos exercícios findos em 31 de Dezembro de 2017 e 2016 são detalhados conforme se segue:

Interest and other similar income recognized during the periods ended in December 31st, 2017 and 2016 are detailed as follows:

Natureza Nature	2017	2016
Juros obtidos Interest income		
Depósitos em instituições de crédito (Nota 12) Bank deposits (Note 12)	1.304	23.936
Acordos de regularização de dívida (Nota 12) Settling debts agreement (Note 12)	608.421	686.608
Outros financiamentos concedidos Other conceded loans	96.080	57.915
Outros ganhos de financiamento Other financial income	25.932	33.320
	731.737	801.779

A rubrica “Juros obtidos – Acordos de regularização de dívida” diz respeito aos juros debitados pela Empresa aos seus clientes, resultante de acordos de regularização de dívida assinados com os mesmos, que visam remunerar a Empresa pelo desfasamento temporal no recebimento (Nota 12).

The heading "Interest income - debt settlement agreements" is related with interests charged by the Company to its customers resulting from debt settlement agreements signed with them, aimed at compensating the Company for the time lag in receiving (Note 12).

25. Resultados por ação | Earnings per share

O cálculo do resultado básico por ação baseia-se no lucro atribuível aos acionistas ordinários, dividido pela média ponderada de ações ordinárias no período, excluindo ações ordinárias compradas e detidas como ações próprias.

The calculation of basic earnings per share is based on the profit attributable to ordinary shareholders, divided by the weighted average number of common shares in the period, excluding common shares purchased and held as treasury shares.

	31 Dez. 2017 Dec. 31 2017	31 Dez. 2016 Dec. 31 2016
RESULTADO LÍQUIDO DO EXERCÍCIO NET PROFIT/(LOSS) FOR THE PERIOD	14.251.098	16.573.075
Nº médio de ações ordinárias Average number of basic shares	500.000	500.000
Resultado por ação básico Net profit/(loss) per share basic	28,50	33,15

O resultado diluído por ação é igual ao resultado básico por ação, devido à inexistência de instrumentos financeiros que venham a originar a diluição do capital social no futuro.

The diluted earnings per share is equal to the basic earnings per share, due to the lack of financial instruments that would lead to dilution of the capital stock in the future.

26. Partes relacionadas | Related entities

As seguintes pessoas coletivas detêm o capital subscrito da Empresa em 31 de Dezembro de 2017 e 2016:

The following entities are owners of the Company's share capital on December 31st, 2017 and 2016:

	2017	2016
Alliance Boots Holdings Limited	49,00%	49,00%
Farminveste – Investimentos, Participações e Gestão, S.A.	51,00%	49,00%
José de Mello Participações II, SGPS, S.A.	0,00%	2,00%

As remunerações do pessoal chave de gestão da Empresa, constituído pelos membros do Conselho de Administração da Empresa e restantes membros do Comité Executivo, nos exercícios findos em 31 de Dezembro de 2017 e 2016, foram as seguintes:

Remuneration of the key management personnel, consisting of members of the Company's Board of Directors and other members of the Executive Committee, for the periods ended on December 31st, 2017 and 2016 were as follows:

	Componente fixa Fixed component 2017	Componente variável Variable component 2017	Componente fixa Fixed component 2016	Componente variável Variable component 2016
Conselho de Administração e Outros Membros da Comissão Executiva Board of Directors and Other members of the Executive Committee	597.450	193.384	761.816	383.716
	597.450	193.384	761.816	383.716

Os termos ou condições praticadas entre a Empresa e as partes relacionadas são substancialmente idênticos aos que normalmente seriam contratados, aceites e praticados entre entidades independentes em operações comparáveis.

The transactions terms and conditions between the Company and related parties are substantially similar to those contracted, accepted and practiced between independent entities in comparable transactions.

Consideram-se como partes relacionadas as empresas abaixo referidas, incluídas nas respetivas categorias:

The companies listed below are considered as related parties, included in the respective categories:

- Empresas – mãe (acionistas) | *Parent companies (shareholders)*
- Outras partes relacionadas | *Other related parties*

Alliance Healthcare, S.A. – Contas Consolidadas

No decurso dos exercícios findos em 31 de Dezembro de 2017 e 2016 foram efetuadas as seguintes transações com partes relacionadas:

During the periods ended on December 31st, 2017 and 2016 the following transactions were carried out with related parties:

Transacções <i>Transactions</i> 2017	Vendas de mercadorias <i>Sales of goods</i>	Prestação de serviços <i>Services rendered</i>	Compras de mercadorias <i>Purchase of goods</i>	For. serv. externos <i>External supplies and services</i>	Activos (in)tangíveis <i>(In)tangible assets</i>	Dividendos (pagos) e recebidos <i>Dividends (paid) and received</i>
<u>Empresas - mãe Parent Companies</u>						
Alliance Boots Holdings Limited	-	-	-	-	-	(5.808.067)
Farminveste – Investimentos, Participações e Gestão, S.A.	-	125.655	-	325.008	-	(5.808.067)
José de Mello Participações II, SGPS, S.A.	-	-	-	-	-	(237.064)
	-	-	-	325.008	-	(11.853.198)
<u>Outras partes relacionadas Other related parties</u>						
Alliance Boots Group Ltd.	-	96.080	-	-	-	-
Alliance Boots Services Ltd.	-	527.908	-	-	-	-
Alliance Healthcare Espanha	-	-	22.757	-	-	-
CPL Pharma	-	-	3.307	-	-	-
Alliance UniChem IP Limited	-	-	-	52.412	-	-
Alliance Healthcare Repartition	3.718	-	-	-	-	-
Almus Pharmaceuticals	-	-	-	9.929	-	-
Alloga France	-	-	210.459	-	-	-
Alcura Health Espana	35.171	-	-	-	-	-
Stephar BV	726.502	-	-	-	-	-
AH SCHWEIZ	-	-	-	191.105	-	-
Boots Beauty International	-	-	338.181	-	-	-
Glintt Business Solutions, Lda.	-	-	-	25.583	38.591	-
Glintt Global Intel. Technologies	-	-	-	444.643	339.986	-
Farbiowell	-	-	556.938	-	-	-
Farmacoope	-	3.699	-	-	-	-
HMR - Health Market Research	-	144.067	-	387.216	-	-
Glovalvet, Soluções e Inov. Vet., Lda.	-	8.924	129.413	12.750	-	-
Farminveste 4 - Serviços, S.A.	-	-	-	1.961.454	-	-
Imofarma	-	-	-	65.419	-	-
Valormed	-	37.625	-	-	-	-
Infosaúde - Inst. Form. E. I. Saúde Unip., Lda.	-	208.502	-	117.239	-	-
Alliance Healthcare IT Services Ltd	-	-	-	183.008	-	-
Beachcourse Limited	1.590.356	-	-	869	-	-
Serex Alliance Santé	-	-	3.633	-	-	-
Glintt MSV	-	-	-	136.830	38.139	-
ANF - Associação Nacional de Farmácias	-	76.746	-	47.067	-	-
OTC Direct Limited	2.320.526	-	-	-	-	-
	4.676.273	1.103.551	1.264.688	3.635.524	416.716	-

(Valores expressos em Euros | Amounts expressed in Euros)

Alliance Healthcare, S.A. – Contas Consolidadas

Transacções Transactions 2016	Vendas de mercadorias Sales of goods	Prestação de serviços Services rendered	Compras de mercadorias Purchase of goods	Forn. serv. externos Ext. supplies and services	Activos (in)tangíveis (In) tangible assets	Dividendos pagos Dividends paid
Empresas mãe Parent companies						
Alliance Boots Holdings Limited	-	-	-	-	-	5.410.494
Farminveste – Investimentos, Participações e Gestão, S.A.	-	-	-	-	-	5.410.494
José de Mello Participações II, SGPS, S.A.	-	-	-	-	-	220.837
	-	-	-	-	-	11.041.825
Outras partes relacionadas Other related entities						
Almus Pharmaceuticals	-	-	-	9.176	-	-
Alliance Boots Group Ltd.	-	133.038	-	-	-	-
Alliance Boots Services Ltd.	-	598.739	-	4.020	-	-
Alliance Healthcare Espanha	-	-	10.012	-	-	-
Alliance Healthcare Itália	-	-	7.994	-	-	-
Alliance UniChem IP Limited	-	-	-	54.126	-	-
Alliance Healthcare (Dist) Ltd.	34.525	2.162	-	-	-	-
Alloga France	-	-	225.014	-	-	-
Alloga Espanha	-	-	38.604	-	-	-
Stephar BV	993.055	-	-	-	-	-
AH SCHWEIZ	-	-	-	235.665	-	-
Farmacoope - Coop. Nac. de Farmácias	-	3.024	-	-	-	-
Boots Beauty International	-	-	360.514	42.020	-	-
Glintt Business Solutions, Lda.	-	-	-	41.567	-	-
Glintt Global Intel. Technologies	-	-	-	321.916	95.580	-
Glintt MSV - Conceção Integração Gestão	-	-	-	76.238	-	-
HMR - Health Market Research	-	132.117	-	308.785	-	-
Glovalvet, Soluções e Inov. Vet., Lda.	-	40.441	650.682	12.000	-	-
Farminveste 4 - Serviços, S.A.	-	-	-	1.896.867	-	-
Imofarma	-	-	-	65.088	-	-
Woodglen Properties, Lda.	-	-	-	240.160	-	-
Infosaúde - Inst. Form. E. I. Saúde Unip., Lda.	-	156.455	-	5.443	-	-
Alliance Healthcare IT Services Ltd	-	-	-	147.423	-	-
Beachcourse Limited	1.610.254	-	-	1.840	-	-
Serex Alliance Santé	-	-	2.942	-	-	-
Alliance Healthcare S.R.O.	-	-	41.860	50.375	-	-
ANF - Associação Nacional de Farmácias	-	50.862	-	-	-	-
Farminveste	-	166.293	-	12.881	-	-
OTC Direct Limited	1.852.621	-	-	-	-	-
	4.490.455	1.283.131	1.337.622	3.525.590	95.580	-

Para além das transacções acima identificadas, não existiram transacções com outras entidades relacionadas.

Besides the above mentioned transactions, there were no additional transactions with other related entities.

(Valores expressos em Euros | Amounts expressed in Euros)

Alliance Healthcare, S.A. – Contas Consolidadas

Em 31 de Dezembro de 2017 e 2016 a Empresa apresentava os seguintes saldos com partes relacionadas:

On December 31st, 2017 and 2016 the Company had the following balances with related parties:

Saldos <i>Balances</i> 31-12-2017	Contas a receber mlp <i>Acc Rec mlt</i>	Contas a receber c/p <i>Acc Rec st</i>	Contas a pagar RETGS <i>Acc Pay Grp</i>	Contas a pagar c/p <i>Acc Pay st</i>
<u>Empresas - mãe Parent companies</u>				
Farminveste – Investimentos, Participações e Gestão, S.A.	-	19.595	-	51.879
	-	19.595	-	51.879
<u>Outras partes relacionadas Other related parties</u>				
Alliance Boots Group Ltd.	-	155.628	-	-
Alliance Boots Services Ltd.	-	14.686	-	-
Alliance Healthcare Espanha	-	-	-	2.911
CPL Pharma	-	-	-	3.307
Alliance UniChem IP Limited	-	-	-	52.412
Alliance Healthcare Repartition	-	3.718	-	-
Alloga France	-	-	-	31.858
Cordia Healthcare	-	-	-	284
Stephar BV	-	37.848	-	-
Woodglen Properties, Lda.	-	-	-	4.946
AH SCHWEIZ	-	-	-	29.055
Farmacoope	-	1.527	-	-
Boots Beauty International	-	-	-	55.435
Glintt Business Solutions, Lda.	-	-	-	2.325
Glintt Global Intel. Technologies	-	-	-	119.136
Farbiowell	-	2.332	-	-
HMR - Health Market Research	-	11.367	-	7.370
Glovalvet, Soluções e Inov. Vet., Lda.	-	1.100	-	35.550
Farminveste 4 - Serviços, S.A.	-	-	-	23.037
Infosaúde - Inst. Form. E. I. Saúde Unip., Lda.	-	123.657	-	1.304
Alliance Healthcare IT Services Ltd	-	-	-	366.333
Beachcourse Limited	-	59.713	-	-
Alliance Santé, S.A.	-	76.361	-	-
ANF - Associação Nacional de Farmácias	-	20.849	-	-
OTC Direct Limited	-	265	-	-
	-	509.051	-	735.263

Alliance Healthcare, S.A. – Contas Consolidadas

Saldos <i>Balances</i> 31-12-2016	Contas a receber mlp <i>Acc Rec mlt</i>	Contas a receber c/p <i>Acc Rec st</i>	Contas a pagar mlp <i>Acc Pay mlt</i>	Contas a pagar c/p <i>Acc Pay st</i>
<u>Empresas - mãe <i>Parent companies</i></u>				
Farminveste – Investimentos, Participações e Gestão, S.A.	-	-	-	96.574
	-	-	-	96.574
<u>Outras partes relacionadas <i>Other related entities</i></u>				
Alliance Boots Group Ltd.	-	59.548	-	-
Alliance Boots Services Ltd.	-	8.605	-	-
Alliance Healthcare Espanha	-	-	-	3.256
Alliance Healthcare Itália	-	-	-	7.994
Alliance Healthcare (Dist) Ltd.	-	36.687	-	-
Alliance UniChem IP Limited	-	-	-	12.150
Alloga France	-	-	-	31.769
Cordia Healthcare	-	-	-	284
Stephar BV	-	122.784	-	-
Woodglen Properties, Lda.	-	-	-	13.774
AH SCHWEIZ	-	-	-	10.055
Farmacoope - Coop. Nac. de Farmácias	-	708	-	-
Boots Beauty International	-	-	-	58.335
Glintt Business Solutions, Lda.	-	-	-	110
Glintt Global Intel. Technologies	-	-	-	70.269
Glintt MSV - Conceção Integração Gestão	-	-	-	15.006
HMR - Health Market Research	-	34.312	-	111.789
Glovalvet, Soluções e Inov. Vet., Lda.	-	8.714	-	29.713
Farminveste 4 - Serviços, S.A.	-	-	-	101.716
Infosaúde - Inst. Form. E. I. Saúde Unip., Lda.	-	48.821	-	615
Alliance Healthcare IT Services Ltd	-	-	-	377.175
Beachcourse Limited	-	286.629	-	-
Alliance Santé, S.A.	-	74.037	-	-
ANF - Associação Nacional de Farmácias	-	13.272	-	50.802
Farminveste	-	41.826	-	3.967
OTC Direct Limited	-	66.163	-	-
	-	802.106	-	898.779

(Valores expressos em Euros | Amounts expressed in Euros)

27. Divulgações exigidas por diplomas legais | *Disclosures required by legislation*

Os honorários totais faturados no exercício findo em 31 de Dezembro de 2017 pelo Revisor Oficial de Contas relacionados com a Revisão legal das contas anuais do Grupo Alliance Healthcare ascenderam a 95.000 Euros.

The total fees for the period ended in December 31st, 2017 invoiced by the Chartered Accountant related to annual statutory audit amounted to 95,000 Euros.

28. Eventos subsequentes | *Subsequent Events*

Após a data da Demonstração da posição financeira não se verificaram eventos que possam ter impacto material nas Demonstrações Financeiras da Alliance Healthcare, S.A.

After the balance sheet date, there were no events that would materially impact the Financial Statements of Alliance Healthcare, S.A.

O Contabilista Certificado
Certified accountant

O Conselho de Administração |
Board of Directors

(Valores expressos em Euros | Amounts expressed in Euros)

CERTIFICAÇÃO LEGAL DAS CONTAS

RELATO SOBRE A AUDITORIA DAS DEMONSTRAÇÕES FINANCEIRAS CONSOLIDADAS

Opinião

Auditámos as demonstrações financeiras consolidadas anexas da Alliance Healthcare, S.A. (a Entidade) e suas subsidiárias, que compreendem a demonstração consolidada da posição financeira em 31 de dezembro de 2017 (que evidencia um total de 176.863.465 euros e um total de capital próprio de 66.133.447 euros, incluindo um resultado líquido de 14.251.098 euros), a demonstração consolidada dos resultados, a demonstração consolidada dos resultados e do outro rendimento integral, a demonstração consolidada das alterações no capital próprio e a demonstração consolidada dos fluxos de caixa relativas ao ano findo naquela data, e as notas anexas às demonstrações financeiras consolidadas que incluem um resumo das políticas contabilísticas significativas.

Em nossa opinião, as demonstrações financeiras consolidadas anexas apresentam de forma verdadeira e apropriada, em todos os aspetos materiais, a posição financeira da Alliance Healthcare, S.A. em 31 de dezembro de 2017 e o seu desempenho financeiro e fluxos de caixa relativos ao ano findo naquela data de acordo com as Normas Internacionais de Relato Financeiro (IFRS) tal como adotadas na União Europeia.

Bases para a opinião

A nossa auditoria foi efetuada de acordo com as Normas Internacionais de Auditoria (ISA) e demais normas e orientações técnicas e éticas da Ordem dos Revisores Oficiais de Contas. As nossas responsabilidades nos termos dessas normas estão descritas na secção "Responsabilidades do auditor pela auditoria das demonstrações financeiras" abaixo. Somos independentes das entidades que compõem o Grupo nos termos da lei e cumprimos os demais requisitos éticos nos termos do código de ética da Ordem dos Revisores Oficiais de Contas.

Estamos convictos de que a prova de auditoria que obtivemos é suficiente e apropriada para proporcionar uma base para a nossa opinião.

Responsabilidades do órgão de gestão e do órgão de fiscalização pelas demonstrações financeiras consolidadas

O órgão de gestão é responsável pela:

- preparação de demonstrações financeiras que apresentem de forma verdadeira e apropriada a posição financeira, o desempenho financeiro e os fluxos de caixa do Grupo de acordo com as Normas Internacionais de Relato Financeiro (IFRS) tal como adotadas na União Europeia;
- elaboração do relatório de gestão nos termos legais e regulamentares aplicáveis;
- criação e manutenção de um sistema de controlo interno apropriado para permitir a preparação de demonstrações financeiras isentas de distorção material devido a fraude ou erro;
- adoção de políticas e critérios contabilísticos adequados nas circunstâncias; e
- avaliação da capacidade do Grupo de se manter em continuidade, divulgando, quando aplicável, as matérias que possam suscitar dúvidas significativas sobre a continuidade das atividades.

O órgão de fiscalização é responsável pela supervisão do processo de preparação e divulgação da informação financeira do Grupo.

"Deloitte" refere-se a Deloitte Touche Tohmatsu Limited, uma sociedade privada de responsabilidade limitada do Reino Unido (DTTL), ou a uma ou mais entidades da sua rede de firmas membro e respetivas entidades relacionadas. A DTTL e cada uma das firmas membro da sua rede são entidades legais separadas e independentes. A DTTL (também referida como "Deloitte Global") não presta serviços a clientes. Aceda a www.deloitte.com/pt/about para saber mais sobre a nossa rede global de firmas membro.

Tipo: Sociedade Anónima | NIPC e Matrícula: 501776311 | Capital social: € 500.000 | Sede: Av. Eng. Duarte Pacheco, n.º7, 1070-100 Lisboa | Escritório no Porto: Bom Sucesso Trade Center, Praça do Bom Sucesso, 61 - 13º, 4150-146 Porto

Responsabilidades do auditor pela auditoria das demonstrações financeiras consolidadas

A nossa responsabilidade consiste em obter segurança razoável sobre se as demonstrações financeiras consolidadas como um todo estão isentas de distorções materiais devido a fraude ou erro, e emitir um relatório onde conste a nossa opinião. Segurança razoável é um nível elevado de segurança mas não é uma garantia de que uma auditoria executada de acordo com as ISA detetará sempre uma distorção material quando exista. As distorções podem ter origem em fraude ou erro e são consideradas materiais se, isoladas ou conjuntamente, se possa razoavelmente esperar que influenciem decisões económicas dos utilizadores tomadas com base nessas demonstrações financeiras.

Como parte de uma auditoria de acordo com as ISA, fazemos julgamentos profissionais e mantemos ceticismo profissional durante a auditoria e também:

- identificamos e avaliamos os riscos de distorção material das demonstrações financeiras consolidadas, devido a fraude ou a erro, concebemos e executamos procedimentos de auditoria que respondam a esses riscos, e obtemos prova de auditoria que seja suficiente e apropriada para proporcionar uma base para a nossa opinião. O risco de não detetar uma distorção material devido a fraude é maior do que o risco de não detetar uma distorção material devido a erro, dado que a fraude pode envolver conluio, falsificação, omissões intencionais, falsas declarações ou sobreposição ao controlo interno;
- obtemos uma compreensão do controlo interno relevante para a auditoria com o objetivo de conceber procedimentos de auditoria que sejam apropriados nas circunstâncias, mas não para expressar uma opinião sobre a eficácia do controlo interno do Grupo;
- avaliamos a adequação das políticas contabilísticas usadas e a razoabilidade das estimativas contabilísticas e respetivas divulgações feitas pelo órgão de gestão;
- concluimos sobre a apropriação do uso, pelo órgão de gestão, do pressuposto da continuidade e, com base na prova de auditoria obtida, se existe qualquer incerteza material relacionada com acontecimentos ou condições que possam suscitar dúvidas significativas sobre a capacidade do Grupo para dar continuidade às suas atividades. Se concluirmos que existe uma incerteza material, devemos chamar a atenção no nosso relatório para as divulgações relacionadas incluídas nas demonstrações financeiras ou, caso essas divulgações não sejam adequadas, modificar a nossa opinião. As nossas conclusões são baseadas na prova de auditoria obtida até à data do nosso relatório. Porém, acontecimentos ou condições futuras podem levar a que o Grupo descontinue as suas atividades;
- avaliamos a apresentação, estrutura e conteúdo global das demonstrações financeiras consolidadas, incluindo as divulgações, e se essas demonstrações financeiras representam as transações e acontecimentos subjacentes de forma a atingir uma apresentação apropriada;
- comunicamos com os encarregados da governação, entre outros assuntos, o âmbito e o calendário planeado da auditoria, e as conclusões significativas da auditoria incluindo qualquer deficiência significativa de controlo interno identificado durante a auditoria.

A nossa responsabilidade inclui ainda a verificação da concordância da informação constante do relatório de gestão com as demonstrações financeiras consolidadas.

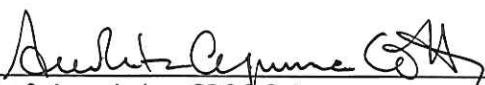


RELATO SOBRE OUTROS REQUISITOS LEGAIS E REGULAMENTARES

Sobre o relatório de gestão

Dando cumprimento ao artigo 451.º, n.º 3, al. e) do Código das Sociedades Comerciais, somos de parecer que o relatório de gestão foi preparado de acordo com os requisitos legais e regulamentares aplicáveis em vigor, a informação nele constante é concordante com as demonstrações financeiras auditadas e, tendo em conta o conhecimento e apreciação sobre o Grupo, não identificámos incorreções materiais.

Porto, 9 de abril de 2018



Deloitte & Associados, SROC S.A.
Representada por Ana Rita Cerqueira Cotta, ROC

RELATÓRIO E PARECER DO CONSELHO FISCAL
CONTAS CONSOLIDADAS

Exmos. Senhores Acionistas

1. Nos termos da Lei e do mandato que nos conferiram, apresentamos o relatório sobre a atividade fiscalizadora desenvolvida e damos parecer sobre o Relatório de Gestão, a demonstração consolidada da posição financeira em 31 de dezembro de 2017, a demonstração consolidada dos resultados, a demonstração consolidada dos resultados e do outro rendimento integral, a demonstração consolidada das alterações no capital próprio e a demonstração consolidada dos fluxos de caixa, relativas ao ano findo naquela data, e as notas anexas às demonstrações financeiras consolidadas que incluem um resumo das políticas contabilísticas significativas, apresentados pelo Conselho de Administração da Alliance Healthcare, S. A., relativamente ao exercício findo em 31 de dezembro de 2017.
2. No decurso do exercício acompanhámos, com a periodicidade e extensão que considerámos adequada, a atividade da empresa e das suas subsidiárias. Verificámos a regularidade da escrituração contabilística e da respetiva documentação. Vigiamos também pela observância da Lei e dos Estatutos.
3. No âmbito das nossas funções verificámos que:
 - 3.1 – a demonstração consolidada da posição financeira em 31 de dezembro de 2017, a demonstração consolidada dos resultados, a demonstração consolidada dos resultados e do outro rendimento integral, a demonstração consolidada das alterações no capital próprio e a demonstração consolidada dos fluxos de caixa relativas ao ano findo naquela data, e as notas anexas às demonstrações financeiras consolidadas que incluem um resumo das políticas contabilísticas significativas, permitem uma adequada compreensão da situação financeira da empresa, dos seus resultados e dos fluxos de caixa;
 - 3.2 - as políticas contabilísticas e os critérios valorimétricos adotados são adequados;
 - 3.3 – o Relatório de Gestão é suficientemente esclarecedor da evolução dos negócios e da situação da sociedade e do conjunto das subsidiárias incluídas na consolidação evidenciando os aspetos mais significativos.

4. Tendo tomado conhecimento do conteúdo da Certificação Legal das Contas consolidadas emitida, nos termos da legislação em vigor, pela sociedade de revisores oficiais das contas com o qual concordamos, somos de Parecer que:

1º - Seja aprovado o Relatório de Gestão Consolidado relativo ao exercício de 2017;

2º - Sejam aprovadas as Contas Consolidadas (a demonstração consolidada da posição financeira em 31 de dezembro de 2017, a demonstração consolidada dos resultados, a demonstração consolidada dos resultados e do outro rendimento integral, a demonstração consolidada das alterações no capital próprio e a demonstração consolidada dos fluxos de caixa, relativas ao ano findo naquela data, e as notas anexas às demonstrações financeiras consolidadas que incluem um resumo das políticas contabilísticas significativas) relativas ao exercício de 2017.

5. O Conselho Fiscal entende, por último, manifestar o seu agradecimento ao Conselho de Administração da Alliance Healthcare, cuja colaboração sempre simplificou o exercício das suas funções.

Porto, 9 de abril de 2018

O Conselho Fiscal

Carlos Alexandre de Pádua Corte-Real Pereira – Presidente

Carlos Manuel Charneca Moleirinho Grenha – Vogal

Fernando Manuel Magiolo Magarreiro – Vogal