



Alliance
Healthcare
Tornamos a saúde mais próxima

**RELATÓRIO
& CONTAS**
ANNUAL
REPORT
2018

Alliance ™
Healthcare
Tornamos a saúde mais próxima



**Relatório de Gestão
Consolidado**
Consolidated
Management report

2018

**AllianceTM
Healthcare**
Tornamos a saúde mais próxima



Índice

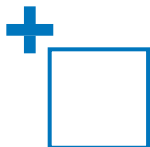
	ÍNDICE INDEX	3
1.	INTRODUÇÃO INTRODUCTION	5
2.	POLÍTICA DA EMPRESA COMPANY POLICY	9
3.	ESTRUTURA ACIONISTA SHAREHOLDER STRUCTURE	11
4.	O NOSSO MERCADO E ANÁLISE DA CONCORRÊNCIA OUR MARKET AND COMPETITORS BENCHMARK	14
5.	HIGHLIGHTS 2018	18
5.1	Brutal Facts	18
5.2	Qualidade Quality	24
5.3	Certificações Certifications	25
5.4	Responsabilidade social Social responsibility	31
5.5	Gestão de risco Risk management	33
6.	MODELO ESTRATÉGICO STRATEGIC MODEL	36
7.	PROPOSTA DE APLICAÇÃO DE RESULTADOS E DISTRIBUIÇÃO DE RESERVAS PROFIT SHARING PROPOSAL	38
8.	OUTROS ASSUNTOS OTHER MATTERS	40
9.	NOTA FINAL FINAL NOTE	42



INTRODUÇÃO

2018

Alliance ™
Healthcare
Tornamos a saúde mais próxima



1 Introdução Introduction

O ano de 2018 ficou marcado pelas palavras mudança e desafio.

O modelo de relação comercial entre a Alliance Healthcare e as Farmácias não sofria alterações estruturais desde 2012, momento em que se implementou o sistema de margens regressivas em Portugal. Em 2018, pelo facto de acreditarmos que devemos continuar a desenvolver mecanismos de maior transparência que reforcem a relação de confiança entre os vários intervenientes da cadeia do medicamento, decidimos inovar e criar um novo conceito de relacionamento comercial com os nossos clientes Farmácias.

Foi um ano de trabalho árduo e que nos colocou vários desafios de gestão, seja ao nível do cliente interno seja ao nível do cliente externo. Mas, uma vez mais, superámos os diversos obstáculos que nos foram surgindo ao longo do ano e consolidámos a liderança da Alliance Healthcare no mercado da Distribuição Farmacêutica em Portugal.

Esta liderança já histórica do mercado português aumenta a responsabilidade da equipa de gestão da Alliance Healthcare que, por essa razão e apesar das mudanças vividas em 2018, manteve a base do nosso plano estratégico inalterada. A Visão é clara e define vários objetivos que teremos que atingir nos próximos 2 anos.

Desenhámos e implementámos um plano de marketing anual que nos deverá ajudar a manter a linha de proximidade com os nossos clientes Farmácias e Indústria Farmacêutica de forma rigorosa, consistente e mensurável.

Desenvolvemos mais e melhores serviços para que os nossos clientes possam optar pelo caminho que melhor os defende e satisfaz.

Investimos no mercado *pre-wholesale* através de uma parceria maioritária na *joint venture* Alloga Logifarma com o objetivo de liderar este mercado e desenvolver mais e melhores serviços para a Indústria Farmacêutica.

2018 was set by the words change and challenge.

The business model of comercial relation between Alliance Healthcare and Pharmacies hadn't faced any structural changes since 2012, when a system of regressive margins was implemented in Portugal. In 2018, due to our believe on continuously developing better transperancy mechanisms that reenforce a trustworthy relationship between the medicine chain, we decided to innovate and generate a new relationship business concept with our Pharmacy clients.

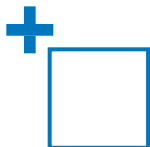
It was a year of hard work that faced many management challenges, for both internal and external clients. However, once again, we surpassed several of the barriers found throughout the year and strengthen Alliance Healthcare's leadership on the Pharmaceutical Wholesale market in Portugal.

This historical leadership in the Portuguese market increases Alliance Healthcare's management team responsibility that, for this reason and dispite all changes in 2018, kept the basis of our strategic model unchanged. The Vision is clear and defines several objectives that we need to acomplish for the next two years.

We have designed and developed an annual marketing plan that will help us keep in close sight our Pharmaceutical customers and industry in a close, consistant and measurable way.

We developed adicional and improved services so that our customers can choose in their best interest.

We invested in the Pre-Wholesale market through a majority partnership in the Alloga Logifarma joint venture with the goal of market leadership and develop additional and improved services to the Pharmaceutical Industry.



Arrancámos com o projeto Alcura que nos permitirá servir as Farmácias e as suas populações através de um serviço inovador que incrementa valor ao mercado da Distribuição e Retalho Farmacêuticos.

Reforçámos o foco na área operacional dando continuidade ao trabalho que iniciámos em 2017 e pretendemos concluir em 2021 e que assente no reforço de uma cultura *Lean* em que todos os colaboradores contam e intervêm nos processos de melhoria contínua.

Implementámos medidas de controlo financeiro, comercial e operacional que visam a otimização do *working capital* da empresa. Temos muito trabalho a fazer nesta área durante o ano de 2019.

Reforçámos as nossas equipas com a promoção e rotação de quadros internos com o objetivo de desenvolvermos de forma assertiva o nosso negócio e enfrentar com ambição e qualidade o processo de transformação digital que iniciámos em 2017.

A alta dinâmica do mercado onde atuamos, a revisão dos nossos processos internos, a forma como gerimos projetos, a relação interdepartamental e o processo transformacional que vivemos, evidenciaram a necessidade de criar uma Unidade que liderasse os projetos e os processos macro e transversais, que impactam fortemente os KPI's Globais da empresa.

Esta nova Unidade de EPMO (Enterprise Project Management Office) deverá ajudar-nos a executar a nossa estratégia de forma mais eficiente já em 2019 consolidando o seu espaço junto dos vários departamentos ao longo dos próximos anos.

2019 será um ano altamente competitivo com uma perspetiva de crescimento do mercado abaixo de 1%. Contudo, estamos mais bem preparados do que nunca. O trabalho desenvolvido ao longo de 2018 será recompensado durante 2019. Não temos dúvidas sobre este facto

Started the Alcura project that will enable us to deliver to Pharmacies and its costumers of break trough service that adds value to the Pharmaceutical Wholesale market.

Strengthen our focus on the operational sector providing consistency to the work developed in 2017 and expected to be completed in 2021, that is based on the reinforcement of a Lean culture in which all staff rely and intervene on the continuous improvement process.

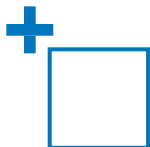
We have implemented financial control, commercial and operational measures that target working capital improvements. Additional work is still required on these measures for 2019.

Reinforced our teams with internal promotions and rotation with the objective to develop in an assertive manner our business and face with ambition and quality the digital transformation started in 2017.

The high market dynamic where we act, the revision of our internal processes, the way we manage projects, interdivision relations and internal process challenges we face, request the need to develop a Unit that should lead projects and macro and cross-sectional processes, that have a relevant impact on the company's global KPIs.

This new EPMO unit (Enterprise Project Management Office) will help us to execute our strategy in a more efficient way in 2019, enhancing its importance over the following years

2019 will be a highly competitive year with prospect market growth below 1%. However, we are better prepared now than we ever were before. The efforts developed throughout 2018 will be rewarded in 2019. We have no doubts on this



Temos vários aspetos operacionais a rever e a melhorar, mas sabemos que o momento transformacional que vivemos, tanto na perspetiva digital como processual, deve obrigarnos a ter uma visão crítica e construtiva sobre a empresa permitindo otimizar recursos e eliminar resistências à mudança.

Durante 2018 promovemos várias reuniões com os colaboradores no sentido de conseguir analisar, reestruturar, desenhar e executar o novo Plano Estratégico e Operativo. Em 2019, vamos dar continuidade a estas reuniões e iremos reforçar o papel de cada colaborador na definição dos KPI's, dos Processos Chave e nos Objetivos Estratégicos.

O nosso propósito, enquanto equipa de gestão, é promover modelos de reconhecimento e recompensa para todos os colaboradores que intervenham na implementação de medidas que impactem positivamente os resultados da empresa, a qualidade de vida das nossas pessoas e a satisfação dos nossos clientes. As reuniões AH BIG VISION e AH LEADING OPERATIONS são o exemplo do caminho que queremos traçar e que deve terminar com um maior envolvimento e sentido de pertença dos nossos colaboradores.

Tenho uma enorme convicção de que estamos no caminho certo.

Temos um orçamento exigente pela frente. Mas iremos cumpri-lo como sempre fizemos. Cada um dos departamentos deverá assumir o seu papel e a sua responsabilidade. As Direções devem liderar as suas equipas e promover a relação interdepartamental. E a Comissão Executiva deve gerir com rigor, assente em processos cada vez mais sólidos promovendo o diálogo e o espírito de equipa entre pares.

O Projeto Centennial será o maior desafio da história da empresa. E ditará o futuro de todos nós. Será a nossa prova de fogo enquanto Organização.

Por essa razão, cada uma das pessoas que trabalha na Alliance Healthcare deverá fazer sempre parte da solução e nunca do problema. Só assim prevaleceremos num mundo cada vez mais rápido e agressivo.

O propósito é forte e genuíno. Temos de estar nas 10 melhores empresas para trabalhar em Portugal. E isso, só depende de nós.

We have several operational issues to review and improve but we know the transformation change we currently deal with, whether in digital and process perspective, should help us on having a critical and constructive vision of the company allowing resource optimization and remove any processe change resistance.

During 2018 we have promoted several staff meetings to analyse, reestructure, design and execute the new Strategic and Operting Plan. In 2019, we will continue these meetings and reinforce the role of each person on KPI definition, the Key Processes and Strategic Objectives.

Our target has management team is to promote reward and compensation models for all staff that participate in the implementation of measures that positively impact the company's result, quality of live and costumer satisfaction. The Big Vision and Leading Operations meetings are the exemple of the path we want to take and that should result on an improved engagement and a feel of bellonging of our resources.

I have a tremendous conviction we are on the right track.

We have a demanding budget ahead. But we will accomplish as we allways do. Each of our departmens should set up to its role and responsibility. Management Directors should lead their teams and promote interdivisional engagement. The Executive Comission should manage with discipline, based on increasingly solid processes, promoting dialogue and team spirit.

Centennial project will be the biggest challenge the company has haver had. It will influence our future. It will test our organization to the limit.

For this reason, every single person working for Alliance Healthcare should allways be part of the solution and not of the problem. This is how we prevail in an everchaging and aggressive environment.

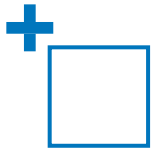
The purpose is strong and authentic. We must be in the top ten companies to work in Portugal. And that, just depends on us.



POLÍTICA DA EMPRESA

2018

Alliance ™
Healthcare
Tornamos a saúde mais próxima



2 POLÍTICA DA EMPRESA COMPANY POLICY

A Nossa Visão

Consolidar a liderança no mercado farmacêutico.

Liderar a integração B2B - B2C no mercado português.

Formar e Desenvolver pessoas, apostando na inovação do negócio e num serviço de eficiência e excelência.

Ser o operador nacional tecnologicamente mais avançado.

Our Vision

Consolidate leadership in the pharmaceutical market.

Leading B2B - B2C integration in the Portuguese market.

Train and develop people, betting on business innovation and a service of efficiency and excellence.

Being the most technologically advanced national operator.

A Nossa Missão

Ser o Operador Logístico mais valorizado pelas Farmácias e pela Indústria Farmacêutica.

Our Mission

To be the Logistic Operator most valued by Pharmacies and the Pharmaceutical Industry.

Os Nossos Valores

- Parceria
- Confiança
- Serviço
- Transparência
- Inovação.

Our Values

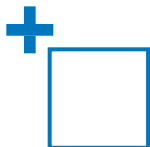
- Partnership
- Confidence
- Service
- Transparency
- Innovation.



ESTRUTURA ACIONISTA

2018

Alliance ™
Healthcare
Tornamos a saúde mais próxima



3 Estrutura Acionista

Uma estrutura sólida e *corporate governance* em qualquer organização, seja uma empresa privada ou pública, com ou sem fins lucrativos, será uma condição verdadeiramente indispensável para o seu sucesso e, inquestionavelmente, do interesse de todas as Partes Interessadas da organização, revelando-se como uma base essencial a partir da qual deverão ser definidos os princípios de funcionamento das organizações.

Em Portugal, a Alliance Healthcare está integrada numa parceria entre a Walgreens Boots Alliance e a Associação Nacional das Farmácias, através da Farminveste, conforme o método de equivalência patrimonial.

A Walgreens Boots Alliance (Nasdaq: WBA) é a primeira empresa global de saúde e bem-estar direcionada para a farmácia. Foi criada através da combinação da Walgreens e Alliance Boots em dezembro de 2014. Reúne duas empresas líderes, com presenças geográficas complementares, valores compartilhados e um património de serviços de saúde de confiança, através da distribuição farmacêutica e dos serviços farmacêuticos prestados no âmbito da farmácia comunitária.

A Farminveste é a *holding* que integra as participações da Associação Nacional das Farmácias (ANF) na área empresarial. A ANF foi fundada em outubro de 1975, a partir da estrutura do Grémio Nacional das Farmácias e representa 97% das farmácias portuguesas, tendo como missão a defesa dos interesses morais, profissionais e económicos dos proprietários de farmácia.

O reforço da intervenção político-associativa e a aposta da ANF na melhoria contínua do exercício profissional na farmácia têm contribuído para a consolidação dos padrões de qualidade dos serviços prestados, promovendo a credibilidade e a confiança dos cidadãos no setor.

Shareholder Structure

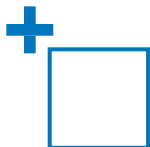
A solid structure and corporate governance is a truly indispensable condition for the success of any organization, be it a private or public, profitable or non-profit company, and undoubtedly in the interest of all Stakeholders of the organization, presenting itself as an essential basis from which the operating principles of organizations should be defined.

In Portugal, Alliance Healthcare is part of a partnership between Walgreens Boots Alliance and the National Association of Pharmacies, through Farminveste according to the equity method.

Walgreens Boots Alliance (NASDAQ: WBA) is the first global health and wellness company directed to pharmacy. It was created through the combination of Walgreens and Alliance Boots in December 2014. It brings together two leading companies with complementary geographic presence, shared values and a heritage of trusted healthcare services, through pharmaceutical distribution and pharmaceutical services provided in community pharmacies.

Farminveste is the holding company that includes the participation of the National Association of Pharmacies (Associação Nacional de Farmácias - ANF) in the business field. ANF was founded in October 1975, from the structure of the National Guild of Pharmacies. It represents 97% of Portuguese pharmacies, and its mission is to defend the moral, professional and economic aspects of pharmacy owners.

The strengthening of political and associative intervention and ANF's commitment to the continuous improvement of the professional practice in pharmacy have contributed to the consolidation of service quality standards, promoting credibility and confidence in the sector.



A força e a competência do sector da farmácia resultam da unidade e solidariedade entre os associados, da visão e liderança da ANF na promoção destes valores.

The strength and competence of the pharmacy industry result from unity and solidarity amongst its members, and from the vision and leadership of ANF in promoting these values.

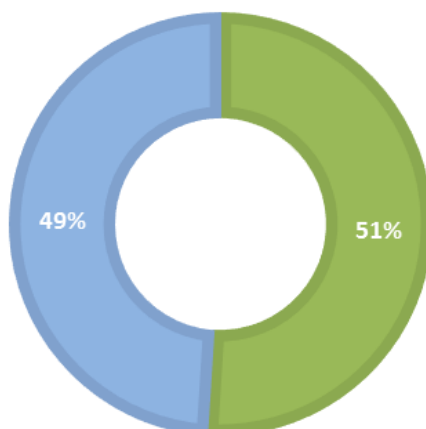
Constituição do Capital Social

- 49% Walgreens Boots Alliance.
- 51% Associação Nacional das Farmácias (Farminveste)

Division of share Capital

- 49% Walgreens Boots Alliance.
- 51% Associação Nacional das Farmácias (Farminveste)

■ ANF ■ Walgreen Boots Alliance

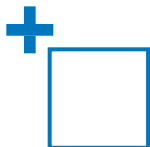




O NOSSO
MERCADO
E ANÁLISE DA
CONCORRÊNCIA

2018

Alliance ™
Healthcare
Tornamos a saúde mais próxima



4 O NOSSO MERCADO E ANÁLISE DA CONCORRÊNCIA

OUR MARKET AND COMPETITORS BENCHMARK

4.1 Quota de Mercado

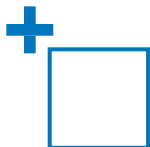
Market share

O mercado de *Wholesale* em Portugal é altamente competitivo e é marcado pelo elevado número de empresas concorrentes com quotas de mercado relativamente constantes ao longo do tempo. Este facto permitiu, durante anos, que estas empresas mantivessem as suas posições no mercado principalmente através do uso de argumentos relacionados com o preço.

The Wholesale Market in Portugal is highly competitive and is characterized by the high number of competitors with relatively constant market shares over time. This fact allowed these companies to maintain their position in the market mainly through the use of price-related arguments for years.

	Avg	Avg	Avg	Avg	2017
Market Share	2015	2016	2017	2018	vs 2017
<i>average of year</i>					
Alliance Healthcare	27,2%	27,8%	26,2%	25,2%	-1,0%
OCP	21,0%	22,2%	22,2%	22,7%	0,5%
Cooprofar	13,4%	13,1%	13,4%	13,5%	0,1%
Plural	9,4%	9,4%	9,2%	9,6%	0,4%
Udifar II	9,3%	6,4%	7,1%	7,0%	-0,1%
B&R	7,9%	8,7%	8,4%	7,7%	-0,7%
Empifarma	2,4%	3,8%	5,0%	6,2%	1,2%
Others	9,4%	8,6%	8,5%	8,0%	-0,5%

Fonte: IMS Health



Nos últimos 2 anos temos assistido uma consolidação da posição dos dois principais *players* de mercado, com a afirmação sustentada da Alliance Healthcare como líder. Esta liderança tem tido por base a qualidade do serviço prestado pela Alliance Healthcare, sustentada por uma política comercial transparente, e pensada a médio-longo prazo, com um forte cariz de inovação que permite criar e acompanhar os novos modelos de negócio.

Assim, o mercado da distribuição grossista e pré-grossista continua a apresentar argumentos competitivos muito focados no preço e na proximidade. Tais argumentos, não são sustentáveis a médio prazo na medida em que as margens de comercialização encontram-se muito pressionadas e a racionalização da estrutura de custos operacionais torna-se imprescindível, para que seja possível absorver os impactos negativos decorrentes dos constrangimentos a que está sujeito o mercado do medicamento. Desta forma é fundamental para empresas de distribuição, criar novos serviços diferenciadores que permitam apresentar soluções integradas, assentes numa lógica de parceria com os vários *stakeholders*, acrescentando valor ao mercado e reduzindo o fator preço como critério diferenciador

4.2 Tendências de Mercado

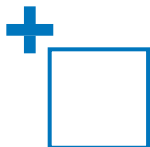
No ano de 2018 verificou-se um crescimento de mercado de +3.2%, mantendo a tendência de 2017, após um período fortemente marcado por alterações legislativas no mercado e pelo redimensionamento de todo o sector. O aumento de volume total foi 1,3% superior ao previsto em orçamento.

In the last two years we have seen a consolidation of the position of the two leading market players with Alliance Healthcare consistently being seen as the leader. This leadership has been based on the quality of the service provided by Alliance Healthcare, built on a transparent and well-thought out medium- to long-term commercial policy, with a strong nature of innovation which allows us to create and keep up with new business models.

Thus, the market for wholesale distribution and pre-wholesale continues to present very competitive arguments focused on price and proximity. Such arguments are not sustainable in the medium term to the extent that commercialization margins are very tight and rationalization of the operating cost structure becomes essential, so that negative impacts of the constraints to which the medicine market subject can be absorbed. Thus it is critical for distribution companies to create new differentiating services that will provide integrated solutions based on a logic of partnership with various *stakeholders*, adding value to the market and reducing the price factor as a differentiating criterion.

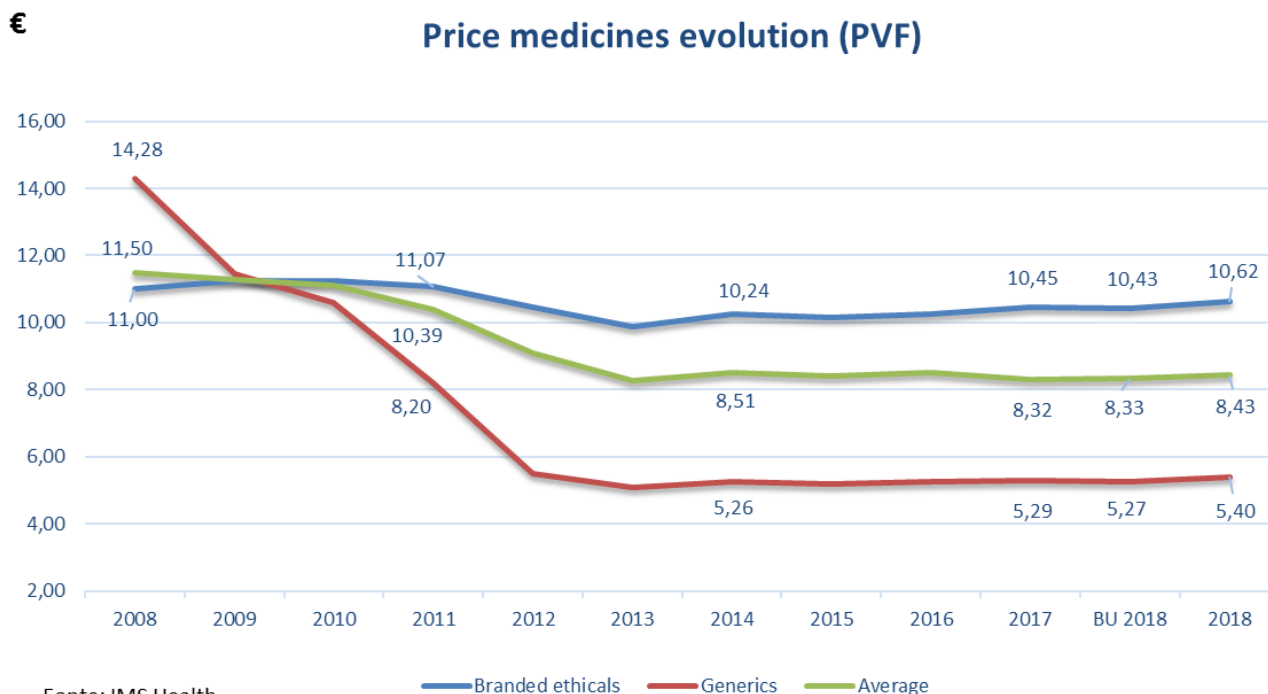
Market trends

In 2018 there was a + 3.2% market growth, maintaining the trend of 2017, after a period marked by legislative changes in the market and the downsizing of the entire sector. The total volume increase was 1.3% higher than forecasted in budget.



	Previous periods									Last Year	Actual
	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	BU 2018	2018
MARKET Gross sales											
Branded ethicals	0,0%	-6,1%	-9,8%	-8,3%	-15,8%	-1,3%	2,9%	0,7%	0,4%	1,0%	1,8%
Generics	-5,6%	2,6%	-14,9%	-20,0%	11,2%	2,7%	2,2%	1,0%	0,7%	-0,4%	7,0%
Others	7,1%	-2,6%	0,4%	-15,6%	9,7%	0,1%	13,9%	4,5%	8,2%	6,2%	4,4%
	0,1%	-4,2%	-9,1%	-11,4%	-7,9%	-0,4%	4,9%	1,5%	2,2%	1,9%	3,2%
MARKET Units											
Branded ethicals	-2,2%	-6,2%	-8,3%	-3,0%	-10,9%	-1,4%	0,4%	-0,1%	-1,6%	-0,9%	0,1%
Generics	17,8%	10,9%	9,9%	19,2%	20,0%	2,3%	0,6%	-0,2%	0,2%	-0,4%	4,9%
Others	2,2%	-2,6%	1,8%	-0,3%	-1,5%	-2,2%	3,7%	2,3%	6,0%	4,3%	1,8%
	1,2%	-3,0%	-3,1%	1,6%	-2,2%	-0,6%	1,2%	0,4%	0,7%	0,5%	1,8%
Price per unit (gross sales)											
Branded ethicals	2,2%	0,2%	-1,6%	-5,4%	-5,5%	0,1%	2,5%	0,8%	2,0%	1,9%	1,7%
Generics	-19,9%	-7,5%	-22,5%	-32,9%	-7,3%	0,3%	1,6%	1,2%	0,5%	0,0%	2,1%
Others	4,9%	0,0%	-1,3%	-15,3%	11,3%	2,3%	9,7%	2,1%	2,1%	1,9%	2,5%
	-1,1%	-1,2%	-6,2%	-12,8%	-5,9%	0,2%	3,6%	1,1%	1,4%	1,4%	1,4%

Fonte: IMS Health

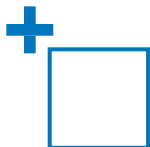




HIGHLIGHTS

2018

Alliance ™
Healthcare
Tornamos a saúde mais próxima



5 HIGHLIGHTS 2018

HIGHLIGHTS 2018

5.1 **BRUTAL FACTS**

Como foi já referido anteriormente, a realidade do mercado no qual a Alliance Healthcare está inserida tem sofrido alterações significativas com impactos consideráveis para todos os intervenientes.

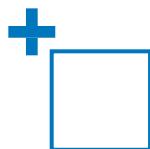
Os *Brutal Facts* principais para a empresa são, neste momento:

- **Crescimento do mercado** no ano de 2018 (em valor) de 3,2%, em comparação com um orçamento de 1,9%, influenciado por um aumento dos preços e ligeiro aumento das unidades vendidas;
- **Atingimos um controlo assinalável nas despesas operacionais** (excluindo provisões para cobrança duvidosa) em 2018 com um total de 34,3m€, em comparação com o orçamento de 36,6m €;
- **Melhoria contínua da qualidade de serviço** e dos KPIs que suportam a nossa estratégia de ser um operador que oferece um serviço premium;

As mentioned above, the reality of the market in which Alliance Healthcare operates has undergone significant changes with considerable impacts on all the players.

The company's main Brutal Facts are currently as follows:

- **Market growth** in 2018 (in value) of 1.7%, compared with a budget of 2.6%, influenced by an increase in prices and slight increase in units sold;
- We have achieved a remarkable control in operating expenses (excluding bad debts) in 2018 with a total of €34.3m, compared with the budget of €36.6m;
- **Continuous improvement of service quality** and KPIs that support our strategy of being an operator offering a premium service.



Receitas por Área de Negócio Revenue by Business unit

O crescimento orgânico considerável que a Alliance Healthcare registou em 2013, não teve sequência nos dois anos seguintes, devido à recuperação financeira verificada em alguns dos nossos concorrentes.

The considerable organic growth that Alliance Healthcare recorded in 2013 didn't happen again in the next two years due to financial recovery of some of our competitors.

k€	Previous Periods			Last Year		Actual		2018 vs 2017	Var %
	2013	2014	2015	2016	2017	BU 2018	2018		
Revenue	634,8	610,8	593,6	604,7	603,4	615,3	593,5	(9,9)	
Wholesale	610,2	578,4	557,5	565,2	569,6	557,6	541,5	(28,1)	-4,93%
Exports AH S.A.	38,8	41,3	44,0	47,1	38,1	37,4	32,4	(5,7)	-14,93%
Own Brands	2,6	2,8	2,7	2,6	2,7	3,0	2,5	(0,2)	-8,45%
Proconfar Mass Market	3,3	3,6	3,9	4,2	4,5	4,5	5,0	0,4	9,53%
Alloga Sales	0,1	1,6	1,7	2,0	3,5	3,1	2,5	(1,0)	-28,25%
Others	0,5	0,6	0,6	0,7	0,7	0,6	0,6	(0,1)	-9,75%
Operating income - Alloga	4,5	5,3	3,6	3,9	4,2	4,3	4,7	0,5	12,59%
Other Operating Income	1,0	2,4	3,6	4,1	5,5	5,2	5,7	0,1	2,68%
Discounts payable - Wholesale	(25,5)	(24,6)	(23,5)	(24,6)	(24,8)	0,0	(0,4)	24,4	-98,21%
Discounts payable - Own Brands	0,0	0,0	(0,1)	(0,1)	(0,1)	0,0	(0,1)	0,0	-2,80%
Discounts payable - Alloga	0,0	0,0	(0,1)	(0,0)	(0,0)	(0,0)	(0,1)	(0,0)	19,91%
Discounts payable - Mass Market	(0,8)	(0,6)	(0,3)	(0,4)	(0,6)	(0,5)	(0,9)	(0,3)	55,03%



Despesas Gerais

No ano de 2018, verificou-se um aumento de volumes transacionados e uma otimização dos recursos utilizados, comprovado pela redução de custos em quase todas as rubricas, especialmente no Wholesale. Esta redução de custos foi ainda mais acentuada devido aos bons resultados e recuperações de crédito mal parado.

Overheads

In 2018 there was an increase in trading volumes as well as an optimization of the resources used, attested by the reduction of costs in almost all rubrics, especially in Wholesale. This cost reduction was further accentuated by good results and bad debts recoveries.

k€	Previous Periods				Last Year			Actual	
	2012	2013	2014	2015	2016	2017	BU 2018	2018	
Operating expenses (excl bad debts)									
Wholesale	(24,3)	(24,0)	(26,4)	(26,5)	(27,7)	(28,6)	(31,6)	(29,0)	
Exports	(0,2)	(0,2)	(0,4)	(0,5)	(0,5)	(0,4)	(0,5)	(0,4)	
SSL	(0,1)	(0,2)	(0,2)	(0,2)	(0,3)	(0,2)	(0,3)	(0,2)	
Almus	(0,2)	(0,1)	(0,1)	(0,1)	(0,1)	(0,2)	(0,1)	(0,1)	
Own Brands	(0,2)	(0,3)	(0,4)	(0,3)	(0,3)	(0,3)	(0,3)	(0,2)	
Proconfar Mass Market	(0,2)	(0,3)	(0,2)	(0,3)	(0,3)	(0,3)	(0,3)	(0,3)	
Alloga	(3,7)	(3,5)	(4,3)	(3,2)	(3,4)	(3,5)	(3,7)	(3,7)	
InterCo	0,1	0,1	0,2	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	
Total Operating expenses (excl bad debts)	(28,7)	(28,5)	(31,9)	(31,0)	(32,5)	(33,3)	(36,6)	(33,7)	

Indicadores Financeiros

No ano de 2016 procedeu-se ao reembolso de capital no valor de 40,0m€ aos acionistas. É possível verificar através dos rácios financeiros e de rentabilidade que a robustez financeira da empresa se manteve muito sólida.

Financial ratios

In 2016 capital was reimbursed to shareholders in the amount of 40,0m€. It is possible to verify through the financial and profitability ratios that the financial strength of the company remained very solid.

Indicadores	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018
Autonomia Financeira	37%	37%	41%	48%	57%	36%	37%	39%
Solvabilidade Financeira	59%	59%	69%	91%	131%	56%	60%	64%
Endividamento	63%	63%	59%	52%	43%	64%	63%	61%
Rentabilidade das vendas e serviços prestados	0,0%	0,2%	1,6%	2,9%	3,8%	3,8%	3,2%	2,9%
Rentabilidade do capital próprio	-1,4%	-1,5%	6,7%	13,8%	16,8%	26,0%	21,5%	18,4%
Margem EBITDA (%)	0,5%	0,7%	2,0%	3,3%	4,1%	4,1%	3,6%	3,2%

Autonomia Financeira = Capital Próprio / Total do Activo

Solvabilidade Financeira = Capital Próprio / Total do Passivo

Endividamento = Total do Passivo / Total do Activo

Rentabilidade das vendas e serviços prestados = Resultado Operacional / Vendas e prestação de serviços

Rentabilidade do capital próprio = Resultado Líquido / Capital Próprio

Margem EBITDA (Earnings Before Interest, Taxes, Depreciation and Amortization) = EBITDA / Volume de negócios

Financial Autonomy = Equity / Total Assets

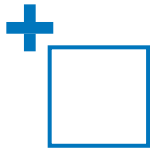
Financial Solvency = Equity / Total Liabilities

Indebtedness = Total Liabilities / Total Assets

Profitability of turnover = Operating Income / Turnover

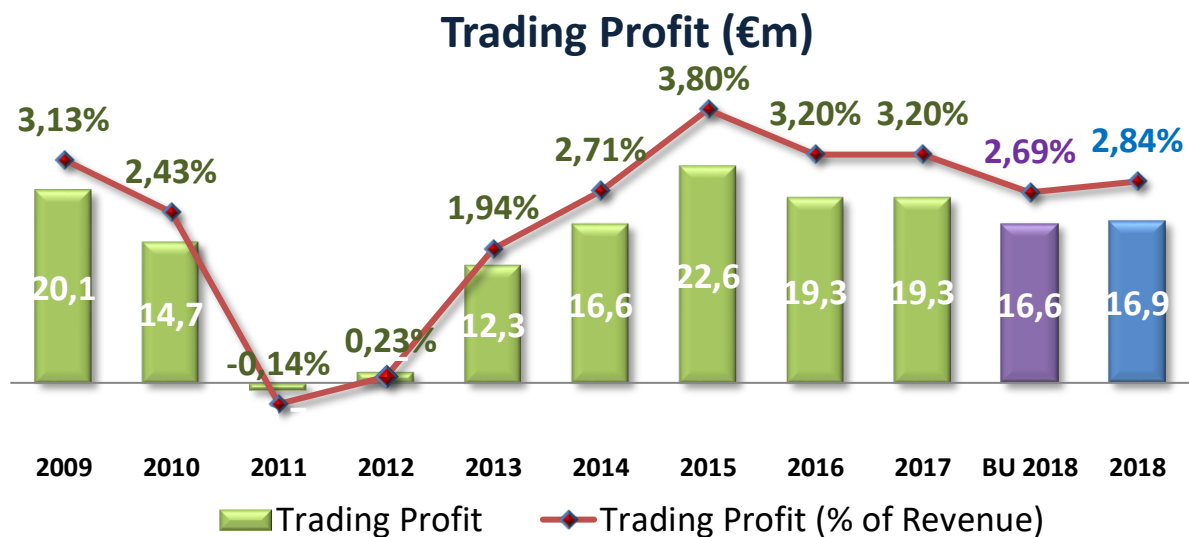
Return on equity = Earnings / Equity

EBITDA margin = EBITDA / Turnover



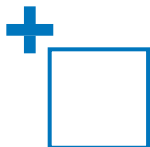
Tendências de Resultado operacional Trading Profit trends

k€	Previous periods									Last Year		Actual	
	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	BU 2018	2018		
Revenue	643,1	606,0	504,9	532,8	634,8	610,7	593,6	604,7	603,4	615,3	593,5		
Gross Profit	49,3	47,1	40,2	47,6	56,0	56,3	53,6	53,1	50,3	53,6	49,5		
Gross Profit (% of Revenue)	7,67%	7,77%	7,96%	8,93%	8,82%	9,22%	9,03%	8,78%	8,34%	8,72%	8,33%		
Operating expenses (excl. bad debts)	(27,7)	(31,7)	(32,1)	(28,7)	(28,5)	(33,2)	(31,0)	(32,5)	(33,3)	(36,6)	(33,7)		
Operating expenses (% of Revenue)	-4,31%	-5,23%	-6,36%	-5,39%	-4,49%	-5,43%	-5,22%	-5,37%	-5,52%	-5,95%	-5,68%		
Doubtful debts provisions	(1,5)	(0,7)	(8,8)	(17,7)	(15,2)	(6,6)	(0,1)	2,1	2,2	(0,5)	1,1		
Trading Profit	20,1	14,7	(0,7)	1,2	12,3	16,6	22,6	22,7	19,3	16,6	16,9		
Trading Profit (% of Revenue)	3,13%	2,43%	-0,14%	0,23%	1,94%	2,71%	3,80%	3,76%	3,20%	2,69%	2,84%		



Em 2018, o *trading profit* (resultado operacional) ficou acima do orçamento em 0,3m€, sendo que o pior resultado bruto de 4.2m€ foi compensado por uma redução nos custos operacionais de 4.5m€

In 2018, trading profit was above the budget by 0.3m€, the worst gross profit of 4.2m€ was offset by a reduction in operating costs of 4.5m€



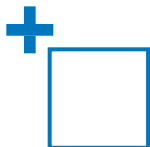
Em 2018 foi possível gerir diversos processos de farmácias que atravessaram graves dificuldades financeiras tendo sido possível efetuar recuperações relativos a crédito mal parado.

In 2018 it was possible to manage several processes of pharmacies which went through serious financial difficulties and it was possible to make recoveries of bad debts.

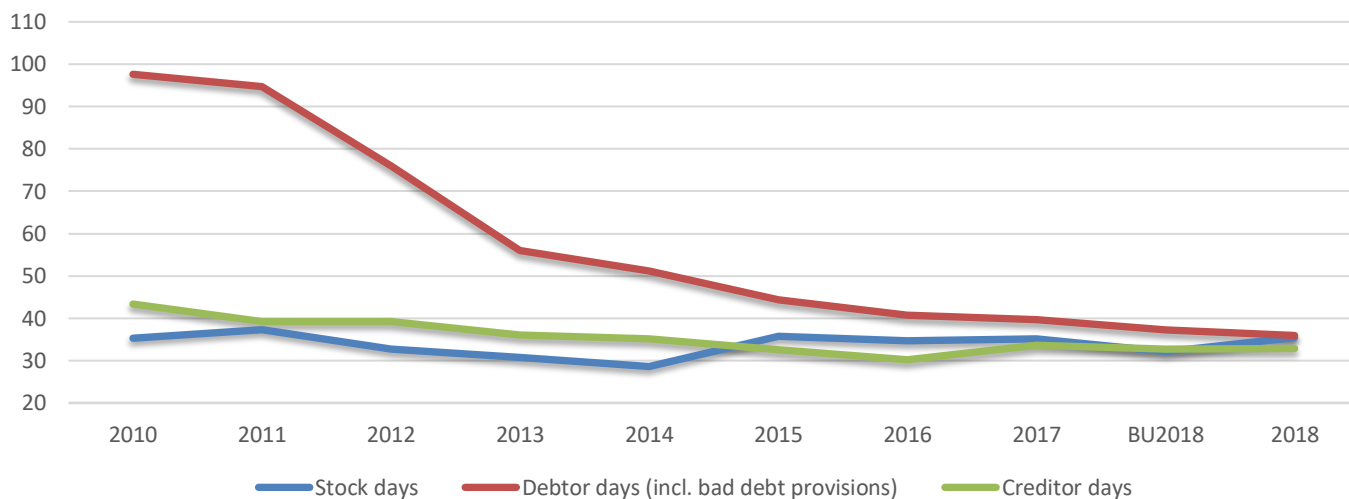
Working Capital days	Previous periods								Last Year	Actual	
	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	BU 2018	2018	
Final month position											
Stock days	35,2	37,3	32,7	30,7	28,6	35,7	34,7	35,2	32,2	35,4	
Debtor days (incl. bad debt provisions)	97,6	94,7	75,9	56,1	51,1	44,3	40,7	39,7	37,2	35,9	
Creditor days	43,4	39,2	39,2	36,0	35,2	32,6	30,2	33,6	32,6	32,8	
Total Working Capital days	89,5	92,8	69,4	50,8	44,5	47,4	45,2	41,3	36,8	38,6	

O *working capital total* (posição mês dezembro) registou uma redução de 2,7 dias face ao ano anterior, tendo agora atingido 38,6 dias, principalmente devido à diminuição do valor dos debtor days de 3,8 dias. Os dias de pagamento registaram uma diminuição de 0,8 dias.

The total working capital (position of December) decreased by 2.7 days versus previous year, and has now reached 38.6 days, mainly due to the reduction in the value of the debtor days of 3.8 days. The creditor days recorded 0.8 days decrease.



Working capital days' trend



Plano de Ação:

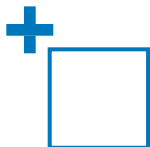
O total de *working capital* deverá continuar a apresentar uma redução global, através de:

- Uma redução do inventário através de uma gestão de gamas e de rotação, de forma a alcançar uma maior eficiência, bem como através de uma otimização da operação com os nossos grupos de compras;
- Uma redução de dias de Prazo Médio de Recebimentos decorrentes de um alto nível de controlo dos limites de crédito dos clientes e da finalização do reembolso dos planos de pagamento acordados, assim como resultado da disponibilização de resumos quinzenais na nossa brochura.
- Os dias de Prazo Médio de Pagamentos deverão manter-se estáveis.

Action Plan:

The total working capital should continue to present an overall reduction through

- A reduction of the stock through management of ranges and rotation, in order to achieve greater efficiency as well as through optimization of operation with our purchase groups;
- A reduction of days in the Average Collection Period due to a high level of control of customer credit limits and completion of reimbursement of the agreed payment plans, as well as the result of the availability of biweekly summaries in our brochure;
- The days for average Collection Period should remain stable;



5.2

Política da Qualidade

A Alliance Healthcare encara o Sistema de Gestão como um dos fatores estratégicos do desenvolvimento da sua organização e considera o cliente externo e interno o ponto de convergência de todos os seus esforços.

A Alliance Healthcare segue e defende uma Política Integrada de Gestão, orgulhando-se de ser uma Empresa Certificada segundo as normas de referência NP EN ISO 9001 (Qualidade), NP EN ISO 14001 (Ambiente), OHSAS 18001/NP4397 (Segurança e Saúde no Trabalho), SA 8000 (Responsabilidade Social), Investors In People, TAPA-Transported Asset Protection Association (Associação de Proteção de Bens Transportados).

As boas práticas utilizadas, o aproveitamento de sinergias inter-departamentos, associadas aos Sistemas de Gestão implementados têm impacto sobre o controlo operacional, o controlo dos processos/serviço prestado ao Cliente/fornecedores e consequentemente sobre a eficiência da Empresa.

O Plano de Desenvolvimento Sustentado passa e passará sempre pela melhoria contínua, assente numa estrutura de Processos Chave com os correspondentes objetivos e metas. Neste âmbito, a empresa define objetivos e metas a cumprir para as suas actividades chave e para os seus Colaboradores, que serão avaliados dentro do processo de avaliação, permitindo o reconhecimento do seu mérito e compreensão do seu papel na estratégia.

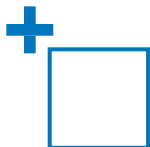
Quality Policy

Alliance Healthcare sees quality as one of the organisation's strategic development factors and considers the external and internal customer to be the central point of all its efforts.

Alliance Healthcare follows and defends an Integrated Systems Management Policy, and is proud to be a certified company according to the standards NP EN ISO 9001 (Quality), NP EN ISO 14001 (Environment) and OHSAS 18001/NP4397 (Health and Safety in the Workplace) SA 8000 (Social Responsibility), Investors In People, TAPA-Transported Asset Protection Association (Association of Protection of Transported Goods).

The best practices used, the use of inter-departmental synergies associated with the Management Systems implemented have an impact on the operational control, control of the processes / service provided to the Client / suppliers and consequently on the efficiency of the Company.

The Sustained Development Plan is connected and will always be connected to continuous improvement, based on a structure of Key Processes with the corresponding objectives and goals. The company therefore defines objectives and goals for its employees, who will be assessed within the Appraisal Process, making it possible to recognize their merit within the company.



Identicamente, e no âmbito do Plano de Desenvolvimento Sustentado, as Certificações acima supracitadas e os seus reconhecimentos, permitem à Alliance Healthcare implementar todas as boas práticas e metodologias de uma empresa moderna, produtiva e eficiente que satisfaça, de uma forma diferenciada, os seus Clientes e restantes Stakeholders oferecendo-lhes um serviço de excelência baseado no modelo de Excelência EFQM.

A Alliance Healthcare garante, através dos seus Planos de Comunicação, o diálogo permanente com os seus Colaboradores e outros Stakeholders, no que respeita à comunicação, participação e consulta relevante sobre a compreensão da Política, promovendo ainda, junto dos seus Fornecedores, a adoção de práticas coerentes com a sua política.

A Alliance Healthcare adotou um Código de Conduta e de Ética Empresarial que define a ética, os princípios e as normas a serem continuamente respeitados por todas as suas áreas de atividade. Promovemos a diversidade e igualdade de oportunidades no seio da empresa.

5.3 Certificações

iso 9001 - Qualidade

A Alliance Healthcare, certificada pela norma de Gestão da Qualidade ISO 9001, tem formalmente reconhecido o seu Sistema de Gestão da Qualidade, nomeadamente a adoção de uma abordagem baseada no risco, a conformidade dos seus serviços e produtos, a satisfação dos seus Clientes e a melhoria contínua das suas atividades.

In the same way, within the scope of the Sustained Development Plan, the aforementioned Certifications and their acknowledgments, allow Alliance Healthcare to implement all the good practices and methodologies of a modern, productive and efficient company that satisfies, in a differentiated way, its Clients and other Stakeholders offering them a service of excellence based In the EFQM Excellence model.

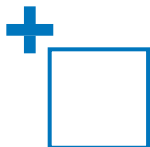
Through its Communication Plans, Alliance Healthcare guarantees permanent dialogues with its staff and other interested parties, with regard to communications, participation and relevant consultation on understanding the Quality, Environment, Health and Safety in the Workplace and Social Responsibility policies, thereby also encouraging its suppliers to also adopt practices that are in line with its policy.

Alliance Healthcare has adopted a Code of Business Conduct and Ethics that defines the ethics, principles and standards to be continuously respected across all its areas of activity. We promote diversity and equal opportunities within the company

Certifications

iso 9001 - Quality

Alliance Healthcare, certified by the ISO 9001 Quality Management standard, has formally recognized its Quality Management System, namely the adoption of a risk-based approach, the conformity of its services and products, the satisfaction of its Customers and the Continuous improvement of its activities.



ISO 14001 - Ambiente

Consciente que a sua atividade tem efeitos sobre o meio ambiente através das suas marcas próprias, atividades nos armazéns e frota de distribuição, a Alliance Healthcare implementa nas suas operações, métodos, equipamentos e controlos que visam a minimização dos impactos ambientais. A Alliance Healthcare encontra-se certificada pela norma ISO 14001, tendo assim reconhecido o seu Sistema de Gestão Ambiental.

OHSAS 18001 - segurança e saúde no trabalho

No âmbito da Segurança e Saúde no Trabalho, a Alliance Healthcare é uma empresa certificada na norma de Referência NP 4397/OHSAS 18001.

A Alliance Healthcare mantém na sua atividade grande preocupação com as condições de Segurança e Saúde dos seus Colaboradores e outras partes interessadas. A melhoria contínua das condições de trabalho e minimização dos perigos e de riscos é uma preocupação constante.

A incorporação das boas práticas de gestão e da conformidade dos equipamentos e condições de trabalho com os requisitos legais de saúde e segurança no trabalho, contribui na prevenção e redução de acidentes e doenças envolvendo os Colaboradores.

Torna assim a Empresa mais competitiva por via de redução de custos relativos a seguros e ausências no trabalho e aumentando, por outro lado, a produtividade.

ISO 14001 - environment

Alliance Healthcare is aware of the effect its activity has on the environment through the operation of its warehouses, its fleet of vehicles, namely that used for distribution and has therefore implemented methods, equipment and control in its operations, which aim to minimize the environmental impacts. Alliance Healthcare is certified according to the ISO 14001 standard, therefore having its Environmental Management System recognized.

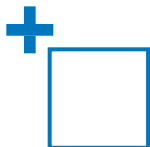
OHSAS 18001 - health and safety in the Workplace

Within the scope of Health and Safety in the Workplace, Alliance Healthcare is a certified company according to the NP 4397/OHSAS 18001 standard.

Alliance Healthcare takes great care about the Health and Safety conditions of its staff, third-parties, neighbours and the general public. Continuous improvement of the working conditions and minimizing dangers and risks is a constant concern.

Incorporating best management practices and making sure that the equipment and working conditions meet the legal health and safety in the workplace requirements, contributes towards preventing and reducing accidents and illnesses involving staff.

This makes the company more competitive by reducing the costs of insurance and absences from work and on the other hand, increases its productivity



SA 8000 Responsabilidade Social

A intervenção responsável sobre a Sociedade em que se insere, o respeito e a preservação do meio-ambiente, a adoção de práticas de mercado transparentes, de um código de ética e de práticas laborais que respeitem os melhores padrões, são os vetores fundamentais da política de responsabilidade social da Alliance Healthcare.

Consciente da sua responsabilidade social, a Alliance Healthcare mantém parcerias com instituições, com as quais tem desenvolvido várias ações no âmbito da solidariedade social.

No âmbito da sua responsabilidade na Comunidade, para além de servir as comunidades através da redução das assimetrias geográficas no acesso ao medicamento, a Alliance Healthcare procura diariamente contribuir para a saúde e bem-estar das pessoas e dos seus Colaboradores, através de iniciativas de voluntariado e de ações de sensibilização para os cuidados de saúde

No ano de 2016 a Alliance Healthcare viu certificado seu sistema de Gestão de Responsabilidade Social na Norma SA 8000.

IIP - Investors in People

Sendo este um referencial para gestão de pessoas, é uma ferramenta que garante a melhoria do desempenho da Organização através da focalização no desenvolvimento e no compromisso com os Colaboradores. Certificada desde 2012, a Alliance Healthcare baseia a sua estratégia de Recursos Humanos nos três critérios fundamentais deste referencial: Liderar, Apoiar e Melhorar

TAPA - Transported Asset Protection Association

A certificação TAPA é considerada uma das mais rigorosas ao nível da segurança, incidindo não só sobre a segurança física das instalações (proteção contra intrusões, controlo de acessos, sistema CCTV, entre outros), de pessoas e bens, mas também sobre procedimentos de segurança, formação contínua das equipas e atividades de melhoria contínua.

É extremamente importante o controlo do nosso produto no setor de grande exigência, como a distribuição farmacêutica e muito valorizada quer pelos nossos Clientes quer pelos Parceiros de Negócio. As condições de armazenagem e transporte assumem cada vez mais importância, sendo fundamental garantir que os produtos são armazenados e distribuídos de acordo com as boas práticas do setor

A certificação do cumprimento dos requisitos deste referencial ocorreu em dezembro de 2014 no armazém do Porto da Alliance Healthcare, sendo as boas práticas e procedimentos implementados aplicadas a todas as divisões da Organização

SA 8000 Social Responsibility

Responsible intervention on the society in which it operates, respect for and preservation of the environment, adoption of transparent market practices, a code of ethics and labor practices that respect the best standards are the fundamental vectors of politics Of Alliance Healthcare.

Aware of its social responsibility, Alliance Healthcare maintains partnerships with institutions, with which it has developed various actions in the field of social solidarity

As part of its responsibility in the Community, in addition to serving communities by reducing geographical asymmetries in access to the medicinal product, Alliance Healthcare seeks to contribute to the health and well-being of people and their employees on a daily basis through voluntary initiatives and awareness-raising actions for health care.

In 2016, Alliance Healthcare has certified its Social Responsibility Management system in Norma SA 8000.

IIP - Investors in People

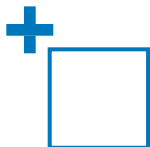
Being this a reference for people management, it is a tool that guarantees the improvement of the performance of the Organization by focusing on the development and the commitment with the Employees. Certified since 2012, Alliance Healthcare bases its Human Resources strategy on the three fundamental criteria of this framework: Leading, Supporting and Improving.

TAPA - Transported Asset Protection Association

The TAPA certification is considered one of the most rigorous in terms of security, focusing not only on the physical security of facilities (intrusion protection, access control, CCTV, etc.), people and goods, but also on security procedures, continuous training of teams and continuous improvement activities.

It is extremely important to control our product in the sector of great demand, such as the pharmaceutical distribution and highly valued by both our Clients and Business Partners. Storage and transport conditions are becoming increasingly important and it is essential to ensure that the products are stored and distributed in accordance with good industry practices.

Certification of compliance with the requirements of this standard occurred in December 2014 at the Port of Alliance Healthcare warehouse, and good practices and procedures implemented applied to all divisions of the Organization.



O Modelo de excelência EFQM

Num mercado moderno e extremamente competitivo, não existe outro, senão o caminho da Excelência, onde as Pessoas estão motivadas e realizadas, dando todos os dias o seu contributo para o desenvolvimento sustentado

As organizações verdadeiramente excelentes são aquelas que empreendem esforços no sentido de satisfazer os seus *Stakeholders* através do alcance dos resultados previstos. Esta tarefa é árdua nos contextos mais favoráveis; sustentar as organizações num cenário de crescente competitividade global, rápida inovação tecnológica, alteração de processos e constantes mudanças nos panoramas económico, social e de clientes, é ainda mais difícil.

Consciente destes desafios a Alliance Healthcare continua a dar assim mais um passo em frente no acompanhamento de todo o processo de mudança global das economias e das sociedades atuais, através da aplicação do modelo de auto-avaliação do EFQM- European Foundation for Quality Management. Sendo este um exercício através do qual a Organização é avaliada face a um conjunto de 9 critérios detalhados, os quais estão assentes nos 8 Conceitos Fundamentais da Excelência, e pontuados através do RADAR.

Os oito conceitos fundamentais subjacentes ao modelo EFQM definem os princípios subjacentes para a Organização alcançar a excelência sustentada. Os oito conceitos fundamentais subjacentes ao modelo EFQM são ingredientes chave para o sucesso das empresas. O alcançar da Excelência sustentável exige um total envolvimento da liderança e a aceitação destes conceitos por parte das equipas.

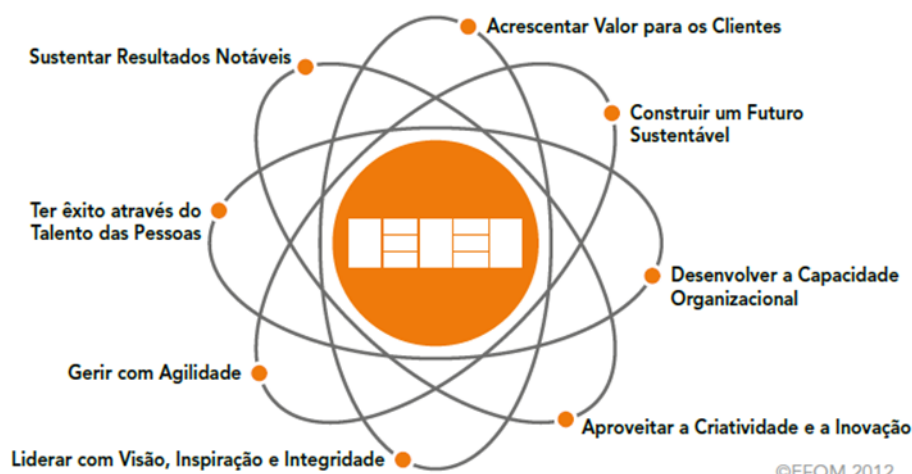
EFQM excellence Model

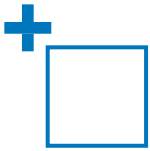
In a modern and extremely competitive market, there is no other, but the path of Excellence, where people are motivated and accomplished, giving every day their contribution to sustainable development.

Excellent organizations are those that make make efforts to satisfy their stakeholders through achieving the expected results. This task is arduous in the most favorable contexts; sustaining organizations in a scenario of increasing global competitiveness, rapid technological innovation, changing processes and ever-changing economic, social and customer landscape is even more difficult.

Aware of these challenges, Alliance Healthcare continues to take a further step forward in monitoring the overall process of global change in today's economies and societies through the application of the EFQM-European Foundation for Quality Management self-assessment model. This is an exercise through which the Organization is evaluated against a set of 9 detailed criteria, which are based on the 8 Fundamental Concepts of Excellence and scored through RADAR.

The eight fundamental concepts underlying the EFQM model define the underlying principles for the Organization to achieve sustained excellence. The eight fundamental concepts underlying the EFQM model are key ingredients for business success. Achieving Sustainable Excellence requires full leadership involvement and acceptance of these concepts by teams.



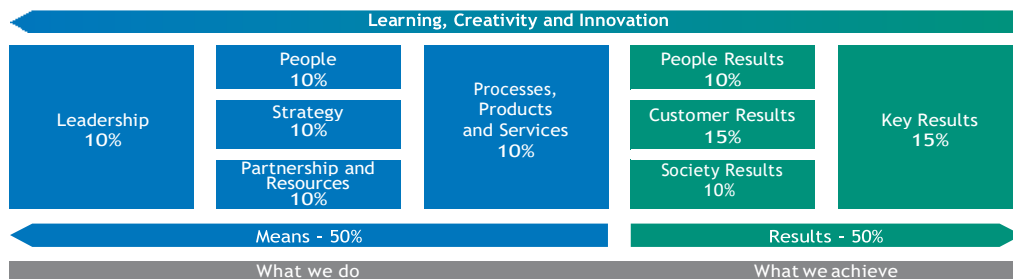
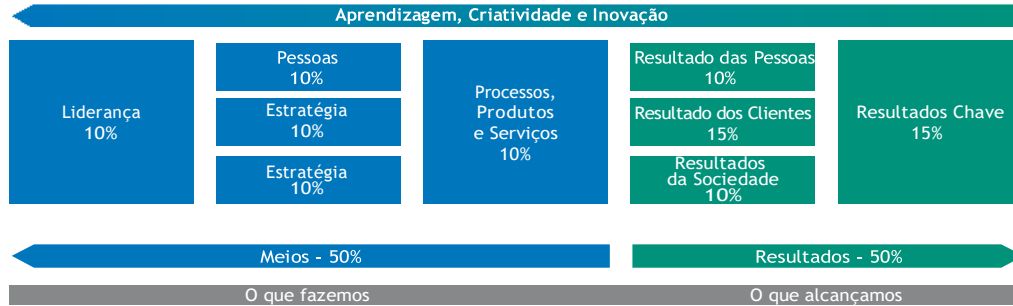


Os Critérios:

O Modelo EFQM serve para melhorar a nossa eficiência operacional.

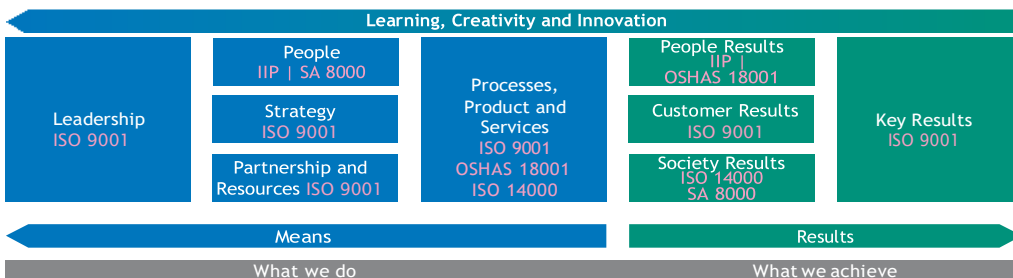
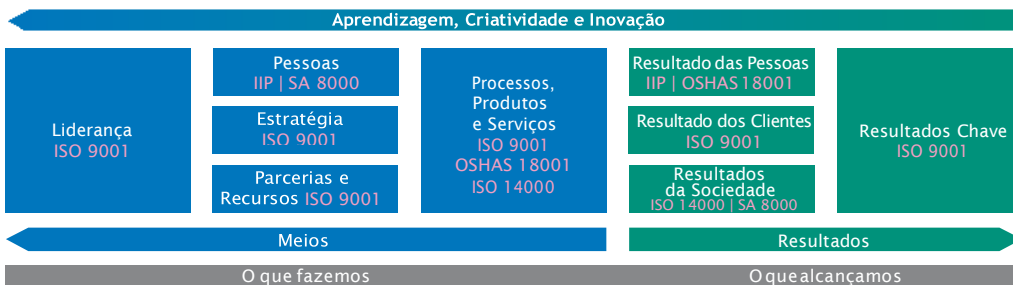
The Criteria:

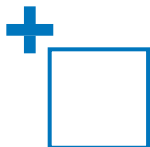
The EFQM Model serves to improve our operational efficiency.



O Modelo EFQM Certificações: Relação Normas / Certificações.

The EFQM Model Certifications: Standards/ Certifications Ratio





O RADAR

Ferramenta simples para condução das melhorias sistemáticas em todas as áreas da Organização, a lógica do RADAR constitui uma estrutura de avaliação dinâmica e uma poderosa ferramenta de gestão que proporciona uma abordagem estruturada para questionar o desempenho da Organização e ajudar a impulsionar a melhoria contínua:

- Avaliando a maturidade das abordagens implementadas
- Avaliando a excelência dos resultados alcançados
- Ajudando a estruturar projetos de melhoria

Para ajudar a uma análise sólida, os elementos do RADAR podem ser decompostos numa série de atributos, que contêm orientações sobre o que podemos esperar que a Organização demonstre

Percurso de Excelência

No ano de 2012, a Alliance Healthcare iniciou o processo de implementação do modelo de Excelência EFQM sendo que, no decorrer deste percurso obteve em 2013 o reconhecimento Recognised for Excellence - 3 estrelas e no ano de 2015 o reconhecimento Recognised for Excellence - 5 estrelas, ambos atribuídos pela APQ.

No ano de 2015 e no seguimento do caminho da excelência a Alliance Healthcare submeteu a sua candidatura ao IPQ para o Prémio de Excelência - Sistema Português da Qualidade (PEX-SPQ), tendo sido premiada com o troféu ouro, sendo esta uma distinção que pretende promover o reconhecimento público das organizações situadas em Portugal, que se destaquem pelos resultados obtidos através da aplicação dos métodos de Gestão pela Qualidade Total no Caminho para a Excelência

O RADAR

A simple tool for conducting systematic improvements in all areas of the Organization, a RADAR logic is a dynamic assessment framework and a powerful tool that provides a structured approach to the Organization's questioning and performance:

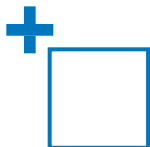
- Assessing the maturity of the approaches implemented
- Evaluating the excellence of the results achieved
- Helping to structure improvement projects

To assist in a robust analysis, the RADAR elements can be broken down into a series of attributes, which contain guidance on what we can expect the Organization to demonstrate.

Course of Excellence

In 2012, Alliance Healthcare began the process of implementing the EFQM Excellence model. In the course of this course, in 2013 it received Recognised for Excellence recognition - 3 stars and in the year 2015 the recognition Recognised for Excellence - 5 stars, Both attributed by APQ.

In the year 2015 and following the path of excellence, Alliance Healthcare submitted its application to the IPQ for the Portuguese Quality System Excellence Award (PEX-SPQ) and was awarded the gold trophy. To promote the public recognition of organizations located in Portugal that stand out by the results obtained through the application of Total Quality Management methods in the Road to Excellence.



5.4 Responsabilidade social

No seio de uma economia de mercado que crescentemente se globaliza, a Alliance Healthcare tem vindo, cada vez mais, a confrontar-se com o sentido ético. Desta forma, o desafio imposto, atualmente, diz respeito à condução de seu negócio por meio de uma postura ética e transparente, envolvendo os seus diversos *Stakeholders*. No âmbito da responsabilidade social na Alliance Healthcare são trabalhadas duas vertentes visando o desenvolvimento organizacional:

Responsabilidade Social Externa: Intervenção social, ambiental e profissional, através do trabalho com instituições e tendo como resultado uma acção direta nas comunicades onde está inserida, para promoção da saúde e qualidade de vida na nossa comunidade e no nosso mercado específico e contribuição para a sustentabilidade do meio ambiente, através de donativos, actividades de voluntariado ou actividades ambientais para minimização de impactos ambientais dos seus processos.

Estas actividades são calendarizadas anualmente por uma equipa multidisciplinar, encontrando-se descritas em documento próprio "CSR Programa 2017".

Exemplos:

Protocolo com Quercus, Fundação do Gil, Banco Alimentar, Programa de Troca de Seringas.

Responsabilidade Social Interna: Impacto direto na motivação, satisfação e no contínuo envolvimento dos Colaboradores da Organização e dos seus Stakeholders, através da melhoria das condições de trabalho, pelo cumprimento dos requisitos aplicáveis à Norma SA 8000, e desenvolvimento de um programa anual de Desempenho Social para minimização dos riscos psicossociais e da monitorização do grau de cumprimento de condições de trabalho dos nossos parceiros de negócio, através de aplicação de princípios de gestão de risco e estabelecimento de ferramentas de monitorização e controlo, tais como auditorias. Implementado em 2015 e certificado em 2016, o nosso sistema de gestão na norma SA 8000 permitiu-nos a obtenção das seguintes vantagens:

Social responsibility

In the midst of an increasingly globalized market economy, Alliance Healthcare has increasingly been confronted with ethical thinking. In this way, the challenge imposed today concerns the conduct of its business through an ethical and transparent posture, involving its various Stakeholders. In the scope of social responsibility at Alliance Healthcare two strands are worked towards organizational development:

External Social Responsibility: Social, environmental and professional intervention through working with institutions and resulting in direct action in the communities where it is inserted, to promote health and quality of life in our community and in our specific market and contribution to sustainability Of the environment, through donations, voluntary activities or environmental activities to minimize the environmental impacts of their processes.

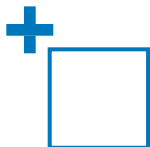
These activities are scheduled annually by a multidisciplinary team, and are described in their own document "CSR Program 2017".

Examples:

Protocol with Quercus, Gil Foundation, Food Bank, Syringe Exchange Program

Internal Social Responsibility: Direct impact on the motivation, satisfaction and continuous involvement of the Employees of the Organization and its Stakeholders, through the improvement of working conditions, compliance with the requirements applicable to the SA 8000 Standard, and the development of an annual Social Performance Program To minimize psychosocial risks and to monitor the degree of compliance with working conditions of our business partners through the application of risk management principles and the establishment of monitoring and control tools such as audits.

Implemented in 2015 and certified in 2016, our management system in SA 8000 standard allowed us to obtain the following advantages:



- Melhoria do relacionamento organizacional interno através da demonstração da preocupação com as pessoas;
 - Aumento do envolvimento dos colaboradores;
 - Aumento de informação e, portanto, maior confiança por parte dos clientes e parceiros de negócio;
 - Melhoria da gestão dos processos-chave da empresa com conseqüente aumento de produtividade;
 - Diferenciação positiva face à concorrência;
 - Maior segurança para a organização e para os seus stakeholders;
 - Consolidação da imagem e reputação da empresa como socialmente responsável;
- Improved internal organizational relationship by demonstrating concern for people;
 - Increased employee involvement;
 - Increased information and, therefore, greater confidence on the part of customers and business partners;
 - Improved management of key company processes with a consequent increase in productivity;
 - Positive differentiation from competition;
 - Increased security for the organization and its stakeholders;
 - Consolidation of corporate reputation and image as socially responsible;

Exemplos:

Mudança para Alverca: Gestão da mudança, envolvimento de equipas multidisciplinares e utilização de ferramentas de comunicação interna

Rastreio Cardiovascular: Sensibilização para o estado de saúde dos colaboradores

Examples:

Move to Alverca: Management of change, involvement of multidisciplinary teams and use of internal communication tools

Cardiovascular examination: Raising awareness of employees' health status

5.5 Gestão de risco

As atividades das empresas do Grupo estão expostas a uma variedade de fatores de risco financeiro: risco de preço, risco de crédito, risco de liquidez, risco de fluxos de caixa associados à taxa de juro.

Risco de preço

Assume particular importância a política do medicamento, nomeadamente as medidas que visam a redução do gasto público, as quais influenciam o nível da procura e o nível de preços e margens dos medicamentos.

O risco de preço (e margem) é importante no setor onde a empresa opera, uma vez que existe uma forte regulamentação associada. No que diz respeito aos produtos com PVP definido, o risco a que a empresa está exposta é o da sua diminuição (ou diminuição das margens) através de uma forma administrativa com a publicação de legislação nesse sentido. Outra questão relacionada, e com impacto na procura, é a comparticipação do Estado. Alterações efetuadas a este nível provocam efeitos imediatos nas vendas dado que afetam o poder de compra dos utentes de medicamentos.

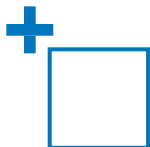
Risk Management

The company's activities are exposed to a variety of financial risk factors: price risk, credit risk, liquidity risk, cash flow risk associated with the interest rate.

Price risk

The policy of the medicinal product as a particular importance, including measures aimed at reducing public expenditure, which influence the level of demand and the level of prices and margins of medicinal products.

Price risk (and margin) is important in the industry where the company operates, since there is strong associated regulation. With regard to products with defined retail price, the risk to which the company is exposed is that of reducing it (or decreasing margins) through an administrative form with the publication of legislation to that effect. Another related issue, with an impact on demand, is the State's contribution. Changes made at this level have immediate effects on sales as they affect the purchasing power of drug users.



No sector da saúde, nos últimos anos, assistimos à introdução de um conjunto vasto de medidas e reformas com o objetivo de controlar os custos com medicamentos financiados pelo SNS. A crescente pressão sobre os custos da saúde e a conjuntura de crise económica, determinou medidas que visaram promover a redução dos preços dos medicamentos e a utilização de genéricos.

As principais alterações dos anos recentes foram: Cessação da comparticipação em 100%, passando a ser comparticipados em 95%; Revisão das regras para a definição do preço de novos medicamentos genéricos; Atualização dos escalões de comparticipação; Descida administrativa de 6% no preço de venda ao público; Introdução obrigatória de prescrição eletrónica para efeitos de comparticipação;

Risco de crédito:

O risco de crédito refere-se ao risco da contraparte incumprir com as suas obrigações contratuais, gerando uma perda para a empresa. As principais fontes de risco de crédito são: caixa e equivalentes de caixa e exposição de crédito a clientes.

A nível de bancos e instituições financeiras, a empresa seleciona as contrapartes com quem faz negócio atendendo à credibilidade das entidades.

A Alliance Healthcare encontra-se exposta ao risco de default, por parte dos seus clientes, em consequência do crédito concedido, no âmbito da sua atividade operacional corrente.

Analisando a decomposição do saldo da rubrica de clientes (nota 12) verifica-se que o peso dos saldos incluídos na componente não corrente tem vindo a diminuir, nomeadamente os clientes com acordos de regularização de dívida e de cobrança duvidosa, fruto da política de controlo de crédito rigorosa implementada (com corte de fornecimentos em função de plafonds de crédito concedidos) e do reconhecimento das imparidades nos últimos anos.

Esta evolução positiva traduz uma redução do risco de crédito a que a empresa está exposta, no entanto este é sempre um tipo de risco ao qual os responsáveis da empresa têm de prestar toda a sua atenção

In the health sector, in recent years we have seen the introduction of a vast set of measures and reforms aimed at controlling the costs of medicines financed by the NHS. The growing pressure on health costs and the economic crisis has led to measures aimed at promoting the reduction of drug prices and the use of generics.

The main changes of recent years were: Cessation of the co-participation in 100%, to be reimbursed in 95%; Review of the rules for the definition of the price of new generic medicines; Updating of reimbursement levels; Administrative decrease of 6% in the retail price; Mandatory introduction of electronic prescription for reimbursement purposes;

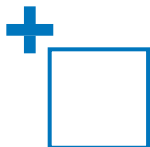
Credit risk:

Credit risk refers to the counterparty's risk of defaulting on its contractual obligations, generating a loss for the company. The main sources of credit risk are: cash and cash equivalents and credit exposure to customers. At the level of banks and financial institutions, the company selects the counterparties with whom it does business, attending to the credibility of the entities.

Alliance Healthcare is exposed to the risk of default by its clients as a result of the credit granted in the scope of its current operating activity.

Analysing the breakdown of the balance of the customer account (note 12), the balances included in the non-current component are decreasing, in particular, customers with debt settlements and bad debt, as a result of the rigorous credit control policy implemented (With a supply cut based on credit ceilings granted) and the recognition of impairments in recent years.

This positive evolution reflects a reduction of the credit risk to which the company is exposed, however this is always a type of risk to which the company's managers have to pay their full attention.



Risco de liquidez:

A gestão do risco de liquidez implica a manutenção da caixa e depósitos bancários a um nível suficiente, a viabilidade da consolidação da dívida flutuante através de um montante adequado de facilidades de crédito e a capacidade de liquidar posições de mercado. Relacionado com a dinâmica dos negócios subjacentes, a tesouraria da empresa pretende manter a flexibilidade da dívida flutuante, mantendo as linhas de crédito disponíveis.

Risco de fluxos de caixa associados à taxa de juro:

A exposição da empresa ao risco da taxa de juro, advém de aplicações em instituições financeiras e empréstimos obtidos. As aplicações em instituições financeiras assumem a natureza de curto prazo, pelo que os riscos de fluxos de caixa decorrentes de alterações na taxa de juro não assumem um carácter relevante.

Os empréstimos obtidos estão, de forma direta ou indireta, indexados a uma taxa de juro de referência, facto que expõe a entidade a riscos de *cash-flow*. A exposição ao risco é analisada de forma dinâmica, realizando-se testes de sensibilidade a variações da taxa de juro, fundamentalmente à Euribor, sendo que alterações na taxa de juro do mercado afetam ganhos ou perdas de instrumentos financeiros.

Liquidity risk:

Liquidity risk management requires the maintenance of cash and bank deposits at a sufficient level, the feasibility of consolidating floating debt through an adequate amount of credit facilities and the ability to liquidate market positions. Related to the underlying business dynamics, the company's treasury aims to maintain the flexibility of floating debt by keeping credit lines available.

Risk of cash flows associated with interest rate:

The company's exposure to interest rate risk comes from investments in financial institutions and loans obtained. Investments in financial institutions are short-term in nature, and therefore cash flow risks arising from changes in the interest rate are not material.

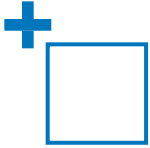
The loans obtained are, directly or indirectly, indexed to a reference interest rate, which exposes the entity to cash-flow risks. Risk exposure is dynamically analyzed by sensitivity tests to interest rate changes, mainly to Euribor, and changes in the market interest rate affect gains or losses on financial instruments.

MODELO ESTRATÉGICO

2018



Alliance  Healthcare
Tornamos a saúde mais próxima



6. Modelo estratégico

Na base do nosso modelo estratégico encontra-se a nossa motivação de sermos o distribuidor farmacêutico com a mais elevada qualidade de serviço do mercado.

O modelo estratégico da Alliance Healthcare está assente em 4 grandes e importantes conceitos:

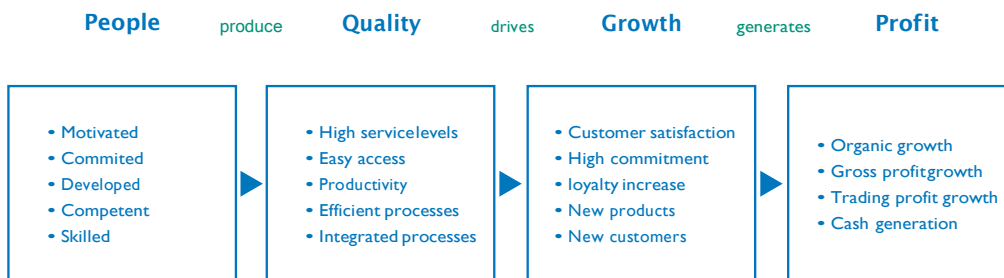
- Pessoas
- Qualidade
- Crescimento
- Rentabilidade

Strategic model

At the basis of our strategic model is our motivation for being the pharmaceutical wholesaler with the highest quality service in the market.

Alliance Healthcare's strategic model is based on 4 big and important concepts:

- People
- Quality
- Growth
- Profitability

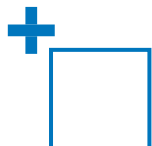


**PROPOSTA
DE APLICAÇÃO DE
RESULTADOS
E DISTRIBUIÇÃO
DE RESERVAS**

2018

**Alliance
Healthcare**
Tornamos a saúde mais próxima

**AllianceTM
Healthcare**
Tornamos a saúde mais próxima



7 PROPOSTA DE APLICAÇÃO DE RESULTADOS E DISTRIBUIÇÃO DE RESERVAS PROFITSHARING PROPOSAL

As propostas de aplicação dos resultados constam das demonstrações financeiras individuais e são as seguintes:

The proposed profit sharing is included in the financial statements and are as follows:

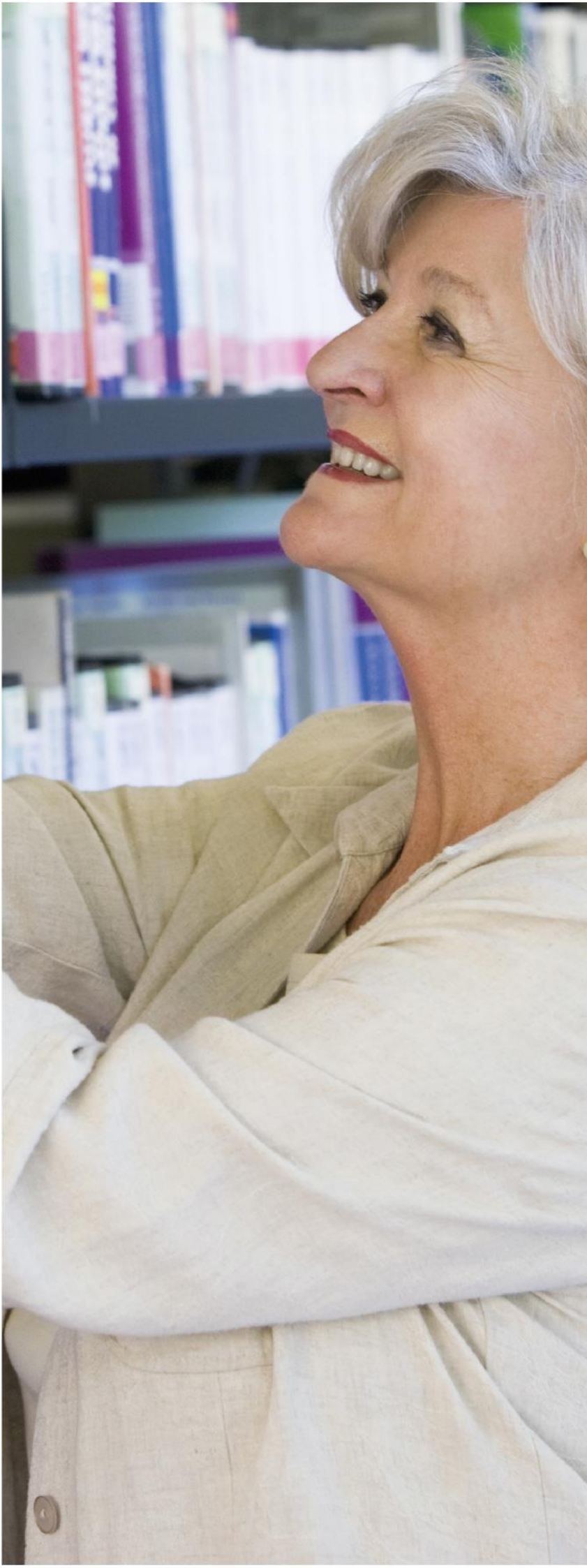
Aplicação de resultados Profit sharing	Proposta de aplicação de resultados Profit sharing Proposal			
	Resultado líquido do exercício Profit for the year	Transferência para reservas legais Transferred to Legal Reserves	Transferência para resultados transitados Transferred to Retained Earnings	Dividendos dos accionistas Shareholders Dividends
Alliance Healthcare, S.A.	10 536 224		1 173 524	9 362 700
Alliance Healthcare, SGPS, Lda	1 834 646		458 662	1 375 985
Almus, Lda	-562		-562	0
Alloga, Lda	1 511 034		0	1 511 034
Alliance Healthcare Açores, S.A. (ex-Proconfar)	1 704 932		426 233	1 278 699
				Euros

O Grupo tendo resultados positivos pretende, de acordo com a sua habitual política de dividendos, entregar aos acionistas 75%, os quais incidem sobre o resultado líquido consolidado do exercício (EUR 12.483.600).

Having positive results, the Group intends according to his usual dividends distribution policy, to deliver 75%, of the consolidated net income (EUR 12,483,600).

Nos termos das normas contabilísticas aplicáveis, o resultado líquido do exercício já tem reconhecido como gasto nas contas do exercício o montante de EUR 379.143 na Alliance Healthcare e EUR 26.604 na Alloga como afeto a gratificações a atribuir aos colaboradores a título de participação nos lucros.

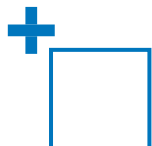
In accordance with the applicable accounting standards, net income for the year, has already recognized as a cost, EUR 379.143 in Alliance Healthcare and EUR 26.604 in Alloga, related to bonuses to be granted to employees as Profit sharing.



OUTROS ASSUNTOS

2018

Alliance ™
Healthcare
Tornamos a saúde mais próxima



8 OUTROS ASSUNTOS OTHER MATTERS

Dando cumprimento à legislação, nomeadamente ao artigo 66º do Código das Sociedades Comerciais, informamos o seguinte:

In compliance with the law, in particular article 66º of Portuguese Commercial Companies Code, we hereby inform:

Não ocorreram factos relevantes após o termo do exercício até à data do relatório, com exceção do referido na Nota 9 das contas do exercício;

There were no material events after year end until the reporting date except for what is mentioned in Note 9 of financial statements;

Não existiram negócios entre as sociedades do grupo e os seus administradores, com exceção de atos compreendidos no próprio comércio da sociedade, como referido na Nota 26 do Anexo às Demonstrações financeiras, não tendo sido concedida qualquer vantagem especial;

There were no transactions between group companies and its directors, except for the acts related to the company's own trade, as mentioned in Note 26 of the financial statements appendix, and haven't granted any special advantage;

Em 31 de dezembro de 2017 não existiam dívidas em mora ao Estado e a situação das sociedades do grupo perante a Segurança Social encontra-se regularizada, dentro dos prazos legalmente estipulados;

On December 31, 2017, there were no outstanding debts to the State, and the situation between group companies with respect to social security is regularized within the legally prescribed period;

Em 31 de dezembro de 2017 não existem sucursais.

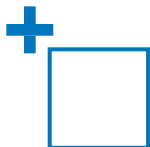
On December 31, 2017 there are no branches.



**NOTA
FINAL**

2018

Alliance  Healthcare
Tornamos a saúde mais próxima



9 NOTA FINAL FINAL NOTE

O sucesso da Alliance Healthcare, enquadrado num ambiente onde somos constantemente confrontados com novos desafios e onde os recursos e as competências da organização são permanentemente testados, deve-se sobretudo à confiança e determinação de todos aqueles que conosco caminham na construção de um projeto de excelência, tornando-nos um elo vital na cadeia do medicamento.

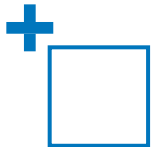
O nosso agradecimento,

- A todos os colaboradores da Alliance Healthcare, pela sua dedicação e paixão pelo serviço aos clientes;
- Aos nossos acionistas, pela confiança e apoio constante na condução dos desígnios do Grupo Alliance Healthcare;
- Aos nossos clientes, pela sua preferência e contributo na melhoria contínua do nosso serviço;
- A todos os nossos parceiros de negócio, pela partilha das suas competências na criação conjunta de valor.

Alliance Healthcare's success, framed in an environment where we are constantly faced with new challenges and where the organization's resources and expertise are constantly tested, is mainly due to the confidence and determination of all those who walk with us in building a project of excellence, helping us become a vital link in the medicine chain.

We express our gratitude to,

- All Alliance Healthcare employees, for their dedication and passion for customer service;
- Our shareholders for their confidence and constant support in conducting Alliance Healthcare goals;
- To our customers for their preference and contribution to the continuous improvement of our service;
- All our business partners for sharing their expertise towards the creation of joint value.



Porto, 21 de março de 2019

**O Conselho de
Administração**

Oporto, March 21st, 2019

The Board of Directors

Abel Mesquita

Tiago Galvão


Vítor Segurado

Juan Guerra

Wolfgang Maehr



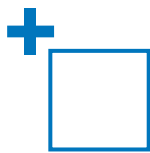
www.alliance-healthcare.pt



**Contas do Exercício
Consolidadas**
Consolidated
Financial Statements

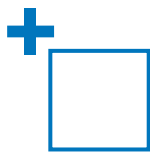
2018

**Alliance[™]
Healthcare**
Tornamos a saúde mais próxima



ÍNDICE | INDEX:

Demonstração da posição financeira <i>Statements of financial position</i>	3
Demonstração dos resultados por naturezas <i>Income statement by natures</i>	4
Demonstração dos resultados e do outro rendimento integral <i>Statements of income and other comprehensive income</i>	5
Demonstrações das alterações no capital próprio <i>Statements of changes in equity</i>	6
Demonstração dos fluxos de caixa <i>Cash flow statement</i>	7
Anexo às demonstrações financeiras <i>Notes to the financial statements</i>	8



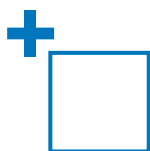
DEMONSTRAÇÕES DA POSIÇÃO FINANCEIRA EM 31 DE DEZEMBRO DE 2018 E 2017

STATEMENTS OF FINANCIAL POSITION AS OF DECEMBER 31ST, 2018 AND 2017

RUBRICAS HEADINGS	NOTAS NOTES	31 Dez. 2018 Dec. 31 2018	31 Dez. 2017 Dec. 31 2017
ATIVO ASSETS			
Ativo não corrente Non-current assets			
Ativos fixos tangíveis Tangible fixed assets	6	15.866.447	17.262.823
Goodwill	9	6.392.741	6.392.741
Ativos intangíveis Intangible assets	8	2.210.570	533.889
Outros ativos financeiros Other financial assets	12	4.520.510	4.935.249
Ativos por impostos diferidos Deferred tax assets	10	3.632.566	4.383.733
		32.622.834	33.508.435
Ativo corrente Current assets			
Inventários Inventories	11	52.254.463	52.306.503
Clientes Trade accounts receivable	12	63.913.833	68.547.386
Imposto sobre o rendimento Income tax	10	694.094	72.138
Outras contas a receber Other accounts receivable	12	7.031.249	8.007.265
Outros ativos correntes Other current assets	13	171.157	87.363
Caixa e equivalentes a caixa Cash and cash equivalents	4 e 12	17.338.834	14.334.375
		141.403.630	143.355.030
TOTAL DO ATIVO TOTAL ASSETS		174.026.464	176.863.465
CAPITAL PRÓPRIO E PASSIVO EQUITY AND LIABILITIES			
Capital próprio Equity			
Capital social Capital	14	2.500.000	2.500.000
Outros instrumentos de capital próprio Other equity instruments	14	15.937.241	15.937.241
Prêmios de emissão de ações Share issuance premiums	14	8.843.687	8.843.687
Reservas legais Legal reserves	14	569.117	569.117
Outras reservas Other reserves	14	(11.782.393)	(11.782.393)
Resultados transitados Retained earnings		39.377.471	35.814.697
		55.445.123	51.882.349
Resultado líquido do exercício Net profit/(loss) for the period		12.483.600	14.251.098
TOTAL DO CAPITAL PRÓPRIO TOTAL EQUITY		67.928.723	66.133.447
PASSIVO LIABILITIES			
Passivo não corrente Non-current liabilities			
Provisões Provisions	16	1.508.253	1.328.163
Financiamentos obtidos Obtained loans	17	14.259.108	11.955.995
		15.767.361	13.284.158
Passivo corrente Current liabilities			
Fornecedores Trade accounts payable	17	52.525.710	57.696.141
Imposto sobre o rendimento Income tax	10	131.975	123.320
Financiamentos obtidos Obtained loans	17	33.985.645	33.677.344
Outras contas a pagar Other accounts payable	17	3.587.150	5.815.616
Outros passivos correntes Other Current Liabilities	18	99.900	133.439
		90.330.380	97.445.860
TOTAL DO PASSIVO TOTAL LIABILITIES		106.097.741	110.730.018
TOTAL DO CAPITAL PRÓPRIO E DO PASSIVO TOTAL EQUITY AND LIABILITIES		174.026.464	176.863.465

O anexo faz parte integrante da demonstração da posição financeira do exercício findo em 31 de dezembro de 2018.

The notes are part of the statement of financial position as of December 31st, 2018.



DEMONSTRAÇÕES DOS RESULTADOS NOS EXERCÍCIOS FINDOS EM 31 DE DEZEMBRO DE 2018 E 2017
INCOME STATEMENTS FOR THE PERIOD ENDING DECEMBER 31ST, 2018 AND 2017

RENDIMENTOS E GASTOS INCOME AND EXPENSES	NOTAS NOTES	31 Dez. 2018 Dec. 31 2018	31 Dez. 2017 Dec. 31 2017
Vendas e serviços prestados <i>Sales and services rendered</i>	19	593.507.379	603.319.960
Custos das mercadorias vendidas e das matérias consumidas <i>Cost of goods sold and materials consumed</i>	11	(544.371.573)	(553.169.761)
Fornecimentos e serviços externos <i>External supplies and services</i>	20	(17.260.236)	(16.597.270)
Gastos com o pessoal <i>Personnel costs</i>	21	(13.681.889)	(13.284.666)
Imparidade de inventários ((perdas)/reversões) <i>Inventory impairment ((losses)/reversals)</i>	11	(188.732)	(406.199)
Imparidade de dívidas a receber ((perdas)/reversões) <i>Accounts receivable impairment ((losses)/reversals)</i>	12	3.228.104	5.977.257
Provisões ((aumentos)/reduções) <i>Provisions ((increases)/reductions)</i>	16	51.491	10.871
Outros rendimentos e ganhos <i>Other income and gains</i>	23	329.883	580.040
Outros gastos e perdas <i>Other costs and losses</i>	23	(2.940.179)	(4.631.317)
Gastos/reversões de depreciação e de amortização <i>Depreciation and amortization (expenses)/reversals</i>	22	(2.295.571)	(2.555.973)
Imparidade de investimentos depreciables/amortizáveis ((perdas)/reversões) <i>Impairment of depreciable / amortizable investments ((losses)/reversals)</i>	6	540.014	41.044
Juros e rendimentos similares obtidos <i>Interests and similar income</i>	24	416.862	731.737
Juros e gastos similares suportados <i>Interests and similar expense</i>	24	(663.318)	(712.313)
Resultado antes de impostos <i>Profit/(loss) before taxes</i>		16.672.235	19.303.410
Imposto sobre o rendimento do exercício <i>Income tax expense</i>	10	(4.188.635)	(5.052.312)
RESULTADO LIQUIDO DO EXERCÍCIO <i>NET PROFIT/(LOSS) FOR THE PERIOD</i>		12.483.600	14.251.098
Resultado por ação básico <i>Net profit/(loss) per share basic</i>		24,97	28,50
Básico <i>Basic</i>	25	24,97	28,50
Diluído <i>Diluted</i>	25	24,97	28,50

O anexo faz parte integrante da demonstração da posição financeira do exercício findo em 31 de dezembro de 2018.

The notes are part of the statement of financial position as of December 31st, 2018.

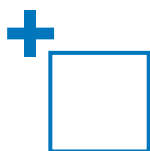
DEMONSTRAÇÕES DOS RESULTADOS E DO OUTRO RENDIMENTO INTEGRAL PARA OS EXERCÍCIOS FINDOS EM
31 DE DEZEMBRO DE 2018 E 2017

STATEMENTS OF INCOME AND OTHER COMPREHENSIVE INCOME FOR THE YEARS ENDED DECEMBER 31, 2018
AND 2017

	31 Dez. 2018 Dec. 31 2018	31 Dez. 2017 Dec. 31 2017
Resultado líquido do exercício Net profit/(loss) for the period	12.483.600	14.251.098
Rendimento integral total do exercício Total comprehensive income for the period	12.483.600	14.251.098

O anexo faz parte integrante da demonstração da posição financeira do exercício findo em 31 de dezembro de 2018.

The notes are part of the statement of financial position as of December 31st, 2018.

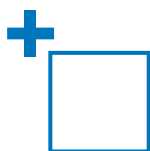


DEMONSTRAÇÕES DAS ALTERAÇÕES NO CAPITAL PRÓPRIO NOS EXERCÍCIOS FINDOS EM 31 DE DEZEMBRO DE 2018 E 2017
STATEMENTS OF CHANGES IN EQUITY FOR THE PERIODS ENDING DECEMBER 31ST, 2018 AND 2017

DESCRIÇÃO DESCRIPTION	NOTAS NOTES	Capital social Capital	Outros instrumentos de capital próprio Other equity instruments	Prêmios de emissão de ações Share premiums issuance	Reservas legais Legal reserves	Outras reservas Other reserves	Resultados transitados Retained earnings	Resultado líquido do exercício Net profit/(loss) for the period	TOTAL DO CAPITAL PRÓPRIO TOTAL EQUITY
POSIÇÃO NO INÍCIO DO EXERCÍCIO - 1 DE JANEIRO DE 2017 STARTING BALANCE - JANUARY 1 ST , 2017		2.500.000	15.937.241	8.843.687	569.117	(11.848.878)	31.161.304	16.573.075	63.735.546
Resultado integral do exercício Overall profit/(loss) for the period	5							14.251.098	14.251.098
Operações com detentores de capital no exercício Transactions with equity holders for the year								14.251.098	14.251.098
Distribuição de dividendos Distribution of dividends	14						(11.853.197)		(11.853.197)
Aplicação do resultado líquido de 2016 Application of results	14					66.485	16.506.590	(16.573.075)	-
		-	-	-	-	66.485	4.653.393	(16.573.075)	(11.853.197)
POSIÇÃO NO FIM DO EXERCÍCIO - 31 DE DEZEMBRO DE 2017 CLOSING BALANCE - DECEMBER 31 ST , 2017		2.500.000	15.937.241	8.843.687	569.117	(11.782.393)	35.814.697	14.251.098	66.133.447
POSIÇÃO NO INÍCIO DO EXERCÍCIO - 1 DE JANEIRO DE 2018 STARTING BALANCE - JANUARY 1 ST , 2018		2.500.000	15.937.241	8.843.687	569.117	(11.782.393)	35.814.697	14.251.098	66.133.447
Resultado integral do exercício Overall profit/(loss) for the period								12.483.600	12.483.600
Operações com detentores de capital no exercício Transactions with equity holders for the year								12.483.600	12.483.600
Distribuição de dividendos Distribution of dividends	14						(10.688.324)		(10.688.324)
Aplicação do resultado líquido de 2017 Application of results	14						14.251.098	(14.251.098)	-
		-	-	-	-	-	3.562.774	(14.251.098)	(10.688.324)
POSIÇÃO NO FIM DO EXERCÍCIO - 31 DE DEZEMBRO DE 2018 CLOSING BALANCE - DECEMBER 31 ST , 2018		2.500.000	15.937.241	8.843.687	569.117	(11.782.393)	39.377.471	12.483.600	67.928.723

O anexo faz parte integrante da demonstração da posição financeira do exercício findo em 31 de dezembro de 2018.

The notes are part of the statement of financial position as of December 31st, 2018.

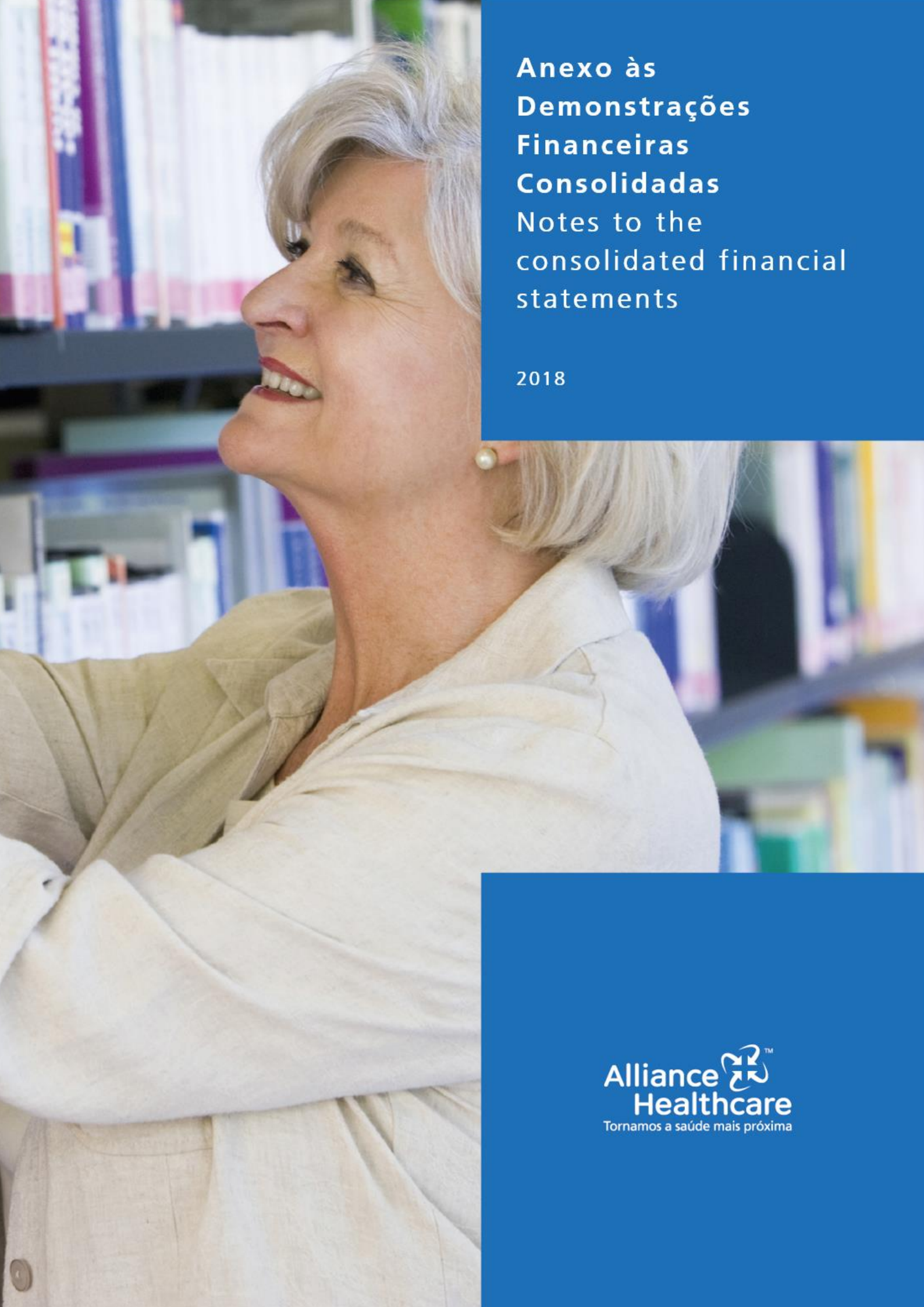


DEMONSTRAÇÕES DOS FLUXOS DE CAIXA DOS EXERCÍCIOS FINDOS EM 31 DE DEZEMBRO DE 2018 E 2017
CASH FLOW STATEMENTS FOR THE PERIODS ENDING DECEMBER 31ST, 2018 AND 2017

RUBRICAS HEADINGS	NOTAS NOTES	31 Dez. 2018 Dec. 31 st 2018	31 Dez. 2017 Dec. 31 st 2017
Fluxos de caixa das atividades operacionais Cash flows from operational activities			
Recebimentos de clientes Cash receipts from customers		645.291.075	659.757.674
Pagamentos a fornecedores Cash payments to suppliers		(619.957.504)	(624.005.677)
Pagamentos ao pessoal Cash payments to personnel		(6.942.141)	(6.773.713)
Caixa gerada pelas operações Net cash from operations		18.391.430	28.978.284
(Pagamento)/recebimento do imposto sobre o rendimento (Payments)/receipts for		(3.816.189)	(4.549.826)
Outros recebimentos/(pagamentos) Other receipts/(payments)		(947.717)	(6.101.874)
Fluxos de caixa das atividades operacionais (1) Cash flow from operational activities (1)		13.627.524	18.326.584
Fluxos de caixa das atividades de investimento Cash flow from investment activities			
Pagamentos respeitantes a: Cash payments related to:			
Ativos fixos tangíveis Tangible fixed assets		(278.764)	(1.728.546)
Ativos intangíveis Intangible assets		(1.932.099)	(474.285)
Recebimentos provenientes de: Cash receipts arising from:			
Ativos fixos tangíveis Tangible fixed assets		1.700	646.600
Juros e rendimentos similares Interests and similar income		305.384	626.829
Fluxos de caixa das atividades de investimento (2) Cash flow from investment activities (2)		(1.903.779)	(929.402)
Fluxos de caixa das atividades de financiamento Cash flow from financing activities			
Recebimentos provenientes de: Cash receipts arising from:			
Financiamentos obtidos Obtained loans	17	552.527.672	396.778.892
Pagamentos respeitantes a: Cash payments related to:			
Financiamentos obtidos Obtained loans	17	(553.973.194)	(391.963.824)
Juros e gastos similares Interests and similar costs		(646.562)	(714.785)
Dividendos Dividends	14	(10.688.324)	(11.793.932)
Outras operações de financiamento Other financing operations		(72.266)	(72.143)
Fluxos de caixa das atividades de financiamento (3) Cash flow from financing activities (3)		(12.852.674)	(7.765.792)
Variação de caixa e seus equivalentes Variation in cash and cash equivalents (1 + 2 + 3)			
Caixa e seus equivalentes no início do período Cash and cash equivalents at the beginning of the period	4	10.455.813	824.423
Caixa e seus equivalentes no fim do exercício Cash and cash equivalents at the end of the period	4	9.326.884	10.455.813

O anexo faz parte integrante da demonstração da posição financeira do exercício findo em 31 de dezembro de 2018.

The notes are part of the statement of financial position as of December 31st, 2018.



**Anexo às
Demonstrações
Financeiras
Consolidadas**
Notes to the
consolidated financial
statements

2018

Alliance  **Healthcare**
Tornamos a saúde mais próxima

1. Nota Introdutória

Introductory note

A Alliance Healthcare, S.A. (“Empresa” ou “Alliance Healthcare”) é uma sociedade anónima, foi constituída em 6 de dezembro de 1991 e tem a sua sede social no Porto.

Alliance Healthcare, SA (“Group” or “Alliance Healthcare”) is a limited Group, was founded on December 6th, 1991 and holds its headquarters in Oporto.

O Grupo é o Grupo-mãe de um conjunto de empresas descritas na Nota 9 (“Grupo”).

The Group is the parent Group of a group of companies described in Note 9 (“Group”).

A atividade principal do Grupo consiste na distribuição e comércio de produtos farmacêuticos.

The principal activity of the Group is the distribution and sale of pharmaceutical products.

Em 31 de dezembro de 2007, como resultado da aquisição de uma participação financeira e da constituição de duas outras, o Grupo passou a estar obrigada a apresentar demonstrações financeiras consolidadas.

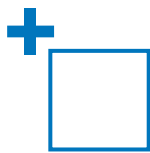
On December 31st, 2007, as a result of a financial investment acquisition and the establishment of two others, the Group began to be required to present consolidated financial statements.

As demonstrações financeiras consolidadas anexas são apresentadas em Euros e foram aprovadas pelo Conselho de Administração, na reunião de 21 de março de 2019. As mesmas estão ainda sujeitas a aprovação pela Assembleia Geral de Acionistas, nos termos da legislação comercial em vigor em Portugal.

The consolidated financial statements are presented in Euros and were approved by the Management Board, at its meeting on March 21st, 2019. However, these are still subject to approval by the Shareholders General Meeting, in accordance with the commercial legislation in Portugal.

O Conselho de Administração entende que estas demonstrações financeiras consolidadas refletem de forma verdadeira e apropriada as operações do Grupo e suas subsidiárias, bem como a sua posição financeira consolidada e desempenho financeiro e fluxos de caixa consolidados.

The Board of Directors believes that these consolidated financial statements reflect fairly the Group's and its subsidiaries operations as well as their consolidated financial position and performance and cash flows.



Informa-se que a língua oficial das demonstrações financeiras é a língua portuguesa. Apenas por facilidade de comunicação e compreensão do seu conteúdo é apresentada uma tradução não oficial na língua inglesa.

Assim, em caso de dúvida, prevalecerá a informação apresentada em língua portuguesa.

The official language of the financial statements is Portuguese. To facilitate the communication and understanding of this document, the Group presents a non-official translation to English. However, in case of doubt or misunderstanding the information presented in Portuguese prevails over the English version.

2. Bases de apresentação e principais políticas Contabilísticas

Bases of presentation and main accounting policies

2.1. BASES DE APRESENTAÇÃO

As demonstrações financeiras foram preparadas no pressuposto da continuidade das operações a partir dos livros e registos contabilísticos do Grupo, mantidos de acordo com as Normas Internacionais de Relato Financeiro, tal como adotadas pela União Europeia, em vigor para exercícios económicos iniciados em 1 de janeiro de 2018.

A Administração procedeu à avaliação da capacidade do Grupo operar em continuidade, tendo por base toda a informação relevante, factos e circunstâncias, de natureza financeira, comercial ou outra, incluindo acontecimentos subsequentes à data de referência das demonstrações financeiras, disponível sobre o futuro. Em resultado da avaliação efetuada, a Administração concluiu que o Grupo dispõe de recursos adequados para manter as atividades, não havendo intenção de cessar as atividades no curto prazo, pelo que considerou adequado o uso do pressuposto da continuidade das operações na preparação das demonstrações financeiras.

Devem entender-se como fazendo parte daquelas normas, as Normas Internacionais de Relato Financeiro (“IFRS” – International Financial Reporting

BASES DE APRESENTAÇÃO

The financial statements have been prepared on a going concern basis from the books and accounting records of the Group, under the provisions in force in Portugal, maintained in accordance with the International Financial Reporting Standards as adopted by the European Union in force for financial years beginning on 1 January 2018.

Management has assessed the Group's ability to operate on a continuous basis, based on all relevant information, facts and circumstances, of a financial, commercial or other nature, including events subsequent to the reference date of the financial statements, available for the future. As a result of the evaluation, Management concluded that the Group has adequate resources to maintain its activities, with no intention to cease activities in the short term, and considered it appropriate to use the assumption of continuity of operations in the preparation of the financial statements.

It should be understood as being part of those standards, International Financial Reporting Standards (IFRS) issued by the International Accounting Standard

Standards) emitidas pelo International Accounting Standard Board ("IASB"), as Normas Internacionais de Contabilidade ("IAS"), emitidas pelo International Accounting Standards Committee ("IASC") e respectivas interpretações, emitidas, respetivamente, pelo International Financial Reporting Interpretation Committee ("IFRIC") e pelo Standing Interpretation Committee ("SIC"), que tenham sido adotadas pela União Europeia. De ora em diante, o conjunto daquelas normas e interpretações serão designados genericamente por "IFRS".

As demonstrações financeiras anexas foram preparadas com base no custo histórico, não existindo nesta data mensurações a justo valor.

O justo valor é a quantia pela qual um ativo pode ser trocado ou um passivo liquidado, entre partes conhecedoras e dispostas a isso, numa transação em que não exista relacionamento entre elas, independentemente de esse preço poder ser diretamente observável ou estimado utilizando outras técnicas de valorização. Ao estimar o justo valor de um ativo ou passivo, o Grupo considera as características do ativo ou passivo que os participantes do mercado também tivessem em consideração quando valorizassem o ativo ou passivo na data de mensuração. O justo valor para efeitos de mensuração e divulgação nestas demonstrações financeiras é determinado na base atrás descrita, exceto no que se refere a locações que são tratadas no âmbito da IAS 17, e às mensurações com semelhanças ao justo valor mas que não correspondem ao justo valor, tal como o valor realizável líquido preconizado na IAS 2 ou o valor de uso preconizado na IAS 36.

Board ("IASB"), International Accounting Standards ("IAS"), Issued by the International Accounting Standards Committee ("IASC") and its interpretations issued by the International Financial Reporting Interpretation Committee ("IFRIC") and the Standing Interpretation Committee ("SIC"), which have been adopted by the European Union. Hereafter, all such standards and interpretations will be referred to generically as "IFRS."

The financial statements have been prepared based on historical cost, and there are no fair value measurements at this date.

Fair value is the amount by which an asset can be exchanged or a liability settled between knowledgeable and willing parties in a transaction in which there is no relationship between them, regardless of whether that price can be directly observed or estimated using other Valuation. When estimating the fair value of an asset or liability, the Group considers the characteristics of the asset or liability that market participants also took into account when valuing the asset or liability at the measurement date. The fair value for measurement and disclosure purposes in these financial statements is determined on the basis described above, except for leases that are treated under IAS 17, and for measurements with similarity to fair value but not fair value, Such as the net realizable value recommended in IAS 2 or the value of use recommended in IAS 36

Adicionalmente, para efeitos de relato financeiro, a mensuração a justo valor é hierarquizada em três níveis (Nível 1, 2 e 3) de acordo com o grau em que os pressupostos utilizados são observáveis em mercado ativo e de acordo com a sua significância ao nível da valorização a justo valor utilizada na mensuração dos ativos/passivos ou na divulgação dos mesmos.

In addition, for financial reporting purposes, fair value measurement is ranked in three levels (Level 1, 2 and 3) according to the degree to which the assumptions used are observable in the active market and according to their significance at the level Of the valuation at fair value used in the measurement of the assets / liabilities or in the disclosure thereof.

Os níveis hierárquicos atrás referidos são como seguem:

- Nível 1 – o justo valor é determinado com base em preços de mercado ativo para ativos/passivos idênticos;
- Nível 2 – o justo valor é determinado com base em outros dados que não sejam os preços de mercado identificados no Nível 1, mas que possam ser observáveis no mercado; e
- Nível 3 – o justo valor é determinado com base em modelos de avaliação cujos principais pressupostos não são observáveis no mercado.

The above hierarchical levels are as follows:

- Level 1 - fair value is determined based on active market prices for identical assets / liabilities;
- Level 2 - fair value is determined on the basis of data other than the market prices identified in Level 1, but which may be observable in the market; and
- Level 3 - fair value is determined based on valuation models whose main assumptions are not observable in the market.

2.2. NORMAS, INTERPRETAÇÕES, EMENDAS E REVISÕES QUE ENTRARAM EM VIGOR NO EXERCÍCIO

Até à data de aprovação destas demonstrações financeiras, foram aprovadas (“endorsed”) pela União Europeia as seguintes normas contabilísticas, interpretações, emendas e revisões, com aplicação obrigatória ao exercício económico do Grupo iniciado em 1 de janeiro de 2018:

STANDARDS, INTERPRETATIONS, AMENDMENTS AND REVISIONS THAT CAME INTO FORCE IN THE EXERCISE

At the date of approval of these financial statements, the following accounting standards, interpretations, amendments and revisions were endorsed by the European Union, with mandatory application for the financial year of the Group started on January 1, 2018:

2.2.1. IFRS 9 – Instrumentos financeiros

IFRS 9 - Financial instruments

Aplicável na União Europeia nos exercícios iniciados em ou após 1-Jan-18.

Applicable in the European Union for financial years beginning on or after 1 January 2018.

Esta norma insere-se no projeto de revisão da IAS 39 e estabelece os novos requisitos relativamente à classificação e mensuração de ativos e passivos financeiros, à metodologia de cálculo de imparidade e à aplicação das regras de contabilidade de cobertura.

This standard is included in the draft revision of IAS 39 and establishes the new requirements regarding the classification and measurement of financial assets and liabilities, the methodology for calculating impairment and the application of hedge accounting rules.

2.2.2. IFRS 15 – Rédito de contratos com clientes

IFRS 15 - Revenue from contracts with customers

Aplicável na União Europeia nos exercícios iniciados em ou após 1-Jan-18.

Applicable in the European Union for financial years beginning on or after 1 January 2018.

Esta norma vem introduzir uma estrutura de reconhecimento do rédito baseada em princípios e assente num modelo a aplicar a todos os contratos celebrados com clientes, substituindo as normas IAS 18 – Rédito, IAS 11 – Contratos de construção; IFRIC 13 – Programas de fidelização; IFRIC 15 – Acordos para a construção de imóveis; IFRIC 18 – Transferências de Ativos Provenientes de Clientes e SIC 31 – Rédito - Transações de troca direta envolvendo serviços de publicidade.

This standard introduces a principles-based revenue recognition framework based on a model to be applied to all contracts entered into with clients, replacing IAS 18 - Revenue, IAS 11 - Construction contracts; IFRIC 13 - Loyalty programs; IFRIC 15 - Agreements for the construction of real estate; IFRIC 18 - Transfers of Assets from Customers and SIC 31 - Revenue - Direct exchange transactions involving advertising services.

2.2.3. Clarificações sobre a IFRS 15 - Rédito de contratos com clientes

Clarifications on IFRS 15 - Revenue from contracts with clients

Aplicável na União Europeia nos exercícios iniciados em ou após 1-Jan-18.

Applicable in the European Union for financial years beginning on or after 1 January 2018.

Estas alterações vêm introduzir diversas clarificações na norma com vista a eliminar a possibilidade de surgirem interpretações divergentes de vários tópicos.

These amendments introduce a number of clarifications in the standard in order to eliminate the possibility of divergent interpretations of various topics.

2.2.4. Emenda à IFRS 4: Aplicação da IFRS 9, Instrumentos financeiros, com a IFRS 4, Contratos de seguros

Amendment to IFRS 4: Application of IFRS 9, Financial instruments, with IFRS 4, Insurance contracts

Aplicável na União Europeia nos exercícios iniciados em ou após 1-Jan-18.

Applicable in the European Union for financial years beginning on or after 1 January 2018.

Esta emenda proporciona orientações sobre a aplicação da IFRS 4 em conjunto com a IFRS 9. A IFRS 4 será substituída com a entrada em vigor da IFRS 17.

This amendment provides guidance on the application of IFRS 4 in conjunction with IFRS 9. IFRS 4 will be replaced with the entry into force of IFRS 17.

2.2.5. Emenda à IFRS 2: Classificação e mensuração das transações de pagamentos em ações

Amendment to IFRS 2: Classification and measurement of share payment transactions

Aplicável na União Europeia nos exercícios iniciados em ou após 1-Jan-18.

Applicable in the European Union for financial years beginning on or after 1 January 2018.

Esta emenda vem introduzir diversas clarificações na norma relacionadas com:

This amendment introduces several clarifications in the standard related to:

- (i) o registo de transações de pagamentos com base em ações que são liquidadas com caixa;
- (ii) o registo de modificações em transações de pagamentos com base em ações (de liquidadas em caixa para liquidadas com instrumentos de capital próprio);
- (iii) a classificação de transações com características de liquidação compensada.

- (i) recording cash-settled share-based payment transactions;
- (ii) recording changes in share-based payment transactions (from cash settled to settled with equity instruments);
- (iii) the classification of transactions with cleared liquidation characteristics.

2.2.6. Melhoramentos das normas internacionais de relato financeiro (ciclo 2014-2016)

Aplicável na União Europeia nos exercícios iniciados em ou após 1-Jan-18 com exceção das alterações à IFRS 12, cuja data de aplicação é 1-jan-17

Estes melhoramentos envolvem a clarificação de alguns aspetos relacionados com: IFRS 1 – Adoção pela primeira vez das normas internacionais de relato financeiro: elimina algumas isenções de curto prazo; IFRS 12 – Divulgação de interesses noutras entidades: clarifica o âmbito da norma quanto à sua aplicação a interesses classificados como detidos para venda ou detidos para distribuição ao abrigo da IFRS 5; IAS 28 – Investimentos em associadas e empreendimentos conjuntos: introduz clarificações sobre a mensuração a justo valor por resultados de investimentos em associadas ou joint ventures detidos por sociedades de capital de risco ou por fundos de investimento.

2.2.7. IFRIC 22 - Transações em moeda estrangeira incluindo adiantamentos para compra de ativos

Aplicável na União Europeia nos exercícios iniciados em ou após 1-Jan-18.

Esta interpretação vem estabelecer a data do reconhecimento inicial do adiantamento ou do rendimento diferido como a data da transação para efeitos da determinação da taxa de câmbio do reconhecimento do réditto.

Improvements to international financial reporting standards (cycle 2014-2016)

Applicable in the European Union for financial years beginning on or after 1 January 2018 with the exception of amendments to IFRS 12, whose application date is January 1, 2017.

These improvements involve the clarification of some aspects related to: IFRS 1 - First-time adoption of international financial reporting standards: eliminates some short-term exemptions; IFRS 12 - Disclosure of interests in other entities: clarifies the scope of the standard for its application to interests classified as held for sale or held for distribution under IFRS 5; IAS 28 - Investments in associates and joint ventures: introduces clarifications on the fair value measurement by results of investments in associates or joint ventures held by venture capital companies or by investment funds.

IFRIC 22 - Transactions in foreign currency including advances for purchase of assets

Applicable in the European Union for financial years beginning on or after 1 January 2018.

This interpretation establishes the date of the initial recognition of the advance or deferred income as the date of the transaction for the purpose of determining the exchange rate of recognition of revenue.

2.2.8. Emenda à IAS 40: Transferências de propriedades de investimento

Aplicável na União Europeia nos exercícios iniciados em ou após 1-Jan-18.

Esta emenda clarifica que a mudança de classificação de ou para propriedade de investimento apenas deve ser feita quando existem evidências de uma alteração no uso do ativo.

Não foram produzidos efeitos significativos nas demonstrações financeiras do Grupo no exercício findo em 31 de dezembro de 2018, decorrente da adoção das normas, interpretações, emendas e revisões acima referidas.

Amendment to IAS 40: Transfers of investment property

Applicable in the European Union for financial years beginning on or after 1 January 2018.

This amendment clarifies that a change in classification of or for investment property should only be made when there is evidence of a change in the use of the asset.

No significant effects were recorded in the Group's financial statements for the year ended 31 December 2018, as a result of the adoption of the standards, interpretations, amendments and revisions referred above.

2.3. NORMAS, INTERPRETAÇÕES, EMENDAS E REVISÕES QUE IRÃO ENTRAR EM VIGOR EM EXERCÍCIOS FUTUROS

As seguintes normas contábilísticas e interpretações, com aplicação obrigatória em exercícios económicos futuros, foram, até à data de aprovação destas demonstrações financeiras, aprovadas ("endorsed") pela União Europeia:

2.3.1. IFRS 16 – Locações

Aplicável na União Europeia nos exercícios iniciados em ou após 1-Jan-19.

Esta norma vem introduzir alterações aos princípios de reconhecimento e mensuração de locações,

STANDARDS, INTERPRETATIONS, AMENDMENTS AND REVISIONS THAT WILL TAKE EFFECT IN FUTURE YEARS

The following accounting standards and interpretations, which have to be applied in future financial years, have been endorsed by the European Union up to the date of approval of these financial statements:

IFRS 16 - Leases

Applicable in the European Union for years beginning on or after 1 January 2019.

This standard introduces the principles of recognition and measurement of leases, replacing IAS 17 - Leases.

substituindo a IAS 17 – Locações. A norma define um único modelo de contabilização de contratos de locação que resulta a obrigatoriedade do reconhecimento pelo locatário de ativos e passivos para todos os contratos de locação, exceto para as locações com um período inferior a 12 meses ou para as locações que incidam sobre ativos de valor reduzido. Os locadores continuarão a classificar as locações entre operacionais ou financeiras, sendo que A IFRS 16 não implicará alterações substanciais para tais entidades face ao definido na IAS 17.

The standard defines a single model for the accounting of lease contracts that results in the lessee's recognition of assets and liabilities for all leases, except for leases with a period of less than 12 months or for leases that relate to assets of value reduced. The lessors will continue to classify the leases between operational or financial, and IFRS 16 will not involve substantial changes for such entities in relation to that defined in IAS 17.

2.3.2. Emenda à IFRS 9 - características de pagamentos antecipados com compensação negativa

Amendment to IFRS 9 - Prepayment features with negative compensation

Aplicável na União Europeia nos exercícios iniciados em ou após 1-Jan-19.

Applicable in the European Union for years beginning on or after 1 January 2019.

Esta emenda vem permitir que ativos financeiros com condições contratuais que preveem, na sua amortização antecipada, o pagamento de um montante considerável por parte do credor, possam ser mensurados ao custo amortizado ou a justo valor por reservas (consoante o modelo de negócio), desde que:

This amendment allows financial assets with contractual conditions which, in their early amortization, allow the payment of a considerable amount by the creditor, can be measured at amortized cost or at fair value for reserves (depending on the business model), since that:

- (i) na data do reconhecimento inicial do ativo, o justo valor da componente da amortização antecipada seja insignificante; e
- (ii) a possibilidade de compensação negativa na amortização antecipada seja única razão para o ativo em causa não ser considerado um instrumento que contempla apenas pagamentos de capital e juros.

- (i) on the date of the initial recognition of the asset, the fair value of the early amortization component is insignificant; and
- (ii) the possibility of negative compensation in the early amortization is the only reason for the asset in question not to be considered as an instrument that only includes payments of principal and interest.

2.3.3. IFRIC 23 - Incertezas no tratamento de imposto sobre o rendimento

Aplicável na União Europeia nos exercícios iniciados em ou após 1-Jan-19.

Esta interpretação vem dar orientações sobre a determinação do lucro tributável, das bases fiscais, dos prejuízos fiscais a reportar, dos créditos fiscais a usar e das taxas de imposto em cenários de incerteza quanto ao tratamento em sede de imposto sobre o rendimento.

Estas normas apesar de aprovadas (“endorsed”) pela União Europeia, não foram adotadas pelo Grupo em 2018, em virtude de a sua aplicação não ser ainda obrigatória. Em resultado da aplicação das normas acima referidas, com exceção da IFRS 16 – Locações, não são expectáveis impactos significativos ao nível das demonstrações financeiras do Grupo (Nota 3.3).

2.4. NORMAS, INTERPRETAÇÕES, EMENDAS E REVISÕES AINDA NÃO ADOTADAS PELA UNIÃO EUROPEIA

As seguintes normas contabilísticas e interpretações foram emitidas pelo IASB e não se encontram ainda aprovadas (“endorsed”) pela União Europeia:

IFRIC 23 - Uncertainties in the treatment of income tax

Applicable in the European Union for years beginning on or after 1 January 2019.

This interpretation provides guidance on the determination of taxable income, tax bases, tax losses to be reported, tax credits to be used and tax rates in scenarios of uncertainty regarding the treatment of income tax.

These standards, although endorsed by the European Union, were not adopted by the Group in 2018, as their application is not yet mandatory. As a result of the application of the aforementioned standards, with the exception of IFRS 16 - Leases, no significant impacts are expected on the Group's financial statements (Note 3.3).

STANDARDS, INTERPRETATIONS, AMENDMENTS AND REVISIONS NOT YET ADOPTED BY THE EUROPEAN UNION

The following accounting standards and interpretations have been issued by the IASB and are not yet endorsed by the European Union:

2.4.1. IFRS 17 – Contratos de Seguros

Aplicável na União Europeia nos exercícios iniciados em ou após 1-Jan-21.

Esta norma estabelece, para os contratos de seguros dentro do seu âmbito de aplicação, os princípios para o seu reconhecimento, mensuração, apresentação e divulgação. Esta norma substitui a norma IFRS 4 - Contratos de Seguros.

2.4.2. Melhoramentos das normas internacionais de relato financeiro (ciclo 2015-2017)

Aplicável na União Europeia nos exercícios iniciados em ou após 1-Jan-19.

Estes melhoramentos envolvem a clarificação de alguns aspetos relacionados com a IFRS 3 – Concentração de atividades empresariais: requer remensuração de interesses anteriormente detidos quando uma entidade obtém controlo sobre uma participada sobre a qual anteriormente tinha controlo conjunto; IFRS 11 – Empreendimentos conjuntos: clarifica que não deve haver remensuração de interesses anteriormente detidos quando uma entidade obtém controlo conjunto sobre uma operação conjunta; IAS 12 – Impostos sobre o rendimento: clarifica que todas as consequências fiscais de dividendos devem ser registadas em resultados, independentemente de como surge o imposto; IAS 23 - Custos de empréstimos obtidos: clarifica que a parte do empréstimo diretamente relacionado com a aquisição/construção de um ativo, em dívida após o correspondente ativo ter

IFRS 17 - Insurance Contracts

Applicable in the European Union for years beginning on or after 1 January 2021.

This standard establishes, for insurance contracts within its scope, the principles for their recognition, measurement, presentation and disclosure. This standard replaces IFRS 4 - Insurance Contracts.

Improvements to international financial reporting standards (2015-2017 cycle)

Applicable in the European Union for years beginning on or after 1 January 2019.

These improvements involve the clarification of some aspects related to IFRS 3 - Concentration of business activities: it requires re-measurement of interests previously held when an entity obtains control over a subsidiary that previously had joint control; IFRS 11 - Joint ventures: clarifies that there should be no remeasurement of interests previously held when an entity obtains joint control over a joint transaction; IAS 12 - Income Tax: clarifies that all tax consequences of dividends should be recorded in profit or loss, regardless of how the tax arises; IAS 23 - Borrowing costs: clarifies that the part of the loan directly related to the acquisition / construction of an asset, outstanding after the corresponding asset has been ready for the intended use, is, for the purpose of determining the capitalization rate, considered an integral part of the entity's general financing.

ficado pronto para o uso pretendido, é, para efeitos de determinação da taxa de capitalização, considerada parte integrante dos financiamentos genéricos da entidade.

2.4.3. Emenda à IAS 28 - Investimentos de longo prazo em associadas e acordos conjuntos

Amendment to IAS 28 - Long-term investments in associates and joint agreements

Aplicável na União Europeia nos exercícios iniciados em ou após 1-Jan-19.

Applicable in the European Union for years beginning on or after 1 January 2019.

Esta emenda vem clarificar que a IFRS 9 deve ser aplicada (incluindo os respetivos requisitos relacionados com imparidade) a investimentos em associadas e acordos conjuntos quando o método da equivalência patrimonial não é aplicado na mensuração dos mesmos.

This amendment clarifies that IFRS 9 should be applied (including related impairment requirements) to investments in associates and joint arrangements when the equity method is not applied in their measurement.

2.4.4. Emendas à IAS 19: Alteração do Plano, Restrição ou Liquidação

Amendments to IAS 19: Change in Plan, Restriction or Settlement

Aplicável na União Europeia nos exercícios iniciados em ou após 1-Jan-19.

Applicable in the European Union for annual periods beginning on or after 1 January 2019.

Se uma emenda, corte ou liquidação do plano ocorrer, agora é obrigatório que o custo do serviço corrente e os juros líquidos do período após a remensuração sejam determinados usando os pressupostos usados para a remensuração. Além disso, foram incluídas alterações para esclarecer o efeito de uma alteração, redução ou liquidação do plano.

If a plan amendment, cut or settlement occurs, it is now mandatory that the current service cost and net interest for the period after remeasurement are determined using the assumptions used for remeasurement. In addition, amendments were included to clarify the effect of a change, reduction or liquidation of the plan.

2.4.5. Emendas a referências à Estrutura Conceptual nas Normas IFRS

Aplicável na União Europeia nos exercícios iniciados em ou após 1-Jan-20.

Corresponde a emendas em diversas normas (IFRS 2, IFRS 3, IFRS 6, IFRS 14, IAS 1, IAS 8, IAS 34, IAS 37, IAS 38, IFRIC 12, IFRIC 19, IFRIC 20, IFRIC 22 e SIC 32) em relação a referências à Estrutura Conceptual revista em março de 2018. A Estrutura Conceptual revista inclui definições revistas de um ativo e de um passivo e novas orientações sobre mensuração, desreconhecimento, apresentação e divulgação.

2.4.6. Emenda à IFRS 3 – Definição de negócio

Aplicável na União Europeia nos exercícios iniciados em ou após 1-Jan-20.

Corresponde a emendas à definição de negócio, pretendendo clarificar a identificação de aquisição de negócio ou de aquisição de um grupo de ativos. A definição revista clarifica ainda a definição de output de um negócio como fornecimento de bens ou serviços a clientes. As alterações incluem exemplos para identificação de aquisição de um negócio.

Amendments to references to the Framework in IFRS

Applicable in the European Union for financial years beginning on or after 1 January 2020.

Corresponds to amendments to various standards (IFRS 2, IFRS 3, IFRS 6, IFRS 14, IAS 1, IAS 8, IAS 34, IAS 37, IAS 38, IFRIC 12, IFRIC 19, IFRIC 20, IFRIC 22 e SIC 32) in relation to references to the revised Conceptual Framework in March 2018. The revised Conceptual Framework includes revised definitions of an asset and liability and new guidance on measurement, derecognition, presentation and disclosure.

Amendment to IFRS 3 - Business Definition

Applicable in the European Union for financial years beginning on or after 1 January 2020.

Corresponds to amendments to the definition of business, aiming to clarify the identification of business acquisition or acquisition of a group of assets. The revised definition also clarifies the output definition of a business as a supply of goods or services to customers. The changes include examples for identifying a business acquisition

2.4.7. Emenda à IAS 1 e IAS 8 – Definição de material

Amendment to IAS 1 and IAS 8 - Definition of material

Aplicável na União Europeia nos exercícios iniciados em ou após 1-Jan-20.

Applicable in the European Union for financial years beginning on or after 1 January 2020.

Corresponde a emendas para clarificar a definição de material na IAS 1. A definição de material na IAS 8 passa a remeter para a IAS 1. A emenda altera a definição de material em outras normas para garantir consistência. A informação é material se pela sua omissão, distorção ou ocultação seja razoavelmente esperado que influencie as decisões dos utilizadores primários das demonstrações financeiras tendo por base as demonstrações financeiras.

Corresponds to amendments to clarify the definition of material in IAS 1. The definition of material in IAS 8 now refers to IAS 1. The amendment changes the definition of material in other standards to ensure consistency. The information is material if by its omission, distortion or concealment is reasonably expected that it will influence the decisions of the primary users of the financial statements based on the financial statements.

Estas normas não foram ainda adotadas (“endorsed”) pela União Europeia e, como tal, não foram aplicadas pelo Grupo (Empresa) no exercício findo em 31 de dezembro de 2018.

These standards have not yet been endorsed by the European Union and as such have not been applied by the Group (Group) for the year ended 31 December 2018.

Relativamente a estas normas e interpretações, emitidas pelo IASB mas ainda não aprovadas (“endorsed”) pela União Europeia, não se estima que da futura adoção das mesmas decorram impactos significativos para as demonstrações financeiras anexas. (ou, se aplicável, descrever os impactos expectáveis da aplicação futura das normas).

With respect to these standards and interpretations, issued by the IASB but not yet endorsed by the European Union, it is not estimated that their adoption will result in significant impacts on the acGrouping financial statements. (or, if applicable, describe the expected impacts of future application of standards).

3. Principais políticas Contabilísticas

Principal accounting policies

As principais políticas contabilísticas adotadas na preparação das demonstrações financeiras anexas são as seguintes: The principal accounting policies applied in the preparation of the financial statements are as follows:

3.1. CONCENTRAÇÃO DE ATIVIDADES EMPRESARIAIS E PRINCÍPIOS DE CONSOLIDAÇÃO

BUSINESS COMBINATIONS AND BASIS OF CONSOLIDATION

(i) Princípios de consolidação

As demonstrações financeiras consolidadas incorporam as demonstrações financeiras da Alliance Healthcare e das entidades por si controladas (as suas subsidiárias). Entende-se existir controlo quando o Grupo tem o poder de definir as políticas financeiras e operacionais de uma entidade, de forma a obter benefícios derivados das suas atividades, normalmente associado ao controlo, direto ou indireto, de mais de metade dos direitos de voto. A existência e o efeito de direitos de voto potenciais que sejam correntemente exercíveis ou convertíveis são considerados na avaliação do controlo que o Grupo detém sobre uma entidade.

As subsidiárias são incluídas nas demonstrações financeiras consolidadas através do método de consolidação integral, desde a data em que o Grupo assume o controlo sobre as suas atividades financeiras e

(i) Basis of consolidation

The consolidated financial statements incorporate the financial statements of Alliance Healthcare and the entities it controls (its subsidiaries). Control is presumed to exist when the Group has the power to determine the financial and operating policies of an entity so as to obtain benefits from its activities, usually associated with direct or indirect control, of more than half of the voting rights. The existence and effect of potential voting rights that are currently exercisable or convertible are considered when assessing control that the Group holds over an entity.

Subsidiaries are included in the consolidated financial statements using the full consolidation method, from the date on which the Group assumes control over its financial and operating activities and until the date that control ceases.

operacionais e até ao momento em que esse controlo cessa.

Os resultados das subsidiárias adquiridas ou vendidas durante o exercício estão incluídos na demonstração dos resultados desde a data da sua aquisição ou até à data da sua alienação.

Quando necessário, são efetuados ajustamentos às demonstrações financeiras das subsidiárias, por forma a alinhar as suas políticas contabilísticas com as adotadas pelo Grupo.

Todas as transações e saldos entre subsidiárias e entre o Grupo e suas subsidiárias, assim como os rendimentos e gastos resultantes das referidas transações e saldos são integralmente anulados no processo de consolidação. Ganhos ou perdas não realizados são também eliminados, sendo estas últimas consideradas como um indicador de imparidade para o ativo transferido.

Nos exercícios findos em 31 de dezembro de 2018 e 2017, as principais transações realizadas entre empresas do Grupo podem resumir-se a:

- (i) Compras e vendas de inventários
- (ii) Prestações serviços administrativos
- (iii) Concessão e obtenção de empréstimos e suprimentos
- (iv) Distribuição de dividendos
- (v) Compras e vendas de ativos fixos tangíveis

The results of subsidiaries acquired or disposed of during the period are included in the consolidated income statement from the effective date of acquisition or up to the date of disposal.

When necessary, adjustments are made to the financial statements of the subsidiaries to align the accounting policies with those adopted by the Group.

All transactions and balances between subsidiaries and between the Group and its subsidiaries, as well as income and expenses arising from of the referred transactions and balances are fully eliminated in the consolidation process. Unrealized gains or losses are also eliminated, the latter being considered as an impairment indicator of the transferred asset.

In the years ended December 31, 2018 and 2017, the main transactions carried out between Group companies can be summarized as follows:

- (i) Purchases and sales of inventories
- (ii) Provision of administrative services
- (iii) Granting and borrowing and borrowing
- (iv) Dividend distribution
- (v) Purchases and sales of fixed assets

As entidades controladas (incluídas nestas demonstrações financeiras pelo método da consolidação integral) encontram-se detalhadas na Nota 9 do presente anexo.

O capital próprio e o resultado líquido das subsidiárias correspondentes a interesses de terceiros (que não controlam) nas mesmas são apresentados separadamente na demonstração da posição financeira consolidada e na demonstração dos resultados consolidada, respetivamente, na rubrica "Interesses que não controlam".

Os interesses que não controlam são inicialmente mensurados pela correspondente quota-parte no justo valor dos ativos líquidos adquiridos. Subsequentemente, são ajustados pela correspondente quota-parte nas variações posteriores no capital próprio das subsidiárias.

O rendimento integral das entidades controladas é atribuído aos proprietários do Grupo e aos interesses que não controlam, mesmo que a situação resulte num saldo deficitário destes últimos.

(ii) Concentrações de atividades empresariais

As aquisições de subsidiárias e de negócios são registadas utilizando o método da compra. O correspondente custo é determinado como o agregado, na data da aquisição, de: (a) justo valor dos ativos entregues ou a entregar; (b) justo valor de responsabilidades incorridas ou

The controlled entities (included in these financial statements by the full consolidation method) are detailed in Note 9 to this annex.

The equity and net income of subsidiaries corresponding to third party interests (minority interest) are presented separately in the consolidated balance sheet and consolidated income statement, under the heading "Minority interests".

Minority interests are initially measured by the corresponding share of the fair value of net assets acquired. Subsequently, they are adjusted by the corresponding share in future changes in the subsidiaries equity.

The full income of the controlled entities is attributed to the owners of the Group and the interests they do not control, even if the situation results in a deficit of the latter.

(ii) Business combinations

Acquisitions of subsidiaries and businesses are recorded using the purchase method. The corresponding cost is determined as the aggregate of the acquisition date, of: (a) the fair value of assets delivered or to be delivered, (b) the fair value of liabilities incurred or assumed,

assumidas; e (c) justo valor de instrumentos de capital próprio emitidos pelo Grupo em troca da obtenção de controlo sobre a subsidiária. Os gastos relacionados com concentrações de atividades empresariais são registados em resultados quando são incorridos.

O montante dos pagamentos contingentes futuros, caso existam, é reconhecido como passivo no momento da aquisição do controlo pelo seu justo valor, sendo que qualquer alteração ao valor reconhecido inicialmente é registada por contrapartida da quantia escriturada do goodwill, desde que ocorra dentro do período de remensuração (12 meses após a data da aquisição) e se estiver relacionada com eventos anteriores à data de aquisição. Caso contrário, será registada por contrapartida de resultados.

Na data de aquisição do controlo, os ativos e passivos identificáveis adquiridos são mensurados ao seu justo valor, podendo tal mensuração ser concluída no prazo de doze meses após a referida data. Para efeitos de mensuração do justo valor, o Grupo recorre a preços de mercado vigentes para ativos e passivos semelhantes, ou, na sua ausência, a técnicas de valorização universalmente aceites (preços comparáveis, *discounted cash-flows*, etc.). O excesso do custo da concentração acrescido do justo valor de eventuais interesses previamente detidos na entidade adquirida e do valor atribuído aos interesses que não controlam relativamente ao justo valor dos

and (c) the fair value of equity instruments issued by the Group in exchange for obtaining control over the subsidiary. Expenses related to business combinations are recorded in the income statement when they are incurred.

The amount of future contingent payments, if any, is recognized as a liability at the time of acquisition of the control at its fair value, and any change in the amount initially recognized is recorded against the carrying amount of the goodwill, provided that it occurs within the reporting period. remeasurement (12 months after the date of acquisition) and if it relates to events prior to the acquisition date. Otherwise, it will be recorded against results.

At the date of acquisition of the control, the identifiable assets and liabilities acquired are measured at their fair value, and such measurement can be completed within twelve months after said date. For the purposes of measuring fair value, the Group uses prevailing market prices for similar assets and liabilities or, in its absence, universally accepted valuation techniques (comparable prices, *discounted cash flows*, etc.). The excess of the cost of the concentration plus the fair value of any interests previously held in the acquired entity and the value attributed to the non-controlling interests with respect to the fair value of the identifiable assets and liabilities acquired is recognized as



ativos e passivos identificáveis adquiridos é reconhecido como *goodwill*. Caso o referido diferencial seja negativo, o mesmo é reconhecido como rendimento do exercício na rubrica “Outros rendimentos/(gastos) operacionais” após reconfirmação do justo valor atribuído aos ativos e passivos identificáveis adquiridos.

De igual forma, a aquisição de participações financeiras em empresas associadas é registada pelo método da compra.

Qualquer excesso/déficé do custo de aquisição face ao justo valor dos ativos e passivos identificáveis das associadas na data de aquisição é reconhecido, respetivamente, como goodwill (sendo adicionado ao valor do investimento), ou como um rendimento na demonstração dos resultados do exercício na rubrica “Ganhos/(perdas) em empresas associadas e conjuntamente controladas” (neste último caso, após a devida reconfirmação do justo valor dos ativos, passivos e passivos contingentes identificáveis).

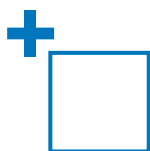
Quando uma concentração de atividades empresariais é atingida em etapas, a percentagem de interesse anteriormente detida pelo Grupo na entidade adquirida é remensurada ao justo valor da data de aquisição e o ganho ou perda daí resultante, se algum, é reconhecido na demonstração dos resultados. Os montantes resultantes de interesses na entidade adquirida anteriores à

goodwill. If this differential is negative, it is recognized as income for the year under "Other operating income / (expenses)" after reconfirmation of the fair value attributed to identifiable assets and liabilities acquired.

Similarly, the acquisition of financial investments in associated companies is recorded using the purchase method.

Any excess / deficit of the acquisition cost against the fair value of the identifiable assets and liabilities of the associates at the acquisition date is recognized, respectively, as goodwill (being added to the investment value), or as an income in the statement of profit and Gains / (losses) on associated and jointly controlled companies "(in the latter case, after due reconfirmation of the fair value of identifiable assets, liabilities and contingent liabilities).

When a business combination is reached in stages, the percentage of interest previously held by the Group in the acquired entity is remeasured at the fair value of the acquisition date and the resulting gain or loss, if any, is recognized in the income statement. Amounts resulting from interests in the entity acquired prior to the date of acquisition that were previously recognized in the other



data de aquisição que tenham sido anteriormente reconhecidos no outro rendimento integral são reclassificados para a demonstração dos resultados, desde que esse fosse o tratamento apropriado caso essa participação tivesse sido alienada.

Outras alterações em interesses em entidades controladas

A aquisição de interesses em entidades já controladas é considerada uma transação entre detentores de capital e, conseqüentemente, não dará origem ao reconhecimento de qualquer goodwill ou resultado. Qualquer diferença entre o respetivo custo e a quantia escriturada dos correspondentes interesses que não controlam adquiridos é registada em reservas no capital próprio. De igual forma, na alienação de interesses em entidades controladas que não resultem na perda de controlo, as eventuais diferenças entre a quantia transferida para interesses que não controlam e o preço da transação são registadas em reservas no capital próprio.

Quando uma alienação de interesses numa entidade resulta na perda de controlo por parte do Grupo, é reconhecido um ganho ou uma perda em resultados correspondente à diferença entre: (i) o justo valor dos ativos recebidos pelo Grupo e o justo valor de eventuais interesses mantidos na entidade e (ii) a quantia escriturada dos ativos e passivos da entidade nas demonstrações financeiras

comprehensive income are reclassified to the income statement, provided that this was the appropriate treatment if that interest had been disposed of.

Other changes in interests in controlled entities:

The acquisition of interests in entities already controlled is considered a transaction between holders of capital and, Consequently, it will not give rise to the recognition of any goodwill or result. Any difference between the respective cost and the carrying amount of the corresponding non-controlling interests acquired is recorded in reserves in equity. Likewise, in the sale of interests in controlled entities that do not result in loss of control, any differences between the amount transferred to interests that do not control and the price of the transaction are recorded in reserves in equity.

When a disposal of interests in an entity results in a loss of control on the part of the Group, a gain or a loss in profit or loss corresponding to the difference between: (i) the fair value of the assets received by the Group and the fair value of any interests held And (ii) the carrying amount of the entity's assets and liabilities in the Group's consolidated financial statements and any non-controlling interests.

consolidadas do Grupo e eventuais interesses que não controlam relacionados.

(iii) Goodwill

O goodwill é mensurado como o excesso do custo da concentração de atividades empresariais relativamente ao interesse adquirido no justo valor líquido dos ativos, passivos e passivos contingentes identificáveis reconhecidos na sequência da concentração.

O goodwill é reconhecido como um ativo na data em que é adquirido controlo. Subsequentemente, o goodwill não é amortizado, sendo, contudo, sujeito a testes de imparidade com, pelo menos, uma periodicidade anual ou sempre que existam indícios de imparidade.

No caso do goodwill gerado antes da data de transição para as IAS/IFRS, o respetivo custo considerado correspondeu ao valor líquido contabilístico apurado de acordo com os princípios contabilísticos geralmente aceites em Portugal àquela data, tendo o mesmo sido objeto de testes de imparidade na data da transição.

Para efeitos de testes de imparidade, o goodwill é imputado às unidades geradoras de caixa adquiridas ou às unidades geradoras de caixa já detidas pelo Grupo que beneficiam das sinergias resultantes da operação de concentração. As unidades geradoras de caixa às quais foi imputado o goodwill são sujeitas a

(iii) Goodwill

Goodwill is measured as the excess of the cost of the business combination to the interest acquired in the net fair value of the assets, liabilities and contingent liabilities recognized as a result of the merger.

Goodwill is recognized as an asset at the date that control is acquired. Subsequently, goodwill is not amortized and is, however, subject to impairment tests at least on an annual basis or whenever there is evidence of impairment.

In the case of goodwill generated before the date of transition to IAS / IFRS, the respective cost corresponded to the net book value determined in accordance with accounting principles generally accepted in Portugal at that date, having been subject to impairment tests at the date of the transition.

For the purpose of impairment testing, goodwill is allocated to cash-generating units acquired or to cash generating units already owned by the Group to benefit from the synergies resulting from the merger. The cash generating units to which goodwill has been allocated are subject to annual or more frequent impairment tests (in the

testes de imparidade anuais ou mais frequentes (na eventualidade de existir alguma indicação de que a unidade possa estar em imparidade). Se a quantia recuperável da unidade geradora de caixa for inferior à correspondente quantia escriturada, a perda por imparidade daí resultante é inicialmente imputada à quantia escriturada do goodwill, sendo a parte remanescente imputada proporcionalmente aos restantes ativos da unidade geradora de caixa. Perdas por imparidade imputadas ao goodwill não podem ser objeto de reversão subsequente.

event there is any indication that the unit may be impaired). If the recoverable amount of the cash-generating unit is less than the corresponding carrying amount, the resulting impairment loss is initially allocated to the carrying amount of goodwill, the rest being allocated proportionately to the other assets of the cash generating unit. Impairment losses charged to goodwill cannot be reversed subsequently.

3.2. ATIVOS FIXOS TANGÍVEIS

Os ativos fixos tangíveis são registados ao custo de aquisição ou produção, o qual inclui o custo de compra e quaisquer custos diretamente atribuíveis às atividades necessárias para colocar os ativos na localização e condição necessárias para operarem da forma pretendida, deduzido de amortizações acumuladas.

As depreciações são calculadas, após os bens se encontrarem em condições de serem utilizados, pelo método das quotas constantes, de acordo com as seguintes vidas úteis estimadas, para cada grupo de bens:

TANGIBLE FIXED ASSETS

Tangible fixed assets are stated at acquisition or production cost, which includes the cost of purchase and any costs directly attributable to activities necessary to put the asset in the location and condition necessary to operate as intended, less accumulated depreciation.

Depreciation is calculated after the assets are in condition to be used, by the straight line method, in accordance with the following estimated useful lives per each asset class:

	Anos Years
Edifícios e outras construções <i>Buildings and other constructions</i>	10 - 50
Equipamento básico <i>Basic equipment</i>	3 - 20
Equipamento de transporte <i>Transport equipment</i>	4 - 12
Equipamento administrativo <i>Administrative equipment</i>	3 - 20
Outros activos fixos tangíveis <i>Other tangible fixed assets</i>	3 - 16

As vidas úteis e método de amortização dos vários bens são revistos anualmente. O efeito de alguma alteração a estas estimativas é reconhecido prospectivamente na demonstração dos resultados.

The useful lives and depreciation method of the various assets are reviewed annually. The effect of any changes to these estimates is recognized prospectively in the income statement.

As despesas de manutenção e reparação (dispêndios subsequentes) que não são suscetíveis de gerar benefícios económicos futuros adicionais são registadas como gastos no período em que são incorridas.

Expenditures for maintenance and repair (subsequent expenditure) that are unlikely to generate additional future economic benefits are recognized as expenses in the period they are incurred.

Os investimentos em curso representam ativos fixos tangíveis ainda em fase de construção/montagem, encontrando-se registados ao custo de aquisição, o qual engloba custos com empréstimos obtidos.

On-going investments represent tangible assets still under construction / assembly, and are recorded at cost, which includes borrowings costs.

O ganho (ou a perda) resultante da venda ou abate de ativos fixos tangíveis é determinado como a diferença entre o justo valor do montante recebido na transação ou a receber e a quantia líquida de amortizações acumuladas, escriturada do ativo, sendo reconhecido na rubrica da demonstração dos resultados "Outros rendimentos e ganhos" ou "Outros gastos e perdas", conforme aplicável.

The gain (or loss) resulting from the sale or disposal of tangible fixed assets is determined as the difference between the fair value of the amount received or to be received in the transaction and the net amount of the asset's accumulated depreciation of the asset and is recognized in the Income Statement headings of "Other income and gains" or "Other costs and losses", as applicable.

3.3. LOCAÇÕES

LEASES

As locações são classificadas como financeiras sempre que os seus termos transferem substancialmente todos os riscos e benefícios associados à propriedade do bem para o locatário. As restantes locações são classificadas como operacionais. A classificação das locações é feita em função da substância e não da forma do contrato.

Leases are classified as finance whenever their terms transfer substantially all the risks and rewards of ownership to the lessee. All other leases are classified as operating leases. The classification of leases is based on the substance and not the form of the contract.

Os ativos adquiridos mediante contratos de locação financeira, bem como as correspondentes responsabilidades, são registados no início da locação pelo menor de entre o justo valor dos ativos e o valor presente dos pagamentos mínimos da locação. Os pagamentos de locações financeiras são repartidos entre encargos financeiros e redução da responsabilidade, de modo a ser obtida uma taxa de juro constante sobre o saldo pendente da responsabilidade.

Assets acquired under finance leases and the related liabilities are recorded at the inception of the lease at the lowest between the fair value of assets and the present value of minimum lease payments. Payments of finance leases are apportioned between finance charges and reduction of liability, so as to obtain a constant interest rate on the outstanding balance of the liability.

Nas locações consideradas como operacionais, as rendas devidas são reconhecidas como gasto na demonstração dos resultados numa base linear durante o período do contrato de locação.

In operating leases, the lease rents are recognized as an expense in the income statement on a straight-line basis during the lease period.

ALTERAÇÕES PERSPETIVADAS PELA ADOÇÃO DA IFRS 16

CHANGES PERSPECTIVE BY THE ADOPTION OF IFRS 16

IFRS 16 – Locações

IFRS 16 – Leases

Em 13 de janeiro de 2016, o International Accounting Standards Board (IASB) publicou a Norma Internacional de Relato Financeiro (International Financial Reporting Standard) IFRS 16 Locações. Esta norma visa melhorar o relato financeiro sobre os contratos de locação.

On January 13, 2016, the International Accounting Standards Board (IASB) published the International Financial Reporting Standard (IFRS) 16 Leases. This standard aims to improve the financial reporting on lease contracts. The Group will have to adopt IFRS 16 Leases as of January 1, 2019.

O Grupo adotou a IFRS 16 Locações a partir de 1 de janeiro de 2019. Em 31 de dezembro de 2018, o Grupo não procedeu à adoção antecipada da norma referida. À data da aprovação destas demonstrações financeiras os efeitos expectáveis ainda se encontram a ser quantificados.

The Group adopted IFRS 16 Leases as of January 1, 2019. As of December 31, 2018, the Group did not proceed with the early adoption of the referred standard. At the date of approval of these financial statements the expected effects are still being quantified.

A IFRS 16 apresenta um novo modelo de contabilização das locações para o locatário, onde este reconhece um ativo por direito de uso representando o direito de utilizar o ativo implícito na locação e um passivo correspondente à sua obrigação de efetuar os pagamentos (rendas) da locação. A norma permite exceções no reconhecimento para os contratos de curta duração e locações de reduzido valor. A contabilidade do locador mantém-se idêntica ao normativo atual, sendo que o locador mantém a classificação da locação enquanto operacional ou financeira.

A IFRS 16 substitui as seguintes normas e interpretações:

- a) IAS 17 Locações;
- b) IFRIC 4 Determinar se um Acordo Contém uma Locação;
- c) SIC-15 Locações Operacionais — Incentivos;
- d) SIC-27 Avaliação da Substância de Transações que Envolvam a Forma Legal de uma Locação.

Locações nas quais o Grupo é locatário

O Grupo irá reconhecer novos ativos e passivos para os seus contratos de locação operacional, nomeadamente edifícios e transportes. A natureza dos gastos relacionados com esses contratos irá alterar uma vez que o Grupo irá reconhecer depreciações / amortizações do direito de uso bem como gastos com juros do passivo de locação.

IFRS 16 presents a new lease accounting model for the lessee where the lessee recognizes a right of use asset representing the right to use the implied asset in the lease and a liability corresponding to its obligation to make the lease payments. The standard allows exceptions in recognition for short-term contracts and low-value leases. The lessor's accounting remains the same as the current regulations, and the lessor maintains the classification of the lease as operational or financial.

IFRS 16 replaces the following standards and interpretations:

- a) IAS 17 Leases;
- b) IFRIC 4 Determine whether an Agreement Contains a Rental;
- c) SIC-15 Operating Leases - Incentives;
- d) SIC-27 Evaluation of the Substance of Transactions Involving the Legal Form of a Lease.

Leases in which the Group is lessee

The Group will recognize new assets and liabilities for its operating leases, namely buildings and transportation. The nature of the expenses related to these contracts will change since the Group will recognize depreciation / amortization of the right of use as well as interest expense of the lease liability.

Até final do exercício de 2018, o Grupo reconhece a locação operacional numa base linear durante o período do contrato de locação, reconhecendo ativos e passivos apenas nos momentos em que existia diferenças temporais entre a data do reconhecimento da despesa e o efetivo pagamento da mesma.

Adicionalmente, o Grupo deixará de reconhecer provisões para os contratos de locação operacional que considerar como onerosos, sendo que os pagamentos devidos serão incluídos no passivo de locação reconhecido pelo Grupo.

São esperados impactos significativos decorrente da aplicação da IFRS 16, no entanto os mesmos ainda se encontram a ser apurados pelo Grupo.

Locações nas quais o Grupo é locador

O Grupo irá reavaliar os contratos de locação e sub-locação em que é locador, no entanto não são estimados impactos significativos decorrentes dos contratos de locação e sub-locação em que o Grupo é locador.

Transição

O Grupo planeia aplicar a IFRS 16 com início a 1 de janeiro de 2019 através da abordagem retrospectiva simplificada, sendo que o efeito cumulativo da aplicação inicial da norma é reconhecido à data de aplicação inicial (1 de janeiro de 2019), sem reexpressão da informação comparativa.

At the end of 2018, the Group recognized the operating lease on a constant basis during the lease period, recognizing assets and liabilities only at times when there was a time difference between the date of recognition of the expense and the actual payment of the lease.

In addition, the Group will no longer recognize provisions for operating lease agreements that it considers to be costly, and payments due will be included in the lease liability recognized by the Group.

Significant impacts are expected as a result of the application of IFRS 16, however, these are still being determined by the Group.

Leases in which the Group is lessor

The Group will revalue the lease and sub-lease contracts in which it is lessor, however, no significant impacts are estimated from the lease and sub-lease agreements in which the Group is lessor.

Transition

The Group plans to apply IFRS 16 beginning on January 1, 2019 through the simplified retrospective approach, and the cumulative effect of the initial application of the standard is recognized at the date of initial application (January 1, 2019), without restatement of the information comparative study.

3.4. ATIVOS INTANGÍVEIS

Os ativos intangíveis encontram-se registados ao custo de aquisição, deduzido das amortizações e eventuais perdas por imparidade acumuladas.

Os ativos intangíveis são constituídos basicamente por programas de computador (“software”), os quais são amortizados pelo método das quotas constantes, em conformidade com o período de vida útil estimado, o qual está compreendido entre 3 e 6 anos.

3.5. IMPARIDADE DE ATIVOS FIXOS TANGÍVEIS E INTANGÍVEIS

Em cada data de relato é efetuada uma revisão das quantias escrituradas dos ativos fixos tangíveis e intangíveis do Grupo com vista a determinar se existe algum indicador de que os mesmos possam estar em imparidade.

É reconhecida uma perda por imparidade sempre que o montante pelo qual o ativo se encontra registado é superior à sua quantia recuperável a qual consiste no maior de entre (i) o justo valor deduzido de custos para vender e (ii) o valor de uso. A quantia recuperável é estimada para cada ativo, individualmente ou, no caso de não ser possível, para a unidade geradora de caixa à qual o ativo pertence. A imparidade é registada na demonstração dos resultados na rubrica de “Imparidade de investimentos depreciáveis/amortizáveis (perdas/reversões)”, salvo se tal perda compensar um excedente de revalorização registado no outro rendimento integral caso em que tal perda será tratada como um decréscimo daquela revalorização.

INTANGIBLE ASSETS

Intangible assets are recorded at cost, less accumulated depreciation and any accumulated impairment losses.

Intangible assets consist mainly of software, which is amortized on a straight-line basis in accordance with the period of estimated useful life, which is between 3 and 6 years.

IMPAIRMENT OF TANGIBLE FIXED ASSETS AND INTANGIBLE ASSETS

At each reporting date the Group reviews the carrying amounts of its tangible and intangible assets to determine whether there is any indication that they may be impaired.

An impairment loss is recognised whenever the carrying amount of a recorded asset exceeds its recoverable amount which consists on the greater of (i) the fair value less costs to sell and (ii) the amount of use. Recoverable amounts are estimated for individual assets or, if not possible, for the cash generating unit to which the asset belongs. Impairment is recorded in the income statement under “Impairment of depreciable / amortizable investments [(losses) / reversals]” unless such loss offsets a revaluation surplus recorded in equity in which case such loss is treated as a revaluation decrease.

A reversão de perdas por imparidade reconhecidas em exercícios anteriores é registada quando se conclui que estas já não existem ou diminuíram, sendo esta análise efetuada sempre que existam indícios de que a perda por imparidade anteriormente reconhecida tenha revertido. A reversão da perda por imparidade é efetuada até ao limite da quantia que estaria reconhecida (líquida de amortizações) caso a perda por imparidade anterior não tivesse sido registada.

Reversal of impairment losses recognized in prior periods is recorded when it is determined that these no longer exist or have decreased, and this analysis whenever there are indications that the impairment loss recognized in the past has reverted. The reversal of the impairment loss is only up to the amount that would be recognized (net of depreciation) if the impairment loss had not been recorded before.

3.6. INVENTÁRIOS

INVENTORIES

Os inventários encontram-se registados ao menor de entre o custo e o valor líquido de realização. O custo dos inventários inclui os descontos obtidos dos fornecedores diretamente atribuíveis à aquisição dos mesmos, nomeadamente os creditados posteriormente à compra, utilizando-se o custo médio como método de custeio. O valor líquido de realização representa o preço de venda estimado deduzido de todos os custos estimados necessários para concluir os inventários e para efetuar a sua venda.

Inventories are stated at the lower of cost and net realizable value. The cost of inventories includes the discounts obtained from suppliers directly attributable to the acquisition of the same, namely credited after the purchase, using the average cost as the valuation method. The net realizable value represents the estimated selling price less all estimated costs necessary to complete the inventories and to make their sale.

São registadas perdas por imparidade em inventários para refletir a diferença entre o seu valor de custo e o respetivo valor líquido de realização na data da Demonstração da posição financeira, nos casos em que este seja inferior. As variações do exercício nas perdas por imparidade de inventários são registadas na rubrica de resultados "Imparidade de inventários ((perdas) / reversões)".

Impairment losses on inventories are recorded to reflect the difference between their cost and their net realizable value at the balance sheet date, whenever this value is lower. Changes during the period on impairment losses of inventories are recorded under results "Inventory impairment [(losses) / reversals]".

Na rubrica "Inventários" estão também registadas as devoluções de produtos farmacêuticos aos laboratórios, enquanto se aguarda a emissão da respetiva nota de crédito, uma vez que, embora uma parte destes inventários possam já não se encontrar nas instalações do Grupo, esta retém a maioria dos riscos e benefícios associados à posse dos mesmos.

Under "Inventories" are also recorded returns of pharmaceutical products back to the laboratories, while waiting the issuance of the respective credit note, since, although a portion of these inventories are no longer to be found on Group premises, it retains the majority of the risks and benefits of their ownership.

3.7. ATIVOS E PASSIVOS FINANCEIROS

FINANCIAL ASSETS AND LIABILITIES

Os ativos e os passivos financeiros são reconhecidos na Demonstração da posição financeira quando o Grupo se torna parte das correspondentes disposições contratuais.

Financial assets and liabilities are recognized on the balance sheet when the Group becomes part of the corresponding contractual arrangements.

Com exceção das contas a receber comerciais, no reconhecimento inicial, o Grupo reconhece os ativos e passivos financeiros pelo seu justo valor acrescido ou deduzido, no caso de instrumentos financeiros não classificados a justo valor através de resultados, dos custos de transação diretamente atribuíveis à aquisição ou emissão do ativo financeiro ou do passivo financeiro. No reconhecimento inicial, uma entidade deve mensurar as contas a receber comerciais, que não têm uma componente relevante de financiamento, pelo seu preço de transação.

Except for trade receivables, at initial recognition, the Group shall measure a financial asset or financial liability at its fair value plus or minus, in the case of a financial asset or financial liability not at fair value through profit or loss, transaction costs that are directly attributable to the acquisition or issue of the financial asset or financial liability.

Note-se que o Grupo não detém contas a receber comerciais, com prazos de reembolso de capital superiores a 12 meses, dessa forma seguindo o expediente prático previsto na IFRS 15 – Rédito.

The Group does not have trade receivables that contain significant financing components, in accordance with IFRS 15 – Revenue, therefore using the practical expedient in accordance with the referred standard.

O Grupo classifica os ativos financeiros como subsequentemente mensurados pelo custo amortizado, pelo justo valor através do rendimento integral ou pelo justo valor através dos resultados, com base, simultaneamente:

- a) No modelo de negócio estabelecido para gerir os ativos financeiros em causa; e
- b) Nas características contratuais em termos de fluxos de caixa do ativo financeiro.

Um ativo financeiro deverá ser mensurado pelo custo amortizado se foram satisfeitas ambas as seguintes condições:

- a) o ativo financeiro é detido no âmbito de um modelo de negócio cujo objetivo consiste em deter ativos financeiros a fim de recolher fluxos de caixa contratuais e;
- b) os termos contratuais do ativo financeiro dão origem, em datas definidas, a fluxos de caixa que são apenas reembolsos de capital e pagamentos de juros sobre o capital em dívida.

Um ativo financeiro é mensurado pelo justo valor através de rendimento integral se forem satisfeitas ambas as seguintes condições:

- a) O ativo financeiro é detido no âmbito de um modelo de negócio cujo objetivo seja alcançado através da recolha de fluxos de caixa contratuais e da venda de ativos financeiros; e
- b) os termos contratuais do ativo financeiro dão origem, em datas definidas, a fluxos de caixa que são apenas reembolsos de capital e pagamento de juros sobre o capital em dívida.

The entity shall classify financial assets as subsequently measured at amortised cost, fair value through other comprehensive income or fair value through profit or loss on the basis of both:

- (a) the entity's business model for managing the financial assets and
- (b) the contractual cash flow characteristics of the financial asset.

A financial asset shall be measured at amortised cost if both of the following conditions are met:

- (a) the financial asset is held within a business model whose objective is to hold financial assets in order to collect contractual cash flows; and
- (b) the contractual terms of the financial asset give rise on specified dates to cash flows that are solely payments of principal and interest on the principal amount outstanding.

A financial asset shall be measured at fair value through other comprehensive income if both of the following conditions are met:

- (a) the financial asset is held within a business model whose objective is achieved by both collecting contractual cash flows and selling financial assets and
- (b) the contractual terms of the financial asset give rise on specified dates to cash flows that are solely payments of principal and interest on the principal amount outstanding.

Um ativo financeiro é mensurado pelo seu justo valor através de resultados, se não for mensurado pelo custo amortizado ou pelo justo valor através de outro rendimento integral. O Grupo tem, no entanto, a capacidade de optar, irrevogavelmente, no reconhecimento inicial, em instrumentos de capital próprio, em instrumentos financeiros que seriam mensurados ao seu justo valor por resultados, por apresentar as alterações subsequentes no justo valor através de outro rendimento integral.

A financial asset shall be measured at fair value through profit or loss unless it is measured at amortised cost or at fair value through other comprehensive income. However an entity may make an irrevocable election at initial recognition for particular investments in equity instruments that would otherwise be measured at fair value through profit or loss to present subsequent changes in fair value in other comprehensive income.

O Grupo classifica todos os passivos financeiros subsequentemente pelo custo amortizado, com exceção de:

The Group classifies all financial liabilities subsequently at amortized cost, except for:

- Passivos financeiros pelo justo valor através dos resultados;
- Passivos financeiros que surjam quando uma transferência de um ativo financeiro não satisfaz as condições para o desreconhecimento;
 - Contratos de garantia financeira;
 - entre outros.

- Financial liabilities at fair value through profit or loss;
- financial liabilities that arise when a transfer of a financial asset does not meet the conditions for derecognition;
 - Financial guarantee contracts;
 - among others.

O Grupo não detém qualquer instrumento financeiro registado a justo valor.

The Group does not hold any financial instrument recorded at fair value.

Os ativos e os passivos financeiros são classificados nas categorias apresentadas e reconhecidas com a demonstração da posição financeira conforme identificado nas notas 12 e 16.

Financial assets and liabilities are classified in the categories presented and recognized with the statement of financial position as identified in notes 12 and 16.

(i) Ao custo ou custo amortizado:

O custo amortizado é determinado através do método do juro efetivo. O juro efetivo é calculado através da taxa que desconta exatamente os pagamentos ou recebimentos

(i) At cost or amortised cost:

Amortized cost is determined using the effective interest rate method. The effective interest rate is calculated using the rate that exactly discounts estimated future cash payments or

futuros estimados durante a vida esperada do instrumento financeiro na quantia líquida escriturada do ativo ou passivo financeiro (taxa de juro efetiva).

a) Cientes e outras dívidas de terceiros

Os saldos de clientes e de outras dívidas de terceiros são registados pelo seu valor nominal deduzido de eventuais perdas por imparidade.

b) Caixa e equivalentes de caixa

Os montantes incluídos na rubrica de "Caixa e equivalentes de caixa" correspondem aos valores de caixa, depósitos bancários, depósitos a prazo e outras aplicações de tesouraria, vencíveis a menos de três meses e para os quais o risco de alteração de valor é insignificante.

Estes ativos são mensurados ao custo amortizado. Usualmente, o custo amortizado destes ativos financeiros não difere do seu valor nominal.

c) Outros ativos financeiros

Os outros ativos financeiros, que incluem acordos de regularização de dívida de clientes a mais de um ano, são registados ao custo amortizado deduzido de eventuais perdas por imparidade. As perdas por imparidade são determinadas de acordo com critérios definidos pelo Conselho de Administração das Empresas do Grupo, nomeadamente os referidos na alínea a) acima.

receipts through the expected life of the financial instrument in the net amount of the asset or liability (effective interest rate).

a) Customers and other accounts receivable

The balances of Trade accounts receivable and other accounts receivable are carried at their nominal value less any impairment losses.

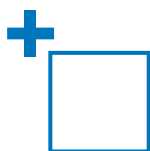
b) Cash and cash equivalents

The amounts included under "Cash and cash equivalents" correspond to cash, bank deposits, time deposits and other treasury applications which mature in less than three months and for which the risk of change in value is insignificant.

These assets are measured at amortized cost. Usually, the amortized cost of these financial assets does not differ from its nominal value.

c) Other financial assets

Other financial assets, which debt settlement agreements with customers for more than one period are recorded at amortized cost less any impairment losses. The impairment losses are estimated according to a criteria defined by the Group's Management Board, including those referred to in paragraph a) above.



d) Fornecedores e outras dívidas a terceiros

Os saldos de fornecedores e de outras dívidas a terceiros são registados ao custo amortizado. Usualmente, o custo amortizado destes passivos financeiros não difere do seu valor nominal.

e) Financiamentos obtidos

Os empréstimos encontram-se registados no passivo ao custo amortizado. Eventuais despesas incorridas com a obtenção desses financiamentos, designadamente, comissões bancárias, assim como os encargos com juros e despesas similares, são reconhecidas pelo método do juro efetivo em resultados do exercício ao longo do período de vida desses financiamentos. As referidas despesas incorridas, enquanto não estiverem reconhecidas, são apresentadas a deduzir à rubrica de "Financiamentos obtidos".

(ii) Imparidade de ativos financeiros:

Regra Geral:

O Grupo reconhece uma provisão para perdas esperadas de crédito ("PEC") sobre ativos financeiros que são mensurados ao custo amortizado, nomeadamente, contas a receber, recebimentos de locações, ativos contratuais, e outros ativos financeiros.

A quantia de perdas de crédito esperadas é atualizada em cada data de relato para refletir as alterações no risco de crédito desde o reconhecimento inicial do respetivo instrumento financeiro.

d) Suppliers and other accounts payable

The balances of suppliers and other accounts payable are carried at amortized cost. Usually, the amortized cost of these liabilities does not differ from its nominal value.

e) Obtained loans

Loans are recorded as liabilities at amortized cost. Any costs incurred in obtaining such financing, namely, banking fees as well as interest and similar expenses are recognized at the effective interest method in the income statement over the period of the financing. Those expenses incurred while they are not recognized, are presented as a deduction to the heading "Obtained loans".

(ii) Financial assets impairment:

General Rule:

The Group recognises a loss allowance for expected credit losses "ECL" on investments in debt instruments that are measured at amortised cost, lease receivables, trade receivables and contract assets, as well as on financial guarantee contracts.

The amount of expected credit losses is updated at each reporting date to reflect changes in credit risk since initial recognition of the respective financial instrument.

Em cada data de relato, o Grupo, mensura a perda de imparidade relativamente aos instrumentos financeiros por uma quantia igual às perdas de créditos esperadas ao longo da respetiva duração se o risco de crédito associado a esse instrumento financeiro tiver aumentado significativamente desde o reconhecimento inicial. Se o risco de crédito, à data de relato, associado a um determinado instrumento financeiro não tiver aumentado significativamente desde o seu reconhecimento inicial, o Grupo mensura a imparidade associada a esse instrumento financeiro pela quantia equivalente às perdas de crédito esperadas num prazo de 12 meses.

A imparidade dos ativos financeiros é reconhecida e hierarquizada em três níveis (Nível 1, 2 e 3) de acordo com o modelo de perdas de crédito esperadas ("Expected Credit Loss Model" – "ECL"):

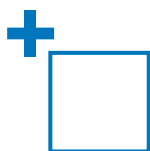
- Nível 1 - logo que um ativo financeiro é originado ou adquirido, as perdas esperadas de crédito com base na perda esperada a 12 meses são reconhecidas na demonstração de resultados. Isto serve como aproximação à melhor expectativa inicial de perdas. O rédito de juros sobre o ativo financeiro é calculado sobre o montante bruto (i.e. sem dedução das perdas esperadas).

At each reporting date, the Group shall measure the loss allowance for a financial instrument at an amount

equal to the lifetime expected credit losses if the credit risk on that financial instrument has increased significantly since initial recognition. if, at the reporting date, the credit risk on a financial instrument has not increased significantly since initial recognition, an entity shall measure the loss allowance for that financial instrument at an amount equal to 12-month expected credit losses.

Impairment of financial assets is recognized and ranked in three levels (Level 1, 2 and 3) according to the Expected Credit Loss Model ("ECL"):

- Level 1 - As soon as a financial asset is originated or acquired, the expected credit losses based on the expected 12-month loss are recognized in the income statement. This serves as an approximation to the best initial expectation of losses. The interest income on the financial asset is calculated on the gross amount (without deduction of the expected losses).



- Nível 2 - se o risco de crédito aumentar significativamente e não for considerado baixo, devem ser registadas na demonstração de resultados perdas com base nas perdas esperadas para a maturidade do ativo financeiro. O rédito de juros é calculado da mesma forma que no nível 1.
- Nível 3 - se o nível de risco do ativo financeiro aumentar até um ponto que se considere que o crédito está em imparidade (i.e. existe uma evidência objetiva de imparidade) o rédito de juros é calculado ao custo amortizado, i.e., sobre o montante líquido da perda esperada.

A perda esperada a 12 meses ("12-month expected credit losses") corresponde à porção relativa à totalidade da maturidade do instrumento financeiro que resulta dos eventos de default que são possíveis para o mesmo dentro de um horizonte a 12 meses após a data do relato.

A perda esperada para a maturidade do instrumento financeiro ("Lifetime expected credit losses") corresponde à perda esperada que resulta de todos os eventos de default possíveis no período de vida do instrumento financeiro.

Tais ativos financeiros são sujeitos a imparidade mesmo que não exista uma evidência objetiva de que, em resultado de um ou mais acontecimentos ocorridos após o seu reconhecimento inicial, os seus fluxos de caixa futuros estimados são afetados.

- Level 2 - if credit risk increases significantly and is not considered low, losses should be recorded in the income statement based on the expected losses for the maturity of the financial asset. Interest income is calculated in the same way as in level 1.
- Level 3 - if the level of risk of the financial asset increases to a point where credit is considered to be impaired (if there is objective evidence of impairment), interest income is calculated at amortized cost, on the net amount of the expected loss.

The 12-month expected credit losses corresponds to the portion of the totality of the maturity of the financial instrument that results from the default events that are possible for it within a horizon 12 months after the date of the Financial Reporting.

The Lifetime expected credit losses corresponds to the expected loss that results from all possible default events over the life of the financial instrument.

Such financial assets are subject to impairment even if there is no objective evidence that, as a result of one or more events occurring after their initial recognition, their estimated future cash flows are affected.

O Grupo regista as perdas esperadas assim como as respetivas variações e alterações de pressupostos. O montante de perdas esperadas é atualizado em cada data de relato de modo a refletir as alterações no risco de crédito desde o reconhecimento inicial e, consequentemente, à medida de que exista maior informação sobre as perdas esperadas. As perdas esperadas correspondem, por risco de contraparte, à média ponderada da expectativa da mesma entrar em incumprimento ("Probability of default" – "PD") com a média esperada da parcela não recuperável do ativo financeiro quando este esteja em incumprimento ("Loss given default" – "LGD") sobre o valor exposto à data do incumprimento ("Expousure at default" – "EAD"). Desta forma o cálculo das perdas esperadas de crédito ("Expected Credit Loss" – "ECL") é apurado tendo em consideração a seguinte fórmula: $ECL = PD * LGD * EAD$.

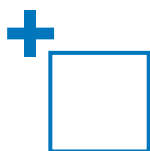
O Grupo reconhece na sua demonstração dos resultados, como um ganho ou uma perda por imparidade, a quantia das perdas de crédito (ou reversões) esperadas que é necessária para que a perda de imparidade estimada, à data de relato, corresponda à quantia que deve ser reconhecida em conformidade com as regras acima referidas.

Em cada data de relato, o Grupo avalia se o risco de crédito associado ao instrumento financeiro aumentou significativamente desde o reconhecimento inicial. Ao avaliar se o risco de

The Group records the expected losses as well as the respective changes and changes in assumptions. The amount of expected losses is updated on each reporting date in order to reflect changes in credit risk since the initial recognition and, as a result, there is greater information on expected losses. The expected losses correspond, at the counterparty risk, to the weighted average expectation of default ("Probability of default" - "PD") with the expected average of the non-recoverable portion of the financial asset when it is in ("Loss given default" - "LGD") on the amount exposed at the time of default ("Expousure at default" - "EAD"). In this way the calculation of the expected credit losses ("ECL") is calculated taking into account the following formula: $ECL = PD * LGD * EAD$.

The Group shall recognise in profit or loss, as an impairment gain or loss, the amount of expected credit losses (or reversal) that is required to adjust the loss allowance at the reporting date to the amount that is required to be recognised in accordance with the above mentioned rules.

In assessing whether the credit risk on a financial instrument has increased significantly since initial recognition, the Group compares the risk of a default occurring on the financial



crédito de um instrumento financeiro aumentou significativamente desde o reconhecimento inicial, o Grupo compara o risco padrão de uma ocorrência no instrumento financeiro na data do balanço com o risco padrão de uma ocorrência num instrumento financeiro na data inicial de reconhecimento. Ao fazer essa avaliação, o Grupo considera informações quantitativas e qualitativas que sejam razoáveis e sustentáveis, incluindo a experiência histórica e as informações prospetivas disponíveis sem custo ou esforço excessivo.

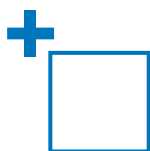
Em particular, as seguintes informações são levadas em conta ao avaliar se o risco de crédito aumentou significativamente desde o reconhecimento inicial:

- uma deterioração significativa real ou esperada na classificação de crédito externa (se disponível) ou interna do instrumento financeiro;
- deterioração significativa nos indicadores do mercado externo de risco de crédito para um determinado instrumento financeiro, por exemplo, um aumento significativo no spread de crédito, os preços do swap padrão do devedor, ou o período de tempo ou a extensão em que o valor justo de um ativo financeiro foi menor do que seu custo amortizado;
- mudanças adversas existentes ou previstas nas condições comerciais, financeiras ou económicas que devem causar uma redução significativa na capacidade do devedor de honrar suas obrigações de dívida;

instrument at the reporting date with the risk of a default occurring on the financial instrument at the date of initial recognition. In making this assessment, the Group considers both quantitative and qualitative information that is reasonable and supportable, including historical experience and forward looking information that is available without undue cost or effort.

In particular, the following information is taken into account when assessing whether credit risk has increased significantly since initial recognition:

- an actual or expected significant deterioration in the financial instrument's external (if available) or internal credit rating;
- significant deterioration in external market indicators of credit risk for a particular financial instrument, e.g. a significant increase in the credit spread, the credit default swap prices for the debtor, or the length of time or the extent to which the fair value of a financial asset has been less than its amortised cost;
- existing or forecast adverse changes in business, financial or economic conditions that are expected to cause a significant decrease in the debtor's ability to meet its debt obligations;
- an actual or expected significant deterioration in the operating results of the debtor;
- significant increases in credit risk on other financial instruments of the same debtor;



- deterioração significativa real ou esperada nos resultados operacionais do devedor;
- Aumentos significativos no risco de crédito de outros instrumentos financeiros do mesmo devedor;
- uma mudança adversa significativa real ou esperada no ambiente regulamentar, económico ou tecnológico do devedor que resulte em uma redução significativa na capacidade do devedor de honrar suas obrigações de dívida.

Independentemente do resultado da avaliação acima, o Grupo presume que o risco de crédito em um ativo financeiro aumentou significativamente desde o reconhecimento inicial quando os pagamentos contratuais estão vencidos há mais de 90 dias, a menos que o Grupo tenha informações razoáveis e suportáveis que demonstrem o contrário.

Caso particular das contas a receber comerciais:

O Grupo, relativamente à generalidade das suas contas a receber, que decorrem de contas a receber comerciais sem componente de financiamento significativa, utiliza a abordagem simplificada prevista na IFRS 9 – Instrumentos financeiros.

O Grupo reconhece sempre uma perda esperada de crédito vitalícia para contas a receber de natureza comercial, ativos contratuais e contas a receber associadas a contratos de locação. As perdas de crédito

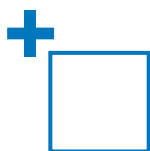
- an actual or expected significant adverse change in the regulatory, economic, or technological environment of the debtor that results in a significant decrease in the debtor's ability to meet its debt obligations.

Irrespective of the outcome of the above assessment, the Group presumes that the credit risk on a financial asset has increased significantly since initial recognition when contractual payments are more than 90 days past due, unless the Group has reasonable and supportable information that demonstrates otherwise.

Particular case of trade accounts receivable:

The Group uses the simplified approach provided for in IFRS 9 - Financial Instruments for most of its accounts receivable, which derive from trade accounts receivable without significant financing component.

The Group always recognises lifetime ECL for trade receivables, contract assets and lease receivables. The expected credit losses on these financial assets are estimated using a provision matrix based on the Group's historical



esperadas sobre estes ativos financeiros são estimadas utilizando uma matriz de provisões com base na experiência histórica de perda de crédito do Grupo em que o Grupo está inserida, ajustada por fatores específicos dos devedores, condições económicas gerais e uma avaliação tanto da direção atual como da previsão de condições na data de relato, incluindo o valor temporal do dinheiro, quando apropriado.

Nas contas a receber em que o risco de crédito aumentou significativamente (acima de 90 dias) as perdas por imparidade são ainda calculadas tendo em conta a natureza do crédito, Contencioso, Acordos ou Contas Correntes. Nestes 3 segmentos são aplicadas regras apropriadas a cada um deles, havendo situações de exceção uma vez que a análise é efetuada ao nível do Cliente podendo existir factos relevantes, nomeadamente garantias, que possam alterar os coeficientes. No Contencioso o coeficiente aplicado varia entre 100% e 25% tendo em conta a data de início dos processos em Tribunal, sendo que em Insolvências ou Processo Especial de Revitalização (PER) em curso, o coeficiente aplicado poderá considerar o efeito do Imposto sobre o Valor Acrescentado, nos casos em que a companhia entenda que o mesmo é recuperável. Nos acordos tendo em conta garantias e maturidade dos mesmos, a imparidade pode ser de 0% até 100%. As imparidades ao nível das Contas Correntes são definidas de acordo com a mora, o coeficiente varia entre 0% e 100%.

credit loss experience, adjusted for factors that are specific to the debtors, general economic conditions and an assessment of both the current as well as the forecast direction of conditions at the reporting date, including time value of money where appropriate.

In accounts receivable, where credit risk has increased significantly (over 90 days), impairment losses are still calculated taking into account the nature of the credit, litigation, agreements or current accounts. In these three segments appropriate rules are applied to each of them, there are exceptional situations once the analysis is carried out at the level of the Client and there may be relevant facts, namely guarantees that can change the coefficients. In Litigation the applied coefficient varies between 100% and 25% taking into account the date of initiation of the cases in Court, and in Insolvency or Special Revitalization Process (PER), the coefficient applied may consider the effect of Value Added Tax, in cases in which the Group understands that it is recoverable. In the agreements taking into account guarantees and maturity of the same, the impairment can be of 0% up to 100%. Impairments at the level of Current Accounts are defined according to the delay, the coefficient varies between 0% and 100%.

As perdas por imparidade são registadas em resultados na rubrica “Perdas por imparidade” no período em que são determinadas.

Subsequentemente, se o montante da perda por imparidade diminui e tal diminuição pode ser objetivamente relacionada com um acontecimento que teve lugar após o reconhecimento da perda, esta deve ser revertida por resultados. A reversão deve ser efetuada até ao limite da quantia que estaria reconhecida (custo amortizado) caso a perda não tivesse sido inicialmente registada. A reversão de perdas por imparidade é registada em resultados na rubrica “Reversões de perdas por imparidade”. Não é permitida a reversão de perdas por imparidade registada em investimentos em instrumentos de capital próprio (mensurados ao custo).

(iii) Desreconhecimento de ativos e passivos financeiros:

O Grupo desreconhece ativos financeiros apenas quando os direitos contratuais aos seus fluxos de caixa expiram por cobrança, ou quando transfere para outra entidade o controlo desses ativos financeiros e todos os riscos e benefícios significativos associados à posse dos mesmos.

Consequentemente, no caso de saldos de clientes titulados por letras e cheques pré-datados descontados e não vencidos à data da Demonstração da posição financeira, pelo facto

Impairment losses are recorded in the heading "Impairment losses" in the period they are determined.

Subsequently, if the amount of the impairment loss decreases and the decrease can be objectively related to an event occurring after the impairment was recognized, it must be reversed through results. The reversal should be made up to the amount that would be recognized (amortized cost) if the loss had not been initially recorded. A reversal of an impairment loss is recorded in the heading "Reversals of impairment losses". The reversal of impairment losses recorded on investments in equity instruments (measured at cost) is not allowed.

(iii) Derecognition of financial assets and liabilities:

The Group derecognises financial assets only when the contractual rights to the cash flows expire through charging, or when it is transferred to another entity the control of these financial assets and all significant risks and rewards associated with its ownership.

Consequently, in the case of customer balances guaranteed by bills and post-dated checks cashed and not due as at the balance sheet date, for the fact that the Group has retained

do Grupo ter retido substancialmente os riscos e benefícios inerentes à posse de tais ativos, continua a reconhecer os mesmos nas suas demonstrações financeiras, na rubrica de "Clientes", registando no passivo na rubrica "Financiamentos obtidos" a contrapartida monetária do seu desconto até ao momento do seu efetivo recebimento.

(iv) Distingção entre passivos financeiros e instrumentos de capital próprio:

Os passivos financeiros e os instrumentos de capital próprio são classificados de acordo com a substância contratual da transação. São considerados pelo Grupo instrumentos de capital próprio aqueles em que o suporte contratual da transação evidencie que o Grupo detém um interesse residual num conjunto de ativos após dedução de um conjunto de passivos.

3.8. RÉDITO E ESPECIALIZAÇÃO DOS EXERCÍCIOS

O rédito é mensurado pelo justo valor da contraprestação recebida ou a receber. O rédito é reconhecido na demonstração de resultados, deduzido do montante de devoluções, descontos e outros abatimentos e não inclui IVA e outros impostos liquidados relacionados com a venda. O rédito é reconhecido com a transferência de controlo na venda de produto a um cliente.

substantially all the risks and benefits of the ownership of such assets, it continues to recognize them in their financial statements under "Trade accounts receivable" recording a liability under "Obtained loans" for the monetary consideration of its discount until the time of its actual receipt.

(iv) Distinction between financial liabilities and equity instruments:

Financial liabilities and equity instruments are classified according to the contractual substance of the transaction. The Group considers equity instruments those in which the contractual support of the transaction shows that the Group has a residual interest in a group of assets after deducting a set of liabilities.

REVENUE ANS ACCRUAL BASIS

Revenue is measured at the fair value of the consideration received or receivable. Revenue is recognized in the income statement, net of the amount of returns, discounts and other rebates and does not include VAT and other taxes paid related to the sale. Revenue is recognized through transfer of control in the sale of product to a customer.

O **rédito proveniente das vendas e prestação de serviços** é reconhecido na demonstração de resultados dos períodos em que ocorre a transferência acordada de bens e serviços no contrato negociado com o seu cliente.

Revenue from sales and services is recognized in the income statement for the periods in which the agreed transfer of goods and services occurs in the contract negotiated with its customer.

O **rédito proveniente da venda de bens** é reconhecido quando existe transferência de controlo para o cliente. Os indicadores utilizados pelo Grupo nessa avaliação de transferência de controlo dos bens e serviços são:

Revenue from the sale of assets is recognized when there is transfer of control to the customer. The indicators used by the Group in this evaluation of transfer of control of goods and services are:

- O Grupo tem o direito contratual de exigir o pagamento dos bens e serviços
- O cliente detém a propriedade legal do ativo
- O Grupo procedeu à transferência da posse do ativo e o cliente aceita o mesmo
- O cliente detém os riscos e benefícios da posse dos referidos bens e serviços prestados

- The Group has the contractual right to demand the payment of the goods and services;
- The customer owns the legal ownership of the asset
- The Group transferred the ownership of the asset and the customer accepts the same;
- The client holds the risks and benefits of ownership of said goods and services;

Nas situações em que o Grupo atua apenas como agente, sem assumir risco de crédito ou de inventário ou em que esse risco não é significativo, o **rédito associado à faturação de mercadorias** é reconhecido nas demonstrações financeiras do Grupo líquido dos gastos de venda associados, por valor nulo, sendo reconhecido apenas o **rédito associado à prestação de serviços**.

In situations where the Group acts only as an agent, without assuming credit or inventory risk or where the risk is not significant, the revenue associated with the billing of goods is recognized in the Group's financial statements net of associated selling expenses, for value, and only the revenue associated with the provision of services is recognized.

O **rédito proveniente da prestação de serviços** é reconhecido com base na percentagem de acabamento da transação/serviço, desde que todas as seguintes condições sejam satisfeitas:

Revenue from the rendering of services is recognized based on the percentage of completion of the transaction / service provided that all the following conditions are met:

- O montante do rédito pode ser mensurado com fiabilidade;
 - É provável que benefícios económicos futuros associados à transação fluam para o Grupo;
 - Os custos incorridos ou a incorrer com a transação podem ser mensurados com fiabilidade;
 - A fase de acabamento da transação/serviço pode ser mensurada com fiabilidade.
- The amount of revenue can be reliably measured;
 - It is probable that future economic benefits associated with the transaction will flow to the Group;
 - The costs incurred or to be incurred on the transaction can be reliably measured;
 - The stage of completion of the transaction / service can be reliably measured.

O rédito de juros é reconhecido utilizando o método do juro efetivo, desde que seja provável que benefícios económicos fluam para o Grupo e o seu montante possa ser mensurado com fiabilidade.

Interest revenue is recognized using the effective interest method, providing that it is probable that economic benefits will flow to the Group and its cost can be reliably measured.

3.9. JUÍZOS DE VALOR CRÍTICOS E PRINCIPAIS FONTES DE INCERTEZA ASSOCIADAS A ESTIMATIVAS

CRITICAL JUDGEMENTS AND MAIN UNCERTAINTY SOURCES ON ESTIMATES

Na preparação das demonstrações financeiras anexas foram efetuados juízos de valor e estimativas e utilizados diversos pressupostos, pelo Conselho de Administração, que afetam as divulgações, as quantias relacionadas de ativos e passivos, assim como as quantias relacionadas de rendimentos e gastos do exercício.

In preparing the financial statements the Board of Directors has made judgments, estimates and various assumptions, which affect the disclosures, the reported amounts of assets and liabilities as well as the reported amounts of income and expenses for the period.

As estimativas e os pressupostos subjacentes foram determinados por referência à data de relato com base no melhor conhecimento existente à data de aprovação das demonstrações financeiras dos eventos e transações em curso, assim como na experiência de eventos passados e/ou correntes.

The estimates and underlying assumptions were determined by reference to the reporting date based on the best information available at the date of approval of the financial statements of the events and transactions in progress, as well as the experience of past and/or current.

Contudo, poderão ocorrer situações em períodos subsequentes que, não sendo previsíveis à data de aprovação das demonstrações financeiras, não foram consideradas nessas estimativas. As alterações às

However, situations may occur in subsequent periods that are not foreseeable at the date of approval of these financial statements and were, therefore, not considered in these estimates. Changes to the

estimativas que ocorram posteriormente à data das demonstrações financeiras serão corrigidas de forma prospectiva. Por este motivo e dado o grau de incerteza associado, os resultados reais das transações em questão poderão diferir das correspondentes estimativas.

estimates that occur after the date of the financial statements will be corrected prospectively. For this reason and given the associated degree of uncertainty, the results of actual transactions may differ from the corresponding estimates.

Os principais juízos de valor e estimativas efetuadas na preparação das demonstrações financeiras consolidadas anexas foram os seguintes:

The main judgments and estimates made in the preparation of the consolidated financial statements were as follows:

- Vidas úteis dos ativos fixos tangíveis e intangíveis;
 - Análises de imparidade de ativos fixos tangíveis e intangíveis;
 - Análises de imparidade do goodwill;
 - Análises de imparidade de contas a receber;
 - Registo de ajustamentos aos valores dos ativos e provisões;
 - Estimativa dos descontos a receber de fornecedores na data de relato;
 - Recuperabilidade de ativos por impostos diferidos.
 - Estimativa do imposto sobre o rendimento do exercício.
- Useful lives of tangible fixed and intangible assets;
 - Tangible fixed assets and intangible assets impairment analysis;
 - Goodwill impairment analysis
 - Accounts receivable impairment analysis;
 - Adjustments to the value of assets and provisions;
 - Estimated rebates receivable from suppliers at the reporting date;
 - Recoverable assets from deferred taxes.
 - Estimated income tax for the year.

As principais estimativas e os pressupostos relativos a eventos futuros incluídos na preparação das demonstrações financeiras consolidadas são descritos nas correspondentes notas anexas, nas situações aplicáveis.

The main estimates and assumptions relating to future events included in the preparation of the consolidated financial statements are described in the corresponding notes thereto, in the applicable situations.

3.10. IMPOSTO SOBRE O RENDIMENTO

O imposto sobre o rendimento do exercício registado na demonstração consolidada dos resultados corresponde à soma dos impostos correntes com os impostos diferidos. Os impostos correntes e os impostos diferidos são registados em resultados, salvo quando os impostos diferidos se relacionam com itens registados diretamente no outro rendimento integral, caso em que são registados no outro rendimento integral.

O imposto corrente é calculado de acordo com a legislação aplicável, com base no lucro tributável das Empresas incluídas no perímetro da consolidação. O lucro tributável difere do resultado contabilístico, uma vez que exclui diversos gastos e rendimentos que apenas serão dedutíveis ou tributáveis em outros exercícios, bem como gastos e rendimentos que nunca serão dedutíveis ou tributáveis.

Os impostos diferidos referem-se às diferenças temporárias entre os montantes dos ativos e passivos para efeitos de reporte contabilístico e os respetivos montantes para efeitos de tributação.

Os ativos e passivos por impostos diferidos são calculados e anualmente avaliados utilizando as taxas de tributação que se espera estarem em vigor à data em que se prevê a reversão das diferenças temporárias subjacentes (dedutíveis ou tributáveis), com base nas taxas de tributação (e legislação fiscal) que estejam formalmente emitidas na data de relato.

CORPORATE INCOME TAX

The income tax of the period recorded in the income statement is the sum of current taxes with deferred taxes. Current tax and deferred taxes are recognized as income, except when deferred taxes relate to items recognized directly in equity, in which case they are recognized in the later. Current tax is calculated in accordance with the applicable legislation, based on the Group's taxable income.

Taxable profit differs from accounting income as it excludes many expenses and income that will only be taxable or deductible in other years, as well as expenses and income that are never taxable or deductible.

Deferred taxes refer to temporary differences between the amounts of assets and liabilities for accounting purposes and the amounts used for taxation purposes.

Deferred tax assets and liabilities are calculated and evaluated annually using the tax rates expected to be in force on the date on which the reversal of the related temporary differences is predictable (taxable or deductible), based on tax rates (and tax laws) that are formally issued at the reporting date.

Os passivos por impostos diferidos são reconhecidos para todas as diferenças temporárias tributáveis. Os ativos por impostos diferidos são registados unicamente quando existem expectativas razoáveis de lucros fiscais futuros suficientes para os utilizar. Na data de cada demonstração da posição financeira é efetuada uma reapreciação das diferenças temporárias subjacentes aos ativos por impostos diferidos, no sentido de reconhecer ativos por impostos diferidos não registados anteriormente por não terem preenchido as condições para o seu registo e/ou para reduzir o montante dos ativos por impostos diferidos registados em função da expectativa atual da sua recuperação futura.

3.11. TRANSAÇÕES E SALDOS EM MOEDA ESTRANGEIRA

As transações em moeda estrangeira (moeda diferente da moeda funcional do Grupo) são registadas às taxas de câmbio das datas das transações. Em cada data de relato, as quantias escrituradas dos itens monetários denominados em moeda estrangeira são atualizadas às taxas de câmbio dessa data. Os itens não monetários registados ao justo valor denominado em moeda estrangeira são atualizados às taxas de câmbio das datas em que os respetivos justos valores foram determinados. As quantias escrituradas dos itens não monetários registados ao custo histórico denominados em moeda estrangeira não são atualizadas.

As diferenças de câmbio apuradas na data de recebimento ou pagamento das transações em moeda estrangeira e as resultantes das atualizações atrás referidas são registadas na demonstração dos resultados do período em que são geradas.

The deferred tax liabilities are recognized for all taxable temporary differences. The deferred tax assets are only recognized when there is reasonable expectation of sufficient future taxable income to use them. At each balance sheet date a reassessment is made of temporary differences related to deferred tax assets, in order to recognize deferred tax assets not previously recorded because they did not fulfil at that time the conditions for recording and / or to reduce the amount of deferred tax assets resulting from current expectation of their future recovery.

TRANSACTIONS AND BALANCES IN FOREIGN CURRENCY

Transactions in foreign currency (currency other than the Group's functional currency) are recorded at the exchange rates at the dates of the transactions. At each reporting date, the carrying amounts of monetary items denominated in foreign currencies are updated at the exchange rates as at that date. Non-monetary items carried at fair value denominated in foreign currencies are updated at the exchange rates of the dates in which the respective fair values were determined. The carrying amounts of non-monetary items carried at historical cost denominated in a foreign currency are not updated.

Exchange differences arising from the date of receipt or payment of foreign currency transactions and the resulting updates mentioned above are recorded in the income statement in the period in which they are generated.

3.12. PROVISÕES

As provisões são registadas quando o Grupo tem uma obrigação presente (legal ou implícita) resultante dum acontecimento passado, é provável que para a liquidação dessa obrigação ocorra uma saída de recursos e o montante da obrigação possa ser razoavelmente estimado.

O montante das provisões registadas consiste no valor presente da melhor estimativa, na data de relato, dos recursos necessários para liquidar a obrigação. Tal estimativa, revista em cada data de relato, é determinada tendo em consideração os riscos e incertezas associados a cada obrigação.

Os passivos contingentes não são reconhecidos nas demonstrações financeiras, sendo divulgados sempre que a possibilidade de existir uma saída de recursos englobando benefícios económicos não seja remota. Os ativos contingentes não são reconhecidos nas demonstrações financeiras, sendo divulgados quando for provável a existência de um influxo económico futuro de recursos.

3.13. ENCARGOS FINANCEIROS COM EMPRÉSTIMOS OBTIDOS

Os encargos financeiros relacionados com empréstimos obtidos são reconhecidos como gastos à medida que são incorridos, através do método da taxa de juro efetiva.

PROVISIONS

Provisions are recognized whenever the Group has a present obligation (legal or implicit) resulting from a past event, it is probable an outflow of resources for its settlement, and the amount of the obligation can be reasonably estimated.

The provision amount consists in the best estimate, at the reporting date, of the resources required to settle the obligation. This estimate, revised at each reporting date, is determined taking into account the risks and uncertainties associated with each requirement.

Contingent liabilities are not recognized in the financial statements but disclosed when the possibility of an outflow of resources embodying economic benefits is not remote. Contingent assets are not recognized in the financial statements but disclosed when an inflow of future economic resources becomes probable.

BORROWING COSTS

Costs related to obtained loans are recognized as expenses as they are incurred.

Os encargos financeiros de empréstimos obtidos relacionados com a aquisição, construção ou produção de ativos fixos tangíveis são capitalizados, sendo parte integrante do custo do ativo. A capitalização destes encargos financeiros tem início quando começam a ser incorridos dispêndios com o ativo e prolongam-se enquanto estiverem em curso as atividades necessárias para preparar o ativo para o seu uso pretendido ou para a sua venda. Tal capitalização cessa quando substancialmente todas as atividades necessárias para preparar o ativo para o seu uso pretendido ou para a sua venda estejam concluídas. Adicionalmente, a capitalização é suspensa durante os períodos extensos em que o desenvolvimento das atividades atrás referidas seja interrompido. Quaisquer rendimentos gerados por empréstimos obtidos antecipadamente relacionados com um investimento específico são deduzidos aos encargos financeiros elegíveis para capitalização.

Costs related to obtained loans for the acquisition, construction or production of tangible fixed assets are capitalized, becoming part of the asset's cost. The capitalization of these financial costs begins when the incurred expenditures for the asset begin and carry on while activities necessary to prepare the asset for its intended use or for sale are in progress. Such capitalization ceases when all the activities necessary to prepare the asset for its intended use or sale are complete. Additionally, capitalization is suspended during extended periods in which the development of the above activities is interrupted. Any income generated by loans obtained in advance related to a specific investment is deducted from the costs eligible for capitalization.

3.14. ESPECIALIZAÇÃO DOS EXERCÍCIOS

O Grupo regista os seus rendimentos e gastos de acordo com o princípio da especialização de exercícios pelo qual os rendimentos e gastos são reconhecidos à medida que são gerados, independentemente do momento em que são recebidos ou pagos.

As diferenças entre as despesas e receitas que já ocorreram, mas que respeitam a períodos futuros e que serão imputados aos resultados de cada um desses períodos, pelo valor que lhes corresponde, são registadas nas rubricas "Outros ativos correntes", "Outros passivos correntes", conforme aplicável.

ACCRUAL BASIS

The Group records its income and expenses in accordance with the accrual principle for which income and expenses are recorded as they are generated, regardless of when they are received or paid.

The differences between the expenses and revenues that have already occurred, but which relate to future periods and which will be allocated to the results of each of these periods, at the amount corresponding to them, are recorded under "Other current assets", "Other current liabilities", as applicable.

3.15. ACONTECIMENTOS SUBSEQUENTES

Os acontecimentos após a data da demonstração da posição financeira que proporcionam informação adicional sobre condições que existiam à data da demonstração da posição financeira (“*adjusting events*” ou acontecimentos após a data da demonstração da posição financeira que dão origem a ajustamentos) são refletidos nas demonstrações financeiras. Os eventos após a data da demonstração da posição financeira que proporcionam informação sobre condições ocorridas após a data da demonstração da posição financeira (“*non adjusting events*” ou acontecimentos após a data da demonstração da posição financeira que não dão origem a ajustamentos) são divulgados nas demonstrações financeiras, se forem considerados materiais.

3.16. SUBSÍDIOS DO GOVERNO

Os subsídios do Governo apenas são reconhecidos quando existe uma certeza razoável de que o Grupo irá cumprir com as condições de atribuição dos mesmos e de que os mesmos irão ser recebidos.

Os subsídios do Governo associados à aquisição ou produção de ativos não correntes são reconhecidos inicialmente no passivo, sendo subsequentemente imputados numa base sistemática como rendimentos do exercício durante as vidas úteis dos ativos com os quais se relacionam.

ADJUSTING EVENTS

Events after the balance sheet date that provide additional information about conditions that existed at the balance sheet date (“adjusting events” or events after the balance sheet date that give rise to adjustments) are reflected in the financial statements. Events after the balance sheet date that provide information about conditions that occurred after the balance sheet date (“non adjusting events” or events after the balance sheet date that do not give rise to adjustments) are disclosed in the financial statements, if considered material.

GOVERNMENT SUBSIDIES AND GRANTS

Government grants are recognized when there is reasonable certainty that the Group will comply with the conditions for granting the same and that they will be received.

Government grants associated with the acquisition or production of non-current assets are initially recognized in liabilities and subsequently allocated on a systematic basis to income of the period over the useful lives of the assets to which they relate.

Outros subsídios do Governo são, de uma forma geral, reconhecidos como rendimentos de uma forma sistemática durante os períodos necessários para os balancear com os gastos que é suposto compensarem. Subsídios do Governo que têm por finalidade compensar perdas já incorridas ou que não têm custos futuros associados são reconhecidos como rendimentos do período em que se tornam recebíveis.

Other government grants are, in general, recognized as income on a systematic basis over the periods necessary to balance with the expenses that are supposed to compensate. Government grants that are intended to compensate for losses already incurred or have no associated future costs are recognized as income in the period in which they become receivable.

3.17. BENEFÍCIOS DE EMPREGADOS

EMPLOYEE BENEFITS

É reconhecido um passivo para fazer face aos benefícios concedidos a empregados relativamente a salários, férias e subsídio de férias no período em que o serviço dos empregados é prestado, sendo o mesmo reconhecido pelo montante dos benefícios expectáveis de serem pagos.

A liability is recognized to cover the benefits granted to employees in respect of salaries, holidays and holiday allowances in the period in which the service of the employees is rendered, and is recognized by the amount of benefits expected to be paid.

Os passivos correntes reconhecidos relativos a benefícios concedidos a empregados são mensurados ao valor não descontado dos benefícios expectáveis de serem pagos pelos serviços prestados.

Recognized liabilities relating to benefits granted to current employees are measured at the undiscounted amount of benefits expected to be paid for the services rendered.

Os passivos não correntes reconhecidos relativos a benefícios concedidos a empregados são mensurados ao valor presente dos pagamentos expectáveis futuros relativamente aos serviços prestados pelos empregados até à data de reporte.

Recognized liabilities relating to benefits granted to non-current employees are measured at the present value of expected future payments in respect of services rendered by employees up to the reporting date.

4. Fluxos de Caixa

Cash flow

Para efeitos da demonstração consolidada dos fluxos de caixa, a rubrica caixa e seus equivalentes inclui numerário, depósitos bancários imediatamente mobilizáveis (de prazo inferior ou igual a três meses) e aplicações de tesouraria no mercado monetário, líquidos de descobertos bancários e de outros financiamentos de curto prazo equivalentes.

For purposes of the consolidated cash flow statement, the heading cash and cash equivalents includes cash, bank deposits immediately mobilizable (term not exceeding three months) and cash investments in money market instruments, net of bank overdrafts and other short-term financing equivalents.

As contas caucionadas inseridas em “Outros financiamentos de curto prazo”, dado serem uma fonte de financiamento bancário com carácter de curto prazo estão incluídas no conceito de outros financiamentos de curto prazo equivalentes a caixa.

The escrow accounts, included in “Other short-term debt” as they are a source of bank financing of short-term nature, are included in the concept of other short-term financing cash equivalents.

Também para efeitos da demonstração dos fluxos de caixa, a rubrica pagamentos ao pessoal considera apenas os pagamentos efetuados diretamente ao pessoal, sendo que os pagamentos efetuados pelo Grupo ao Estado e Outros Entes Públicos a título de contribuição para a Segurança Social e a Imposto sobre o Rendimento das Pessoas Singulares associados aos gastos com pessoal, encontram-se considerados na rubrica “Outros recebimentos/(pagamentos)”.

Also for the purpose of cash flow statements, the heading “Cash payments to personnel” only reflects the direct personnel expenses, where the payments made to State and Other public entities including the tax and social security contributions related to personnel expenses, are considered in the heading “Other receipts/(payments)”

A rubrica Caixa e seus equivalentes em 31 de dezembro de 2018 e 2017 detalha-se conforme se segue:

The heading “Cash and cash equivalents” at December 31st, 2018 and 2017 is detailed as follows:

Numerário (Nota 12) | *Cash (Note 12)*
Depósitos bancários (Nota 12) | *Bank deposits (Nota 12)*

Outras disponibilidades | *Other cash and cash equivalents*
Descobertos bancários (Nota 17) | *Bank overdrafts (Note 17)*

	2018	2017
	5.230	6.689
	17.333.604	14.327.686
	17.338.834	14.334.375
	(8.011.950)	(3.878.562)
	9.326.884	10.455.813

5. Gestão do risco financeiro

Financial risk management

As atividades das empresas do Grupo estão expostas a uma variedade de fatores de risco financeiro: risco de preço, risco de crédito, risco de liquidez, risco de fluxos de caixa associados à taxa de juro.

The Group's activities are exposed to a variety of financial risk factors: price risk, credit risk, liquidity risk, cash flow risk associated with the interest rate.

5.1. RISCO DE PREÇO

PRICE RISK

Assume particular importância a política do medicamento, nomeadamente as medidas que visam a redução do gasto público, as quais influenciam o nível da procura e o nível de preços e margens dos medicamentos.

The policy of the medicinal product as a particular importance, including measures aimed at reducing public expenditure, which influence the level of demand and the level of prices and margins of medicinal products.

O risco de preço (e margem) é importante no setor onde o Grupo opera, uma vez que existe uma forte regulamentação associada. No que diz respeito aos produtos com PVP definido, o risco a que o grupo está exposta é o da sua diminuição (ou diminuição das margens) através de uma forma administrativa com a publicação de legislação nesse sentido. Outra questão relacionada, e com impacto na procura, é a participação do Estado. Alterações efetuadas a este nível provocam efeitos imediatos nas vendas dado que afetam o poder de compra dos utentes de medicamentos.

Price risk (and margin) is important in the industry where the Group operates, since there is strong associated regulation. With regard to products with defined retail price, the risk to which the Group is exposed is that of reducing it (or decreasing margins) through an administrative form with the publication of legislation to that effect. Another related issue, with an impact on demand, is the State's contribution. Changes made at this level have immediate effects on sales as they affect the purchasing power of drug users.

No sector da saúde, nos últimos anos, assistimos à introdução de um conjunto vasto de medidas e reformas com o objetivo de controlar os custos com medicamentos financiados pelo SNS. A crescente pressão sobre os custos da saúde e a conjuntura de crise económica, determinou medidas que visaram promover a redução dos preços dos medicamentos e a utilização de genéricos.

Em 2014 as novas margens, definidas com base no preço de venda ao armazenista (PVA), viram, na generalidade dos escalões, a sua componente variável diminuir, tendo sido aumentado o valor da componente fixa (fee) por forma a garantir uma margem mínima em todos os escalões de preços. O escalão para PVA superior a 50€ é a exceção, para o qual foi introduzida a componente variável e reduzida a componente fixa.

5.2. RISCO DE CRÉDITO

O risco de crédito refere-se ao risco da contraparte incumprir com as suas obrigações contratuais, gerando uma perda para o grupo. As principais fontes de risco de crédito são: caixa e equivalentes de caixa e exposição de crédito a clientes.

A nível de bancos e instituições financeiras, o grupo seleciona as contrapartes com quem faz negócio atendendo à credibilidade das entidades.

A Alliance Healthcare encontra-se exposta ao risco de default, por parte dos seus clientes, em consequência do crédito concedido, no âmbito da sua atividade operacional corrente.

In the health sector, in recent years we have seen the introduction of a vast set of measures and reforms aimed at controlling the costs of medicines financed by the NHS. The growing pressure on health costs and the economic crisis has led to measures aimed at promoting the reduction of drug prices and the use of generics.

In 2014, the new margins, defined on the basis of the selling price to the wholesaler (PVA), led to the variable component decrease in most of the categories, and the value of the fixed component (fee) was increased in order to guarantee a minimum margin in all price categories. The category of PVA above 50 € is the exception, for which the variable component was introduced and the fixed component reduced.

CREDIT RISK

Credit risk refers to the counterparty's risk of defaulting on its contractual obligations, generating a loss for the Group. The main sources of credit risk are: cash and cash equivalents and credit exposure to customers.

At the level of banks and financial institutions, the Group selects the counterparties with whom it does business, attending to the credibility of the entities.

Alliance Healthcare is exposed to the risk of default by its clients as a result of the credit granted in the scope of its current operating activity.

Analisando a decomposição do saldo da rubrica de clientes (nota 12) verifica-se que o peso dos saldos incluídos na componente não corrente tem vindo a diminuir, nomeadamente os clientes com acordos de regularização de dívida e de cobrança duvidosa, fruto da política de controlo de crédito rigorosa implementada (com corte de fornecimentos em função de plafonds de crédito concedidos) e do reconhecimento das imparidades nos últimos anos.

Analysing the breakdown of the balance of the customer account (note 12), the balances included in the non-current component are decreasing, in particular, customers with debt settlements and bad debt, as a result of the rigorous credit control policy implemented (With a supply cut based on credit ceilings granted) and the recognition of impairments in recent years.

Esta evolução positiva traduz uma redução do risco de crédito a que o grupo está exposta, no entanto este é sempre um tipo de risco ao qual os responsáveis do grupo têm de prestar toda a sua atenção.

This positive evolution reflects a reduction of the credit risk to which the Group is exposed, however this is always a type of risk to which the Group's managers have to pay their full attention.

5.3. RISCO DE LIQUIDEZ

LIQUIDITY RISK

A gestão do risco de liquidez implica a manutenção da caixa e depósitos bancários a um nível suficiente, a viabilidade da consolidação da dívida flutuante através de um montante adequado de facilidades de crédito e a capacidade de liquidar posições de mercado. Relacionado com a dinâmica dos negócios subjacentes, a tesouraria do grupo pretende manter a flexibilidade da dívida flutuante, mantendo as linhas de crédito disponíveis.

Liquidity risk management requires the maintenance of cash and bank deposits at a sufficient level, the feasibility of consolidating floating debt through an adequate amount of credit facilities and the ability to liquidate market positions. Related to the underlying business dynamics, the Group's treasury aims to maintain the flexibility of floating debt by keeping credit lines available.

A liquidez dos passivos financeiros remunerados originará os fluxos monetários evidenciados na nota 17.

The liquidity of the interest-bearing financial liabilities will give rise to the cash flows shown in Note 17.

5.4. RISCO DE FLUXOS DE CAIXA ASSOCIADOS À TAXA DE JURO

A exposição do Grupo ao risco da taxa de juro, advém de aplicações em instituições financeiras e empréstimos obtidos. As aplicações em instituições financeiras assumem a natureza de curto prazo, pelo que os riscos de fluxos de caixa decorrentes de alterações na taxa de juro não assumem um carácter relevante.

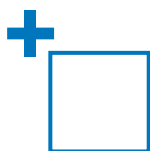
Os empréstimos obtidos estão, de forma direta ou indireta, indexados a uma taxa de juro de referência, facto que expõe a entidade a riscos de cash-flow. A exposição ao risco é analisada de forma dinâmica, realizando-se testes de sensibilidade a variações da taxa de juro, fundamentalmente à Euribor, sendo que alterações na taxa de juro do mercado afetam ganhos ou perdas de instrumentos financeiros.

RISK OF CASH FLOWS ASSOCIATED WITH INTEREST RATE

The Group's exposure to interest rate risk comes from investments in financial institutions and loans obtained. Investments in financial institutions are short-term in nature, and therefore cash flow risks arising from changes in the interest rate are not material.

The loans obtained are, directly or indirectly, indexed to a reference interest rate, which exposes the entity to cash-flow risks. Risk exposure is dynamically analyzed by sensitivity tests to interest rate changes, mainly to Euribor, and changes in the market interest rate affect gains or losses on financial instruments.

Impacto estimado Estimated Impact	Resultado Líquido Net Profit 31 Dez. 2018	Outro rendimento Integral Other comprehensive income 31 Dez. 2018	Resultado Líquido Net Profit 31 Dez. 2017	Outro rendimento Integral Other comprehensive income 31 Dez. 2017
Varição nos juros suportados pela alteração de 1 p.p. na taxa de juro aplicada à totalidade do envidadamento Variation in interest rates due to the change of 1 p.p. in the interest rate applied to the entire enmesh	(567.433)	-	(478.800)	-
	<u>(567.433)</u>	<u>-</u>	<u>(478.800)</u>	<u>-</u>



6. Ativos fixos tangíveis Tangible fixed assets

Nos exercícios findos em 31 de dezembro de 2018 e 2017, o movimento ocorrido na quantia escriturada dos ativos fixos tangíveis e respectivas amortizações acumuladas e perdas por imparidade, foi o seguinte:

During the periods ended on December 31st, 2018 and 2017, changes in the carrying amount of tangible fixed assets and accumulated depreciation and impairment losses were as follows:

2018	Terrenos e recursos naturais Land and natural resources	Edifícios e outras construções Buildings and other constructions	Equipamento básico Basic equipment	Equipamento de transporte Transport equipment	Equipamento administrativo Administrative equipment	Outros activos fixos tangíveis Other tangible fixed assets	Activos fixos tangíveis em curso Tangible fixed assets in progress	Total
Activos Assets:								
Saldo inicial Starting balance	2.466.771	13.855.067	19.759.268	819.560	5.509.087	864.231	-	43.273.984
Aquisições Acquisitions	-	14.538	31.160	13.931	102.556	-	-	162.185
Alienações e abates Disposals and write-offs	-	(1.500)	(450.164)	(12.795)	(370.535)	(45.537)	-	(880.531)
Transferências Transfers	-	-	28.696	-	-	-	-	28.696
	2.466.771	13.868.105	19.368.960	820.696	5.241.108	818.694	-	42.584.334
Amortizações Acumuladas e perdas por imparidade Accum. depreciation and impairments:								
Saldo inicial Starting balance	-	(5.654.744)	(14.030.454)	(629.755)	(4.832.850)	(863.358)	-	(26.011.161)
Amortizações exercício Depreciation for the period	-	(631.597)	(1.052.223)	(68.107)	(343.671)	(477)	-	(2.096.075)
Perdas por imparidade do exercício Impairment losses for the period	-	540.014	-	-	-	-	-	540.014
Alienações e abates Disposals and write-offs	-	922	448.242	12.795	370.535	45.537	-	878.031
Transferências Transfers	-	-	(28.696)	-	-	-	-	(28.696)
	-	(5.745.405)	(14.663.131)	(685.067)	(4.805.986)	(818.298)	-	(26.717.887)
Activos Líquidos Net assets	2.466.771	8.122.700	4.705.829	135.629	435.122	396	-	15.866.447

2017	Terrenos e recursos naturais Land and natural resources	Edifícios e outras construções Buildings and other constructions	Equipamento básico Basic equipment	Equipamento de transporte Transport equipment	Equipamento administrativo Administrative equipment	Outros activos fixos tangíveis Other tangible fixed assets	Activos fixos tangíveis em curso Tangible fixed assets in progress	Total
Activos Assets:								
Saldo inicial Starting balance	2.698.558	14.309.339	20.353.552	873.546	6.051.691	885.481	83.000	45.255.167
Aquisições Acquisitions	-	335.938	284.074	28.974	94.151	-	-	743.137
Alienações e abates Disposals and write-offs	(231.787)	(828.210)	(878.580)	(82.960)	(639.733)	(21.250)	-	(2.682.520)
Transferências Transfers	-	38.000	222	-	2.978	-	(83.000)	(41.800)
	2.466.771	13.855.067	19.759.268	819.560	5.509.087	864.231	-	43.273.984
Amortizações Acumuladas e perdas por imparidade Accum. depreciation and impairments:								
Saldo inicial Starting balance	-	(5.508.640)	(13.652.833)	(648.759)	(5.055.594)	(883.402)	-	(25.749.228)
Amortizações exercício Depreciation for the period	-	(627.041)	(1.203.964)	(63.956)	(404.979)	(1.057)	-	(2.300.997)
Perdas por imparidade do exercício Impairment losses for the period	-	41.044	-	-	-	-	-	41.044
Alienações e abates Disposals and write-offs	-	439.893	826.565	82.960	630.701	21.101	-	2.001.220
Transferências Transfers	-	-	(222)	-	(2.978)	-	-	(3.200)
	-	(5.654.744)	(14.030.454)	(629.755)	(4.832.850)	(863.358)	-	(26.011.161)
Activos Líquidos Net assets	2.466.771	8.200.323	5.728.814	189.805	676.237	873	-	17.262.823

Durante o exercício de 2018, os aumentos ocorridos nos ativos fixos tangíveis dizem essencialmente respeito a:

- Aquisição de Computadores

During the period of 2018, the increases in tangible fixed assets relate mainly to the acquisition of:

- Computers Acquisition

Durante o exercício de 2017, os aumentos ocorridos nos ativos fixos tangíveis dizem essencialmente respeito a:

- Obras de adaptação de um novo armazém na Madeira;
- Equipamento para o novo armazém na Madeira.

During the period of 2017, the increases in tangible fixed assets relate mainly to the acquisition of:

- Works to adapt a new warehouse in Madeira;
- Equipment for the new warehouse in Madeira.

Durante o exercício de 2017, foram vendidos os edifícios da Rua Carvalho Araújo, justificando a maior parte da linha "Alienações e Abates", pelo montante de 646.000 euros líquido de comissões, tendo gerado um ganho de aproximadamente 27.000 euros, reconhecido na demonstração de resultados em "outros rendimentos e ganhos".

During the period of 2017, Alliance Healthcare Açores, S.A. (ex-Proconfar) sold the buildings on Carvalho Araújo street, justifying most of the "Disposals and Disposals" line, for the amount of 646,000 euros after commissions, generating a gain of approximately 27,000 euros, recognized in the income statement under "other income and gains".

As amortizações do exercício findo em 31 de dezembro de 2018 ascenderam a 2.096.075 Euros (2.300.997 Euros no exercício findo em 31 de dezembro de 2017), e encontram-se registadas na rubrica da demonstração dos resultados "Gastos/reversões de depreciação e de amortização" (Nota 22).

Amortisation for the period ended in December 31st, 2018 amounted to 2,096,075 Euros (2.300.997 Euros in the period ended in December 31st, 2017), and are recorded in the income statement heading "Depreciation and amortization (expenses) / reversals" (Note 22).

7. Locações Leases

Em 31 de dezembro de 2018 e 2017 o Grupo é locatário em contratos de locação financeira relacionados com equipamento diverso, os quais se encontram denominados em Euros.

On December 31st, 2018 and 2017, the Group is the lessee in financial lease contracts related to miscellaneous equipment, which are denominated in Euros.

Os bens adquiridos em regime de locação financeira e em uso em 31 de dezembro de 2018 e 2017 são detalhados conforme se segue:

Assets bought under finance leases and in use at December 31st, 2018 and 2017 are detailed as follows:

Conta/Bem Account/Asset	Valor de Custo Cost Value 31 Dez. 2018	Amortização 2018 Depreciation 2018	Valor Líquido Net Amount 31 Dez. 2018	Valor Líquido Net Amount 31 Dez. 2017
Terrenos e recursos naturais / Armazéns Pico D'água Land and natural resources / Pico D'Água warehouse	262.500	-	262.500	262.500
Edifícios e outras construções / Armazéns Pico D'água Buildings and other constructions / Pico D'Água warehouse	787.500	(154.236)	633.264	649.262
Equipamento básico / Automação Basic equipment - Automatization	1.939.971	(1.939.971)	-	64.666
Equipamento administrativo / "Call Center" Administrative equipment / Call center	411.606	(339.216)	72.390	113.735
	3.401.577	(2.433.423)	968.154	1.090.163

Em 31 de dezembro de 2018 e 2017 os pagamentos mínimos de locações financeiras relativos a estes contratos são detalhados como se segue:

On December 31st, 2018 and 2017, the minimum payments for finance leases related to those contracts are summarized as follows

Prazo Term	31 Dez. 2018	31 Dez. 2017
A menos de 1 ano (Nota 17) Less than 1 year (Note 17)	72.381	72.272
A mais de 1 ano e a menos de 5 anos (Nota 17) More than 1 year and less than 5 (Note 17)	263.193	290.293
A mais de 5 anos (Nota 17) More than 5 years (Note 17)	-	45.275
	335.574	407.840

Os pagamentos de locação financeira não incluem qualquer valor referente a rendas contingentes.

The lease payments do not include any amount related to contingent rents.

O Grupo utiliza diversos escritórios e armazéns através de contratos de locação operacional, os quais consideram prazos que variam entre os 6 meses e os 15 anos (de acordo com o período inicialmente contratado), com opção de renovação. Todos estes contratos são canceláveis mediante aviso prévio e as rendas são atualizadas anualmente, com base em indicadores da inflação e/ou de mercado, com exceção de um contrato de prestação de serviços que o Grupo celebrou em exercícios anteriores com uma entidade relacionada (Farminveste 4 - Serviços, S.A.), que inclui a afetação de um espaço físico no Edifício ANF (situado no Porto) destinado ao exercício da sua atividade comercial na zona norte do país, composto por um armazém e escritórios. Este contrato, iniciado em 2010, tem um prazo de 15 anos, não podendo ser parcial ou totalmente resolvido pelo Grupo durante o período contratual que estiver em curso, sob pena de se constituir na obrigação de pagar uma indemnização equivalente ao montante das remunerações vincendas até ao termo do período contratual em causa.

The Group uses various offices and warehouses through operating leases, which consider periods ranging from 6 months to 15 years (considering the period initially agreed), with renewal option. All these contracts may be cancelled upon prior notice and the rents are updated annually, based on indicators of inflation and / or market. Exception for a services contract that the Group has entered into with a related entity (Farminveste 4 - Serviços, S.A.), which includes the occupation of a physical space in the ANF building (located in Oporto) used for the Group's activity in the north of the country, which consists of a warehouse and offices. This contract, initiated in 2010 has a term of 15 years and cannot be partially or fully resolved by the Group throughout the contract period, or otherwise it shall be obliged to pay compensation equivalent to the amount of the due remuneration until the end of the contract period.

Em 31 de dezembro de 2018 e 2017 os pagamentos mínimos de locações operacionais relativos a este contrato são detalhados como se segue:

On December 31st, 2018 and 2017, the minimum payments for operating leases related to this contract are summarized as follows:

Prazo Term	31 Dez. 2018	31 Dez. 2017
A menos de 1 ano <i>Less than 1 year</i>	1.731.600	1.692.961
A mais de 1 ano e a menos de 5 anos <i>More than 1 year and less than 5</i>	6.926.400	6.771.843
A mais de 5 anos <i>More than 5 years</i>	3.463.200	5.078.882
	12.121.200	13.543.686

Em 31 de dezembro de 2018 e 2017 os pagamentos mínimos de locações operacionais relativos aos contratos dos armazéns de Lisboa, Almancil e Madeira são detalhados como se segue:

On December 31st, 2018 and 2017, the minimum payments for operating lease related to the Lisbon, Almancil and Madeira warehouses contract are summarized as follows:

Prazo Term	31 Dez. 2018	31 Dez. 2017
A menos de 1 ano <i>Less than 1 year</i>	486.540	485.094
A mais de 1 ano e a menos de 5 anos <i>More than 1 year and less than 5</i>	1.923.840	1.918.560
A mais de 5 anos <i>More than 5 years</i>	607.960	1.083.530
	3.018.340	3.487.184

O Grupo também utiliza viaturas através de contratos de locação operacional. Em 31 de dezembro de 2018 e 2017 os pagamentos mínimos de locações operacionais relativos a esse tipo de contratos são detalhados como se segue:

The Group also uses vehicles through operating leases. At 31 December 2018 and 2017, the minimum operating lease payments related to these types of contracts are detailed as follows:

Prazo Term	31 Dez. 2018	31 Dez. 2017
A menos de 1 ano <i>Less than 1 year</i>	391.792	494.132
A mais de 1 ano e a menos de 5 anos <i>More than 1 year and less than 5</i>	516.274	908.066
	908.066	1.402.198

No decurso dos exercícios findos em 31 de dezembro de 2018 e 2017 foram reconhecidos gastos com locações operacionais, na rubrica da demonstração dos resultados "Fornecimentos e serviços externos", conforme se segue:

During the periods ended in December 31st, 2018 and 2017, expenses related to operating leases were recorded in the income statement heading "External supplies and services", and are detailed as follows:

Classificação Classification	2018	2017
Edifícios <i>Buildings</i>	2.223.295	2.183.443
Viaturas <i>Vehicles</i>	494.132	446.315
Outros <i>Others</i>	65.943	74.100
	2.783.370	2.703.858

Os montantes pagos pelo Grupo no exercício findo em 31 de dezembro de 2018, no valor de 1.711.922 Euros (1.692.961 Euros no exercício findo em 31 de dezembro de 2017), no âmbito do contrato de prestação de serviços com a Farminveste 4 anteriormente referido, incluídos no detalhe acima na rubrica “Edifícios”, encontram-se refletidos na rubrica da demonstração de resultados Fornecimentos e serviços externos – Trabalhos especializados (Nota 20).

The amounts paid by the Group for the period ended in December 31st, 2018, amounting to 1,711,922 Euros (1,692,961 Euros in the period ended in December 31st, 2017), under the services contract previously mentioned, included in the heading “Buildings”, are reflected in the heading of specialized work of the income statements of external supplies and services (Note 20).

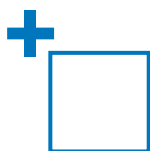
8. Ativos intangíveis

Intangible assets

O movimento ocorrido nos exercícios findos em 31 de dezembro de 2018 e 2017 no montante dos ativos intangíveis, bem como nas respetivas amortizações acumuladas e perdas por imparidade, foi o seguinte:

During the periods ended in December 31st, 2018 and 2017 changes in the carrying amount of intangible assets and accumulated depreciation and impairment losses were as follows:

2018	Programas de computador Computer programs	Activos intangíveis em curso Intangible assets in progress	Total
<i>Activos Assets</i>			
Saldo inicial <i>Starting balance</i>	5.255.829	248.309	5.504.138
Aquisições <i>Acquisitions</i>	161.279	1.714.898	1.876.177
Transferências <i>Transfers</i>	219.613	(248.309)	(28.696)
	5.636.721	1.714.898	7.351.619
<i>Amortizações acumuladas e perdas por imparidade Accum. Depreciation and impairments</i>			
Saldo inicial <i>Starting balance</i>	(4.970.249)	-	(4.970.249)
Amortizações do exercício <i>Depreciation for the period</i>	(199.496)	-	(199.496)
Transferências <i>Transfers</i>	28.696	-	28.696
	(5.141.049)	-	(5.141.049)
	495.672	1.714.898	2.210.570



2017	Programas de computador Computer programs	Activos intangíveis em curso Intangible assets in progress	Total
<i>Activos Assets</i>			
Saldo inicial <i>Starting balance</i>	5.064.094	95.580	5.159.674
Aquisições <i>Acquisitions</i>	99.355	248.309	347.664
Transferências <i>Transfers</i>	92.380	(95.580)	(3.200)
	5.255.829	248.309	5.504.138
<i>Amortizações acumuladas e perdas por imparidade Accum. Depreciation and impairments</i>			
Saldo inicial <i>Starting balance</i>	(4.718.473)	-	(4.718.473)
Amortizações do exercício <i>Depreciation for the period</i>	(254.976)	-	(254.976)
Transferências <i>Transfers</i>	3.200	-	3.200
	(4.970.249)	-	(4.970.249)
	285.580	248.309	533.889

Durante o exercício de 2018, os aumentos ocorridos nos ativos intangíveis dizem essencialmente respeito a investimentos relacionados com o:

- Projeto de implementação do novo sistema SAP S/4 HANA

As amortizações do exercício findo em 31 de dezembro de 2018, no montante de 199.496 Euros (254.976 Euros no exercício findo em 31 de dezembro de 2017), foram registadas na rubrica da demonstração dos resultados "Gastos/reversões de depreciação e de amortização" (Nota 22).

During the period of 2018, the increases in intangible assets relate mainly to the:

- Implementation project of the new SAP S/4 HANA system

Depreciation for the period ended in December 31st, 2018, in the amount of 199,496 Euros (254.976 Euros for the period ended in December 31st, 2017), were recorded in the income statement heading "Depreciation and amortization (expenses) / reversals" (Note 22).

9. Composição do Grupo

Group composition

9.1. PERÍMETRO

PERIMETER

Empresa-Mãe do Grupo

Parent Company Group

A Empresa-Mãe do Grupo é a Alliance Healthcare, S.A., com sede no Porto.

The Group's parent company is Alliance Healthcare, S.A., with headquartered in Porto.

Subsidiárias

Subsidiaries

Em 31 de dezembro de 2018 e 2017 o grupo apresentava as seguintes subsidiárias:

On December 31st, 2017 and 2016, the Group had the following subsidiaries:

Subsidiária <i>Subsidiaries</i>	Sede <i>Location</i>	% de Participação efetiva <i>Effective Investment %</i>	
		2018	2017
Alliance Healthcare Participações, SGPS, Unipessoal, Lda (*)	Porto	100,00%	100,00%
Alloga Portugal, Lda. (*)	Lisboa	100,00%	100,00%
Almus, Lda. (*)	Porto	100,00%	100,00%
Alliance Healthcare Açores (ex-Proconfar, S.A.) (*)	Ponta Delgada	100,00%	100,00%

Estas entidades foram incluídas nas demonstrações financeiras consolidadas pelo método de consolidação integral.

These entities have been included in the consolidated financial statements using the full consolidation method.

Em 31 de dezembro de 2018 e 2017 os principais indicadores destas subsidiárias são como segue:

On December 31st, 2018 and 2017 the main indicators of these subsidiaries are as follows:

Subsidiária Subsidiaries	Sede Location	2018			2017		
		% detida % Investment	Capital Próprio Equity	Resultado líquido Net profit/(loss) for the period Equity	% detida % Investment	Capital Próprio Equity	Resultado líquido Net profit/(loss) for the period Equity
Alliance Healthcare Participações, SGPS, Unipessoal, Lda (*)	Porto	100,00%	9.545.529	1.834.646	100,00%	7.710.883	1.142.770
Alloga Portugal, Lda. (*)	Lisboa	100,00%	1.513.544	1.511.034	100,00%	6.843.269	758.085
Almus, Lda. (*)	Porto	100,00%	(738.620)	(562)	100,00%	(738.058)	(117.152)
Alliance Healthcare Açores (ex-Proconfar, S.A.) (*)	Ponta Delgada	100,00%	10.668.411	1.704.932	100,00%	10.446.259	1.977.041

(*) Demonstrações financeiras provisórias e pendentes de aprovação pelos respectivos órgãos sociais. | Draft financial statements, pending approval by management

Interesses que não controlam

Em 31 de dezembro de 2018 e 2017, não existem interesses que não controlam incluídos no capital próprio na sequência da aquisição ocorrida no exercício de 2013 de 49,00% do capital do Grupo Alliance Healthcare Açores (ex-Proconfar), tendo o Grupo em 31 de dezembro de 2018 100,00% da referida participada.

Minority interest

On December 31st, 2018 and 2017, there are no minority interests included in equity following the acquisition during the period of 2013, of 49.00% of the capital of the Group Alliance Healthcare Açores (ex-Proconfar) and the Group having as of December 31st, 2017, 100.00% of the referred subsidiary.

9.2. GOODWILL

Durante os exercícios findos em 31 de dezembro de 2018 e 2017 o movimento ocorrido na quantia escriturada do goodwill, bem como nas respetivas perdas por imparidade, foi o seguinte:

GOODWILL

During the period ended in December 31st, 2018 and 2017, the changes in the carrying amount of goodwill, and in the corresponding impairment losses, were as follows:

Rubrica Heading	2018	2017
<u>Activo bruto: Gross amount:</u>		
Saldo inicial Starting balance	8.271.742	8.271.742
Aquisições (correção) Acquisitions (correction)	-	-
Saldo final Ending balance	<u>8.271.742</u>	<u>8.271.742</u>
<u>Perdas por imparidade acumuladas: Accumulated impairment losses:</u>		
Saldo inicial Starting balance	1.879.001	1.879.001
Perdas de imparidade do exercício Impairment losses for the period	-	-
Saldo final Ending balance	<u>1.879.001</u>	<u>1.879.001</u>
Valor líquido Net amount	<u>6.392.741</u>	<u>6.392.741</u>

O goodwill em 31 de dezembro de 2018 e 2017 é detalhado conforme se segue:

Goodwill on December 31st, 2018 and 2017 is detailed as follows:

Entidade Entity	Ano aquisição Acquisition year	Montante Amount	2018		2017	
			Perdas de imparidade do exercício Impairment losses within the period	Perdas de imparidade acumuladas Accumulated impairment losses	Quantia escriturada Carrying amount	Quantia escriturada Carrying amount
Alloga Portugal - Armazenagem e Distribuição Farmacêutica, Lda.	2007	6.515.420	-	1.879.000	4.636.420	4.636.420
Alliance Healthcare Açores (ex -Proconfar, S.A.)	2009	1.756.321	-	-	1.756.321	1.756.321
Saldo final Ending balance		8.271.741	-	1.879.000	6.392.741	6.392.741

Para efeitos de testes de imparidade, o goodwill foi imputado às seguintes unidades geradoras de caixa:

For impairment tests effect, the goodwill was assigned to the following cash-generating units:

Prazo Term	2018	2017
Unidades geradoras de caixa Cash-generating units		
Serviços logísticos de armazenagem Warehouse logistic services	6.515.420	6.515.420
Distribuição farmacêutica - Açores Pharmaceutical distribution - Azores	1.756.321	1.756.321
	8.271.741	8.271.741

Serviços logísticos de armazenagem

A quantia recuperável desta unidade geradora de caixa foi determinada com base no seu valor de uso, calculado com base em projeções de fluxos de caixa assentes em orçamentos aprovados pela Administração que cobrem um período de 3 anos e mais 2 anos de projeções. Foi utilizada uma taxa de desconto de 7,5% (igual a 31 de dezembro de 2017).

Logistics warehousing services

The recoverable amount of the cash generating unit was determined based on its use value, calculated based on cash flow projections based on budgets approved by management covering a period of 3 years. A discount rate of 7,5% (the same at 31 December 2017).

As projeções de fluxos de caixa referidas assentam nos seguintes pressupostos:

- Volume de negócios: crescimento anual de 0% no ano 1 e de 4% no ano 2 e de 2% no ano 3;
- Evolução dos custos operacionais: crescimento anual de 0% no ano 1, 1% no ano 2 e de 2% no ano 3
- Taxa de crescimento na perpetuidade: 2%.

As diferenças dos pressupostos entre o ano de 2018 e 2017 resultam de uma maior dinâmica no mercado, obtenção de novos contratos de média dimensão e início da actividade de GMP (Good Manufacturing Practice).

Distribuição farmacêutica – Açores

A quantia recuperável desta unidade geradora de caixa foi determinada com base no seu valor de uso, calculado com base em projeções de fluxos de caixa assentes em orçamentos aprovados pela Administração que cobrem um período de 3 anos e mais 2 anos de projeções. Foi utilizada uma taxa de desconto de 7,5% (igual a 31 de dezembro de 2017).

As projeções de fluxos de caixa referidas assentam nos seguintes pressupostos:

- Volume de negócios: crescimento anual de 0% no ano 1 e de 1% nos anos 2 e 3;
- Evolução dos custos operacionais e da inflação: crescimento anual de 17% no ano 1, em virtude do aumento expectável de provisões de cobrança duvidosa, de -4% no ano 2 e de 0% no ano 3
- Quota de mercado: constante;
- Taxa de crescimento na perpetuidade: 0%.

The projections of these cash flows based on the following assumptions:

- Turnover: annual growth of 0% in year 1 and 4% in year 2 and 2% in the year 3;
- Changes in operating costs: annual growth of 0% in year 1, 1% in year 2 and 2% in year 3;
- Growth rate in perpetuity: 2%.

The differences between the 2018 to 2017 assumptions are driven by better market dynamic, new middle sized contracts and the new GMP (Good Manufacturing Practice) service activity.

Pharmaceutical distribution - Azores

The recoverable amount of the cash generating unit was determined based on its use value, calculated based on cash flow projections based on budgets approved by management covering a period of 3 years and more 2 years of projections. A discount rate of 7,5% (the same at 31 December 2017).

The projections of these cash flows based on the following assumptions:

- Turnover: annual growth of 0% in year 1, and of 1% in the years 2 and 3;
- Changes in operating costs and inflation: annual growth of 17% in year 1, because of expected increase in bad debt provisions, -4% in year 2 and 0% in year 3;
- Market share: constant;
- Growth rate in perpetuity: 0%.

9.3. Outra informação

O Grupo Alliance Healthcare concretizou em 2019 uma operação de concentração da Alloga Portugal – Armazenagem e Distribuição Farmacêutica, Lda. e da Logifarma – Logística Farmacêutica, S.A., em relação à qual a Autoridade da Concorrência deliberou em 8 de novembro de 2018 a sua não-oposição. A operação de concentração consiste na transmissão da totalidade dos ativos afetos à unidade de negócio da prestação de serviços de logística da Alloga, subsidiária da Alliance Healthcare, para a Logifarma, subsidiária da IBERFAR, Indústria Farmacêutica, S.A. (IBERFAR) e subsequente aquisição pela Alliance Healthcare, à IBERFAR, de uma participação de controlo na Logifarma. Após a Operação, a Logifarma, que concentrará as suas atuais atividades e as atividades da Alloga numa única empresa, será detida em 51% pela Alliance Healthcare e Alloga e em 49% pela IBERFAR.

Tendo em consideração a operação acima referida, a Alloga Portugal, Lda. procedeu já, no exercício findo em 31 de dezembro de 2018, à alienação do imóvel onde leva a cabo a sua atividade, para a Alliance Healthcare, e procedeu à restituição de instrumentos de capital próprio às suas sócias (nomeadamente à Alliance Healthcare, S.A.), tendo em vista proporcionar a operação de concentração de atividades empresariais acima.

Other information

In 2019, the Alliance Healthcare Group entered into a merger of Alloga Portugal - Armazenagem e Distribuição Farmacêutica, Lda. and Logifarma - Logística Farmacêutica, SA, in respect of which the Competition Authority deliberated on November 8, 2018, non-opposition. The merger consists of the transfer of all assets related to the logistics business unit of Alloga, a subsidiary of Alliance Healthcare, to Logifarma, a subsidiary of IBERFAR, Indústria Farmacêutica, SA (IBERFAR) and a subsequent acquisition by Alliance Healthcare, to IBERFAR, of a controlling stake in Logifarma. After the operation, Logifarma, which will concentrate its current activities and Alloga's activities in a single company, will be 51% owned by Alliance Healthcare and Alloga and 49% by IBERFAR.

In view of the aforementioned operation, in the year ended December 31, 2018, Alloga Portugal, Lda. carried out the sale of the property in which it carries out its business, to Alliance Healthcare, and reimbursed instruments of its shareholders' equity (in particular Alliance Healthcare, S.A.), with a view to providing the concentration of business activities above.

10. Imposto sobre o rendimento

Corporate income tax

Em 31 de dezembro de 2018 e 2017, o detalhe desta rubrica apresentava a seguinte composição:

As at December 31st, 2018 and 2017, the detail were as follows:

Activo corrente Current assets	2018	2017
Imposto sobre o Rendimento das Pessoas Colectivas: Corporate income tax:		
Estimativa de imposto sobre o rendimento Tax provision	(3.033.901)	(313.053)
Pagamentos por conta Advanced tax payments	3.724.634	385.191
Retenções na fonte Withholding tax	361	-
	691.094	72.138
Passivo corrente Current liabilities	2018	2017
Imposto sobre o Rendimento das Pessoas Colectivas: Corporate income tax:		
Estimativa de imposto sobre o rendimento Tax provision	404.779	4.528.640
Pagamentos por conta Advanced tax payments	(272.766)	(4.404.994)
Retenções na fonte Withholding tax	(38)	(326)
	131.975	123.320

De acordo com a legislação em vigor, as declarações fiscais estão sujeitas a revisão e correção por parte das autoridades fiscais durante um período de quatro anos (cinco anos para a Segurança Social) exceto quando tenham ocorrido prejuízos fiscais, tenham sido concedidos benefícios fiscais, ou estejam em curso inspeções, reclamações ou impugnações, casos estes em que, dependendo das circunstâncias, os prazos são alongados ou suspensos. Deste modo, as declarações fiscais do Grupo dos anos de 2014 a 2018 poderão vir ainda a ser sujeitas a revisão.

According to the applicable Portuguese legislation, income tax returns are subject to review and correction by the tax authorities for a period of four years (five years for social security), except when there are tax losses carried forward, tax benefits have been granted or tax claims or appeals are in progress, in which cases, depending on the circumstances, the period can be extended or suspended. Accordingly, the Group's tax returns for the periods 2014 to 2018 can be subject to review.

A Administração do Grupo entende que eventuais correções resultantes de revisões/inspeções por parte das autoridades fiscais àquelas declarações de impostos não terão um efeito significativo nas demonstrações financeiras em 31 de dezembro de 2018 e 2017 que não se encontrem cobertas pelas provisões entretanto constituídas (Nota 16).

The Group's Management believes that any corrections resulting from reviews / inspections by tax authorities to those tax returns will not have a significant effect on the financial statements at December 31st, 2018 and 2017 which are not yet covered by the provisions recorded (Note 16).

Nos termos do artigo 88º do Código do Imposto sobre o Rendimento das Pessoas Coletivas (IRC) o Grupo encontra-se sujeita adicionalmente a tributação autónoma sobre um conjunto de encargos às taxas previstas no artigo mencionado.

Under Article 88 of the Tax Code on Corporate Income Tax (IRC) the Group is subject to autonomous taxation on a number of duties and at the rates provided for in that article.

A Alliance Healthcare é abrangida, desde janeiro de 2011, pelo Regime Especial de Tributação dos Grupos de Sociedades (REGTS), pelo que o imposto corrente é calculado com base nos resultados tributáveis das empresas incluídas na Consolidação e no referido regime, de acordo com as regras do mesmo. O REGTS engloba todas as empresas do Grupo com exceção da subsidiária Alliance Healthcare Açores (ex-Proconfar). Para o Grupo não abrangida pelo regime, o imposto corrente é calculado com base no respetivo resultado tributável, de acordo com as regras fiscais em vigor no local da sede da referido Grupo.

Alliance Healthcare is covered, since January 2011, by the Special Taxation Scheme for Corporate Groups (REGTS), so the current tax is calculated based on the taxable results of the companies included in the consolidation and on the referred scheme, according to the rules. The REGTS encompasses all Group companies other than subsidiary Alliance Healthcare Açores (ex-Proconfar). For the Group not covered by the scheme, the current tax is calculated based on their taxable income, in accordance with the tax rules in force at the registered office of that Group.

O gasto com impostos sobre o rendimento em 31 de dezembro de 2018 e 2017 é detalhado conforme segue:

Expense on income taxes in December 31st, 2018 and 2017 is detailed as follows:

Descrição Description	Operações na Operations DR 2018	Operações na Operations DR 2017
<u>Imposto corrente do exercício Current income tax</u>	(3.438.680)	(4.841.693)
<u>Efeito líquido dos ativos e passivos por impostos diferidos Net effect from deferred tax assets</u>	(751.167)	(212.635)
<u>Outros ajustamentos Other adjustments</u>		
Provisões de natureza fiscal (Nota 16) Tax deductible provisions (Note 16)	(231.581)	(456.297)
Outros Others	232.793	458.313
	<u>(749.955)</u>	<u>(210.619)</u>
<u>Gasto com impostos sobre o rendimento Expense from income tax</u>	<u>(4.188.635)</u>	<u>(5.052.312)</u>

Durante os exercícios findos em 31 de dezembro de 2018 e 2017 a taxa efetiva de imposto é demonstrada como segue:

During the periods ended in December 31st, 2018 and 2017, the effective tax rate is as follows:

Descrição Description	2018	2017
Resultados antes de impostos (I) Profit/(loss) before taxes (I)	16.672.235	19.303.410
Taxa de imposto (sem taxa de derrama estadual) Tax rate (without surcharge)	22,5%	22,5%
Imposto Tax	3.751.253	4.343.267
	<u>3.751.253</u>	<u>4.343.267</u>
Efeito fiscal da constituição/(reversão) de provisões/imparidades não aceites fiscalmente: Increase/(reversal) of provisions/impairments not accepted for tax purposes:		
Diferenças temporárias Temporary differences	(751.167)	(212.635)
Efeito das mais/menos valias na venda de ativos fixos tangíveis profit/loss on disposal of fixed assets	(246.248)	(79.205)
Outros custos e proveitos não aceites fiscalmente Other gains/losses not accepted for tax purposes	194.714	11.585
Derrama estadual State surcharge	370.193	616.431
Tributação autónoma Autonomous taxation	<u>119.935</u>	<u>162.250</u>
Imposto corrente Current tax	3.438.680	4.841.693
Efeito do registo de activos por impostos diferidos Effect of the recording of deferred taxes	751.167	212.635
Outros Others	<u>(1.212)</u>	<u>(2.016)</u>
Imposto sobre lucros do exercício (II) Corporate income tax provision (II)	4.188.635	5.052.312
Taxa efectiva (III) Effective tax (III)	25,12%	26,17%

Durante o exercício de 2010, foi introduzido um novo imposto (“Derrama estadual”) o qual, para os exercícios de 2018 e 2017, implica um agravamento da taxa de imposto em 3 p.p. mas apenas na parte do lucro tributável que exceda 1.500.000 Euros, e 5 p.p. a partir dos 7.500.000 Euros. Por esta razão o Grupo tem vindo a registar impostos diferidos à taxa de 26,5% (valor entre os 22,5% de imposto e os 27,5% de taxa máxima de imposto), por considerar ser uma taxa aproximada à taxa à qual o Grupo reverte as suas diferenças temporárias.

During 2010, it was introduced a new tax (“State surcharge”), which meant for 2018 and 2017 an increase of the tax rate by 3 percentage points but only on the taxable income that exceeds 1,500,000 Euros and 5 percentage points for the taxable income which exceeds 7,500,000 Euros. Given this change, the Group began to record deferred taxes at the rate of 26.5% (value between 22.5% of tax and 27.5% of maximum tax rate), which was considered to be an approximate rate to the one at which the Group will reverse its temporary differences.

De acordo com a Lei do Orçamento de Estado para 2018, não foram introduzidas alterações ao cálculo da “Derrama Estadual”.

According to the State Budget Law for 2018, no changes were made to the calculation of the “state surcharge”.

O detalhe dos ativos e passivos por impostos diferidos, em 31 de dezembro de 2018 e 2017, de acordo com as diferenças temporárias que os geraram, é como segue:

The deferred tax assets and liabilities detail for the periods ended in December 31st, 2018 and 2017 were, in accordance with the generated temporary differences, as follows:

Descrição <i>Description</i>	2018	2017
<i>Diferenças temporárias que originaram o registo de activos por impostos diferidos no exercício: Temporary differences which originated deferred tax assets for the period:</i>		
Ajustamentos em inventários <i>Adjustments to inventories</i>	1.283.130	1.067.531
Amortizações extraordinárias em edifícios <i>Extraordinary depreciation on buildings</i>	-	514.884
Perdas de imparidade para contas a receber <i>Accounts receivables impairment losses</i>	12.463.445	15.079.975
Perdas de imparidade para contas a receber - Actualização financeira de contas a receber não correntes <i>Accounts receivables impairment losses - Financial discount of non-current accounts receivable</i>	69.484	69.484
	13.816.059	16.731.874
<i>Activos por impostos diferidos Deferred tax assets</i>		
Ajustamentos em inventários <i>Adjustments to inventories</i>	340.029	282.896
Amortizações extraordinárias em edifícios <i>Extraordinary depreciation on buildings</i>	-	136.444
Perdas de imparidade para contas a receber <i>Accounts receivables impairment losses</i>	3.274.122	3.945.978
Perdas de imparidade para contas a receber - Actualização financeira de contas a receber não correntes <i>Accounts receivables impairment losses - Financial discount of non-current accounts receivable</i>	18.415	18.415
	3.632.566	4.383.733

O movimento ocorrido nos ativos por impostos diferidos nos exercícios findos em 31 de dezembro de 2018 e 2017 foi como segue:

Changes in deferred tax assets for the periods ended in December 31st, 2018 and 2017 were as follows:

	2018	2017
Saldo inicial <i>Starting balance</i>	4.383.733	4.625.576
Efeito em resultados: <i>Impact on net profit/(loss):</i>		
Ajustamentos de inventários <i>Adjustments to inventories</i>	57.133	95.425
Perdas de imparidade para contas a receber <i>Accounts receivable impairment losses</i>	(671.856)	(338.517)
Amortizações extraordinárias em edifícios <i>Extraordinary depreciation on buildings</i>	(136.444)	-
Perdas de imparidade para contas a receber <i>Accounts receivable impairment losses</i>		
- Atualização financeira de contas a receber não correntes <i>Financial discount of non-current accounts receivable</i>	-	1.249
Saldo final <i>Ending balance</i>	3.632.566	4.383.733

O movimento ocorrido nos passivos por impostos diferidos nos exercícios findos em 31 de dezembro de 2018 e 2017 foi como segue:

Changes in deferred tax liabilities for the periods ended in December 31st, 2018 and 2017 were as follows:

	2018	2017
Saldo inicial <i>Starting balance</i>	-	29.209
Efeito em resultados: <i>Impact on net profit/(loss):</i>		
Avaliação ao justo valor do imóvel da AH Açores <i>Fair value evaluation to the AH Açores assets</i>	-	(29.209)
Saldo final <i>Ending balance</i>	-	-

O Grupo Almus não registou quaisquer impostos diferidos ativos relativos aos referidos prejuízos fiscais reportáveis por questões de prudência, dado não existirem expectativas razoáveis quanto à geração de lucros fiscais futuros suficientes para a sua utilização.

The Almus subsidiary did not record any deferred tax assets relating to these tax losses carried forward for reasons of prudence, because it holds no reasonable expectations of generating sufficient future taxable income to use.

11. Inventários

Inventories

Em 31 de dezembro de 2018 e 2017, os inventários do Grupo eram detalhados conforme se segue:

On December 31st, 2018 and 2017, the Group's inventories are detailed as follows:

Natureza <i>Nature</i>	2018			2017		
	Montante bruto <i>Gross amount</i>	Perdas por imparidade <i>Impairment losses</i>	Montante líquido <i>Net amount</i>	Montante bruto <i>Gross amount</i>	Perdas por imparidade <i>Impairment losses</i>	Montante líquido <i>Net amount</i>
Mercadorias <i>Goods</i>						
Produtos farmacêuticos <i>Pharmaceutical products</i>	53.118.600	(1.385.309)	51.733.291	52.963.165	(1.178.724)	51.784.441
Produtos de consumo <i>Consumer products</i>	539.597	(36.619)	502.978	552.083	(54.472)	497.611
Outros <i>Others</i>	18.194	-	18.194	24.451	-	24.451
	53.676.391	(1.421.928)	52.254.463	53.539.699	(1.233.196)	52.306.503

Em 31 de dezembro de 2018, os inventários devolvidos e os inventários a aguardar devolução a laboratórios, em virtude de ter expirado o prazo de validade dos medicamentos, por questões de ordem técnica ou devido a alterações de preços, encontram-se registadas na rubrica de "Inventários" e ascendem a 2.267.490 Euros (1.826.294 Euros em 31 de dezembro de 2017).

On December 31st, 2018, stocks returned and stocks waiting to be returned to laboratories, due to the validity date period of the medicines, because of technical issues or due to price decreases, are recorded under "Inventories" and amounted to 2,267,490 Euros (1,826,294 Euros in December 31st, 2017).

O custo das mercadorias vendidas reconhecido nos exercícios findos em 31 de dezembro de 2018 e 2017 é detalhado como se segue:

The cost of goods sold for the periods ended in December 31st, 2018 and 2017 is detailed as follows:

	2018	2017
Existências iniciais <i>Inventories starting balance</i>	53.539.699	51.627.556
Compras <i>Purchases</i>	544.508.265	555.081.903
Existências finais <i>Inventories closing balance</i>	(53.676.391)	(53.539.699)
Custo do exercício <i>Cost of goods sold and materials consumed</i>	<u>544.371.573</u>	<u>553.169.760</u>

A evolução das perdas por imparidade acumuladas de inventários nos exercícios findos em 31 de dezembro de 2018 e 2017 é detalhada conforme se segue:

The evolution of inventory impairment losses for the periods ended in December 31st, 2018 and 2017 is detailed as follows:

2018	Saldo Inicial <i>Starting balance</i>	Aumento <i>Increase</i>	Reversão <i>Reversal</i>	Saldo Final <i>Closing balance</i>
<i>Inventários Inventories</i>				
Mercadorias <i>Goods</i>	1.233.196	188.732	-	1.421.928
	<u>1.233.196</u>	<u>188.732</u>	<u>-</u>	<u>1.421.928</u>

2017	Saldo Inicial <i>Starting balance</i>	Aumento <i>Increase</i>	Reversão <i>Reversal</i>	Saldo Final <i>Closing balance</i>
<i>Inventários Inventories</i>				
Mercadorias <i>Goods</i>	826.997	406.199	-	1.233.196
	<u>826.997</u>	<u>406.199</u>	<u>-</u>	<u>1.233.196</u>

Os aumentos e as reversões de perdas por imparidade de inventários foram registados na rubrica da demonstração de resultados "Imparidade de inventários ((perdas)/reversões)".

Increases and reversals of inventory impairment losses were recorded in the income statement heading "Inventory impairment ((losses) / reversals)."

12. Ativos financeiros

Financial assets

As categorias de ativos financeiros em 31 de dezembro de 2018 e 2017 são detalhadas conforme se segue: The financial assets categories as of December 31st, 2018 and 2017 are detailed as follows:

	2018			2017		
	Montante Bruto <i>Gross amount</i>	Perdas por imparidade acumuladas <i>Accumulated impairment losses</i>	Montante líquido <i>Net amount</i>	Montante Bruto <i>Gross amount</i>	Perdas por imparidade acumuladas <i>Accumulated impairment losses</i>	Montante líquido <i>Net amount</i>
Disponibilidades Cash and cash equivalents						
Caixa (Nota 4) <i>Cash (Note 4)</i>	5.230	-	5.230	6.689	-	6.689
Depósitos à ordem (Nota 4) <i>Bank deposits (Note 4)</i>	17.333.604	-	17.333.604	14.327.686	-	14.327.686
	17.338.834	-	17.338.834	14.334.375	-	14.334.375
Ao custo amortizado - corrente At amortized cost - current						
Cientes c/c e c/ letras <i>Trade and bill receivables</i>	66.649.720	(2.735.887)	63.913.833	69.488.983	(941.597)	68.547.386
	66.649.720	(2.735.887)	63.913.833	69.488.983	(941.597)	68.547.386
Estado e outros entes públicos <i>State and other public entities</i>	1.317.199	-	1.317.199	3.960.120	-	3.960.120
Outras contas a receber <i>Other accounts receivable</i>	5.848.309	(134.259)	5.714.050	4.181.404	(134.259)	4.047.145
	7.165.508	(134.259)	7.031.249	8.141.524	(134.259)	8.007.265
Ao custo amortizado - não corrente At amortized cost - non-current						
Outros ativos financeiros: <i>Other financial assets:</i>						
Estado e outros entes públicos <i>State and other public entities</i>	9.349.607	(5.691.233)	3.658.374	9.349.607	(5.691.233)	3.658.374
Cientes de cobrança duvidosa <i>Doubtful accounts receivable</i>	20.645.478	(20.097.756)	547.722	21.583.235	(20.435.598)	1.147.637
Cientes c/c e c/ letras <i>Trade and bill receivables</i>	10.188.994	(9.874.580)	314.414	14.688.370	(14.559.132)	129.238
	40.184.079	(35.663.569)	4.520.510	45.621.212	(40.685.963)	4.935.249
	131.338.141	(38.533.715)	92.804.426	137.586.094	(41.761.819)	95.824.275

A variação ocorrida no valor líquido da rubrica “clientes de cobrança duvidosa” é essencialmente explicada por recebimentos efetivos (34%), reforço de perdas por imparidade (42%) e reconhecimento de créditos incobráveis (24%).

The variation in "doubtful accounts" is mainly explained by actual receipts (34%), impairment losses increase (42%) and recognition of bad debts (24%).

Em 31 de dezembro de 2018 e 2017, os saldos a receber de clientes representavam a seguinte estrutura de antiguidade:

At 31 December 2018 and 2017, the accounts receivable from customers represented the following seniority structure:

	2018			2017		
	Montante Bruto Gross amount	Perdas por imparidade acumuladas Accumulated impairment losses	Montante líquido Net amount	Montante Bruto Gross amount	Perdas por imparidade acumuladas Accumulated impairment losses	Montante líquido Net amount
Cientes c/c e c/ letras Trade and bill receivables						
não vencido not due	69.802.596			75.795.000		
vencido até 30 dias due until 30 days	6.807.873			7.447.718		
vencido de 30 a 60 dias due 30 to 60 days	200.715			506.713		
vencido de 60 a 90 dias due 60 to 90 days	58.336			136.667		
vencido de 90 a 180 dias due 90 to 180 days	70.823			143.341		
vencido após 180 dias due after 180 days	(101.629)			147.914		
	<u>76.838.714</u>	<u>(12.610.467)</u>	<u>64.228.247</u>	<u>84.177.353</u>	<u>(15.500.729)</u>	<u>68.676.624</u>
Cientes de cobrança duvidosa Doubtful accounts receivable						
vencido após 180 dias due after 180 days	20.645.478	(20.097.756)	547.722	21.583.235	(20.435.598)	1.147.637
	<u>20.645.478</u>	<u>(20.097.756)</u>	<u>547.722</u>	<u>21.583.235</u>	<u>(20.435.598)</u>	<u>1.147.637</u>

As imparidades registadas no intervalo “não vencido” são relativas a valores de Acordos de pagamento, que se encontram praticamente em perda por imparidade, já reconhecida na demonstração de resultados em exercícios anteriores.

Impairments recorded in the "non-overdue" range are related to amounts of Payment Agreements, which are practically in impairment loss, already recognized in the income statement in previous years.

Os valores evidenciados no quadro anterior correspondem aos valores em aberto face às respetivas datas de vencimento.

The amounts shown in the previous table correspond to the amounts outstanding in relation to the respective maturity dates.

Em 31 de dezembro de 2018 e 2017 não existia nenhum cliente que, individualmente, representasse mais de 10% do total da rubrica de "Clientes".

As of December 31, 2018 and 2017 there is no customer that individually accounted for more than 10% of the total "Customers".

Outros ativos financeiros – ativo não corrente

Other Financial assets – non-current assets

Os montantes classificados como não correntes nas rubricas de clientes dizem, essencialmente, respeito a acordos de regularização de dívida celebrados com os clientes, os quais vencem juros e cujo vencimento é superior a um ano, bem como saldos de cobrança duvidosa que estão em processo de contencioso e recuperação.

The amounts classified as non-current in accounts receivable relate essentially to debt settlement agreements, which bear interest and are due in more than one year, as well as doubtful accounts receivable that are in litigation process.

A Administração entende que as imparidades em contas a receber registadas são, no seu conjunto, adequadas para assegurar que as contas a receber estão relevadas na demonstração da posição financeira por valores não superiores ao respetivo valor de realização, tendo em atenção a avaliação da situação dos clientes e os termos dos acordos celebrados.

The Board of Directors believes that the recorded impairment on accounts receivable is, all in all, adequate to ensure that the accounts receivable are disclosed in the balance sheet at amounts that do not exceed their net realizable value.

O saldo da rubrica "Estado e outros entes públicos", classificado como não corrente, diz respeito a montantes pagos às Autoridades Fiscais relativamente aos quais é entendimento do Grupo que os mesmos lhes serão reembolsados, nos termos explicitados abaixo nesta nota.

The balance of the heading "State and other public entities", classified as non-current, respects to amounts paid to the Portuguese Tax Authority for which it is the Group's current understanding that they will be reimbursed, as per described further below on this note.

Outras contas a receber – ativo corrente

Other accounts receivable – current assets

Em 31 de dezembro de 2018 e 2017 a rubrica “Outras contas a receber” incluída no quadro acima apresentava a seguinte composição:

On December 31st, 2018 and 2017 the heading "Other accounts receivable" was detailed as follows:

Activo corrente Current assets	2018	2017
Pessoal <i>Personnel</i>	4.197	10.300
Devedores por acréscimos de rendimentos <i>Receivables from accrued income</i>	4.206.277	2.645.003
Outros devedores <i>Other debtors</i>	1.637.835	1.526.101
Perdas por imparidade acumuladas <i>Accumulated impairment losses</i>	(134.259)	(134.259)
	5.714.050	4.047.145

A rubrica “Devedores por acréscimos de rendimentos” diz, essencialmente, respeito a descontos a obter no montante de 3.870.266 Euros (2.330.238 Euros em 31 de dezembro de 2017).

The heading "Receivables from accrued income" concerns, essentially, to the discounts to be received from suppliers amounting to 3,870,266 Euros (2,330,238 Euros on December 31st, 2017).

A rubrica “outros devedores” inclui débitos efetuados a fornecedores.

The item "other debtors" includes debits to suppliers.

Em 31 de dezembro de 2018 e 2017, os saldos a receber de outros devedores representavam a seguinte estrutura de antiguidade:

At 31 December 2018 and 2017, the accounts receivable from other debtors represented the following seniority structure:

	2018			2017		
	Montante Bruto <i>Gross amount</i>	Perdas por imparidade acumuladas <i>Accumulated impairment losses</i>	Montante líquido <i>Net amount</i>	Montante Bruto <i>Gross amount</i>	Perdas por imparidade acumuladas <i>Accumulated impairment losses</i>	Montante líquido <i>Net amount</i>
Outros devedores <i>Other debtors</i>						
não vencido <i>not due</i>	1.503.576	-	1.503.576	1.391.842	-	1.391.842
vencido após 180 dias <i>due after 180 days</i>	134.259	(134.259)	-	134.259	(134.259)	-
	1.637.835	(134.259)	1.503.576	1.526.101	(134.259)	1.391.842

Rendimentos e gastos

Nos exercícios findos em 31 de dezembro de 2018 e 2017 os rendimentos, gastos, ganhos e perdas relacionados com ativos financeiros são detalhados conforme se segue:

Income and expenses

During the periods ended in December 31st, 2018 and 2017 the income, expenses, gains and losses related to financial assets are detailed as follows:

	2018	2017
Juros obtidos - método da taxa de juro efectiva (Nota 24) <i>Interest - effective interest rate method (Note 24)</i>	301.200	608.421
Perdas por imparidade líquidas <i>Net impairment losses</i>	3.228.104	5.977.257
Dívidas incobráveis (Nota 23) <i>Bad debts write-offs (Note 23)</i>	(2.337.262)	(4.150.003)
Recuperação de dívidas incobráveis (Nota 23) <i>Bad debts recovery (Note 23)</i>	186.516	519.296
	1.378.558	2.954.971

Os montantes correspondentes a dívidas incobráveis, foram alvo de registo de perdas de imparidade em anos anteriores.

The amounts corresponding to bad debts were recorded as impairment losses in previous years.

Perdas por imparidade

O movimento das perdas por imparidade para os exercícios findos em 31 de dezembro de 2018 e 2017, é como se segue:

Impairment losses

The recordings of accumulated impairment losses for the periods ended in December 31st, 2018 and 2017, are as follows:

2018	Saldo Inicial Starting balance	Aumento Increase	Reversão Reversal	Transferência Transfers	Saldo Final Closing balance
Cientes <i>Trade accounts receivable</i>	35.936.327	-	(3.228.104)	-	32.708.223
Estado e outros entes públicos <i>State and other public entities</i>	5.691.233	-	-	-	5.691.233
Outros devedores <i>Other debtors</i>	134.259	-	-	-	134.259
	41.761.819	-	(3.228.104)	-	38.533.715

2017	Saldo Inicial Starting balance	Aumento Increase	Reversão Reversal	Transferência Transfers	Saldo Final Closing balance
Cientes <i>Trade accounts receivable</i>	41.918.291	-	(5.981.964)	-	35.936.327
Estado e outros entes públicos <i>State and other public entities</i>	5.691.233	-	-	-	5.691.233
Outros devedores <i>Other debtors</i>	129.553	4.706	-	-	134.259
	47.739.077	4.706	(5.981.964)	-	41.761.819

Os valores de 2018 e 2017 apresentados nos quadros acima refletem os efeitos líquidos de reforços e reversões dos respetivos exercícios.

The amount for 2018 and 2017 presented in the tables above reflect the net effects of reinforcements and reversals of the respective years.

Estado e outros entes públicos – processos fiscais

State and other public entities – tax proceedings

O saldo em 31 de dezembro de 2018 e 2017 relativo à rubrica do ativo não corrente Estado e Outros Entes Públicos, e respetivas imparidades acumuladas, pode ser detalhado como segue:

The balance on 31st December 2018 and 2017 relating to the heading non-current asset “State and other public entities”, and accumulated impairment losses may be analysed as follows:

Natureza Nature	Montante bruto Gross amount	Perdas por imparidade acumuladas Accumulated impairment losses	Saldo Balance
Processo fiscal n.º 00237/04 - Imp, em sede de IRC	3.686.454	(28.080)	3.658.374
Processo fiscal n.º 1202/05	5.663.153	(5.663.153)	-
	<u>9.349.607</u>	<u>(5.691.233)</u>	<u>3.658.374</u>

A natureza destes processos, bem como os procedimentos efetuados, resumem-se abaixo.

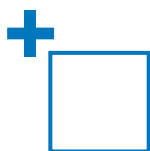
The nature of these proceedings as well as the procedures performed are summarized below:

Processo n.º 00237/04 - Imp

As contas fiscais consolidadas apresentadas pela Alliance UniChem Portuguesa, SGPS, Lda. (sociedade entretanto fusionada no Grupo), foram sujeitas a inspeção tributária relativamente ao exercício de 1993, tendo sido efetuadas correções à matéria coletável, no valor de 4.758.691 Euros. Dado o desacordo do Grupo quanto ao fundamento das referidas correções, foi apresentado oportunamente o respetivo pedido de impugnação tributária. No final do exercício de 2002 e no decurso do processo de amnistia fiscal implementado pelo Governo, o Grupo, motivada pelo crescimento dos encargos associados a este processo, procedeu ao pagamento do valor do imposto nas seguintes condições:

Proceeding n.º 00237/04 - Imp

The consolidated statutory accounts presented by Alliance UniChem Portugal, SGPS, Lda (entity meanwhile merged with the Group), were subject to a tax inspection for the period of 1993 and the outcome resulted in additional assessments to the taxable income in the amount of 4,758,691 Euros. Given the disagreement of the Group as to the basis of such corrections, it was duly submitted an opposition to the additional tax assessment. At the end of 2002 and during the process of tax amnesty implemented by the Government, the Group, driven by the growing costs associated with this process, paid the tax amount in the following conditions:



- | | |
|--|---|
| <p>i. Pagamento do imposto liquidado no valor de 3.249.166 Euros, relativo aos exercícios de 1993 a 1998;</p> <p>ii. Manutenção do processo de impugnação, atualmente sob apreciação em tribunal</p> <p>iii. Manutenção de possibilidade de reembolso do imposto pago caso seja proferida decisão judicial favorável à Alliance Healthcare</p> <p>iv. Eliminação do risco associado aos juros e penalizações no âmbito do processo em caso de decisão judicial desfavorável à Alliance Healthcare.</p> | <p>i. Payment of the additional tax assessment in the amount of 3,249,166 Euros, for the periods from 1993 to 1998;</p> <p>ii. Continuous support to the complaints process currently under the court's consideration;</p> <p>iii. Maintenance of the possibility of refund of tax paid if the court's judgement is delivered in favour of Alliance Healthcare;</p> <p>iv. Elimination of the risk associated with interest and penalties in the event of adverse ruling for Alliance Healthcare.</p> |
|--|---|

Em 2003, no âmbito do mesmo processo, foi igualmente pago pelo Grupo o montante de 437.288 Euros relativo ao exercício de 1999.

Em virtude do Conselho de Administração do Grupo entender que existem possibilidades de êxito no recurso interposto, decidiu registar, em exercícios anteriores, os montantes pagos (3.686.454 Euros) às Autoridades Fiscais na rubrica do ativo não corrente "Outros ativos financeiros - Estado e outros entes públicos" e proceder à constituição de uma perda por imparidade de 50% daquele montante.

Durante 2014 o Grupo recebeu uma decisão favorável do tribunal competente no que diz respeito a este processo. Assim, tendo em consideração a diminuição do risco daí resultante e por considerar remota a possibilidade de não recuperar o valor pago, o Grupo reverteu a perda por imparidade que tinha sido reconhecida em anos anteriores, no montante de 1.815.147 Euros, reconhecendo esse efeito na demonstração dos resultados de 2014, na rubrica "Imparidade de dívidas a receber".

In 2003, under the same process, the Group also paid the amount of 437,288 Euros related with the period of 1999.

Because the Group's Board of Directors understands that there are chances of success in the appeal, it decided to book in prior periods, the amounts paid (3,686,454 Euros) to the Portuguese Tax Authority in the non-current asset heading "Other financial assets - State and other public entities" and proceed with an impairment adjustment of 50% of that amount.

During 2014 the Group received a court's favourable decision with regards to this process. Thus, taking into account the decrease of the resulting risk and considering as remote the possibility of non-recovery of the paid amount, the Group reversed the impairment loss which had been recognized in prior periods in the amount of 1,815,147 Euros, recognizing the effect in the income statement in 2014, on the heading "Impairment of accounts receivable".

Deste modo e relativamente ao processo n.º 00237/04 – Imp, o Grupo mantinha em 31 de dezembro de 2018 e 2017 um saldo devedor na rubrica Estado e Outros Entes Públicos no montante de 3.686.454 Euros, e uma perda por imparidade de 28.080 Euros.

Por seu lado, durante os exercícios de 2004 a 2013, o Grupo foi também sujeita a inspeções tributárias aos exercícios de 2000 a 2010, no âmbito das quais foram recebidas liquidações adicionais em sede de IRC, no montante total de, aproximadamente, 10.470.000 Euros, dos quais:

Processo n.º 1202/05.9BELSB

7.000.000 Euros relativos, essencialmente, à não aceitação como custo fiscal e à consideração como despesas não documentadas de determinados pagamentos efetuados nos exercícios de 2000 a 2002, para as quais, constituiu uma provisão no montante de, aproximadamente, 3.848.000 Euros para fazer face a tais riscos. Adicionalmente, em 2013 o Grupo foi notificada da sentença do Tribunal Tributário de Lisboa que julgou improcedente a impugnação apresentada relativamente ao exercício de 2000, tendo sido apresentada interposição de recurso;

No final do exercício de 2013 e no decurso do “programa de regularização excecional de dívidas fiscais” previsto no Dec. Lei n.º 151-A/2013, o Grupo, motivada pelo crescimento dos encargos associados aos processos fiscais, procedeu ao pagamento do valor do imposto nas seguintes condições:

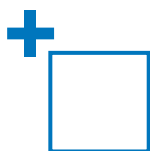
Thereby and in relation to proceeding No. 00237/04 – Imp, the Group held on 31st December 2018 and 2017 an outstanding balance in the heading “State and Other public entities” in the amount of 3,686,454 Euros, and an impairment loss of 28,080 Euros.

During the periods from 2004 to 2013, the Group was subject to tax inspections for the periods from 2000 to 2009, during which were received additional payments of corporate income tax, amounting to approximately 10,470,000 Euros, detailed as follows:

Proceeding n.º 1202/05.9BELSB

7,000,000 Euros essentially related to the non-acceptance as a tax cost and consideration as non-documented expenses of certain payments made in the periods from 2000 to 2002, for which, although the Group does not agree with the reasons for the proposed correction by Portuguese Tax Authority (position supported by legal and tax counsel), it recorded a provision amounting to approximately 3,848,000 Euros to cover for such risks. Additionally, in 2013 the Group was notified of the decision from the Lisbon Tax Court which dismissed the challenge submitted for the period 2000, for which an appeal was presented;

At the end of the period of 2013 and during the “exceptional regularization program of tax debts” provided for in the Decree Law Number 151-A / 2013, the Group, motivated by the costs increase of the tax lawsuits, proceeded with the payment of the tax amount under the following conditions:



- | | |
|--|---|
| <ul style="list-style-type: none">i. Pagamento do imposto liquidado no valor de 5.663.153 Euros, relativo aos exercícios de 2000 a 2002, que já incorpora a dedução de juros e outros encargos;ii. Manutenção do processo de impugnação, atualmente sob apreciação em tribunal;iii. Manutenção de possibilidade de reembolso do imposto pago caso seja proferida decisão judicial favorável à Alliance Healthcareiv. Eliminação do risco associado aos juros e penalizações no âmbito do processo em caso de decisão judicial desfavorável à Alliance Healthcare. | <ul style="list-style-type: none">i. Payment of the additional tax assessment in the amount of 5,663,153 Euros, for the periods from 2000 to 2002, which already includes the deduction of interest and other charges;ii. Continuous support to the complaints process, currently under consideration by the court;iii. Maintenance of the possibility of refund of the tax paid if the court's judgement is favourable to Alliance Healthcareiv. Elimination of the risk associated with interest and penalties in the event of adverse ruling for Alliance Healthcare. |
|--|---|

Na sequência deste pagamento extraordinário o Grupo, em 2013, transferiu a provisão, constituída em anos anteriores, afeta aos exercícios em causa no valor de 3.848.006 Euros, para a rubrica do seu ativo "Outros ativos financeiros – não corrente".

Em função da notificação obtida pelo Grupo em 2013 do desfecho desfavorável do processo fiscal pelo Tribunal Tributário de Lisboa, o qual julgou improcedente a impugnação apresentada relativamente ao exercício de 2000, entretanto objeto de interposição de recurso, o Conselho de Administração do Grupo decidiu proceder ao registo de imparidades adicionais, no montante de 1.815.147 Euros, de forma a cobrir a totalidade do risco associado à não realização dos valores já pagos cujo reembolso o Grupo ambiciona, pelo que o valor pago, no montante total de 5.663.153 Euros se encontra totalmente coberto por imparidades acumuladas de igual montante.

Following this extraordinary payment, in 2013, the Group transferred the provision which was created in prior periods, to affect the periods in question for the amount of 3,848,006 Euros to the heading "Other financial assets - non-current".

Given the notification obtained by the Group in 2013 with the unfavourable outcome of the tax proceedings by the Lisbon Tax Court, which dismissed the challenge presented for the period of 2000, meanwhile subject to the filing of an appeal, the Group Board of Directors decided, to reflect the booking of an additional impairment amount of 1,815,147 Euros, reflecting in the period in which the decision occurred, the impairment losses to cover the entire risk associated with the non-realization of the amounts already paid, to which reimbursement the Group aspires, so the value paid, in the full amount of 5.663.153 Euros is fully covered by the accumulated impairments in the same amount.

Processo - Liquidação Adicional n.º 8310039269

2.870.000 Euros referentes ao exercício de 2004 (a qual foi recebida durante o exercício de 2008) relativa à não aceitação como operação fiscalmente neutra, da fusão invertida entre o Grupo e a Alliance Unichem S.G.P.S., Lda. apurando, consequentemente, uma mais-valia fiscal dessa operação; o Conselho de Administração do Grupo, assim como os seus consultores fiscais, entendem que a fundamentação apresentada pela Administração Tributária não está de acordo com a legislação fiscal portuguesa pelo que apresentou uma impugnação judicial relativamente à referida liquidação adicional. Deste modo, não foi registada nas demonstrações financeiras anexas qualquer provisão para fazer face a um eventual desfecho favorável deste processo, por a Administração entender que a probabilidade de desfecho favorável às suas pretensões ser mais forte que a probabilidade de desfecho inverso;

Processo n.º 3387201301020820

600.000 Euros relativos ao exercício de 2007 (recebida no início de 2011), com origem no apuramento de mais-valias fiscais resultantes do alegado exercício do direito de opção de compra do edifício da sede no âmbito de um contrato de locação operacional. Não foi registada nas demonstrações financeiras anexas qualquer provisão para fazer face a um eventual desfecho favorável deste processo, dado que o Conselho de Administração do Grupo, assim como os seus consultores fiscais, entendem que a fundamentação apresentada pela Administração Tributária não está de acordo com a legislação fiscal portuguesa, por a Administração entender que a probabilidade de desfecho favorável às suas

Proceeding – Additional tax assessment n.º 8310039269

2,870,000 Euros related to the period of 2004 (which was received during the period of 2008) concerning the non-acceptance as a tax neutral operation of the reverse merger between the Group and Alliance Unichem SGPS, Lda. assessing consequently an additional tax value for this transaction; the Group Board of Directors, as well as their tax advisers consider that the arguments presented by the Tax Authority are not aligned with the Portuguese tax legislation, having consequently presented a judicial challenge with respect to the previously mentioned additional assessment. Thus, it was not recorded in the financial statements any provision to cover for a possible favourable outcome of this proceeding, by the Board Management on the grounds that the probability of a favourable outcome to their claims are stronger than the opposite;

Proceeding n.º 3387201301020820

600,000 Euros for the period of 2007 (received at the beginning of 2011), originating from the assessment of taxable capital gains arising from the alleged exercise of option rights over the headquarters building under an operating lease. No provision was recorded in the financial statements to cover for a potential favourable outcome of this process, since the Group Board of Directors, as well as their tax advisers consider that the arguments presented by the Tax Authority are not aligned with the Portuguese tax law; by the Board Management on the grounds that the probability of a favourable outcome to their claims are stronger than the opposite;

pretensões ser mais forte que a probabilidade de desfecho inverso.

Em 31 de dezembro de 2018 e 2017, o detalhe das rubricas de "Estado e outros entes públicos" apresentava a seguinte composição:

As at December 31st, 2018 and 2017, the detail of the headings identified as "State and other public entities" were as follows:

Activo corrente <i>Current assets</i>	2018	2017
Imposto sobre o Valor Acrescentado <i>Value Added Tax</i>	1.277.874	3.933.235
Outras contribuições <i>Other taxes</i>	39.325	26.885
	1.317.199	3.960.120

13. Outros ativos correntes

Other current assets

Em 31 de dezembro de 2018 e 2017 a rubrica "Outros ativos correntes" apresentavam a seguinte composição:

As at December 31st, 2018 and 2017 the heading of "Other current assets" was detailed as follows:

	2018	2017
Seguros pagos antecipadamente <i>Insurance paid in advance</i>	28.941	26.067
Outros <i>Others</i>	142.216	61.296
	171.157	87.363

14. Instrumentos de capital próprio

Equity instruments

Capital social

Em 31 de dezembro de 2018 e 2017, o capital social, no montante de 2.500.000 Euros, encontra-se totalmente subscrito e realizado, sendo representado por 500.000 ações com um valor nominal de 5 Euros, cada.

A quantia escriturada do capital social emitido pelo Grupo em 31 de dezembro de 2018 e 2017 é detalhada conforme se segue:

Capital | *Equity*

Valor nominal | *Nominal value*

Prêmios de emissão | *Share issuance premiums*

2.500.000

8.843.687

11.343.687

Os prêmios de emissão de ações só podem ser utilizados na cobertura de prejuízos que não possam ser cobertos pelo lucro do exercício nem pela utilização de outras reservas, ou para incorporação no capital.

Outros instrumentos de capital próprio

A rubrica de "Outros instrumentos de capital próprio" refere-se a prestações acessórias, as quais não vencem juros e foram concedidas pelas acionistas, em montantes proporcionais à sua participação no capital social do Grupo, como a seguir se discrimina:

Share capital

On December 31st, 2018 and 2017, the share capital in the amount of 2.500.000 Euros, is fully subscribed and paid, being represented by 500,000 shares with a nominal value of 5 Euros each.

The carrying amount of the share capital issued by the Group on December 31st, 2018 and 2017 is detailed as follows:

Share issuance premiums can only be used to cover losses which cannot be covered by the profits of the period or by the use of other reserves, or in the event of a capital increase.

Other equity instruments

The heading "Other equity instruments" refers to contributions, which do not bear interest and which were granted by the shareholders in proportionate amounts reflecting their share in the Group's capital, as hereinafter discriminated:

Alliance Boots Holdings Limited
Farminveste – Investimentos, Participações e Gestão, S.A.

	2018	2017
	7.809.248	7.809.248
	8.127.993	8.127.993
	<u>15.937.241</u>	<u>15.937.241</u>

As prestações acessórias não podem ser restituídas se a sua restituição reduzir o capital próprio para um valor inferior ao do capital social mais a reserva legal.

Ancillary benefits may not be repaid if their refund reduces their own capital to a lower value than the share capital plus the legal reserve.

Reserva legal

Legal reserve

A legislação comercial estabelece que, pelo menos, 5% do resultado líquido anual tem de ser destinado ao reforço da reserva legal até que esta represente pelo menos 20% do capital. Esta reserva não é distribuível a não ser em caso de liquidação do Grupo, mas pode ser utilizada para absorver prejuízos depois de esgotadas as outras reservas, ou incorporada no capital.

Commercial legislation establishes that at least 5% of annual net profit must be appropriated to a legal reserve until it represents at least 20% of the capital. This reserve is not distributable except in the event of the Group's liquidation, but may be used to absorb losses once the other reserves are exhausted, or in the event of a capital increase.

Em 31 de dezembro de 2018 e 2017 a reserva legal ascendia a 569.117 Euros.

On December 31st, 2018 and 2017 the legal reserve amounted to 569,117 Euros.

Outras reservas

Other reserves

Em 31 de dezembro de 2018 a rubrica de “outras reservas” apresentava o valor negativo de 11.782.393 Euros (11.782.393 Euros em 31 de dezembro de 2017).

On December 31st, 2017 the “other reserves” presented the negative value of 11,782,393 Euros (11,782,393 Euros on December 31st, 2017).

Distribuições

O resultado líquido individual do exercício findo em 31 de dezembro de 2017 foi aplicado, conforme deliberação da Assembleia Geral de Acionistas, como segue:

Distributions

The Net profit/(loss) for the period ended in December 31st, 2017 was applied in accordance with the deliberation from the Shareholders General Meeting, as follows:

Outras Reservas <i>Other reserves</i>	-
Resultados transitados <i>Retained earnings</i>	3.562.774
Distribuição de dividendos aos acionistas <i>Distribution of dividends to shareholders</i>	<u>10.688.324</u>
Resultado líquido do exercício findo em 31 de Dezembro de 2017 <i>Net profit/(loss) for the period ending December 31st, 2017</i>	<u><u>14.251.098</u></u>

Esta distribuição foi efetuada com base nas demonstrações do Grupo de 2017 preparadas de acordo com as IFRS, aprovadas pelos Acionistas conforme acima referido. A existência de reservas e resultados transitados com expressão suficiente não colocam em causa a distribuição efetuada.

This distribution was made on the basis of the Group's financial statements for the period of 2017 prepared according to the NCRF, approved by the Shareholders as set out above. The existence of reserves and retained earnings with sufficient expression does not call into question the distribution made.

15. Subsídios do governo e apoios do Governo

Government subsidies and grants

Os subsídios ao investimento reconhecidos em 31 de dezembro de 2018 e 2017 são detalhados conforme se segue:

Investment Subsidies recognized in December 31st, 2018 and 2017 are detailed as follows:

Natureza Nature	2018		2017	
	Valor Inicial Initial amount	Amortizações Depreciation	Valor Líquido Net amount	Valor Líquido Net amount
Reembolsável (Nota 17) Reimbursable (Note 17)	201.891	-	201.891	201.891
Não reembolsável (Nota 18) Non-reimbursable (Note 18)	178.437	(88.112)	90.325	95.254
Incentivo Total Total incentive	380.328	(88.112)	292.216	297.145

Em 2011 a Alliance Healthcare Açores, S.A. (ex-Proconfar) efetuou uma candidatura ao SIDER – Sistema de Incentivos para o Desenvolvimento Regional dos Açores aquando a construção do armazém no Parque Empresarial e de Negócios – Pico d'Água Park, Ilha dos Açores - São Miguel sendo, a Região Autónoma dos Açores (15%) e o FEDER (85%), as entidades financiadoras.

In 2011 Alliance Healthcare Açores (ex-Proconfar) applied to the SIDER – a System of Incentives for the Regional Development. during the construction of the warehouse located in the Pico d'Água Park – Business Park, in the Azores Island of São Miguel, being the Autonomous Region of Azores (15%) and the European Regional Development Fund (85%), the responsible financial entities.

A Alliance Healthcare Açores, S,A, (ex-Proconfar) considerou reunir todas as condições para o reconhecimento do subsídio ao investimento, pelo que:

Alliance Healthcare Açores (ex-Proconfar) considers that fulfils all the conditions for the recognition of this investment grant, and therefore:

- (a) Subsídios reembolsáveis: foram reconhecidos no passivo na rubrica de “outros financiamentos obtidos”.
- (b) Subsídios não reembolsáveis: foram registados diretamente no passivo sendo imputados numa base sistemática como rendimentos durante os exercícios necessários para balanceá-los com as depreciações/amortizações dos ativos fixos tangíveis e intangíveis a que dizem respeito. O efeito no resultado líquido do exercício de 2018 ascendeu a 4.929 Euros (4.965 Euros em 31 de dezembro de 2017), reconhecidos na rúbrica “Outros rendimentos e ganhos” (Nota 23).

- (a) Refundable grants; were recognized in the heading “Other obtained loans”.
- (b) Non-refundable grants: were recorded directly in liabilities being allocated on a systematic basis as income over the periods necessary to match them with the depreciation / amortization of tangible fixed assets and intangible assets to which they relate. The effect on the net income for the period of 2018 amounted to 4.929 Euros (4.965 Euros in December 31st, 2017), recorded on the heading “Other costs and losses” (Note 23).

16. Provisões, passivos e ativos contingentes

Provision, contingent liabilities and assets

Durante o exercício findo em 31 de dezembro de 2018 e 2017, ocorreram os seguintes movimentos na rubrica de provisões: During the periods ended in December 31st, 2018 and 2017, the changes in provisions were as follows:

Contas 2018 Accounts 2018	Saldo Inicial Starting balance	Aumento Increase	Redução Reduction	Transferência Transfer	Saldo Final Closing balance
Provisões para outras contingências Provisions for other contingencies	1.328.163	231.581	(51.491)	-	1.508.253
	1.328.163	231.581	(51.491)	-	1.508.253

Contas 2017 Accounts 2017	Saldo Inicial Starting balance	Aumento Increase	Redução Reduction	Transferência Transfer	Saldo Final Closing balance
Provisões para outras contingências Provisions for other contingencies	882.737	456.297	(10.871)	-	1.328.163
	882.737	456.297	(10.871)	-	1.328.163

O aumento de provisões verificado em 2018 encontra-se refletido na demonstração dos resultados na rubrica "Imposto sobre o rendimento do exercício" (Nota 10) uma vez que as situações às quais estas provisões dizem respeito apresentam natureza fiscal. The increase in provisions recorded in 2018 is reflected in the income statement under the heading "Income tax for the period" (Note 10) since the situations to which these provisions concern are exclusively tax related.

O valor registado na rubrica de "Provisões" em 31 de dezembro de 2018 e 2017 corresponde à melhor estimativa do Conselho de Administração para fazer face a perdas futuras a incorrer com contingências. The amount recorded under the caption "Provisions" as of 31 December 2018 and 2017 corresponds to the best estimate of the Board of Directors to cover future losses to be incurred with contingencies.

Em 31 de dezembro de 2018 e 2017, o Grupo tinha assumido as seguintes responsabilidades por garantias prestadas: On December 31st, 2018 and 2017, the Group had provided the following guarantees:

	2018	2017
Direcção Geral de Contribuições e Impostos Portuguese Tax Authority	4.556.300	4.556.300
Região Autónoma dos Açores (SIDER)	201.891	201.891
Câmara Municipal de Sintra	25.000	25.000
BP Portuguesa	12.678	12.678
Tribunal do Trabalho Portuguese Labour Court	5.422	5.422
Instituto Português de Oncologia de Lisboa	11.700	11.700
Centro Hospitalar Lisboa Norte	-	12.938
	4.812.991	4.825.929

As garantias prestadas à Direcção Geral de Contribuições e Impostos estão relacionadas com os processos fiscais mencionados na nota 12. The guarantees provided to the Portuguese Tax Authority are related to the tax processes mentioned in note 12.

17. Passivos financeiros

Financial liabilities

Fornecedores e outras contas a pagar

Suppliers and other accounts payable

Em 31 de dezembro de 2018 e 2017 as rubricas de "Fornecedores" e de "Outras contas a pagar" apresentavam a seguinte composição: On December 31st, 2018 and 2017 the heading "Suppliers" and "Other accounts payable" were as follows:

Fornecedores Trade accounts payable	2018	2017
Fornecedores c/c <i>Suppliers</i>	49.371.405	51.839.752
Fornecedores c/ facturas em recepção e conferência <i>Suppliers - invoices pending</i>	3.154.305	5.856.389
	52.525.710	57.696.141

Outras contas a pagar - corrente Other accounts payable - current	2018	2017
Pessoal (Nota 21) <i>Personnel (Note 21)</i>	1.190	2.310
Estado e outros entes públicos <i>State and other public entities</i>	430.395	512.507
Fornecedores de investimentos <i>Investment suppliers</i>	53.064	94.570
Credores por acréscimos de gastos <i>Creditors for accrued expenses</i>	3.102.501	5.206.229
	3.587.150	5.815.616

Em 31 de dezembro de 2018 e 2017, a maturidade contratual remanescente dos saldos registados nas rubricas “Fornecedores” e “Fornecedores de investimentos” era como se segue:

At 31 December 2018 and 2017, the remaining contractual maturity of the balances recorded under "Suppliers" and "Suppliers of investments" was as follows:

Fornecedores Trade accounts payable	2018	2017
]0;1] Mês <i>Month</i>	37.831.699	40.534.047
]1;3] Meses <i>Months</i>	14.637.495	16.353.860
]3;12] Meses <i>Months</i>	56.516	808.234
	52.525.710	57.696.141

Fornecedores de investimentos Investment suppliers	2018	2017
]0;1] Mês <i>Month</i>	53.064	94.570
	53.064	94.570

A rubrica “Credores por acréscimo de gastos”, em 31 de dezembro de 2018 e 2017 detalha-se como se segue:

The heading "Creditors for accrued expenses" on December 31st, 2018 and 2017, is detailed as follows:

Credores por acréscimo de gastos Creditors for accrued expenses	2018	2017
Descontos a conceder <i>Rebates to be conceded</i>	57.355	1.926.521
Férias e subsídios de férias a pagar (Nota 20) <i>Vacation and holiday pay to be paid (Note 20)</i>	2.061.755	2.187.494
Outros <i>Others</i>	983.391	1.092.214
	3.102.501	5.206.229

Financiamentos obtidos

Obtained loans

Os financiamentos obtidos em 31 de dezembro de 2018 e 2017, são detalhados como se segue:

The obtained loans on December 31st, 2018 and 2017, are detailed as follows:

	31 Dez. 2018 Dec. 31st, 2018			31 Dez. 2017 Dec. 31st, 2017			Vencimento Due date	Tipo de amortização Repayment type
	Montante utilizado Amount			Montante utilizado Amount				
	Limite Limit	Corrente Current	Não corrente Non-current	Limite Limit	Corrente Current	Não corrente Non-current		
Instituições financeiras: Financial institutions:								
Papel comercial: Commercial paper:								
Papel comercial Commercial paper	3.240.000	360.000	2.880.000	3.600.000	-	-	2027	semestral semi-annual (4)
Papel comercial Commercial paper	12.500.000	-	-	12.500.000	-	-	2019	prazo de emissão issue term
Papel comercial Commercial paper	3.500.000	1.000.000	2.500.000	4.500.000	-	-	2022	semestral semi-annual (5)
Papel comercial Commercial paper	10.000.000	-	-	10.000.000	10.000.000	-	2019	prazo de emissão issue term
Papel comercial Commercial paper	6.400.000	3.200.000	3.200.000	8.000.000	3.200.000	4.800.000	2020	prazo de emissão issue term (3)
Papel comercial Commercial paper	20.000.000	20.000.000	-	15.000.000	15.000.000	-	2019	prazo de emissão issue term
Papel comercial Commercial paper	5.000.000	-	-	5.000.000	-	-	2019	prazo de emissão issue term
	<u>60.640.000</u>	<u>24.560.000</u>	<u>8.580.000</u>	<u>58.600.000</u>	<u>28.200.000</u>	<u>4.800.000</u>		
Empréstimos bancários: Bank loans:								
Empréstimo Loan	3.117.675	389.231	2.728.445	3.503.968	385.432	3.118.536	2026	trimestral quarterly (1)
Contas Cauionadas Escrow account	3.500.000	1.000.000	2.500.000	4.500.000	1.000.000	3.500.000	2022	trimestral quarterly (2)
	<u>6.617.675</u>	<u>1.389.231</u>	<u>5.228.445</u>	<u>8.003.968</u>	<u>1.385.432</u>	<u>6.618.536</u>		
Outros empréstimos obtidos: Other obtained loans:								
Descoberto bancário (Nota 4) Bank overdraft (Note 4)	44.000.000	8.011.950	-	39.000.000	3.878.562	-	renovável renewable	n.a.
Letras descontadas Discounted bills	-	-	-	750.000	199.230	-	renovável renewable	n.a.
Locação financeira (Nota 7) Lease (Note 7)	335.574	72.381	263.193	407.840	72.272	335.568	2023	Mensal monthly
	<u>44.335.574</u>	<u>8.084.331</u>	<u>263.193</u>	<u>40.157.840</u>	<u>4.150.064</u>	<u>335.568</u>		
Total valor nominal Total nominal value	111.593.249	34.033.562	14.071.638	106.761.808	33.735.496	11.754.104		
Instituições não financeiras: Non-Financial institutions:								
Subsídios ao investimento reembolsáveis: Reimbursable investments grants:								
Sider (Nota 15) (Note 15)	201.891	14.421	187.470	201.891	-	201.891	2027	semestral semi-annual
	<u>201.891</u>	<u>14.421</u>	<u>187.470</u>	<u>201.891</u>	<u>-</u>	<u>201.891</u>		
Ajustamento custo amortizado Amortised cost adjustment	-	(62.338)	-	-	(58.152)	-		
	<u>111.795.140</u>	<u>33.985.645</u>	<u>14.259.108</u>	<u>106.963.699</u>	<u>33.677.344</u>	<u>11.955.995</u>		

Em 31 de dezembro de 2018 e 2017, a parcela classificada como não corrente relativa a “Empréstimos bancários” e “Papel Comercial” tem o seguinte plano de reembolso definido:

Empréstimos bancários | *Bank loans*
até 2 anos | Until 2 years
de 3 a 5 anos | 3 to 5 years
mais de 5 anos | More than 5 years

	2018	2017
	8.710.008	7.582.034
	3.294.276	2.702.599
	1.804.161	1.133.903
	13.808.445	11.418.536

On December 31st, 2018 and 2017, the portion classified as non-current on "Commercial Paper" and "Bank Loans" has the following defined amortization plan:

Em 31 de dezembro de 2018, a rubrica Financiamentos obtidos considera cinco empréstimos não correntes em utilização:

- (1) Um empréstimo no montante de € 3.118.000 contratado em julho de 2016 pela Alliance Healthcare. Este empréstimo vence juros trimestrais à taxa Euribor a 3 meses acrescida de um spread de mercado, e é reembolsável em prestações trimestrais e sucessivas até julho de 2026.
- (2) Um empréstimo no montante de € 3.500.000 contratado em junho de 2017 pela Alliance Healthcare. Este empréstimo vence juros trimestrais à taxa Euribor a 12 meses acrescida de um spread de mercado, e é reembolsável em prestações trimestrais e sucessivas até junho de 2022.
- (3) Um programa de emissão de papel comercial no montante de € 6.400.000 contratado em junho 2017 pela Alliance Healthcare. Este empréstimo vence juros à taxa Euribor do prazo de emissão acrescida de um spread de mercado, e o montante máximo do programa será reduzido 1.600.000 Euros por semestre até julho de 2020, com garantia de colocação por parte do banco agente.

On December 31st, 201, the “Obtained loans” heading considers five medium and long-term loans:

- (1) One loan of 3.118.000 Euros hired in July 2016 by Alliance Healthcare. The loan pays interest monthly to the Euribor 3 months plus a market spread, and is repayable in quarterly and successive instalments until July 2026.
- (2) One loan of 3,500,000 Euros hired in June 2017 by Alliance Healthcare. The loan pays interest monthly to the Euribor 12 months plus a market spread, and is repayable in quarterly and successive instalments until June 2022.
- (3) A commercial paper program for the amount of € 6,400,000 contracted in June 2017 by Alliance Healthcare. This loan bears interest at the Euribor rate that matches the maturity of the issue, plus a market spread, and the maximum amount of the program will be reduced by € 1,600,000 per semester until July 2020, with placement guarantee by the bank.

- | | |
|---|--|
| <p>(4) Um programa de emissão de papel comercial no montante de € 3.240.000 contratado em agosto 2016 pela Alliance Healthcare. Este empréstimo vence juros à taxa Euribor a 6 meses acrescida de um spread de mercado, e o montante máximo do programa será reduzido 180.000 Euros por semestre até agosto de 2027, com garantia de colocação por parte do banco agente.</p> | <p>(4) A commercial paper program for the amount of € 3,240,000 contracted in August 2016 by Alliance Healthcare. This loan bears interest at the Euribor 6 months rate plus a market spread, and the maximum amount of the program will be reduced by € 180,000 per semester until August 2027, with placement guarantee by the bank.</p> |
| <p>(5) Um programa de emissão de papel comercial no montante de € 3.500.000 contratado em junho 2017 pela Alliance Healthcare. Este empréstimo vence juros à taxa Euribor a 6 meses acrescida de um spread de mercado, e o montante máximo do programa será reduzido 500.000 Euros por semestre até junho de 2022, com garantia de colocação por parte do banco agente;</p> | <p>(5) A commercial paper program for the amount of € 3,500,000 contracted in June 2017 by Alliance Healthcare. This loan bears interest at the Euribor 6 months rate plus a market spread, and the maximum amount of the program will be reduced by € 500,000 per semester until June 2022, with placement guarantee by the bank</p> |

Os montantes apresentados na rubrica financiamento obtido passivo não corrente referentes a papel comercial referem-se a programas automaticamente renováveis pelo prazo de um ano, sendo o objetivo do Conselho de Administração a manutenção dos referidos financiamentos por um prazo superior a 12 meses, dependendo a sua manutenção apenas de decisão do Conselho de Administração e do cumprimento de *covenants* contratualizados, os quais à data de 31 de dezembro de 2018 se encontram cumpridos.

The amounts presented in the non-current liabilities obtained from commercial paper relate to automatically renewable programs for a period of one year, and the objective of the Board of Directors is to maintain these loans for a period of more than 12 months, depending on their maintenance only of the Board of Directors' decision and compliance with contractual covenants, which as of 31 December 2018 are fulfilled.

As restantes dívidas a instituições de crédito estão expressas em Euros e vencem juros a taxas de mercado variáveis.

The remaining debts to credit institutions are expressed in Euros and bear interest at variable market rates.

A tabela seguinte mostra as alterações nos passivos do Grupo decorrentes de atividades de financiamento, incluindo alterações monetárias e não monetárias. Os passivos decorrentes de atividades de financiamento são aqueles para os quais os fluxos de caixa foram, ou os fluxos de caixa futuros serão, classificados no resultado consolidado do Grupo como fluxos de caixa das atividades de financiamento.

The table below details changes in the Group's liabilities arising from financing activities, including both cash and non-cash changes. Liabilities arising from financing activities are those for which cash flows were, or future cash flows will be, classified in the Group's consolidated statement as cash flows from financing activities.

Financiamentos obtidos <i>Obtained loans</i>	2018	2017
Saldo inicial de financiamento (excluindo descobertos bancários) <i>Opening balance of financing (excluding bank overdrafts):</i>		
Corrente <i>Current</i>	29.798.782	29.333.946
Não corrente <i>Not current</i>	11.955.995	7.708.002
Total <i>Total</i>	<u>41.754.777</u>	<u>37.041.948</u>
Recebimentos provenientes de financiamentos obtidos <i>Receipts from financing obtained</i>	552.527.672	396.778.892
Pagamentos provenientes de financiamentos obtidos <i>Payments from financing obtained</i>	(553.973.194)	(391.963.824)
Outros <i>Others</i>	90.873	(102.239)
Saldo final de financiamento (excluindo descobertos bancários) <i>Closing balance of financing (excluding bank overdrafts):</i>		
Corrente <i>Current</i>	25.959.274	29.798.782
Não corrente <i>Not current</i>	14.259.108	11.955.995
Total <i>Total</i>	<u>40.218.382</u>	<u>41.754.777</u>

Em 31 de dezembro de 2018 e 2017, o detalhe das rubricas de "Estado e outros entes públicos" apresentava a seguinte composição:

As at December 31st, 2018 and 2017, the detail of the headings identified as "State and other public entities" were as follows:

Passivo corrente <i>Current liabilities</i>	2018	2017
Imposto sobre o Valor acrescentado: <i>Value added tax:</i>	47.454	106.839
Imposto sobre o Rendimento das Pessoas Singulares: <i>Personal income tax:</i>		
Retenções na fonte <i>Withholding tax</i>	125.997	140.338
Segurança Social <i>Social Security</i>	249.210	264.982
Restantes impostos <i>Other taxes</i>	7.734	348
	<u>430.395</u>	<u>512.507</u>

18. Outros passivos correntes

Others current liabilities

Em 31 de dezembro de 2018 e 2017 as rubricas do passivo corrente “Outros passivos correntes” apresentavam a seguinte composição:

As at December 31st, 2018 and 2017 the heading of “Other current liabilities” was detailed as follows:

	2018	2017
Subsídios do Governo (Nota 15) <i>Government Grants (Note 15)</i>	90.325	95.254
Outros <i>Others</i>	9.575	38.185
	99.900	133.439

19. Rédito

Revenue

O rédito reconhecido pelo Grupo em 31 de dezembro de 2018 e 2017 é detalhado conforme se segue:

The revenue recognized by the Group on December 31st, 2018 and 2017 is detailed as follows:

Categoria <i>Category</i>	2018	2017
Vendas <i>Sales</i>	583.079.066	594.332.735
Prestação de serviços <i>Services rendered</i>	10.428.313	8.987.225
Juros obtidos (Nota 24) <i>Interest income (Note 24)</i>	301.200	608.421
	593.808.579	603.928.381

O valor líquido das vendas e das prestações de serviços por mercado, durante os exercícios de 2018 e 2017, distribui-se como segue:

The net amount of sales and services rendered per market during the pperiods of 2018 and 2017, have resulted into the following distribution:

2018	Vendas Sales	Descontos concedidos Conceded rebates	Prestação de serviços Services rendered	Total
Mercado Interno <i>Domestic Market</i>	552.207.785	(1.439.507)	9.352.805	560.121.083
Mercado Externo <i>External Market</i>	32.310.788	-	1.075.508	33.386.296
TOTAL	584.518.573	(1.439.507)	10.428.313	593.507.379

2017	Vendas Sales	Descontos concedidos Conceded rebates	Prestação de serviços Services rendered	Total
Mercado Interno <i>Domestic Market</i>	582.459.654	(25.613.940)	7.948.100	564.793.814
Mercado Externo <i>External Market</i>	37.487.023	-	1.039.123	38.526.146
TOTAL	619.946.677	(25.613.940)	8.987.223	603.319.960

Em 2018 e 2017 não existia nenhum cliente que, individualmente, representasse mais de 10% do total da rubrica de "Vendas e Prestação de Serviços".

As of December 31, 2018 and 2017 there is no customer that individually accounted for more than 10% of the total "Sales and services rendered".

20. Fornecimentos e serviços externos

External supplies and services

A rubrica de "Fornecimentos e serviços externos" nos exercícios findos em 31 de dezembro de 2018 e 2017 é detalhada conforme se segue:

The heading "External supplies and services" for the periods ended in December 31st, 2018 and 2017 is detailed as follows:

Natureza <i>Natures</i>	2018	2017
Transporte de mercadorias <i>Transportation of goods</i>	6.874.253	6.641.403
Trabalhos especializados (Nota 7) <i>Specialized works (Note 7)</i>	5.591.962	4.823.729
Rendas e alugueres (Nota 7) <i>Rentals (Note 7)</i>	1.071.447	1.007.897
Electricidade <i>Electricity</i>	651.510	624.656
Outros fornecimentos e serviços externos <i>Other services</i>	536.757	819.215
Assistência técnica <i>Technical assistance</i>	529.308	373.405
Publicidade e propaganda <i>Advertising</i>	278.442	435.800
Combustíveis <i>Fuel</i>	257.893	219.270
Comunicação <i>Communication</i>	257.110	296.904
Conservação e reparação <i>Maintenance and repairs</i>	250.035	327.149
Limpeza, higiene e conforto <i>Cleaning services</i>	212.636	206.948
Vigilância e segurança <i>Security</i>	186.620	197.008
Seguros <i>Insurance</i>	177.699	185.069
Deslocações e estadas <i>Travel and lodging</i>	167.010	243.450
Material de escritório <i>Office supplies</i>	117.726	110.512
Portagens <i>Tolls</i>	99.828	84.855
	17.260.236	16.597.270

Na rubrica “Trabalhos especializados” está incluída a remuneração que o Grupo pagou no exercício de 2018, no valor de 1.711.922 Euros (1.692.961 em 2017), no âmbito do contrato de prestação de serviços associados à utilização de espaço e outros serviços do imóvel ANF sito no Porto, referido na Nota 7.

The "Specialized works" heading includes the remuneration paid by the Group during 2018, amounting to 1,711,922 Euros (1,692,961 in 2017), under the services contract associated with the use of space and other services in the ANF building located in Oporto, as per referred on Note 7.

21. Gastos com o pessoal

Personnel cost

A rubrica “Gastos com o pessoal” nos exercícios findos em 31 de dezembro de 2018 e 2017 é detalhada conforme se segue:

The heading "Personnel costs" for the periods ended in December 31st, 2018 and 2017 is detailed as follows:

Natureza <i>Nature</i>	2018	2017
Remunerações dos órgãos sociais <i>Board's remuneration</i>	243.651	255.887
Remunerações do pessoal <i>Personnel wages</i>	10.558.140	9.705.803
Indemnizações <i>Severance pay</i>	58.821	8.205
Encargos sobre remunerações <i>Social Security</i>	2.184.877	2.134.919
Seguros de acidentes de trabalho <i>Accidents at work insurance</i>	78.025	71.877
Seguros de saúde e vida <i>Health and life insurance</i>	118.609	112.273
Gastos de acção social <i>Social expenditures</i>	25.846	20.165
Outros gastos com o pessoal <i>Other personnel costs</i>	413.920	975.537
	13.681.889	13.284.666

O número médio de colaboradores ao serviço do Grupo durante o exercício de 2018 foi de 490 (478 durante o exercício de 2017).

The average number of employees working for the Group during the period of 2018 was 490 (478 in the period of 2017).

Em 31 de dezembro de 2018 os saldos a pagar ao pessoal ascendem a 1.190 Euros (2.310 Euros em 31 de dezembro de 2017) (Nota 17).

On December 31st, 2018, the payable balance to personnel amounts to 1,190 euros (2,310 euros on December 31st, 2017) (Note 17).

A responsabilidade relativamente a férias, subsídios de férias e prémios que se vencem para pagamento ao pessoal em 2019 era de 2.061,755 Euros em 31 de dezembro de 2018 (2.187.494 Euros em 31 de dezembro de 2017) (Nota 17). The liability for vacation, holiday pay and bonuses that are due for payment to personnel in 2019 amounted to 2,061,755 Euros on December 31st, 2018 (2,187,494 Euros on December 31st, 2017) (Note 17).

Os outros gastos com o pessoal englobam, nomeadamente, formação e despesas com trabalho temporário. Other personnel costs include, namely, training and temporary employment expenses.

22. Amortizações

Depreciation and Amortization

A decomposição da rubrica de “Gastos / reversões de depreciação e de amortização” nos exercícios findos em 31 de dezembro de 2018 e 2017 é conforme se segue: The heading “Depreciation and amortization (expenses) / reversals” in the period ended December 31st, 2018 and 2017 is as follows:

Natureza Nature	2018	2017
Activos fixos tangíveis (Nota 6) <i>Tangible fixed assets (Note 6)</i>	2.096.075	2.300.997
Activos intangíveis (Nota 8) <i>Intangible assets (Note 8)</i>	199.496	254.976
	2.295.571	2.555.973

23. Outros gastos e perdas e outros rendimentos e ganhos

Other costs and losses and other income and gains

A decomposição da rubrica de “Outros gastos e perdas” nos exercícios findos em 31 de dezembro de 2018 e 2017 é conforme se segue:

The breakdown of the heading "Other costs and losses" in the periods ended in December 31st, 2018 and 2017 is as follows:

Natureza Nature	2018	2017
Impostos Taxes	513.312	297.861
Dívidas incobráveis (Nota 12) <i>Bad debts accounts receivable (Note 12)</i>	2.337.262	4.150.003
Abates de investimentos não financeiros Non financial investments write-off	2.500	60.449
Outros Others	87.105	123.004
	2.940.179	4.631.317

A decomposição da rubrica de “Outros rendimentos e ganhos” nos exercícios findos em 31 de dezembro de 2018 e 2017 é conforme se segue:

The breakdown of the heading "Other income and gains" for the periods ended December 31st, 2018 and 2017 is as follows:

Natureza Nature	2018	2017
Alienações de investimentos não financeiros <i>Disposals of non-financial investments</i>	26.337	26.549
Subsídios ao investimento (Nota 15) <i>Investment grants (Note 15)</i>	4.929	4.965
Recuperação de dívidas incobráveis (Nota 12) <i>Bad debt recovery</i>	186.516	519.296
Outros Others	112.101	29.230
	329.883	580.040

24. Juros e outros rendimentos e gastos similares

Interest and other similar income and cost

Os gastos e perdas de financiamento reconhecidos no decurso dos exercícios findos em 31 de dezembro de 2018 e 2017 são detalhados conforme se segue:

The financial expenses recognized during the periods ended in December 31st, 2018 and 2017 are detailed as follows:

Natureza Nature	2018	2017
Juros suportados <i>Interest costs</i>		
Financiamentos bancários <i>Bank loans</i>	314.150	349.943
Desconto de títulos <i>Cashing of securities</i>	1.283	3.983
Locação financeira <i>Leasing</i>	635	1.086
Outros gastos de financiamento <i>Other financial costs</i>	347.250	357.301
	663.318	712.313

A rubrica "Outros gastos de financiamento" diz essencialmente respeito a gastos suportados com a emissão de papel comercial.

The heading "Other financial costs" primarily concerns the costs incurred with the issuance of commercial paper.

Os juros e outros rendimentos similares reconhecidos no decurso dos exercícios findos em 31 de dezembro de 2018 e 2017 são detalhados conforme se segue:

Interest and other similar income recognized during the periods ended in December 31st, 2018 and 2017 are detailed as follows:

Natureza Nature	2018	2017
Juros obtidos <i>Interest income</i>		
Depósitos em instituições de crédito (Nota 12) <i>Deposits in credit institutions (Note 12)</i>	1.595	1.304
Acordos de regularização de dívida (Nota 12) <i>Debts settlement agreement (Note 12)</i>	301.200	608.421
Outros financiamentos concedidos <i>Other conceded loans</i>	93.304	96.080
Outros ganhos de financiamento <i>Other financial income</i>	20.763	25.932
	416.862	731.737

A rubrica “Juros obtidos – Acordos de regularização de dívida” diz respeito aos juros debitados pelo Grupo aos seus clientes resultante de acordos de regularização de dívida assinados com os mesmos, que visam remunerar o Grupo pelo desfasamento temporal no recebimento (Nota 12).

The heading "Interest income - debt settlement agreements" is related with interests charged by the Group to its customers resulting from debt settlement agreements signed with them, aimed at compensating the Group for the time lag in receiving (Note 12).

25. Resultados por ação

Earnings per share

O cálculo do resultado básico por ação baseia-se no lucro atribuível aos acionistas ordinários, dividido pela média ponderada de ações ordinárias no período, excluindo ações ordinárias compradas e detidas como ações próprias.

The calculation of basic earnings per share is based on the profit attributable to ordinary shareholders, divided by the weighted average number of common shares in the period, excluding common shares purchased and held as treasury shares.

	31 Dez. 2018 Dec. 31 2018	31 Dez. 2017 Dec. 31 2017
RESULTADO LÍQUIDO DO EXERCÍCIO <i>NET PROFIT/(LOSS) FOR THE PERIOD</i>	12.483.600	14.251.098
Nº médio de ações ordinárias <i>Average number of basic shares</i>	500.000	500.000
Resultado por ação básico <i>Net profit/(loss) per share basic</i>	24,97	28,50

O resultado diluído por ação é igual ao resultado básico por ação, devido à inexistência de instrumentos financeiros que venham a originar a diluição do capital social no futuro.

The diluted earnings per share is equal to the basic earnings per share, due to the lack of financial instruments that would lead to dilution of the capital stock in the future.

26. Partes relacionadas

Related parties

As seguintes pessoas coletivas detêm o capital subscrito do Grupo em 31 de dezembro de 2018 e 2017:

The following entities are owners of the Group's share capital on December 31st, 2018 and 2017:

	2018	2017
Alliance Boots Holdings Limited	49,00%	49,00%
Farminveste – Investimentos, Participações e Gestão, S.A.	51,00%	51,00%

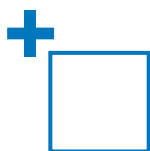
As remunerações do pessoal chave de gestão do Grupo, constituído pelos membros do Conselho de Administração do Grupo e restantes membros do Comité Executivo, nos exercícios findos em 31 de dezembro de 2018 e 2017, foram as seguintes:

Remuneration of the key management personnel, consisting of members of the Group's Board of Directors and other members of the Executive Committee, for the periods ended on December 31st, 2018 and 2017 were as follows:

	Componente fixa Fixed component 2018	Componente variável Variable component 2018	Componente fixa Fixed component 2017	Componente variável Variable component 2017
Conselho de Administração e Outros Membros da Comissão Executiva Board of Directors and Other members of the Executive Committee	615.631	173.038	597.450	193.384
	615.631	173.038	597.450	193.384

Os termos ou condições praticadas entre o Grupo e as partes relacionadas são substancialmente idênticos aos que normalmente seriam contratados, aceites e praticados entre entidades independentes em operações comparáveis.

The transaction terms and conditions between the Group and related parties are substantially similar to those contracted, accepted and practiced between independent entities in comparable transactions.

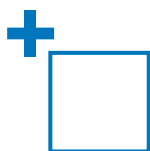


Consideram-se como partes relacionadas as empresas abaixo referidas, incluídas nas respetivas categorias:

- Empresas – Mãe (acionistas)
- Outras partes relacionadas
- Parent companies (shareholders)
- Other related parties

No decurso dos exercícios findos em 31 de dezembro de 2018 e 2017 foram efetuadas as seguintes transações com partes relacionadas:

Transações <i>Transactions</i> 2018	Vendas de mercadorias <i>Sales of goods</i>	Prestação de serviços <i>Services rendered</i>	Compras de mercadorias <i>Purchase of goods</i>	Forn. serv. externos <i>External supplies and</i>	Activos (in)tangíveis <i>(In)tangible assets</i>	Dividendos (pagos) e recebidos <i>Dividends (paid) and</i>
<u>Empresas - mãe Parent Companies</u>						
Alliance Boots Holdings Limited	-	-	-	-	-	(5.237.279)
Farminveste – Investimentos, Participações e Gestão, S.A.	498	122.241	107.607	370.548	-	(5.451.045)
	498	122.241	107.607	370.548	-	(10.688.324)
<u>Outras partes relacionadas Other related parties</u>						
Alliance Boots Group Ltd.	-	93.763	-	-	-	-
Alliance Boots Services Ltd.	-	466.400	-	2.381	-	-
Alliance Healthcare Espanha	14.367	-	32.661	-	-	-
Alliance Healthcare Itália	22.764	-	14.272	-	-	-
Alliance UniChem IP Limited	-	-	-	13.773	-	-
Alliance Healthcare Repartition	5.184	-	-	-	-	-
Almus Pharmaceuticals	-	-	7.191	-	-	-
Alloga France	-	-	15.991	-	-	-
Alcura Health Espana	4.048	-	-	-	-	-
Stephar BV	434.549	-	-	-	-	-
AH Schweiz	-	-	-	162.655	-	-
Boots Beauty International	-	-	432.540	-	-	-
Glintt Business Solutions, Lda.	-	-	-	65.904	-	-
Glintt Global Intel. Technologies	-	-	-	1.330.156	357.026	-
Farbiowell	-	57.985	51.403	-	-	-
Farmacoope	-	7.254	-	-	-	-
HMR - Health Market Research	-	139.934	-	460.534	-	-
Associação Dignitude	-	-	-	11.545	-	-
Farminveste 4 - Serviços, S.A. (Nota 7)	-	-	-	2.304.266	277.739	-
Inofarma	-	-	-	66.121	-	-
Valormed	-	77.528	-	-	-	-
Infosaúde - Inst. Form. E. I. Saúde Unip.,Lda.	-	86.068	-	107.688	-	-
Alliance Healthcare IT Services Ltd	-	-	-	111.575	-	-
Beachcourse Limited	486.745	-	-	-	-	-
Cuidafarma, Lda.	-	53.269	168.304	-	-	-
Glintt MSV	-	-	-	42.982	-	-
ANF - Associação Nacional de Farmácias	-	50.258	-	-	-	-
OTC Direct Limited	3.133.828	-	11.088	-	-	-
	4.101.485	1.032.459	733.450	4.679.580	634.765	-



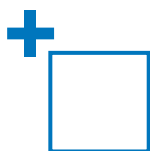
Transações <i>Transactions</i> 2017	Vendas de mercadorias <i>Sales of goods</i>	Prestação de serviços <i>Services rendered</i>	Compras de mercadorias <i>Purchase of goods</i>	Forn. serv. externos <i>External supplies and</i>	Activos (in)tangíveis <i>(In)tangible assets</i>	Dividendos (pagos) e recebidos <i>Dividends (paid) and</i>
<u>Empresas - mãe Parent Companies</u>						
Alliance Boots Holdings Limited	-	-	-	-	-	(5.808.067)
Farminveste – Investimentos, Participações e Gestão, S.A.	-	125.655	-	325.008	-	(5.808.067)
José de Mello Participações II, SGPS, S.A.	-	-	-	-	-	(237.064)
	-	125.655	-	325.008	-	(11.853.198)
<u>Outras partes relacionadas Other related parties</u>						
Alliance Boots Group Ltd.	-	96.080	-	-	-	-
Alliance Boots Services Ltd.	-	527.908	-	-	-	-
Alliance Healthcare Espanha	-	-	22.757	-	-	-
CPL Pharma	-	-	3.307	-	-	-
Alliance UniChem IP Limited	-	-	-	52.412	-	-
Alliance Healthcare Reparition	3.718	-	-	-	-	-
Almus Pharmaceuticals	-	-	-	9.929	-	-
Alloga France	-	-	210.459	-	-	-
Alcura Health Espana	35.171	-	-	-	-	-
Stephar BV	726.502	-	-	-	-	-
AH Schweiz	-	-	-	191.105	-	-
Boots Beauty International	-	-	338.181	-	-	-
Glintt Business Solutions, Lda.	-	-	-	25.583	38.591	-
Glintt Global Intel. Technologies	-	-	-	444.643	339.986	-
Farbiowell	-	-	556.938	-	-	-
Farmacoope	-	3.699	-	-	-	-
HMR - Health Market Research	-	144.067	-	387.216	-	-
Glovalvet, Soluções e Inov. Vet., Lda.	-	8.924	129.413	12.750	-	-
Farminveste 4 - Serviços, S.A. (Nota 7)	-	-	-	1.961.454	-	-
Imofarma	-	-	-	65.419	-	-
Valormed	-	37.625	-	-	-	-
Infosaúde - Inst. Form. E. I. Saúde Unip.,Lda.	-	208.502	-	117.239	-	-
Alliance Healthcare IT Services Ltd	-	-	-	183.008	-	-
Beachcourse Limited	1.590.356	-	-	869	-	-
Serex Alliance Santé	-	-	3.633	-	-	-
Glintt MSV	-	-	-	136.830	38.139	-
ANF - Associação Nacional de Farmácias	-	76.746	-	47.067	-	-
OTC Direct Limited	2.320.526	-	-	-	-	-
	4.676.273	1.103.551	1.264.688	3.635.524	416.716	-

Para além das transações acima identificadas, não existiram transações com outras entidades relacionadas ou com administradores do Grupo.

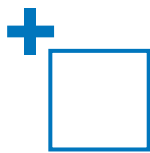
Besides the above mentioned transactions, there were no additional transactions with other related entities or with administrators of the Group.

Em 31 de dezembro de 2018 e 2017 o Grupo apresentava os seguintes saldos com partes relacionadas:

On December 31st, 2018 and 2017 the Group had the following balances with related parties:



Saldos Balances 31-12-2018	Contas a receber mlp Acc Rec mlt	Contas a receber c/p Acc Rec st	Contas a pagar RETGS Acc Pay Grp	Contas a pagar c/p Acc Pay st
<u>Empresas - mãe Parent companies</u>				
Farminveste – Investimentos, Participações e Gestão, S.A.	-	42.562	-	131.604
	-	42.562	-	131.604
<u>Outras partes relacionadas Other related parties</u>				
Alliance Boots Group Ltd.	-	23.442	-	-
Alliance Boots Services Ltd.	-	31.760	-	-
Alliance Healthcare Espanha	-	-	-	3.036
Alliance Healthcare Repartition	-	2.592	-	-
Stephar BV	-	106.024	-	-
AH Schweiz	-	-	-	14.485
Boots Beauty International	-	-	-	83.376
Farbiowell	-	88.378	-	6.964
Farmacoope	-	2.820	-	-
HMR - Health Market Research	-	10.399	-	33.642
ANF - Associação Nacional Farmácias	-	9.151	-	-
Glovalvet, Soluções e Inov. Vet., Lda.	-	2.144	-	-
Farminveste 4 - Serviços, S.A.	-	-	-	85.021
Cuidafarma	-	1.700	-	-
Infosaúde - Inst. Form. E. I. Saúde Unip.,Lda.	-	-	-	24.465
Alliance Healthcare IT Services Ltd	-	-	-	58.676
Beachcourse Limited	-	27.430	-	-
Alliance Santé, S.A.	-	78.372	-	-
OTC Direct Limited	-	196.329	-	-
	-	580.541	-	309.665



Saldos Balances 31-12-2017	Contas a receber mlp Acc Rec mlt	Contas a receber c/p Acc Rec st	Contas a pagar RETGS Acc Pay Grp	Contas a pagar c/p Acc Pay st
Empresas - mãe Parent companies				
Farminveste – Investimentos, Participações e Gestão, S.A.	-	19.595	-	51.879
	-	19.595	-	51.879
Outras partes relacionadas Other related parties				
Alliance Boots Group Ltd.	-	155.628	-	-
Alliance Boots Services Ltd.	-	14.686	-	-
Alliance Healthcare Espanha	-	-	-	2.911
CPL Pharma	-	-	-	3.307
Alliance UniChem IP Limited	-	-	-	52.412
Alliance Healthcare Repartition	-	3.718	-	-
Alloga France	-	-	-	31.858
Cordia Healthcare	-	-	-	284
Stephar BV	-	37.848	-	-
Woodglen Properties, Lda.	-	-	-	4.946
AH Schweiz	-	-	-	29.055
Farmacoope	-	1.527	-	-
Boots Beauty International	-	-	-	55.435
Glintt Business Solutions, Lda.	-	-	-	2.325
Glintt Global Intel. Technologies	-	-	-	119.136
Farbiowell	-	2.332	-	-
HMR - Health Market Research	-	11.367	-	7.370
Glovalvet, Soluções e Inov. Vet., Lda.	-	1.100	-	35.550
Farminveste 4 - Serviços, S.A.	-	-	-	23.037
Infosaúde - Inst. Form. E. I. Saúde Unip.,Lda.	-	123.657	-	1.304
Alliance Healthcare IT Services Ltd	-	-	-	366.333
Beachcourse Limited	-	59.713	-	-
Alliance Santé, S.A.	-	76.361	-	-
ANF - Associação Nacional de Farmácias	-	20.849	-	-
OTC Direct Limited	-	265	-	-
	-	509.051	-	735.263

27. Divulgações exigidas por diplomas legais

Disclosures required by legislation

Os honorários totais faturados no exercício findo em 31 de dezembro de 2018 e 2017 pelo Revisor Oficial de Contas relacionados com a Revisão legal das contas anuais ascenderam a 95.000 Euros.

The total fees for the period ended in December 31st, 2018 and 2017 invoiced by the Chartered Accountant related to annual statutory audit amounted to 95,000 Euros.

28. Eventos subsequentes

Subsequent Events

Após a data da Demonstração da posição financeira não se verificaram eventos que possam ter impacto material nas Demonstrações Financeiras da Alliance Healthcare, S.A., com exceção do referido na Nota 9.

After the balance sheet date, there were no events that would materially impact the Financial Statements of Alliance Healthcare, S.A., with the exception of that mentioned in Note 9.

O Contabilista Certificado
Certified accountant

O Conselho de Administração |
Board of Directors