

Alliance Healthcare



**RELATÓRIO
& CONTAS**
ANNUAL
REPORT
2019

Alliance Healthcare
Tornamos a saúde mais próxima

RELATÓRIO DE GESTÃO CONSOLIDADO

Consolidated
Management Report

2019

Alliance ™
Healthcare
Tornamos a saúde mais próxima



Índice

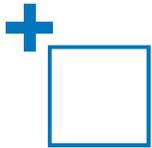
	ÍNDICE INDEX	3
1.	INTRODUÇÃO INTRODUCTION	5
2.	POLÍTICA DA EMPRESA COMPANY POLICY	9
3.	ESTRUTURA ACIONISTA SHAREHOLDER STRUCTURE	11
4.	O NOSSOS MERCADO E ANÁLISE DA CONCORRÊNCIA OUR MARKET AND COMPETITORS BENCHMARK	14
5.	HIGHLIGHTS 2019	18
5.1	Brutal Facts	18
5.2	Qualidade Quality	24
5.3	Certificações Certifications	25
5.4	Responsabilidade social Social responsibility	28
5.5	Gestão de risco Risk management	29
6.	MODELO ESRTATÉGICO STRATEGIC MODEL	33
7.	PROPOSTA DE APLICAÇÃO DE RESULTADOS E DISTRIBUIÇÃO DE RESERVAS PROFIT SHARING PROPOSAL	35
8.	OUTROS ASSUNTOS OTHER MATTERS	37
9.	NOTA FINAL FINAL NOTE	41



INTRODUÇÃO
Introduction

2019

Alliance  TM
Healthcare
Tornamos a saúde mais próxima



1 Introdução Introduction

A análise do ano de 2019 é um exercício de enorme riqueza para toda a equipa Alliance Healthcare, desafiamos assim os nossos Colaboradores a realizarem este mesmo exercício de análise. Foi mais um ano em que consolidámos a nossa liderança, quer ao nível dos resultados obtidos quer na forma como nos continuamos a destacar nos serviços de valor acrescentado que disponibilizamos aos nossos Parceiros Farmácias e Indústria Farmacêutica. É essa a principal razão por que continuamos a crescer acima de um mercado altamente competitivo como é o mercado da distribuição farmacêutica.

Mas tão importante como liderar o mercado e reforçar a confiança junto dos nossos Clientes, é atingir com rigor os resultados a que nos propusemos alcançar no início do ano. Apesar dos desafios operacionais, comerciais e tecnológicos encontrados ao longo do caminho, conseguimos, como uma verdadeira equipa, contornar todos os obstáculos e continuar a gerar valor para os nossos acionistas.

Durante o ano de 2019 transformámos o projeto Alcura na Unidade de Negócio Alcura, permitindo que mais de 1000 Farmácias aderentes passassem a disponibilizar vários serviços na área da Ortopedia Pesada à população Portuguesa.

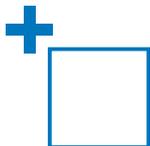
Na procura contínua da melhoria e diversificação dos serviços prestados aos nossos Clientes Farmácia e Indústria Farmacêutica, lançámos em Portugal a rede Alphega, a maior rede virtual europeia de Farmácias independentes. Com este passo esperamos materializar as ideias e os projetos estruturais pensados e idealizados pelos nossos acionistas ANF e WBA. É um momento decisivo na história da Alliance Healthcare Portugal pelo facto de pela primeira vez trabalharmos em conjunto com as Farmácias na implementação de ações concretas que irão fortalecer a relação de proximidade com os seus clientes, e tornarão a sua atividade cada vez mais relevante na comunidade onde estão inseridas.

The analysis of the year 2019 is an exercise of great richness for the entire Alliance Healthcare team. We challenge our employees to carry out this same exercise. It was another year in which we consolidated our leadership, both in terms of results achieved and in the way in which we continue to stand out with the value-added services we provide to our Partners Pharmacies and the Pharmaceutical Industry. This is the main reason why we continue to grow on a highly competitive market such as the pharmaceutical distribution market.

But just as important as leading the market and strengthening trust with our Customers, is to achieve with precision the results we set out to do at the beginning of the year. Despite the operational, commercial and technological challenges encountered along the way, we have managed, like a true team, to overcome all these challenges and continue to generate value for our shareholders.

During 2019, we transformed the Alcura project into the Alcura Business Unit, allowing more than 1.000 participating pharmacies to start offering various services in the area of Heavy Orthopedics to the Portuguese population.

In the continuous search for the improvement and diversification of services provided to our Customers Pharmacies and Pharmaceutical Industry, we launched the Alphega network in Portugal, the largest European virtual network of independent pharmacies. With this step, we hope to materialize the ideas and structural projects thought and idealized by our shareholders ANF and WBA. It is a decisive moment in the history of Alliance Healthcare Portugal because, for the first time, we worked together with Pharmacies to implement assertive actions that will strengthen the close relationship with its customers and make their activity increasingly relevant in the community they belong.



Transformar estes projetos em unidades de negócio só foi possível através de um elevado nível de organização e uma forte articulação entre departamentos. A consolidação do departamento de EPMO tem permitido à empresa executar de forma mais eficiente e eficaz os seus projetos de inovação. Este trabalho invisível e, muitas vezes, pouco valorizado, foi decisivo para que as nossas equipas operacionais e comerciais tivessem atingindo resultados fantásticos ao longo de todo o ano.

Vamos continuar a trabalhar numa visão de médio longo prazo e de procura de sustentabilidade. Foi essa visão que nos permitiu criar o melhor serviço do mercado para plataformas de grupos de compras, com mais de 1000 Farmácias agrupadas em mais de 90 plataformas distintas, e com um volume de negócios em 2019 de 460 milhões de euros, um crescimento de 12% face a 2018.

Foi também através dessa visão que construímos parcerias junto da Indústria Farmacêutica que permitiram que atingíssemos mais um resultado *record* em 2019 na área *Upstream*.

Por tudo isto, reforçamos a nossa convicção de que estamos no caminho certo.

Foi um ano de contínua aposta nas Pessoas. O investimento no desenvolvimento das nossas Pessoas e o aumento da qualidade de vida no trabalho, são as nossas prioridades, porque só assim, conseguiremos atingir e manter um serviço de excelência que nos garante sustentabilidade.

Realizámos várias iniciativas nestas áreas e temos muitas por concluir, mas 2019 foi claramente um ano de grande envolvimento das Pessoas com a organização. E isso reforça a nossa cultura.

Apesar dos resultados relativos aos níveis de satisfação das nossas Pessoas estarem longe do que desejaríamos atingir, não iremos desistir do nosso grande objetivo que é estar em 2022 nas 10 melhores empresas para trabalhar em Portugal.

Transforming these projects into business units was only possible through a high standard of organization and strong coordination between departments. The consolidation of the EPMO department has allowed the company to execute its innovation projects more efficiently and effectively. This invisible and often underrated work was decisive for the fantastic results achieved throughout the year by our operational and commercial teams.

We will continue to work on a medium and long-term vision and searching for sustainability. This long-term vision was what allowed us to create the best service on the market for buying groups platforms, with more than 1.000 pharmacies grouped on more than 90 different platforms, and with a turnover in 2019 of 460 million euros, a 12 % growth when compared to 2018.

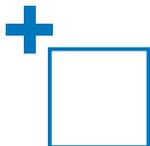
It was also through this vision that we built partnerships with the Pharmaceutical Industry that allowed us to achieve yet another record result in 2019, in the *Upstream* area.

For all these reasons, we reinforce our belief that we are on the right path.

It was a year of continuous investment in People. Investing in the development of our People and increasing the quality of life at work are our priorities, because only then, will we be able to achieve and maintain an excellent service that guarantees sustainability.

We carried out several initiatives in these areas and we have many to conclude, but 2019 was clearly a year of great involvement of People with the organization. And it reinforces our culture.

Despite the results related to our People's satisfaction levels being far from what we would like to achieve, we will not give up on our great goal, which is to be in 2022 within the 10 best companies to work for, in Portugal.



Por tudo isto, 2020 será mais um ano decisivo.

For all these reasons, 2020 will be another decisive year.

Uma vez mais teremos pela frente um orçamento altamente desafiante, com metas de vendas e rentabilidade exigentes. Teremos de continuar o caminho do controlo de custos e rigor orçamental.

Once again, we will face a highly challenging budget, with demanding sales and profitability targets. We will have to continue the path of a rigorous budget and cost control.

O Estudo realizado pela Deloitte em 2019 sobre o setor da Distribuição Farmacêutica em Portugal é conclusivo, as margens baixas, os custos elevados e a alta complexidade na implementação de modelos diferenciadores, obrigam a uma reinvenção da atual atividade.

The study carried out by Deloitte in 2019 on the Pharmaceutical Distribution sector in Portugal is conclusive: the low margins, high costs and high complexity in the implementation of differentiating models, require a reinvention of the current activity.

Para o fazermos temos de tomar as decisões certas sem desperdiçar recursos.

To do this, we must make the right decisions without wasting resources.

Vamos entrar na fase decisiva do nosso projeto de transformação digital, com o início do Roll Out previsto para outubro nos Açores. Reforçamos que esta será a nossa maior prova de fogo enquanto organização sendo por isso essencial o envolvimento e contribuição de todos.

We will enter in the decisive phase of our digital transformation project, with the start of the Roll Out scheduled for October, in the Azores. We reinforce that this will be our greatest test as an organization and therefore, the involvement and contribution of everyone is essential.

É também importante que definamos muito bem as nossas metas e que, como equipa, todos as conheçamos e saibamos qual o caminho que estamos a trilhar. Porque por vezes mais importante do que apoiar para seguir em frente, é corrigir e reorganizar. Nem sempre se acerta à primeira. O Plano Estratégico e Operativo 2020 demonstra o nível de maturidade que atingimos.

It is also important that we define our goals very well and that, as a team, we all know them and know which track we'll be taking. Because sometimes, more important than support to move forward, it is to correct and reorganize. The first try is not always right. The Strategic and Operational Plan 2020 demonstrates the level of maturity we have achieved.

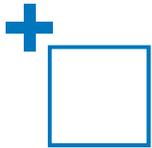
O sucesso não é obra do acaso. Conhecendo bem o trabalho que cada um de nós desenvolve no seu dia a dia na Alliance Healthcare, não temos dúvidas de que iremos ter mais um ano de grandes conquistas.

Success is not a matter of chance. Knowing the daily work that each of us develops at Alliance Healthcare, we have no doubt we will have another year of outstanding achievements.

**POLÍTICA
DA EMPRESA**
Company Policy

2019

Alliance  TM
Healthcare
Tornamos a saúde mais próxima



2 POLÍTICA DA EMPRESA COMPANY POLICY

A Nossa Visão

Consolidar a liderança no mercado farmacêutico.

Liderar a integração B2B - B2C no mercado português.

Formar e Desenvolver pessoas, apostando na inovação do negócio e num serviço de eficiência e excelência.

Ser o operador tecnologicamente mais avançado da Europa.

Our Vision

Consolidate leadership in the pharmaceutical market.

Leading B2B - B2C integration in the Portuguese market.

Train and develop people, betting on business innovation and a service of efficiency and excellence.

Being the most technologically advanced operator in Europe.

A Nossa Missão

Ser o Operador Logístico mais valorizado pelas Farmácias e pela Indústria Farmacêutica.

Our Mission

To be the Logistic Operator most valued by Pharmacies and the Pharmaceutical Industry.

Os Nossos Valores

- Parceria
- Confiança
- Serviço
- Transparência
- Inovação.

Our Values

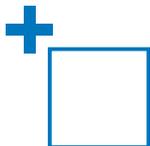
- Partnership
- Confidence
- Service
- Transparency
- Innovation.



ESTRUTURA ACIONISTA Shareholder Structure

2019

Alliance ™
Healthcare
Tornamos a saúde mais próxima



3 Estrutura Acionista

Uma estrutura sólida e *corporate governance* em qualquer organização, seja uma empresa privada ou pública, com ou sem fins lucrativos, será uma condição verdadeiramente indispensável para o seu sucesso e, inquestionavelmente, do interesse de todas as Partes Interessadas da organização, revelando-se como uma base essencial a partir da qual deverão ser definidos os princípios de funcionamento das organizações.

Em Portugal, a Alliance Healthcare está integrada numa parceria entre a Walgreens Boots Alliance e a Associação Nacional das Farmácias, através da Farminveste, conforme o método de equivalência patrimonial.

A Walgreens Boots Alliance (Nasdaq: WBA) é a primeira empresa global de saúde e bem-estar direcionada para a farmácia. Foi criada através da combinação da Walgreens e Alliance Boots em dezembro de 2014. Reúne duas empresas líderes, com presenças geográficas complementares, valores compartilhados e um património de serviços de saúde de confiança, através da distribuição farmacêutica e dos serviços farmacêuticos prestados no âmbito da farmácia comunitária.

A Farminveste é a *holding* que integra as participações da Associação Nacional das Farmácias (ANF) na área empresarial. A ANF foi fundada em outubro de 1975, a partir da estrutura do Grémio Nacional das Farmácias e representa 97% das farmácias portuguesas, tendo como missão a defesa dos interesses morais, profissionais e económicos dos proprietários de farmácia.

O reforço da intervenção político-associativa e a aposta da ANF na melhoria contínua do exercício profissional na farmácia têm contribuído para a consolidação dos padrões de qualidade dos serviços prestados, promovendo a credibilidade e a confiança dos cidadãos no sector.

Shareholder Structure

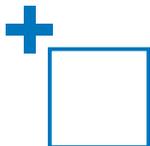
A solid structure and corporate governance is a truly indispensable condition for the success of any organization, be it a private or public, profitable or non-profit company, and undoubtedly in the interest of all Stakeholders of the organization, presenting itself as an essential basis from which the operating principles of organizations should be defined.

In Portugal, Alliance Healthcare is part of a partnership between Walgreens Boots Alliance and the National Association of Pharmacies, through Farminveste according to the equity method.

Walgreens Boots Alliance (NASDAQ: WBA) is the first global health and wellness company directed to pharmacy. It was created through the combination of Walgreens and Alliance Boots in December 2014. It brings together two leading companies with complementary geographic presence, shared values and a heritage of trusted healthcare services, through pharmaceutical distribution and pharmaceutical services provided in community pharmacies.

Farminveste is the holding company that includes the participation of the National Association of Pharmacies (Associação Nacional de Farmácias - ANF) in the business field. ANF was founded in October 1975, from the structure of the National Guild of Pharmacies. It represents 97% of Portuguese pharmacies, and its mission is to defend the moral, professional and economic aspects of pharmacy owners.

The strengthening of political and associative intervention and ANF's commitment to the continuous improvement of the professional practice in pharmacy have contributed to the consolidation of service quality standards, promoting credibility and confidence in the sector.



A força e a competência do sector da farmácia resultam da unidade e solidariedade entre os associados, da visão e liderança da ANF na promoção destes valores.

The strength and competence of the pharmacy industry result from unity and solidarity amongst its members, and from the vision and leadership of ANF in promoting these values.

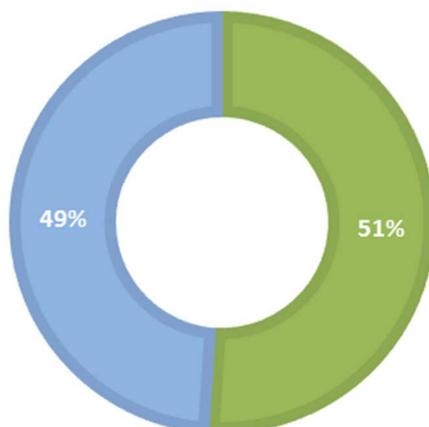
Constituição do Capital social

- 49% Walgreens Boots Alliance.
- 51% Associação Nacional das Farmácias (Farminveste)

Division of share Capital

- 49% Walgreens Boots Alliance.
- 51% Associação Nacional das Farmácias (Farminveste)

■ ANF ■ Walgreen Boots Alliance

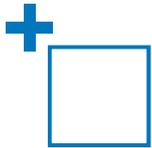


O NOSSO MERCADO E ANÁLISE DA CONCORRÊNCIA

Our Market
and Competitors
Benchmark

2019

Alliance  TM
Healthcare
Tornamos a saúde mais próxima



4 O NOSSO MERCADO E ANÁLISE DA CONCORRÊNCIA

OUR MARKET AND COMPETITORS BENCHMARK

4.1 Quota de Mercado

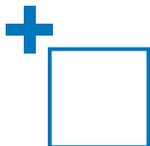
Market share

O mercado de *Wholesale* em Portugal é altamente competitivo e é marcado pelo elevado número de empresas concorrentes com quotas de mercado relativamente constantes ao longo do tempo. Este facto permitiu, durante anos, que estas empresas mantivessem as suas posições no mercado principalmente através do uso de argumentos relacionados com o preço.

The Wholesale Market in Portugal is highly competitive and is characterized by the high number of competitors with relatively constant market shares over time. This fact allowed these companies to maintain their position in the market mainly through the use of price-related arguments for years.

	Avg	Avg	Avg	Avg	Avg	2018
Market Share	2015	2016	2017	2018	2019	vs 2018
<i>average of year</i>						
Alliance Healthcare	27,2%	27,8%	26,2%	25,2%	26,4%	1,2%
OCP	21,0%	22,2%	22,2%	22,7%	22,1%	-0,7%
Cooprofar	13,4%	13,1%	13,4%	13,5%	13,3%	-0,2%
Plural	9,4%	9,4%	9,2%	9,6%	10,6%	0,9%
Udifar II	9,3%	6,4%	7,1%	7,0%	5,7%	-1,3%
B&R	7,9%	8,7%	8,4%	7,7%	7,6%	-0,1%
Empifarma	2,4%	3,8%	5,0%	6,2%	7,1%	0,9%
Others	9,4%	8,6%	8,5%	8,0%	7,3%	-0,7%

Fonte: IMS Health



Nos últimos anos temos assistido uma consolidação da posição dos dois principais *players* de mercado, com a afirmação sustentada da Alliance Healthcare como líder. Esta liderança tem tido por base a qualidade do serviço prestado pela Alliance Healthcare, sustentada por uma política comercial transparente, e pensada a médio-longo prazo, com um forte cariz de inovação que permite criar e acompanhar os novos modelos de negócio.

Assim, o mercado da distribuição grossista e pré-grossista continua a apresentar argumentos competitivos muito focados no preço e na proximidade. Tais argumentos, não são sustentáveis a médio prazo na medida em que as margens de comercialização encontram-se muito pressionadas e a racionalização da estrutura de custos operacionais torna-se imprescindível, para que seja possível absorver os impactos negativos decorrentes dos constrangimentos a que está sujeito o mercado do medicamento. Desta forma é fundamental para empresas de distribuição, criar novos serviços diferenciadores que permitam apresentar soluções integradas, assentes numa lógica de parceria com os vários *stakeholders*, acrescentando valor ao mercado e reduzindo o fator preço como critério diferenciador

4.2 Tendências de Mercado

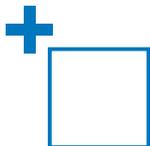
No ano de 2019 verificou-se um crescimento de mercado de +6.6%, mantendo a tendência de 2018, após um período fortemente marcado por alterações legislativas no mercado e pelo redimensionamento de todo o sector. O aumento de volume total foi 304pp superior ao previsto em orçamento.

In the last years we have seen a consolidation of the position of the two leading market players with Alliance Healthcare consistently being seen as the leader. This leadership has been based on the quality of the service provided by Alliance Healthcare, built on a transparent and well-thought out medium- to long-term commercial policy, with a strong nature of innovation which allows us to create and keep up with new business models.

Thus, the market for wholesale distribution and pre-wholesale continues to present very competitive arguments focused on price and proximity. Such arguments are not sustainable in the medium term to the extent that commercialization margins are very tight and rationalization of the operating cost structure becomes essential, so that negative impacts of the constraints to which the medicine market subject can be absorbed. Thus it is critical for distribution companies to create new differentiating services that will provide integrated solutions based on a logic of partnership with various *stakeholders*, adding value to the market and reducing the price factor as a differentiating criterion.

Market trends

In 2019 there was a + 6.6% market growth, maintaining the trend of 2018, after a period marked by legislative changes in the market and the downsizing of the entire sector. The total volume increase was 304pp higher than forecasted in budget.

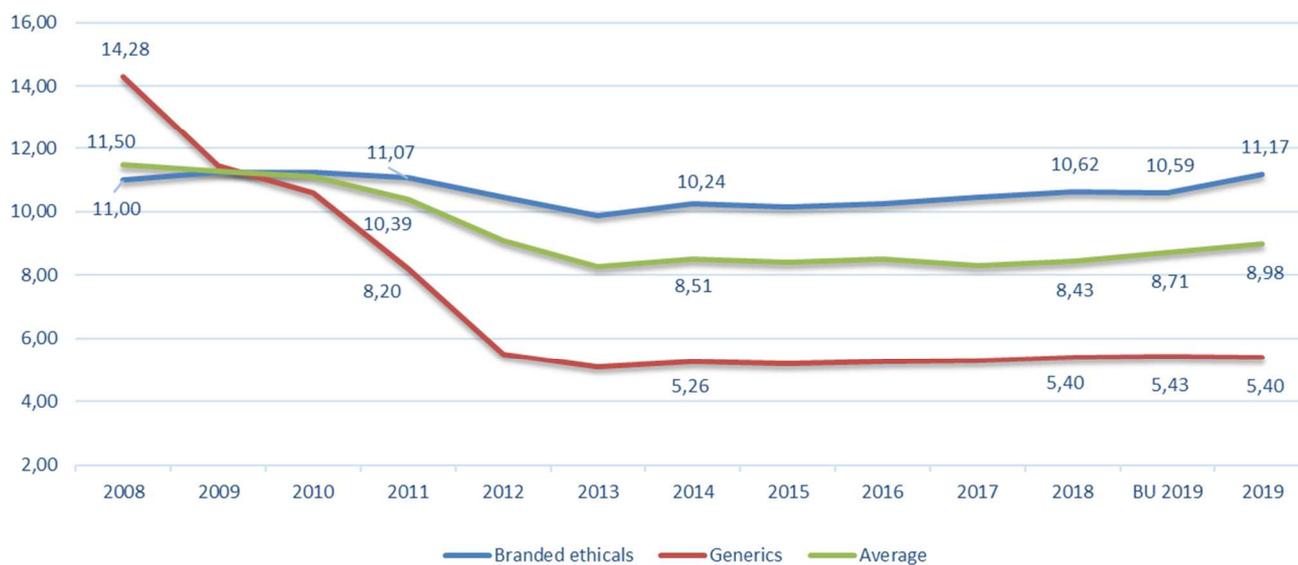


	Previous periods										Last Year	Actual
	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	BU 2019	2019
MARKET Gross sales												
Branded ethicals	0,0%	-6,1%	-9,8%	-8,3%	-15,8%	-1,3%	2,9%	0,7%	0,4%	1,6%	-0,4%	6,3%
Generics	-5,6%	2,6%	-14,9%	-20,0%	11,2%	2,7%	2,2%	1,0%	0,7%	7,0%	3,0%	9,1%
Others	7,1%	-2,6%	0,4%	-15,6%	9,7%	0,1%	13,9%	4,5%	8,2%	4,7%	2,4%	5,5%
	0,1%	-4,2%	-9,1%	-11,4%	-7,9%	-0,4%	4,9%	1,5%	2,2%	3,2%	0,8%	6,6%
MARKET Units												
Branded ethicals	-2,2%	-6,2%	-8,3%	-3,0%	-10,9%	-1,4%	0,4%	-0,1%	-1,6%	-0,4%	-0,4%	1,3%
Generics	17,8%	10,9%	9,9%	19,2%	20,0%	2,3%	0,6%	-0,2%	0,2%	4,9%	1,8%	9,0%
Others	2,2%	-2,6%	1,8%	-0,3%	-1,5%	-2,2%	3,7%	2,3%	6,0%	2,7%	0,9%	2,1%
	1,2%	-3,0%	-3,1%	1,6%	-2,2%	-0,6%	1,2%	0,4%	0,7%	1,8%	0,5%	3,6%
Price per unit (gross sales)												
Branded ethicals	2,2%	0,2%	-1,6%	-5,4%	-5,5%	0,1%	2,5%	0,8%	2,0%	1,9%	-0,1%	4,9%
Generics	-19,9%	-7,5%	-22,5%	-32,9%	-7,3%	0,3%	1,6%	1,2%	0,5%	2,1%	1,1%	0,1%
Others	4,9%	0,0%	-1,3%	-15,3%	11,3%	2,3%	9,7%	2,1%	2,1%	2,0%	1,5%	3,4%
	-1,1%	-1,2%	-6,2%	-12,8%	-5,9%	0,2%	3,6%	1,1%	1,4%	1,4%	0,3%	2,9%

Fonte: IMS Health

€

Price medicines evolution (PVF)

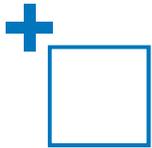




HIGHLIGHTS

2019

Alliance ™
Healthcare
Tornamos a saúde mais próxima



5 HIGHLIGHTS 2019

HIGHLIGHTS 2019

5.1 **BRUTAL FACTS**

Como foi já referido anteriormente, a realidade do mercado no qual a Alliance Healthcare está inserida tem sofrido alterações significativas com impactos consideráveis para todos os intervenientes.

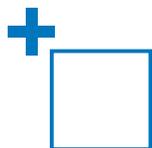
Os *Brutal Facts* principais para a empresa são, neste momento:

- **Crescimento do mercado** no ano de 2019 (em valor) de 6,6%, em comparação com um orçamento de 0,8%, influenciado por um aumento dos preços e ligeiro aumento das unidades vendidas;
- Atingimos um controlo assinalável nas despesas operacionais (os custos operacionais incluem Custos com o Pessoal, Forneimentos e Serviços Externos, Depreciações e Indeminizações) em 2019 com um total de 41,6m€, em comparação com o orçamento de 45,0m €;
- **Melhoria contínua da qualidade de serviço** e dos KPIs que suportam a nossa estratégia de ser um operador que oferece um serviço premium;

As mentioned above, the reality of the market in which Alliance Healthcare operates has undergone significant changes with considerable impacts on all the players.

The company's main Brutal Facts are currently as follows:

- **Market growth** in 2019 (in value) of 6.6%, compared with a budget of 0.8%, influenced by an increase in prices and slight increase in units sold;
- We have achieved a remarkable control in operating expenses (Operating costs includes, Payroll Costs, Supplies and External Services, Depreciations and Redundancies) in 2019 with a total of €41.6m, compared with the budget of €45.0m;
- **Continuous improvement of service quality** and KPIs that support our strategy of being an operator offering a premium service.

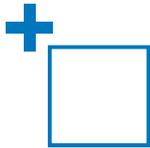


Receitas por Área de Negócio Revenue by Business unit

Em 2019 verifica-se um crescimento assinalável do volume de negócios de 48.6m€ face a 2018. A área que de negócio que mais contribui para esse crescimento é o wholesale.

In 2019 there is a notable growth in turnover of 48.6m€ compared to 2018. The business area that contributes most to this growth is the wholesale.

k€	Previous Periods						Last Year	Actual		2019 vs 2018
	2013	2014	2015	2016	2017	2018	BU 2019	2019		
Revenue	634,8	610,8	593,6	604,7	603,4	593,5	672,4	642,1	48,6	
Wholesale	610,2	578,4	557,5	565,2	569,6	541,5	574,4	587,9	46,4	
Exports AH S.A.	38,8	41,3	44,0	47,1	38,1	32,4	45,8	33,7	1,2	
Own Brands	2,6	2,8	2,7	2,6	2,7	2,5	3,1	2,6	0,1	
Proconfar Mass Market	3,3	3,6	3,9	4,2	4,5	5,0	4,9	4,9	(0,0)	
Alloga Sales	0,1	1,6	1,7	2,0	3,5	2,5	29,9	0,1	(2,5)	
Others (InterCompany)	0,5	0,6	0,6	0,7	0,7	0,6	(2,4)	(3,8)	(4,4)	
Operating income - Alloga	4,5	5,3	3,6	3,9	4,2	4,7	12,0	12,5	7,8	
Other Operating Income	1,0	2,4	3,6	4,1	5,5	5,7	5,7	5,6	(0,1)	
Discounts payable - Wholesale	(25,5)	(24,6)	(23,5)	(24,6)	(24,8)	(0,4)	(0,2)	(0,5)	(0,0)	
Discounts payable - Own Brands	0,0	0,0	(0,1)	(0,1)	(0,1)	(0,1)	(0,0)	(0,0)	0,1	
Discounts payable - Alloga	0,0	0,0	(0,1)	(0,0)	(0,0)	(0,1)	0,0	(0,1)	(0,1)	
Discounts payable - Mass Market	(0,8)	(0,6)	(0,3)	(0,4)	(0,6)	(0,9)	(0,8)	(0,7)	0,1	



Despesas Gerais

No ano de 2019, verificou-se um aumento de volumes transacionados e uma otimização dos recursos utilizados, comprovado pela redução de custos em quase todas as rubricas, especialmente no Wholesale. Esta redução de custos foi ainda mais acentuada devido aos bons resultados e recuperações de crédito mal-parado. As despesas gerais também refletem o investimento feito em 2019 na Alloga-Logifarma, em relação aos anos anteriores.

Overheads

In 2019 there was a increase in trading volumes as well as an optimization of the resources used, attested by the reduction of costs in almost all rubrics, especially in Wholesale. This cost reduction was further accentuated by good results and bad debts recoveries. Overall costs also mirror the Alloga-Logifarma investment made in 2019, in relation with the previous years

k€	Previous Periods			Last Year			Actual	
	2013	2014	2015	2016	2017	2018	BU 2019	2019
Operating expenses								
Wholesale	(24,0)	(26,4)	(26,5)	(27,7)	(28,6)	(27,9)	(33,2)	(30,0)
Exports	(0,2)	(0,4)	(0,5)	(0,5)	(0,4)	(0,4)	(0,5)	(0,4)
SSL	(0,2)	(0,2)	(0,2)	(0,3)	(0,2)	(0,2)	(0,3)	(0,1)
Almus	(0,1)	(0,1)	(0,1)	(0,1)	(0,2)	(0,1)	(0,1)	(0,1)
Own Brands	(0,3)	(0,4)	(0,3)	(0,3)	(0,3)	(0,2)	(0,4)	(0,3)
Proconfar Mass Market	(0,3)	(0,2)	(0,3)	(0,3)	(0,3)	(0,3)	(0,3)	(0,3)
Alloga	(3,5)	(4,3)	(3,2)	(3,4)	(3,5)	(3,7)	(10,3)	(10,5)
InterCo	0,1	0,2	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1
Total Operating expenses	(28,5)	(31,9)	(31,0)	(32,5)	(33,3)	(32,6)	(45,0)	(41,6)

Indicadores Financeiros

No ano de 2016 procedeu-se ao reembolso de capital no valor de 40,0m€ aos acionistas e no ano de 2019, um valor adicional de 10,0m€. Também em 2019, procedeu-se á aplicação de normas IFRS-16, de acordo com as melhores práticas contabilísticas internacionais. Tal como em anos anteriores, é possível verificar através dos rácios financeiros e de rentabilidade que a solidez financeira da empresa se manteve em 2019.

Financial ratios

In 2016 capital was reimbursed to shareholders in the amount of 40,0m€ and in 2019, an additional reimbursement of 10,0m€. Also, in 2019, the IFRS-16 rules were applied, in compliance with the best international accounting practices. Like in previous years, it is possible to verify through the financial and profitability ratios that the financial strength of the company remained very solid in 2019.

Indicadores	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019
Autonomia Financeira	37%	37%	41%	48%	57%	36%	37%	39%	28%
Solvabilidade Financeira	59%	59%	69%	91%	131%	56%	60%	64%	39%
Endividamento	63%	63%	59%	52%	43%	64%	63%	61%	72%
Rentabilidade das vendas e serviços prestados	0,0%	0,2%	1,6%	2,9%	3,8%	3,8%	3,2%	2,9%	2,2%
Rentabilidade do capital próprio	-1,4%	-1,5%	6,7%	13,8%	16,8%	26,0%	21,5%	18,4%	17,2%
Margem EBITDA (%)	0,5%	0,7%	2,0%	3,3%	4,1%	4,1%	3,6%	3,2%	3,2%

Autonomia Financeira = Capital Próprio / Total do Activo

Solvabilidade Financeira = Capital Próprio / Total do Passivo

Endividamento = Total do Passivo / Total do Activo

Rentabilidade das vendas e serviços prestados = Resultado Operacional / Vendas e prestação de serviços

Rentabilidade do capital próprio = Resultado Líquido / Capital Próprio

Margem EBITDA (Earnings Before Interest, Taxes, Depreciation and Amortization) = EBITDA / Volume de negócios

Financial Autonomy = Equity / Total Assets

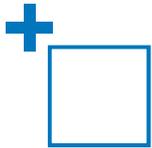
Financial Solvency = Equity / Total Liabilities

Indebtedness = Total Liabilities / Total Assets

Profitability of turnover = Operating Income / Turnover

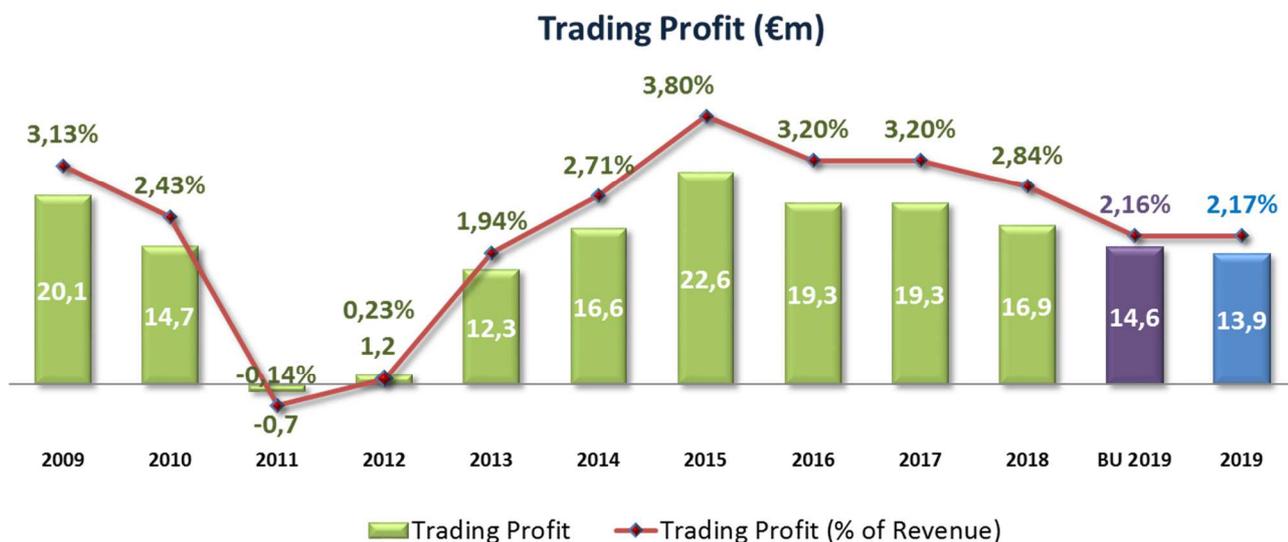
Return on equity = Earnings / Equity

EBITDA margin = EBITDA / Turnover



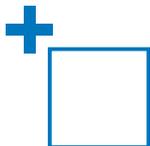
Tendências de Resultado operacional Trading Profit trends

k€	Previous periods										Last Year		Actual	
	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	BU 2019	2019		
Revenue	643,1	606,0	504,9	532,8	634,8	610,7	593,6	604,7	603,4	593,5	672,4	642,1		
Gross Profit	49,3	47,1	40,2	47,6	56,0	56,3	53,6	53,1	50,3	49,5	59,6	55,6		
Gross Profit (% of Revenue)	7,67%	7,77%	7,96%	8,93%	8,82%	9,22%	9,03%	8,78%	8,34%	8,33%	8,86%	8,65%		
Operating expenses	(29,2)	(32,4)	(40,9)	(46,4)	(43,7)	(39,8)	(31,0)	(30,4)	(31,0)	(32,6)	(45,0)	(41,6)		
Operating expenses (% of Revenue)	-4,54%	-5,35%	-8,10%	-8,71%	-6,88%	-6,51%	-5,23%	-5,03%	-5,14%	-5,49%	-6,69%	-6,49%		
Trading Profit	20,1	14,7	(0,7)	1,2	12,3	16,6	22,6	22,7	19,3	16,9	14,6	13,9		
Trading Profit (% of Revenue)	3,13%	2,43%	-0,14%	0,23%	1,94%	2,71%	3,80%	3,76%	3,20%	2,84%	2,16%	2,17%		



Em 2019, o trading profit (resultado operacional) ficou abaixo do orçamento em 0,6m€, sendo que o pior resultado bruto de 4.0m€ foi parcialmente compensado por uma redução nos custos operacionais de 3.4m€

In 2019, trading profit was below the budget by 0.6m€, the worst gross profit of 4.0m€ was partially offset by a reduction in operating costs of 3.4m €



Em 2019 foi possível gerir diversos processos de farmácias que atravessaram graves dificuldades financeiras tendo sido possível efetuar recuperações relativos a crédito mal parado.

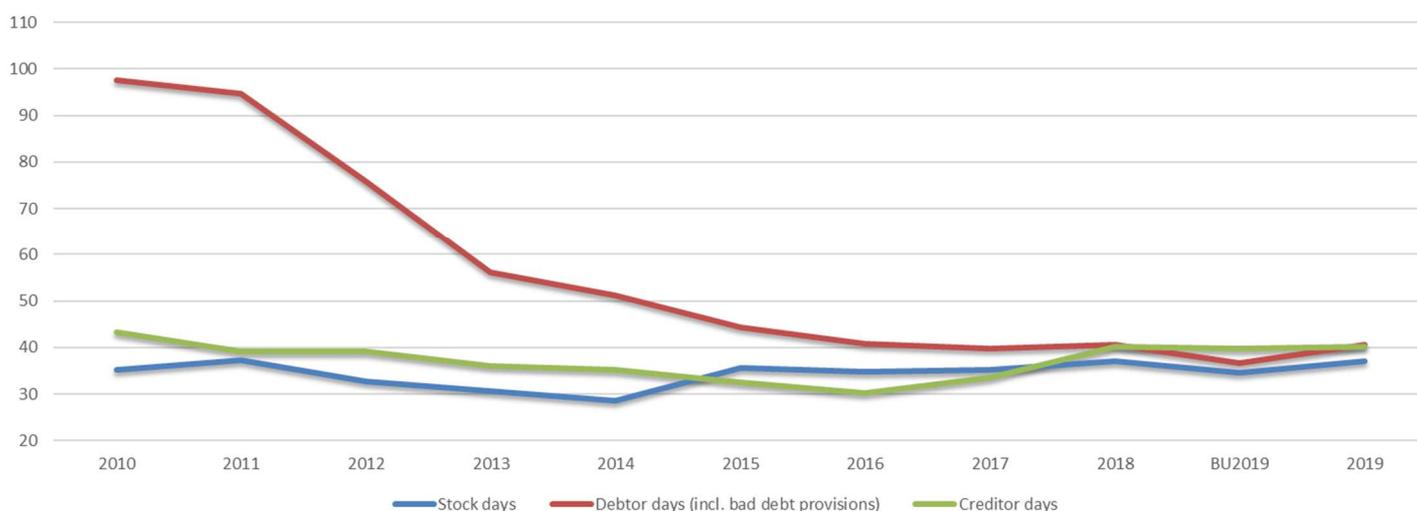
In 2019 it was possible to manage several processes of pharmacies which went through serious financial difficulties and it was possible to make recoveries of bad debts.

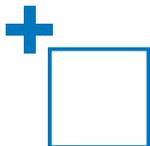
Working Capital days	Previous periods							Last Year	Actual	
	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	BU 2019	2019	
Final month position										
Stock days	32,7	30,7	28,6	35,7	34,7	35,2	35,4	34,6	37,2	
Debtor days (incl. bad debt provisions)	75,9	56,1	51,1	44,3	40,7	39,7	35,9	36,7	40,6	
Creditor days	39,2	36,0	35,2	32,6	30,2	33,6	32,8	39,8	40,3	
Total Working Capital days	69,4	50,8	44,5	47,4	45,2	41,3	38,6	31,5	37,5	

O working capital total (posição mês Dezembro) registou uma redução de 1,0 dia face ao ano anterior, tendo agora atingido 37,5 dias, principalmente devido aumento do valor dos creditor days de 7,5 dias, compensando o aumento de dias de inventário e de pagamento.

The total working capital (position of December) decreased by 1.0 day versus previous year, and has now reached 37.5 days, mainly due to the reduction in the value of the creditor days of 7.5 days, offsetting the increase of inventory and debtor days.

Working capital days' trend





Plano de Ação:

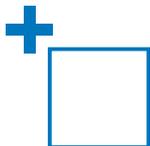
O total de *working capital* deverá continuar a apresentar uma redução global, através de:

- Uma redução do *inventário* através de uma gestão de gamas e de rotação, de forma a alcançar uma maior eficiência, bem como através de uma otimização da operação com os nossos grupos de compras;
- Uma redução de dias de Prazo Médio de Recebimentos decorrentes de um alto nível de controlo dos limites de crédito dos clientes e da finalização do reembolso dos planos de pagamento acordados, assim como resultado da disponibilização de resumos quinzenais na nossa brochura.
- Os dias de Prazo Médio de Pagamentos deverão manter-se estáveis.

Action Plan:

The total working capital should continue to present an overall reduction through

- A reduction of the stock through management of ranges and rotation, in order to achieve greater efficiency as well as through optimization of operation with our purchase groups;
- A reduction of days in the Average Collection Period due to a high level of control of customer credit limits and completion of reimbursement of the agreed payment plans, as well as the result of the availability of biweekly summaries in our brochure;
- The days for average Collection Period should remain stable;



5.2

Política da Qualidade

A Alliance Healthcare encara o Sistema de Gestão como um dos fatores estratégicos do desenvolvimento da sua organização e considera o cliente externo e interno o ponto de convergência de todos os seus esforços.

A Alliance Healthcare segue e defende uma Política Integrada de Gestão, orgulhando-se de ser uma Empresa Certificada segundo as normas de referência NP EN ISO 9001 (Qualidade), NP EN ISO 14001 (Ambiente), OHSAS 18001/NP4397 (Segurança e Saúde no Trabalho), SA 8000 (Responsabilidade Social), Investors In People, TAPA-Transported Asset Protection Association (Associação de Proteção de Bens Transportados).

As boas práticas utilizadas, o aproveitamento de sinergias inter-departamentos, associadas aos Sistemas de Gestão implementados, têm impacto sobre o controlo operacional, o controlo dos processos/serviço prestado ao Cliente/fornecedores e consequentemente sobre a eficiência da Empresa.

O Plano de Desenvolvimento Sustentado passa e passará sempre pela melhoria contínua, assente numa estrutura de Processos Chave com os correspondentes objetivos e metas. Neste âmbito, a empresa define objetivos e metas a cumprir para as suas actividades chave e para os seus Colaboradores, que serão avaliados dentro do processo de avaliação, permitindo o reconhecimento do seu mérito e compreensão do seu papel na estratégia.

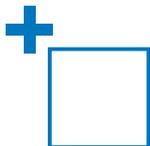
Quality Policy

Alliance Healthcare sees quality as one of the organisation's strategic development factors and considers the external and internal customer to be the central point of all its efforts.

Alliance Healthcare follows and defends an Integrated Systems Management Policy, and is proud to be a certified company according to the standards NP EN ISO 9001 (Quality), NP EN ISO 14001 (Environment) and OHSAS 18001/NP4397 (Health and Safety in the Workplace) SA 8000 (Social Responsibility), Investors In People, TAPA-Transported Asset Protection Association (Association of Protection of Transported Goods).

The best practices used, the use of inter-departmental synergies associated with the Management Systems implemented have an impact on the operational control, control of the processes / service provided to the Client / suppliers and consequently on the efficiency of the Company.

The Sustained Development Plan is connected and will always be connected to continuous improvement, based on a structure of Key Processes with the corresponding objectives and goals. The company therefore defines objectives and goals for its employees, who will be assessed within the Appraisal Process, making it possible to recognize their merit within the company.



Identicamente, e no âmbito do Plano de Desenvolvimento Sustentado, as Certificações acima supracitadas e os seus reconhecimentos, permitem à Alliance Healthcare implementar todas as boas práticas e metodologias de uma empresa moderna, produtiva e eficiente que satisfaça, de uma forma diferenciada, os seus Clientes e restantes Stakeholders oferecendo-lhes um serviço de excelência baseado no modelo de Excelência EFQM.

A Alliance Healthcare garante, através dos seus Planos de Comunicação, o diálogo permanente com os seus Colaboradores e outros Stakeholders, no que respeita à comunicação, participação e consulta relevante sobre a compreensão da Política, promovendo ainda, junto dos seus Fornecedores, a adoção de práticas coerentes com a sua política.

A Alliance Healthcare adotou um Código de Conduta e de Ética Empresarial que define a ética, os princípios e as normas a serem continuamente respeitados por todas as suas áreas de atividade. Promovemos a diversidade e igualdade de oportunidades no seio da empresa.

5.3 Certificações

ISO 9001 - Qualidade

A Alliance Healthcare, certificada pela norma de Gestão da Qualidade ISO 9001, tem formalmente reconhecido o seu Sistema de Gestão da Qualidade, nomeadamente a adoção de uma abordagem baseada no risco, a conformidade dos seus serviços e produtos, a satisfação dos seus Clientes e a melhoria contínua das suas atividades.

In the same way, within the scope of the Sustained Development Plan, the aforementioned Certifications and their acknowledgments, allow Alliance Healthcare to implement all the good practices and methodologies of a modern, productive and efficient company that satisfies, in a differentiated way, its Clients and other Stakeholders offering them a service of excellence based In the EFQM Excellence model.

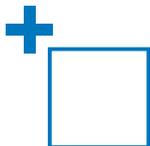
Through its Communication Plans, Alliance Healthcare guarantees permanent dialogues with its staff and other interested parties, with regard to communications, participation and relevant consultation on understanding the Quality, Environment, Health and Safety in the Workplace and Social Responsibility policies, thereby also encouraging its suppliers to also adopt practices that are in line with its policy.

Alliance Healthcare has adopted a Code of Business Conduct and Ethics that defines the ethics, principles and standards to be continuously respected across all its areas of activity. We promote diversity and equal opportunities within the company

Certifications

ISO 9001 - Quality

Alliance Healthcare, certified by the ISO 9001 Quality Management standard, has formally recognized its Quality Management System, namely the adoption of a risk-based approach, the conformity of its services and products, the satisfaction of its Customers and the Continuous improvement of its activities.



ISO 14001 - Ambiente

Consciente que a sua atividade tem efeitos sobre o meio ambiente através das suas marcas próprias, actividades nos armazéns e frota de distribuição, a Alliance Healthcare implementa nas suas operações, métodos, equipamentos e controlos que visam a minimização dos impactos ambientais. A Alliance Healthcare encontra-se certificada pela norma ISO 14001, tendo assim reconhecido o seu Sistema de Gestão Ambiental.

OHSAS 18001 - segurança e saúde no trabalho

No âmbito da Segurança e Saúde no Trabalho, a Alliance Healthcare é uma empresa certificada na norma de Referência NP 4397/OHSAS 18001.

A Alliance Healthcare mantém na sua atividade grande preocupação com as condições de Segurança e Saúde dos seus Colaboradores e outras partes interessadas. A melhoria contínua das condições de trabalho e minimização dos perigos e de riscos é uma preocupação constante.

A incorporação das boas práticas de gestão e da conformidade dos equipamentos e condições de trabalho com os requisitos legais de saúde e segurança no trabalho, contribui na prevenção e redução de acidentes e doenças envolvendo os Colaboradores.

Torna assim a Empresa mais competitiva por via de redução de custos relativos a seguros e ausências no trabalho e aumentando, por outro lado, a produtividade.

ISO 14001 - environment

Alliance Healthcare is aware of the effect its activity has on the environment through the operation of its warehouses, its fleet of vehicles, namely that used for distribution and has therefore implemented methods, equipment and control in its operations, which aim to minimize the environmental impacts. Alliance Healthcare is certified according to the ISO 14001 standard, therefore having its Environmental Management System recognized.

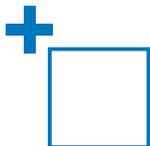
OHSAS 18001 - health and safety in the Workplace

Within the scope of Health and Safety in the Workplace, Alliance Healthcare is a certified company according to the NP 4397/OHSAS 18001 standard.

Alliance Healthcare takes great care about the Health and Safety conditions of its staff, third-parties, neighbours and the general public. Continuous improvement of the working conditions and minimizing dangers and risks is a constant concern.

Incorporating best management practices and making sure that the equipment and working conditions meet the legal health and safety in the workplace requirements, contributes towards preventing and reducing accidents and illnesses involving staff.

This makes the company more competitive by reducing the costs of insurance and absences from work and on the other hand, increases its productivity



SA 8000 Responsabilidade Social

A intervenção responsável sobre a Sociedade em que se insere, o respeito e a preservação do meio-ambiente, a adoção de práticas de mercado transparentes, de um código de ética e de práticas laborais que respeitem os melhores padrões, são os vetores fundamentais da política de responsabilidade social da Alliance Healthcare.

Consciente da sua responsabilidade social, a Alliance Healthcare mantém parcerias com instituições, com as quais tem desenvolvido várias ações no âmbito da solidariedade social.

No âmbito da sua responsabilidade na Comunidade, para além de servir as comunidades através da redução das assimetrias geográficas no acesso ao medicamento, a Alliance Healthcare procura diariamente contribuir para a saúde e bem-estar das pessoas e dos seus Colaboradores, através de iniciativas de voluntariado e de ações de sensibilização para os cuidados de saúde

No ano de 2016 a Alliance Healthcare viu certificado seu sistema de Gestão de Responsabilidade Social na Norma SA 8000.

IIP - Investors in People

Sendo este um referencial para gestão de pessoas, é uma ferramenta que garante a melhoria do desempenho da Organização através da focalização no desenvolvimento e no compromisso com os Colaboradores. Certificada desde 2012, a Alliance Healthcare baseia a sua estratégia de Recursos Humanos nos três critérios fundamentais deste referencial: Liderar, Apoiar e Melhorar

TAPA - Transported Asset Protection Association

A certificação TAPA é considerada uma das mais rigorosas ao nível da segurança, incidindo não só sobre a segurança física das instalações (proteção contra intrusões, controlo de acessos, sistema CCTV, entre outros), de pessoas e bens, mas também sobre procedimentos de segurança, formação contínua das equipas e atividades de melhoria contínua.

É extremamente importante o controlo do nosso produto no setor de grande exigência, como a distribuição farmacêutica e muito valorizada quer pelos nossos Clientes quer pelos Parceiros de Negócio. As condições de armazenagem e transporte assumem cada vez mais importância, sendo fundamental garantir que os produtos são armazenados e distribuídos de acordo com as boas práticas do setor

A certificação do cumprimento dos requisitos deste referencial ocorreu em Dezembro de 2014 no armazém do Porto da Alliance Healthcare, sendo as boas práticas e procedimentos implementados aplicadas a todas as divisões da Organização

SA 8000 Social Responsibility

Responsible intervention on the society in which it operates, respect for and preservation of the environment, adoption of transparent market practices, a code of ethics and labor practices that respect the best standards are the fundamental vectors of politics Of Alliance Healthcare.

Aware of its social responsibility, Alliance Healthcare maintains partnerships with institutions, with which it has developed various actions in the field of social solidarity

As part of its responsibility in the Community, in addition to serving communities by reducing geographical asymmetries in access to the medicinal product, Alliance Healthcare seeks to contribute to the health and well-being of people and their employees on a daily basis through voluntary initiatives and awareness-raising actions for health care.

In 2016, Alliance Healthcare has certified its Social Responsibility Management system in Norma SA 8000.

IIP - Investors in People

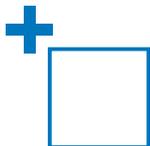
Being this a reference for people management, it is a tool that guarantees the improvement of the performance of the Organization by focusing on the development and the commitment with the Employees. Certified since 2012, Alliance Healthcare bases its Human Resources strategy on the three fundamental criteria of this framework: Leading, Supporting and Improving.

TAPA - Transported Asset Protection Association

The TAPA certification is considered one of the most rigorous in terms of security, focusing not only on the physical security of facilities (intrusion protection, access control, CCTV, etc.), people and goods, but also on security procedures, continuous training of teams and continuous improvement activities.

It is extremely important to control our product in the sector of great demand, such as the pharmaceutical distribution and highly valued by both our Clients and Business Partners. Storage and transport conditions are becoming increasingly important and it is essential to ensure that the products are stored and distributed in accordance with good industry practices.

Certification of compliance with the requirements of this standard occurred in December 2014 at the Port of Alliance Healthcare warehouse, and good practices and procedures implemented applied to all divisions of the Organization.



Responsabilidade social

No seio de uma economia de mercado que crescentemente se globaliza, a Alliance Healthcare tem vindo, cada vez mais, a confrontar-se com o sentido ético. Desta forma, o desafio imposto, atualmente, diz respeito à condução de seu negócio por meio de uma postura ética e transparente, envolvendo os seus diversos Stakeholders. No âmbito da responsabilidade social na Alliance Healthcare são trabalhadas duas vertentes visando o desenvolvimento organizacional:

Responsabilidade Social Externa: Intervenção social, ambiental e profissional, através do trabalho com instituições e tendo como resultado uma acção direta nas comunidades onde está inserida, para promoção da saúde e qualidade de vida na nossa comunidade e no nosso mercado específico e contribuição para a sustentabilidade do meio ambiente, através de donativos, actividades de voluntariado ou actividades ambientais para minimização de impactos ambientais dos seus processos.

Estas actividades são calendarizadas anualmente por uma equipa multidisciplinar, encontrando-se descritas em documento próprio "CSR Programa 2017".

Exemplos:

Protocolo com Quercus, Fundação do Gil, Banco Alimentar, Programa de Troca de Seringas.

Responsabilidade Social Interna: Impacto direto na motivação, satisfação e no contínuo envolvimento dos Colaboradores da Organização e dos seus Stakeholders, através da melhoria das condições de trabalho, pelo cumprimento dos requisitos aplicáveis à Norma SA 8000, e desenvolvimento de um programa anual de Desempenho Social para minimização dos riscos psicossociais e da monitorização do grau de cumprimento de condições de trabalho dos nossos parceiros de negócio, através de aplicação de princípios de gestão de risco e estabelecimento de ferramentas de monitorização e controlo, tais como auditorias.

Implementado em 2015 e certificado em 2016, o nosso sistema de gestão na norma SA 8000 permitiu-nos a obtenção das seguintes vantagens:

Social responsibility

In the midst of an increasingly globalized market economy, Alliance Healthcare has increasingly been confronted with ethical thinking. In this way, the challenge imposed today concerns the conduct of its business through an ethical and transparent posture, involving its various Stakeholders. In the scope of social responsibility at Alliance Healthcare two strands are worked towards organizational development:

External Social Responsibility: Social, environmental and professional intervention through working with institutions and resulting in direct action in the communities where it is inserted, to promote health and quality of life in our community and in our specific market and contribution to sustainability Of the environment, through donations, voluntary activities or environmental activities to minimize the environmental impacts of their processes.

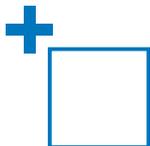
These activities are scheduled annually by a multidisciplinary team, and are described in their own document "CSR Program 2017".

Examples:

Protocol with Quercus, Gil Foundation, Food Bank, Syringe Exchange Program

Internal Social Responsibility: Direct impact on the motivation, satisfaction and continuous involvement of the Employees of the Organization and its Stakeholders, through the improvement of working conditions, compliance with the requirements applicable to the SA 8000 Standard, and the development of an annual Social Performance Program To minimize psychosocial risks and to monitor the degree of compliance with working conditions of our business partners through the application of risk management principles and the establishment of monitoring and control tools such as audits.

Implemented in 2015 and certified in 2016, our management system in SA 8000 standard allowed us to obtain the following advantages:



- Melhoria do relacionamento organizacional interno através da demonstração da preocupação com as pessoas;
 - Aumento do envolvimento dos colaboradores;
 - Aumento de informação e, portanto, maior confiança por parte dos clientes e parceiros de negócio;
 - Melhoria da gestão dos processos-chave da empresa com consequente aumento de produtividade;
 - Diferenciação positiva face à concorrência;
 - Maior segurança para a organização e para os seus stakeholders;
 - Consolidação da imagem e reputação da empresa como socialmente responsável;
- Improved internal organizational relationship by demonstrating concern for people;
 - Increased employee involvement;
 - Increased information and, therefore, greater confidence on the part of customers and business partners;
 - Improved management of key company processes with a consequent increase in productivity;
 - Positive differentiation from competition;
 - Increased security for the organization and its stakeholders;
 - Consolidation of corporate reputation and image as socially responsible;

Exemplos:

Mudança para Alverca: Gestão da mudança, envolvimento de equipas multidisciplinares e utilização de ferramentas de comunicação interna

Rastreio Cardiovascular: Sensibilização para o estado de saúde dos colaboradores

Examples:

Move to Alverca: Management of change, involvement of multidisciplinary teams and use of internal communication tools

Cardiovascular examination: Raising awareness of employees' health status

5.5 Gestão de risco

As atividades das empresas do Grupo estão expostas a uma variedade de fatores de risco financeiro: risco de preço, risco de crédito, risco de liquidez, risco de fluxos de caixa associados à taxa de juro.

Risco de preço

Assume particular importância a política do medicamento, nomeadamente as medidas que visam a redução do gasto público, as quais influenciam o nível da procura e o nível de preços e margens dos medicamentos.

O risco de preço (e margem) é importante no setor onde a empresa opera, uma vez que existe uma forte regulamentação associada. No que diz respeito aos produtos com PVP definido, o risco a que a empresa está exposta é o da sua diminuição (ou diminuição das margens) através de uma forma administrativa com a publicação de legislação nesse sentido. Outra questão relacionada, e com impacto na procura, é a comparticipação do Estado. Alterações efetuadas a este nível provocam efeitos imediatos nas vendas dado que afetam o poder de compra dos utentes de medicamentos.

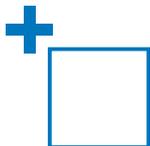
Risk Management

The company's activities are exposed to a variety of financial risk factors: price risk, credit risk, liquidity risk, cash flow risk associated with the interest rate.

Price risk

The policy of the medicinal product as a particular importance, including measures aimed at reducing public expenditure, which influence the level of demand and the level of prices and margins of medicinal products.

Price risk (and margin) is important in the industry where the company operates, since there is strong associated regulation. With regard to products with defined retail price, the risk to which the company is exposed is that of reducing it (or decreasing margins) through an administrative form with the publication of legislation to that effect. Another related issue, with an impact on demand, is the State's contribution. Changes made at this level have immediate effects on sales as they affect the purchasing power of drug users.



No sector da saúde, nos últimos anos, assistimos à introdução de um conjunto vasto de medidas e reformas com o objetivo de controlar os custos com medicamentos financiados pelo SNS. A crescente pressão sobre os custos da saúde e a conjuntura de crise económica, determinou medidas que visaram promover a redução dos preços dos medicamentos e a utilização de genéricos.

As principais alterações dos anos recentes foram: Cessação da comparticipação em 100%, passando a ser comparticipados em 95%; Revisão das regras para a definição do preço de novos medicamentos genéricos; Atualização dos escalões de comparticipação; Descida administrativa de 6% no preço de venda ao público; Introdução obrigatória de prescrição eletrónica para efeitos de comparticipação;

Risco de crédito:

O risco de crédito refere-se ao risco da contraparte incumprir com as suas obrigações contratuais, gerando uma perda para a empresa. As principais fontes de risco de crédito são: caixa e equivalentes de caixa e exposição de crédito a clientes.

A nível de bancos e instituições financeiras, a empresa seleciona as contrapartes com quem faz negócio atendendo à credibilidade das entidades.

A Alliance Healthcare encontra-se exposta ao risco de default, por parte dos seus clientes, em consequência do crédito concedido, no âmbito da sua atividade operacional corrente.

Analisando a decomposição do saldo da rubrica de clientes (nota 12) verifica-se que o peso dos saldos incluídos na componente não corrente tem vindo a diminuir, nomeadamente os clientes com acordos de regularização de dívida e de cobrança duvidosa, fruto da política de controlo de crédito rigorosa implementada (com corte de fornecimentos em função de plafonds de crédito concedidos) e do reconhecimento das imparidades nos últimos anos.

Esta evolução positiva traduz uma redução do risco de crédito a que a empresa está exposta, no entanto este é sempre um tipo de risco ao qual os responsáveis da empresa têm de prestar toda a sua atenção

In the health sector, in recent years we have seen the introduction of a vast set of measures and reforms aimed at controlling the costs of medicines financed by the NHS. The growing pressure on health costs and the economic crisis has led to measures aimed at promoting the reduction of drug prices and the use of generics.

The main changes of recent years were: Cessation of the co-participation in 100%, to be reimbursed in 95%; Review of the rules for the definition of the price of new generic medicines; Updating of reimbursement levels; Administrative decrease of 6% in the retail price; Mandatory introduction of electronic prescription for reimbursement purposes;

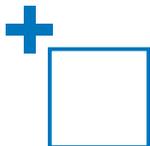
Credit risk:

Credit risk refers to the counterparty's risk of defaulting on its contractual obligations, generating a loss for the company. The main sources of credit risk are: cash and cash equivalents and credit exposure to customers. At the level of banks and financial institutions, the company selects the counterparties with whom it does business, attending to the credibility of the entities.

Alliance Healthcare is exposed to the risk of default by its clients as a result of the credit granted in the scope of its current operating activity.

Analysing the breakdown of the balance of the customer account (note 12), the balances included in the non-current component are decreasing, in particular, customers with debt settlements and bad debt, as a result of the rigorous credit control policy implemented (With a supply cut based on credit ceilings granted) and the recognition of impairments in recent years.

This positive evolution reflects a reduction of the credit risk to which the company is exposed, however this is always a type of risk to which the company's managers have to pay their full attention.



Risco de liquidez:

A gestão do risco de liquidez implica a manutenção da caixa e depósitos bancários a um nível suficiente, a viabilidade da consolidação da dívida flutuante através de um montante adequado de facilidades de crédito e a capacidade de liquidar posições de mercado. Relacionado com a dinâmica dos negócios subjacentes, a tesouraria da empresa pretende manter a flexibilidade da dívida flutuante, mantendo as linhas de crédito disponíveis.

Risco de fluxos de caixa associados à taxa de juro:

A exposição da empresa ao risco da taxa de juro, advém de aplicações em instituições financeiras e empréstimos obtidos. As aplicações em instituições financeiras assumem a natureza de curto prazo, pelo que os riscos de fluxos de caixa decorrentes de alterações na taxa de juro não assumem um carácter relevante.

Os empréstimos obtidos estão, de forma direta ou indireta, indexados a uma taxa de juro de referência, facto que expõe a entidade a riscos de cash-flow. A exposição ao risco é analisada de forma dinâmica, realizando-se testes de sensibilidade a variações da taxa de juro, fundamentalmente à Euribor, sendo que alterações na taxa de juro do mercado afetam ganhos ou perdas de instrumentos financeiros.

Liquidity risk:

Liquidity risk management requires the maintenance of cash and bank deposits at a sufficient level, the feasibility of consolidating floating debt through an adequate amount of credit facilities and the ability to liquidate market positions. Related to the underlying business dynamics, the company's treasury aims to maintain the flexibility of floating debt by keeping credit lines available.

Risk of cash flows associated with interest rate:

The company's exposure to interest rate risk comes from investments in financial institutions and loans obtained. Investments in financial institutions are short-term in nature, and therefore cash flow risks arising from changes in the interest rate are not material.

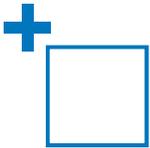
The loans obtained are, directly or indirectly, indexed to a reference interest rate, which exposes the entity to cash-flow risks. Risk exposure is dynamically analyzed by sensitivity tests to interest rate changes, mainly to Euribor, and changes in the market interest rate affect gains or losses on financial instruments.



**MODELO
ESTRATÉGICO**
Strategic Model

2019

**Alliance
Healthcare**
Tornamos a saúde mais próxima



6. Modelo estratégico

Strategic model

Na base do nosso modelo estratégico encontra-se a nossa motivação de sermos o distribuidor farmacêutico com a mais elevada qualidade de serviço do mercado.

At the basis of our strategic model is our motivation for being the pharmaceutical wholesaler with the highest quality service in the market.

O modelo estratégico da Alliance Healthcare está assente em 4 grandes e importantes conceitos:

Alliance Healthcare's strategic model is based on 4 big and important concepts:

- Pessoas
- Qualidade
- Crescimento
- Rentabilidade

- People
- Quality
- Growth
- Profitability

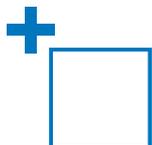




**PROPOSTA
DE APLICAÇÃO
DE RESULTADOS
E DISTRIBUIÇÃO
DE RESERVAS**
Profit Sharing Proposal

2019

**Alliance
Healthcare**
Tornamos a saúde mais próxima



7 PROPOSTA DE APLICAÇÃO DE RESULTADOS E DISTRIBUIÇÃO DE RESERVAS PROFITSHARING PROPOSAL

As propostas de aplicação dos resultados constam das demonstrações financeiras individuais e são as seguintes:

The proposed profit sharing is included in the financial statements and are as follows:

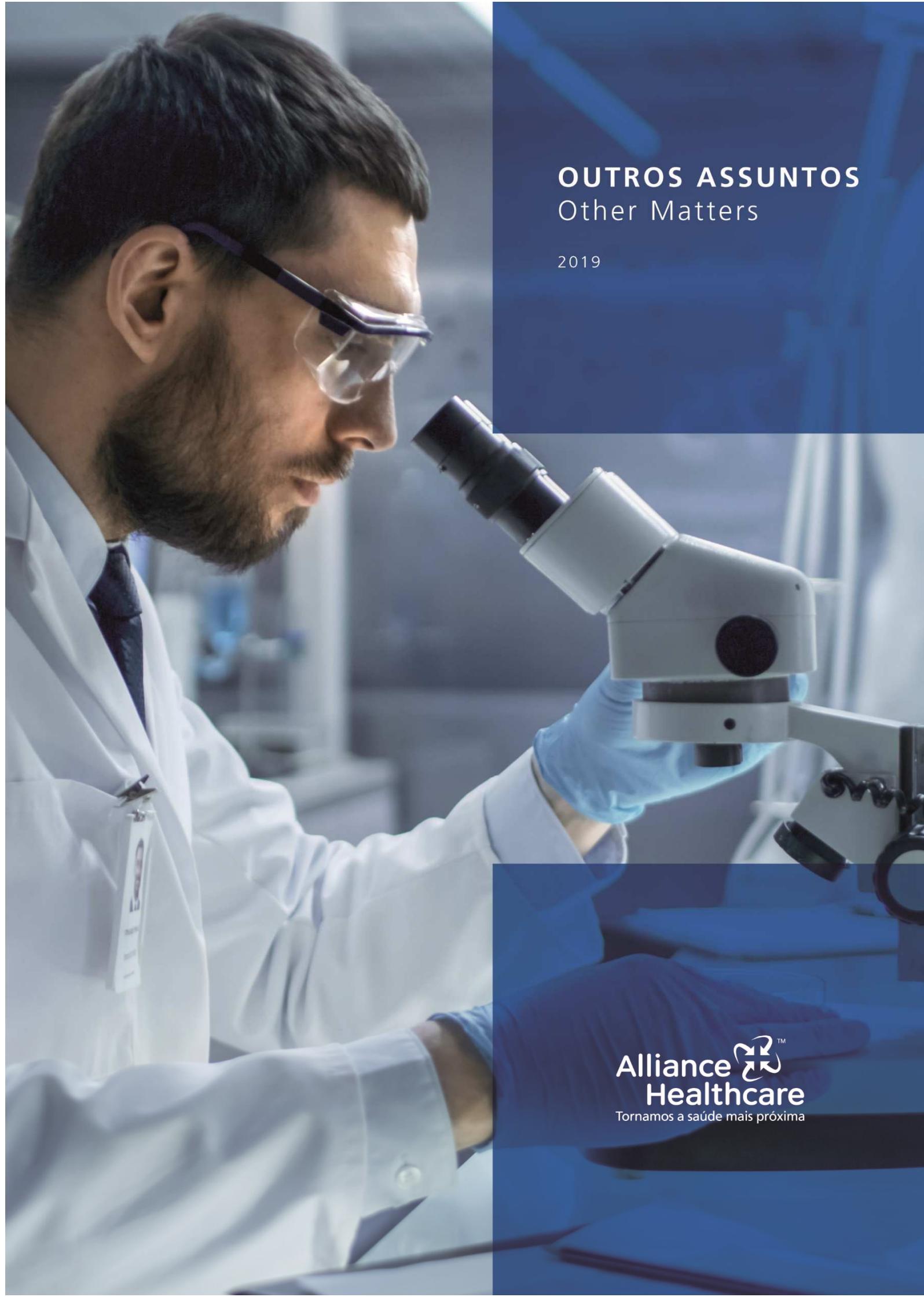
Aplicação de resultados Profit sharing	Proposta de aplicação de resultados Profit sharing Proposal			
	Resultado líquido do exercício Profit for the year	Transferência para reservas legais Transferred to Legal Reserves	Transferência para resultados transitados Transferred to Retained Earnings	Dividendos dos accionistas Shareholders Dividends
Alliance Healthcare, S.A.	11 725 772		2 931 443	8 794 329
Alliance Healthcare, SGPS, Lda	4 768 776		3 868 776	900 000
Almus, Lda	-170 330		-170 330	0
Alloga, Lda	90 983		90 983	0
Alliance Healthcare Açores, S.A.	1 635 938		1 435 938	200 000
Alphega, Lda.	767		767	0
Alloga Logifarma, Lda.	1 577 188		426 996	1 150 192
				Euros

O Grupo tendo resultados positivos pretende, de acordo com a sua habitual política de dividendos, entregar aos acionistas o total de EUR 8.794.329, os quais incidem sobre o resultado líquido consolidado do exercício (EUR 9.976.383).

Having positive results, the Group intends according to his usual dividends distribution policy, to deliver to the shareholders EUR 8.794.329, of the consolidated net income (EUR 9,976,383).

Nos termos das normas contabilísticas aplicáveis, o resultado líquido do exercício já tem reconhecido como gasto nas contas do exercício o montante de EUR 680.077 na Alliance Healthcare e EUR 231.974 na Alloga Logifarma como afeto a gratificações a atribuir aos colaboradores a título de participação nos lucros.

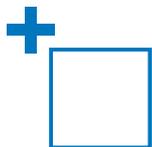
In accordance with the applicable accounting standards, net income for the year, has already recognized as a cost, EUR 680.077 in Alliance Healthcare and EUR 231.974 in Alloga Logifarma, related to bonuses to be granted to employees as Profit sharing.



OUTROS ASSUNTOS
Other Matters

2019

**Alliance
Healthcare**
Tornamos a saúde mais próxima



8 OUTROS ASSUNTOS OTHER MATTERS

Dando cumprimento à legislação, nomeadamente ao artigo 66º do Código das Sociedades Comerciais, informamos o seguinte:

Após a data da Demonstração da posição financeira não se verificaram eventos subsequentes que possam ter impacto material nas Demonstrações Financeiras da Alliance Healthcare, S.A.. Podemos, no entanto, referir como um evento subsequente não ajustável material a Pandemia associada ao Covid-19, que poderá ter efeitos, hoje não quantificáveis, nas demonstrações financeiras do próximo período.

No final de 2019, foi identificado pela primeira vez em humanos, mais concretamente na cidade chinesa de Wuhan, o novo Corona Vírus. Desde então espalhou-se por todo o Mundo, levando à declaração de pandemia mundial. Em resposta a esta evolução, os diferentes agentes económicos, em articulação com as autoridades governamentais e as autoridades de saúde, têm adotado medidas restritivas com impacto importante ao nível da atividade económica dos países afetados.

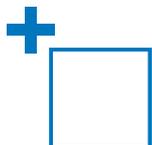
O facto da distribuição por grosso de especialidades farmacêuticas, dispositivos médicos e outros produtos de saúde ser considerada no âmbito desta pandemia, como parte integrante dos serviços essenciais na área da saúde, permite-nos assegurar a continuidade das nossas operações sem qualquer tipo de restrições. Esta é a realidade de toda a cadeia do sector, desde os nossos fornecedores indústria farmacêutica, passando pelos pré grossistas e grossistas, e terminando nas farmácias.

In compliance with the law, in particular article 66º of Portuguese Commercial Companies Code, we hereby inform:

After the date of the Statement of Financial Position, there were no subsequent events that could have a material impact on the Financial Statements of Alliance Healthcare, S.A. We can, however, refer to the Pandemic associated with Covid-19 as a material non-adjustable subsequent event, which may have effects, today not quantifiable, in the financial statements of the next period.

In the end of 2019, the new Corona Virus was first identified in humans, more specifically in the Chinese city of Wuhan. It has since spread throughout the world, leading to the declaration of a worldwide pandemic. In response to these developments, the different economic agents, in conjunction with government authorities and health authorities, have adopted restrictive measures with an important impact on the level of economic activity in the affected countries.

The fact that the wholesale distribution of pharmaceutical specialties, medical devices and other health products is considered within the scope of this pandemic, as an integral part of essential health services, allows us to ensure the continuity of our operations without any restrictions. This is the reality of the entire sector chain, from our pharmaceutical industry suppliers, through pre-wholesalers and wholesalers, and ending at pharmacies.



A criticidade do mercado onde atuamos, o peso que a Alliance Healthcare representa na distribuição, e a fase em que o país se encontra no combate à pandemia, levam-nos a acreditar que apenas num cenário muito improvável seremos levados a interromper temporariamente a nossa atividade.

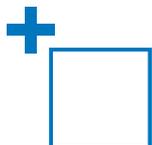
Neste enquadramento, e de acordo com o seu Business Continuity Plan, a Alliance Healthcare adotou todas as medidas necessárias para proteger a saúde dos seus colaboradores, e por inerência, a continuidade das suas operações. Foram implementadas entre outras medidas, a existência de dois turnos nos armazéns sem contacto entre ambos, aumento na contratação de colaboradores em regime de trabalho temporário de forma a suprimir eventuais necessidades atuais e futuras, disponibilização e obrigatoriedade no uso de Equipamentos de Proteção Individuais para os colaboradores, separação dos acessos das equipas operacionais e equipas de escritório, medidas especiais na deslocação casa-trabalho-casa dos colaboradores e a implementação de teletrabalho em todas as áreas onde possível.

O atual contexto está a originar um forte incremento na atividade das farmácias, e como consequência, na atividade da Alliance Healthcare. Fruto da análise de todos os dados de mercado disponíveis, não apenas de sell in (Grossista - Farmácia), mas também de sell out (Farmácia - População), podemos comprovar que uma parte significativa deste aumento da nossa atividade, teve correspondência efetiva nos consumos da população portuguesa, não se tratando de um tema de mero reforço dos inventários das farmácias.

The criticality of the market in which we operate, the weight that Alliance Healthcare represents in distribution, and the phase in which the country is in the fight against the pandemic, lead us to believe that only in a very unlikely scenario will we be led to temporarily interrupt our activity.

In this context, and in accordance with its Business Continuity Plan, Alliance Healthcare has adopted all the necessary measures to protect the health of its employees, and inherently, the continuity of its operations. Among other measures, were implemented, the existence of two shifts in warehouses without contact between them, an increase in the hiring of employees on a temporary work basis in order to suppress any current and future needs, availability and mandatory use of Personal Protective Equipment for employees, employees separation of access from operational and office teams, special measures in commuting from home-work-home to employees and the implementation of teleworking in all areas where possible.

The current context is causing a strong increase in the activity of pharmacies, and as a consequence, in the activity of Alliance Healthcare. As a result of the analysis of all available market data, not only of sell in (Wholesale - Pharmacy), but also of sell out (Pharmacy - Population), we can prove that a significant part of this increase in our activity, had an effective correspondence in consumption of the Portuguese population, and this is not a matter of merely reinforcing the inventories of pharmacies.



As nossas atividades críticas continuam a ser desempenhadas a 100%, em coordenação diária com os nossos acionistas no apoio e inputs para à tomada de decisão. Todas as medidas implementadas no âmbito do nosso Business Continuity Plan são revisitadas diariamente pelas equipas, e ajustadas, de acordo com a realidade de cada momento.

Our critical activities continue to be performed at 100%, in daily coordination with our shareholders in support and inputs for decision making. All measures implemented within the scope of our Business Continuity Plan are revisited daily by the teams, and adjusted, according to the reality of each moment.

O equilíbrio do capital circulante é crucial numa atividade como a nossa, sendo nesta fase crítica a correta gestão dos nossos recursos. Além do pico operacional e correspondente aumento do volume de negócios, reforçámos inventários dos medicamentos que se têm demonstrado críticos em diversos países que se encontram em situações mais avançadas nesta pandemia, exigindo assim um esforço adicional na tesouraria.

The balance of working capital is crucial in an activity like ours, and in this critical phase, the correct management of our resources. In addition to the operational peak and the corresponding increase in turnover, we reinforced inventories of medicines that have proved critical in several countries that are in more advanced situations in this pandemic, thus requiring an additional effort in the treasury.

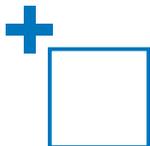
Não são exetáveis alterações substanciais nos comportamentos dos nossos clientes em matéria de cumprimento das suas obrigações, e relativamente a fornecedores estamos a implementar algumas medidas que visam mitigar o esforço de inventário que estamos a realizar, e que em conjunto com as linhas bancárias que temos atualmente contratualizadas, garantem inequivocamente o pressuposto de continuidade das nossas operações.

No substantial changes are expected in the behaviour of our customers in terms of fulfilling their obligations, and in relation to suppliers we are implementing some measures that aim to mitigate the inventory effort that we are carrying out, and that together with the banking lines that we currently have contractual agreements, unequivocally guarantee the assumption of continuity of our operations.

NOTA FINAL
Final Note

2019

Alliance  TM
Healthcare
Tornamos a saúde mais próxima



9 NOTA FINAL FINAL NOTE

O sucesso da Alliance Healthcare, enquadrado num ambiente onde somos constantemente confrontados com novos desafios e onde os recursos e as competências da organização são permanentemente testados, deve-se sobretudo à confiança e determinação de todos aqueles que conosco caminham na construção de um projeto de excelência, tornando-nos um elo vital na cadeia do medicamento.

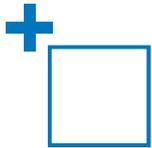
O nosso agradecimento,

- A todos os colaboradores da Alliance Healthcare, pela sua dedicação e paixão pelo serviço aos clientes;
- Aos nossos acionistas, pela confiança e apoio constante na condução dos desígnios do Grupo Alliance Healthcare;
- Aos nossos clientes, pela sua preferência e contributo na melhoria contínua do nosso serviço;
- A todos os nossos parceiros de negócio, pela partilha das suas competências na criação conjunta de valor.

Alliance Healthcare's success, framed in an environment where we are constantly faced with new challenges and where the organization's resources and expertise are constantly tested, is mainly due to the confidence and determination of all those who walk with us in building a project of excellence, helping us become a vital link in the medicine chain.

We express our gratitude to,

- All Alliance Healthcare employees, for their dedication and passion for customer service;
- Our shareholders for their confidence and constant support in conducting Alliance Healthcare goals;
- To our customers for their preference and contribution to the continuous improvement of our service;
- All our business partners for sharing their expertise towards the creation of joint value.



Porto, 22 de Abril de 2020

**O Conselho de
Administração**

Abel Mesquita

Tiago Galvão

Vítor Segurado

Juan Guerra

Wolfgang Maehr

Porto, April 22nd, 2020

The Board of Directors



www.alliance-healthcare.pt

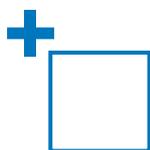


**CONTAS DO
EXERCÍCIO
CONSOLIDADAS**

**CONSOLIDATED
FINANCIAL
STATEMENTS**

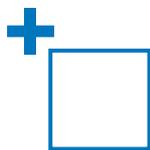
2019





ÍNDICE | INDEX:

Demonstração da posição financeira <i>Statements of financial position</i>	3
Demonstração dos resultados por naturezas <i>Income statement by natures</i>	4
Demonstração dos resultados e do outro rendimento integral <i>Statements of income and other comprehensive income</i>	5
Demonstrações das alterações no capital próprio <i>Statements of changes in equity</i>	6
Demonstração dos fluxos de caixa <i>Cash flow statement</i>	7
Anexo às demonstrações financeiras <i>Notes to the financial statements</i>	8

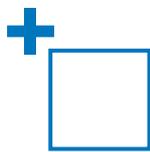


DEMONSTRAÇÕES DA POSIÇÃO FINANCEIRA EM 31 DE DEZEMBRO DE 2019 E 2018
STATEMENTS OF FINANCIAL POSITION AS OF DECEMBER 31ST, 2019 AND 2018

RUBRICAS HEADINGS	NOTAS NOTES	31 Dez. 2019 Dec. 31 2019	31 Dez. 2018 Dec. 31 2018
ATIVO ASSETS			
Ativo não corrente Non-current assets			
Ativos fixos tangíveis Tangible fixed assets	6	16.812.680	15.866.447
Goodwill	9	10.735.804	6.392.741
Ativos intangíveis Intangible assets	8	8.844.548	2.210.570
Direitos de uso de ativos Right-of-use assets	7	19.512.097	-
Outros ativos financeiros Other financial assets	12	3.870.924	3.972.788
Ativos por impostos diferidos Deferred tax assets	10	3.666.560	3.632.566
		63.442.613	32.075.112
Ativo corrente Current assets			
Inventários Inventories	11	59.341.436	52.254.463
Clientes Trade accounts receivable	12	75.529.837	64.461.555
Imposto sobre o rendimento Income tax	10	-	694.094
Outras contas a receber Other accounts receivable	12	9.181.872	7.031.249
Outros ativos correntes Other current assets	13	4.312.148	171.157
Caixa e equivalentes a caixa Cash and cash equivalents	4 e 12	8.407.310	17.338.834
		156.772.603	141.951.352
TOTAL DO ATIVO TOTAL ASSETS		220.215.216	174.026.464
CAPITAL PRÓPRIO E PASSIVO EQUITY AND LIABILITIES			
Capital próprio Equity			
Capital social Capital	14	2.500.000	2.500.000
Outros instrumentos de capital próprio Other equity instruments	14	5.937.241	15.937.241
Prêmios de emissão de ações Share issuance premiums	14	8.843.687	8.843.687
Reservas legais Legal reserves	14	569.117	569.117
Outras reservas Other reserves	14	1.579.817	(11.782.393)
Resultados transitados Retained earnings		29.089.758	39.377.471
		48.519.620	55.445.123
Resultado líquido do exercício Net profit/(loss) for the period		9.976.383	12.483.600
		58.496.003	67.928.723
Interesses sem controlo Non controlling interests	9	2.463.222	-
TOTAL DO CAPITAL PRÓPRIO TOTAL EQUITY		60.959.225	67.928.723
PASSIVO LIABILITIES			
Passivo não corrente Non-current liabilities			
Provisões Provisions	16	1.815.980	1.508.253
Financiamentos obtidos Obtained loans	17	4.306.716	14.259.108
Passivo de locação Lease liabilities	7	14.876.895	-
Passivos por impostos diferidos Deferred tax liabilities	10	1.070.613	-
		22.070.204	15.767.361
Passivo corrente Current liabilities			
Fornecedores Trade accounts payable	17	74.356.936	52.525.710
Imposto sobre o rendimento Income tax	10	1.138.674	131.975
Financiamentos obtidos Obtained loans	17	51.001.651	33.985.645
Passivo de locação Lease liabilities	7	3.934.781	-
Outras contas a pagar Other accounts payable	17	6.667.780	3.587.150
Outros passivos correntes Other Current Liabilities	18	85.965	99.900
		137.185.787	90.330.380
TOTAL DO PASSIVO TOTAL LIABILITIES		159.255.991	106.097.741
TOTAL DO CAPITAL PRÓPRIO E DO PASSIVO TOTAL EQUITY AND LIABILITIES		220.215.216	174.026.464

O anexo faz parte integrante da demonstração da posição financeira do exercício findo em 31 de Dezembro de 2019.

The notes are part of the statement of financial position as of December 31st, 2019.



DEMONSTRAÇÕES DOS RESULTADOS NOS EXERCÍCIOS FINDOS EM 31 DE DEZEMBRO DE 2019 E 2018
INCOME STATEMENTS FOR THE PERIOD ENDING DECEMBER 31ST, 2019 AND 2018

RENDIMENTOS E GASTOS INCOME AND EXPENSES	NOTAS NOTES	31 Dez. 2019 Dec. 31 2019	31 Dez. 2018 Dec. 31 2018
Vendas e serviços prestados <i>Sales and services rendered</i>	19	642.210.957	593.507.379
Custos das mercadorias vendidas e das matérias consumidas <i>Cost of goods sold and materials consumed</i>	11	(586.196.086)	(544.371.573)
Fornecimentos e serviços externos <i>External supplies and services</i>	20	(18.845.318)	(17.260.236)
Gastos com o pessoal <i>Personnel costs</i>	21	(18.468.801)	(13.681.889)
Imparidade de inventários ((perdas)/reversões) <i>Inventory impairment ((losses)/reversals)</i>	11	(388.102)	(188.732)
Imparidade de dívidas a receber ((perdas)/reversões) <i>Accounts receivable impairment ((losses)/reversals)</i>	12	4.507.525	3.228.104
Provisões ((aumentos)/reduções) <i>Provisions ((increases)/reductions)</i>	16	100.490	51.491
Outros rendimentos e ganhos <i>Other income and gains</i>	23	630.788	329.883
Outros gastos e perdas <i>Other costs and losses</i>	23	(3.131.714)	(2.940.179)
Gastos/reversões de depreciação e de amortização <i>Depreciation and amortization (expenses)/reversals</i>	22	(6.632.301)	(2.295.571)
Imparidade de investimentos depreciables/amortizáveis ((perdas)/reversões) <i>Impairment of depreciable / amortizable investments ((losses)/reversals)</i>	6	52.457	540.014
Juros e rendimentos similares obtidos <i>Interests and similar income</i>	24	966.199	416.862
Juros e gastos similares suportados <i>Interests and similar expense</i>	24	(935.666)	(663.318)
Resultado antes de impostos Profit(loss) before taxes		13.870.428	16.672.235
Imposto sobre o rendimento do exercício <i>Income tax expense</i>	10	(3.537.290)	(4.188.635)
RESULTADO LÍQUIDO DO EXERCÍCIO NET PROFIT/(LOSS) FOR THE PERIOD		10.333.138	12.483.600
Atribuível a acionistas da empresa mãe <i>Attributable to shareholders of the parent company</i>		9.976.383	12.483.600
Atribuível a interesses sem controlo <i>Attributable to non controlling interests</i>	9	356.754	-
Resultado por ação básico e diluído Net profit/(loss) per share basic and diluted		10.333.138	12.483.600
Básico <i>Basic</i>	25	20,67	24,97
Diluído <i>Diluted</i>	25	20,67	24,97

O anexo faz parte integrante da demonstração da posição financeira do exercício findo em 31 de Dezembro de 2019.

The notes are part of the statement of financial position as of December 31st, 2019.

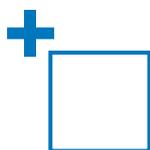
DEMONSTRAÇÕES DOS RESULTADOS E DO OUTRO RENDIMENTO INTEGRAL PARA OS EXERCÍCIOS FINDOS EM 31 DE DEZEMBRO DE 2019 E 2018

STATEMENTS OF INCOME AND OTHER COMPREHENSIVE INCOME FOR THE YEARS ENDED DECEMBER 31, 2019 AND 2018

		31 Dez. 2019 Dec. 31 2019	31 Dez. 2018 Dec. 31 2018
Resultado líquido do exercício <i>Net profit/(loss) for the period</i>			
Atribuível a acionistas da empresa mãe <i>Attributable to shareholders of the parent company</i>		9.976.383	12.483.600
Atribuível a interesses sem controlo <i>Attributable to non controlling interests</i>	9	356.754	-
		10.333.138	12.483.600
Rendimento integral total do exercício <i>Total comprehensive income for the period</i>			
Atribuível a acionistas da empresa mãe <i>Attributable to shareholders of the parent company</i>		9.976.383	12.483.600
Atribuível a interesses sem controlo <i>Attributable to non controlling interests</i>	9	356.754	-
		10.333.138	12.483.600

O anexo faz parte integrante da demonstração da posição financeira do exercício findo em 31 de Dezembro de 2019.

The notes are part of the statement of financial position as of December 31st, 2019.

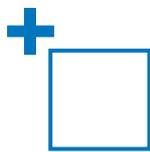


DEMONSTRAÇÕES DAS ALTERAÇÕES NO CAPITAL PRÓPRIO NOS EXERCÍCIOS FINDOS EM 31 DE DEZEMBRO DE 2019 E 2018
STATEMENTS OF CHANGES IN EQUITY FOR THE PERIODS ENDING DECEMBER 31ST, 2019 AND 2018

DESCRIÇÃO DESCRIPTION	NOTAS NOTES	Capital social Capital	Outros instrumentos de capital próprio Other equity	Prêmios de emissão de ações Share premiums issuance	Reservas legais Legal reserves	Outras reservas Other reserves	Resultados transitados Retained earnings	Resultado líquido do exercício Net profit/(loss) for the period	TOTAL DO CAPITAL PRÓPRIO TOTAL EQUITY	Interesses sem controlo (Nota 14) Non controlling interests (Note 14)	TOTAL
POSIÇÃO NO INÍCIO DO EXERCÍCIO - 1 DE JANEIRO DE 2018 STARTING BALANCE - JANUARY 1 ST , 2018		2.500.000	15.937.241	8.843.687	569.117	(11.782.393)	35.814.697	14.251.098	66.133.447	-	66.133.447
Resultado integral do exercício Overall profit/(loss) for the period								12.483.600	12.483.600	-	12.483.600
Operações com detentores de capital no exercício Transactions with equity holders for the year								12.483.600	12.483.600	-	12.483.600
Distribuição de dividendos Distribution of dividends	14						(10.688.324)				-
Aplicação do resultado líquido de 2017 Application of results	14						14.251.098	(14.251.098)			-
		-	-	-	-	-	3.562.774	(14.251.098)	(10.688.324)	-	(10.688.324)
POSIÇÃO NO FIM DO EXERCÍCIO - 31 DE DEZEMBRO DE 2018 CLOSING BALANCE - DECEMBER 31 ST , 2018		2.500.000	15.937.241	8.843.687	569.117	(11.782.393)	39.377.471	12.483.600	67.928.723	-	67.928.723
POSIÇÃO NO INÍCIO DO EXERCÍCIO - 1 DE JANEIRO DE 2019 STARTING BALANCE - JANUARY 1 ST , 2019		2.500.000	15.937.241	8.843.687	569.117	(11.782.393)	39.377.471	12.483.600	67.928.723	-	67.928.723
Resultado integral do exercício Overall profit/(loss) for the period								9.976.383	9.976.383	356.754	10.333.137
Operações com detentores de capital no exercício Transactions with equity holders for the year								9.976.383	9.976.383	356.754	10.333.137
Reembolso de prestações acessórias Reimbursement of other equity instruments	14		(10.000.000)						(10.000.000)		(10.000.000)
Distribuição de dividendos Distribution of dividends	14							(9.362.700)	(9.362.700)		(9.362.700)
Aplicação do resultado líquido de 2018 Application of results	14						12.483.600	(12.483.600)			-
Outros movimentos Other movements	14					13.362.210	(13.362.210)				-
Operação de concentração de atividades empresariais Concentration of business activities	9						(46.403)		(46.403)	2.106.468	2.060.065
		-	(10.000.000)	-	-	13.362.210	(10.287.713)	(12.483.600)	(19.409.103)	2.106.468	(17.302.635)
POSIÇÃO NO FIM DO EXERCÍCIO - 31 DE DEZEMBRO DE 2019 CLOSING BALANCE - DECEMBER 31 ST , 2019		2.500.000	5.937.241	8.843.687	569.117	1.579.817	29.089.758	9.976.383	58.496.003	2.463.222	60.959.225

O anexo faz parte integrante da demonstração da posição financeira do exercício findo em 31 de Dezembro de 2019.

The notes are part of the statement of financial position as of December 31st, 2019.



DEMONSTRAÇÕES DOS FLUXOS DE CAIXA DOS EXERCÍCIOS FINDOS EM 31 DE DEZEMBRO DE 2019 E 2018
CASH FLOW STATEMENTS FOR THE PERIODS ENDING DECEMBER 31ST, 2019 AND 2018

RUBRICAS HEADINGS	NOTAS NOTES	31 Dez. 2019 Dec. 31 st 2019	31 Dez. 2018 Dec. 31 st 2018
Fluxos de caixa das atividades operacionais Cash flows from operational activities			
Recebimentos de clientes <i>Cash receipts from customers</i>		731.200.711	645.291.075
Pagamentos a fornecedores <i>Cash payments to suppliers</i>		(706.509.615)	(619.957.504)
Pagamentos ao pessoal <i>Cash payments to personnel</i>		(10.516.817)	(6.942.141)
Caixa gerada pelas operações Net cash from operations		14.174.279	18.391.430
(Pagamento)/recebimento do imposto sobre o rendimento <i>(Payments)/receipts for</i>		(2.291.072)	(3.816.189)
Outros recebimentos/(pagamentos) <i>Other receipts/(payments)</i>		213.360	(947.717)
Fluxos de caixa das atividades operacionais (1) Cash flow from operational activities (1)		12.096.567	13.627.524
Fluxos de caixa das atividades de investimento Cash flow from investment activities			
Pagamentos respeitantes a: Cash payments related to:			
Ativos fixos tangíveis <i>Tangible fixed assets</i>		(2.211.724)	(278.764)
Ativos intangíveis <i>Intangible assets</i>		(2.162.014)	(1.932.099)
Recebimentos provenientes de: Cash receipts arising from:			
Operação concentração empresarial <i>Business concentration operation</i>	9.1	373.990	-
Ativos fixos tangíveis <i>Tangible fixed assets</i>		173.367	1.700
Juros e rendimentos similares <i>Interests and similar income</i>		907.718	305.384
Fluxos de caixa das atividades de investimento (2) Cash flow from investment activities (2)		(2.918.663)	(1.903.779)
Fluxos de caixa das atividades de financiamento Cash flow from financing activities			
Recebimentos provenientes de: Cash receipts arising from:			
Financiamentos obtidos <i>Obtained loans</i>	17	756.860.000	552.527.672
Pagamentos respeitantes a: Cash payments related to:			
Financiamentos obtidos <i>Obtained loans</i>	17	(743.765.020)	(553.973.194)
Passivos de locação <i>Lease liabilities</i>	7	(3.607.785)	-
Juros e gastos similares <i>Interests and similar costs</i>		(1.012.664)	(646.562)
Dividendos <i>Dividends</i>	14	(9.362.700)	(10.688.324)
Prestações acessórias <i>Other equity instruments</i>	14	(10.000.000)	-
Outras operações de financiamento <i>Other financing operations</i>		(86.822)	(72.266)
Fluxos de caixa das atividades de financiamento (3) Cash flow from financing activities (3)		(10.974.991)	(12.852.674)
Variação de caixa e seus equivalentes Variation in cash and cash equivalents (1 + 2 + 3)		(1.797.087)	(1.128.929)
Caixa e seus equivalentes no início do período Cash and cash equivalents at the beginning of the period	4	9.326.884	10.455.813
Caixa e seus equivalentes no fim do exercício Cash and cash equivalents at the end of the period	4	7.529.797	9.326.884

O anexo faz parte integrante da demonstração da posição financeira do exercício findo em 31 de Dezembro de 2019.

The notes are part of the statement of financial position as of December 31st, 2019.



**ANEXO ÀS
DEMONSTRAÇÕES
FINANCEIRAS
CONSOLIDADAS**

**NOTES TO
THE CONSOLIDATED
FINANCIAL
STATEMENTS**

1. Nota Introdutória

Introductory note

A Alliance Healthcare, S.A. (“Empresa” ou “Alliance Healthcare”) é uma sociedade anónima, foi constituída em 6 de Dezembro de 1991 e tem a sua sede social no Porto.

Alliance Healthcare, SA (“Group” or “Alliance Healthcare”) is a limited Group, was founded on December 6th, 1991 and holds its headquarters in Oporto.

O Grupo é o Grupo-mãe de um conjunto de empresas descritas na Nota 9 (“Grupo”).

The Group is the parent Group of a group of companies described in Note 9 (“Group”).

A atividade principal do Grupo consiste na distribuição e comércio de produtos farmacêuticos.

The principal activity of the Group is the distribution and sale of pharmaceutical products.

Em 31 de Dezembro de 2007, como resultado da aquisição de uma participação financeira e da constituição de duas outras, o Grupo passou a estar obrigada a apresentar demonstrações financeiras consolidadas.

On December 31st, 2007, as a result of a financial investment acquisition and the establishment of two others, the Group began to be required to present consolidated financial statements.

Em 2019 o Grupo investiu no mercado pre-wholesale através de uma parceria maioritária na joint venture Alloga Logifarma com o objetivo de liderar este mercado e desenvolver mais e melhores serviços para a Indústria Farmacêutica (Nota 9.1.).

In 2019, the Group invested in the Pre-Wholesale market through a majority partnership in the Alloga Logifarma joint venture with the goal of market leadership and develop additional and improved services to the Pharmaceutical Industry (Note 9.1.).

As demonstrações financeiras consolidadas anexas são apresentadas em Euros e foram aprovadas pelo Conselho de Administração, na reunião de 22 de Abril de 2020. As mesmas estão ainda sujeitas a aprovação pela Assembleia Geral de Acionistas, nos termos da legislação comercial em vigor em Portugal.

The consolidated financial statements are presented in Euros and were approved by the Management Board, at its meeting on April 22st, 2020. However, these are still subject to approval by the Shareholders General Meeting, in accordance with the commercial legislation in Portugal.

O Conselho de Administração entende que estas demonstrações financeiras consolidadas refletem de forma verdadeira e apropriada as operações do Grupo e suas subsidiárias, bem como a sua posição financeira consolidada e desempenho financeiro e fluxos de caixa consolidados.

The Board of Directors believes that these consolidated financial statements reflect fairly the Group's and its subsidiaries operations as well as their consolidated financial position and performance and cash flows.

Informa-se que a língua oficial das demonstrações financeiras é a língua portuguesa. Apenas por facilidade de comunicação e compreensão do seu conteúdo é apresentada uma tradução não oficial na língua inglesa.

The official language of the financial statements is Portuguese. To facilitate the communication and understanding of this document, the Group presents a non-official translation to English. However, in case of doubt or misunderstanding the information presented in

Assim, em caso de dúvida, prevalecerá a informação apresentada em língua portuguesa.

Portuguese prevails over the English version.

2. Bases de apresentação e principais políticas Contabilísticas

Bases of presentation and main accounting policies

2.1. BASES DE APRESENTAÇÃO

As demonstrações financeiras foram preparadas no pressuposto da continuidade das operações a partir dos livros e registos contabilísticos do Grupo, mantidos de acordo com as Normas Internacionais de Relato Financeiro, tal como adotadas pela União Europeia, em vigor para exercícios económicos iniciados em 1 de Janeiro de 2019.

As políticas contabilísticas foram aplicadas de forma consistente no período comparativo, exceto quanto às que resultam da aplicação da IFRS 16.

A Administração procedeu à avaliação da capacidade do Grupo, e das suas subsidiárias, operar em continuidade, tendo por base toda a informação relevante, factos e circunstâncias, de natureza financeira, comercial ou outra, incluindo acontecimentos subsequentes à data de referência das demonstrações financeiras, disponível sobre o futuro. Em resultado da avaliação efetuada, a Administração concluiu que o Grupo e suas subsidiárias dispõem de recursos adequados para manter as atividades, não havendo intenção de cessar as atividades no curto prazo, pelo que considerou adequado o uso do pressuposto da continuidade das operações na

BASES DE APRESENTAÇÃO

The financial statements have been prepared on a going concern basis from the books and accounting records of the Group, under the provisions in force in Portugal, maintained in accordance with the International Financial Reporting Standards as adopted by the European Union in force for financial years beginning on 1 January 2019.

The accounting policies were applied consistently in the comparative period, except for those resulting from the application of IFRS 16.

Management has assessed the Group's ability to operate on a continuous basis, based on all relevant information, facts and circumstances, of a financial, commercial or other nature, including events subsequent to the reference date of the financial statements, available for the future. As a result of the evaluation, Management concluded that the Group and its subsidiaries has adequate resources to maintain its activities, with no intention to cease activities in the short term, and considered it appropriate to use the assumption of continuity of operations in the preparation of the financial statements. This assessment of the assumption of continuity of

preparação das demonstrações financeiras. Esta avaliação do pressuposto da continuidade das operações foi realizada, tendo em consideração o evento subsequente, não ajustável, em que se consubstancia a Pandemia associada ao Covid-19 (Nota 28).

Devem entender-se como fazendo parte daquelas normas, as Normas Internacionais de Relato Financeiro ("IFRS" – International Financial Reporting Standards) emitidas pelo International Accounting Standard Board ("IASB"), as Normas Internacionais de Contabilidade ("IAS"), emitidas pelo International Accounting Standards Committee ("IASC") e respetivas interpretações, emitidas, respetivamente, pelo International Financial Reporting Interpretation Committee ("IFRIC") e pelo Standing Interpretation Committee ("SIC"), que tenham sido adotadas pela União Europeia. De ora em diante, o conjunto daquelas normas e interpretações serão designados genericamente por "IFRS".

As demonstrações financeiras anexas foram preparadas com base no custo histórico, não existindo nesta data mensurações a justo valor.

O justo valor é a quantia pela qual um ativo pode ser trocado ou um passivo liquidado, entre partes conhecedoras e dispostas a isso, numa transação em que não exista relacionamento entre elas, independentemente de esse preço poder ser diretamente observável ou estimado utilizando outras técnicas de valorização. Ao estimar o justo valor de um ativo ou passivo, o Grupo considera as características do ativo ou passivo que os participantes do mercado também tivessem em consideração quando

operations was carried out, taking into account the subsequent, non-adjustable event, related with Covid-19 (Note 28).

It should be understood as being part of those standards, International Financial Reporting Standards (IFRS) issued by the International Accounting Standard Board ("IASB"), International Accounting Standards ("IAS"), Issued by the International Accounting Standards Committee ("IASC") and its interpretations issued by the International Financial Reporting Interpretation Committee ("IFRIC") and the Standing Interpretation Committee ("SIC"), which have been adopted by the European Union. Hereafter, all such standards and interpretations will be referred to generically as "IFRS."

The financial statements have been prepared based on historical cost, and there are no fair value measurements at this date.

Fair value is the amount by which an asset can be exchanged or a liability settled between knowledgeable and willing parties in a transaction in which there is no relationship between them, regardless of whether that price can be directly observed or estimated using other Valuation. When estimating the fair value of an asset or liability, the Group considers the characteristics of the asset or liability that market participants also took into account when valuing the asset or liability at the measurement date. The fair value for measurement

valorizassem o ativo ou passivo na data de mensuração. O justo valor para efeitos de mensuração e divulgação nestas demonstrações financeiras é determinado na base atrás descrita, exceto no que se refere a locações que são tratadas no âmbito da IAS 17, e às mensurações com semelhanças ao justo valor mas que não correspondem ao justo valor, tal como o valor realizável líquido preconizado na IAS 2 ou o valor de uso preconizado na IAS 36.

Adicionalmente, para efeitos de relato financeiro, a mensuração a justo valor é hierarquizada em três níveis (Nível 1, 2 e 3) de acordo com o grau em que os pressupostos utilizados são observáveis em mercado ativo e de acordo com a sua significância ao nível da valorização a justo valor utilizada na mensuração dos ativos/passivos ou na divulgação dos mesmos.

Os níveis hierárquicos atrás referidos são como seguem:

- Nível 1 – o justo valor é determinado com base em preços de mercado ativo para ativos/passivos idênticos;
- Nível 2 – o justo valor é determinado com base em outros dados que não sejam os preços de mercado identificados no Nível 1, mas que possam ser observáveis no mercado; e
- Nível 3 – o justo valor é determinado com base em modelos de avaliação cujos principais pressupostos não são observáveis no mercado.

and disclosure purposes in these financial statements is determined on the basis described above, except for leases that are treated under IAS 17, and for measurements with similarity to fair value but not fair value, Such as the net realizable value recommended in IAS 2 or the value of use recommended in IAS 36

In addition, for financial reporting purposes, fair value measurement is ranked in three levels (Level 1, 2 and 3) according to the degree to which the assumptions used are observable in the active market and according to their significance at the level Of the valuation at fair value used in the measurement of the assets / liabilities or in the disclosure thereof.

The above hierarchical levels are as follows:

- *Level 1 - fair value is determined based on active market prices for identical assets / liabilities;*
- *Level 2 - fair value is determined on the basis of data other than the market prices identified in Level 1, but which may be observable in the market; and*
- *Level 3 - fair value is determined based on valuation models whose main assumptions are not observable in the market.*

2.2. NORMAS, INTERPRETAÇÕES, EMENDAS E REVISÕES QUE ENTRARAM EM VIGOR NO EXERCÍCIO

STANDARDS, INTERPRETATIONS, AMENDMENTS AND REVISIONS THAT CAME INTO FORCE IN THE EXERCISE

Até à data de aprovação destas demonstrações financeiras, foram aprovadas (“endorsed”) pela União Europeia as seguintes normas contabilísticas, interpretações, emendas e revisões, com aplicação obrigatória ao exercício económico da Empresa iniciado em 1 de janeiro de 2019:

At the date of approval of these financial statements, the following accounting standards, interpretations, amendments and revisions were endorsed by the European Union, with mandatory application for the financial year of the Company started on January 1, 2019:

2.2.1. IFRS 16 – Locações

IFRS 16 - Leases

Aplicável na União Europeia nos exercícios iniciados em ou após 1-Jan-19.

Applicable in the European Union for years beginning on or after 1 January 2019.

Esta norma vem introduzir alterações aos princípios de reconhecimento e mensuração de locações, substituindo a IAS 17 – Locações. A norma define um único modelo de contabilização de contratos de locação que resulta na obrigatoriedade do reconhecimento pelo locatário de ativos e passivos para todos os contratos de locação, exceto para as locações com um período inferior a 12 meses ou para as locações que incidam sobre ativos de valor reduzido. Os locadores continuarão a classificar as locações entre operacionais ou financeiras, sendo que a IFRS 16 não implicará alterações substanciais para tais entidades face ao definido na IAS 17.

This standard introduces the principles of recognition and measurement of leases, replacing IAS 17 - Leases. The standard defines a single model for the accounting of lease contracts that results in the lessee's recognition of assets and liabilities for all leases, except for leases with a period of less than 12 months or for leases that relate to low value assets. The lessors will continue to classify the leases between operational or financial, and IFRS 16 will not involve substantial changes for such entities in relation to that defined in IAS 17.

2.2.2. Emenda à IFRS 9 - características de pagamentos antecipados com compensação negativa

Amendment to IFRS 9 - Prepayment features with negative compensation

Aplicável na União Europeia nos exercícios iniciados em ou após 1-Jan-19.

Applicable in the European Union for years beginning on or after 1 January 2019.

Esta emenda vem permitir que ativos financeiros com condições contratuais que preveem, na sua amortização antecipada, o pagamento de um montante considerável por parte do credor, possam ser mensurados ao custo amortizado ou a justo valor por reservas (consoante o modelo de negócio), desde que:

This amendment allows financial assets with contractual conditions which, in their early amortization, allow the payment of a considerable amount by the creditor, can be measured at amortized cost or at fair value for reserves (depending on the business model), since that:

- (i) na data do reconhecimento inicial do ativo, o justo valor da componente da amortização antecipada seja insignificante; e
- (ii) a possibilidade de compensação negativa na amortização antecipada seja única razão para o ativo em causa não ser considerado um instrumento que contempla apenas pagamentos de capital e juros.

- (i) on the date of the initial recognition of the asset, the fair value of the early amortization component is insignificant; and*
- (ii) the possibility of negative compensation in the early amortization is the only reason for the asset in question not to be considered as an instrument that only includes payments of principal and interest.*

2.2.3. IFRIC 23 - Incertezas no tratamento de imposto sobre o rendimento

IFRIC 23 - Uncertainties in the treatment of income tax

Aplicável na União Europeia nos exercícios iniciados em ou após 1-Jan-19.

Applicable in the European Union for years beginning on or after 1 January 2019.

Esta interpretação vem dar orientações sobre a determinação do lucro tributável, das bases fiscais, dos prejuízos fiscais a reportar, dos créditos fiscais a usar e das taxas de imposto em cenários de incerteza quanto ao tratamento em sede de imposto sobre o rendimento.

This interpretation provides guidance on the determination of taxable income, tax bases, tax losses to be reported, tax credits to be used and tax rates in scenarios of uncertainty regarding the treatment of income tax.

2.2.4. Melhoramentos das normas internacionais de relato financeiro (ciclo 2015-2017)

Improvements to international financial reporting standards (2015-2017 cycle)

Aplicável na União Europeia nos exercícios iniciados em ou após 1-Jan-19.

Applicable in the European Union for years beginning on or after 1 January 2019.

Estes melhoramentos envolvem a clarificação de alguns aspetos relacionados com a IFRS 3 – Concentração de atividades empresariais: requer remensuração de interesses anteriormente detidos quando uma entidade obtém controlo sobre uma participada sobre a qual anteriormente tinha controlo conjunto; IFRS 11 – Empreendimentos conjuntos: clarifica que não deve haver remensuração de interesses anteriormente detidos quando uma entidade obtém controlo conjunto sobre uma operação conjunta; IAS 12 – Impostos sobre o rendimento: clarifica que todas as consequências fiscais de dividendos devem ser registadas em resultados, independentemente de como surge o imposto; IAS 23 - Custos de empréstimos obtidos: clarifica que a parte do empréstimo diretamente relacionado com a aquisição/construção de um ativo, em dívida após o correspondente ativo ter ficado pronto para o uso pretendido, é, para efeitos de determinação da taxa de capitalização, considerada parte integrante dos financiamentos genéricos da entidade.

These improvements involve the clarification of some aspects related to IFRS 3 - Concentration of business activities: it requires re-measurement of interests previously held when an entity obtains control over a subsidiary that previously had joint control; IFRS 11 - Joint ventures: clarifies that there should be no remeasurement of interests previously held when an entity obtains joint control over a joint transaction; IAS 12 - Income Tax: clarifies that all tax consequences of dividends should be recorded in profit or loss, regardless of how the tax arises; IAS 23 - Borrowing costs: clarifies that the part of the loan directly related to the acquisition / construction of an asset, outstanding after the corresponding asset has been ready for the intended use, is, for the purpose of determining the capitalization rate, considered an integral part of the entity's general financing.

2.2.5. Emendas à IAS 19: Alteração do Plano, Restrição ou Liquidação

Amendments to IAS 19: Change in Plan, Restriction or Settlement

Aplicável na União Europeia nos exercícios iniciados em ou após 1-Jan-19.

Applicable in the European Union for annual periods beginning on or after 1 January 2019.

Se uma emenda, corte ou liquidação do plano ocorrer, agora é obrigatório que o custo do serviço corrente e os juros líquidos do período após a remensuração sejam determinados usando os pressupostos usados para a remensuração. Além disso, foram incluídas alterações para esclarecer o efeito de uma alteração, redução ou liquidação do plano sobre os requisitos relativos ao limite máximo do ativo.

If a plan amendment, cut or settlement occurs, it is now mandatory that the current service cost and net interest for the period after remeasurement are determined using the assumptions used for remeasurement. In addition, changes have been included to clarify the effect of a change, reduction or settlement of the plan on asset ceiling requirements.

2.2.6. Emenda à IAS 28 - Investimentos de longo prazo em associadas e acordos conjuntos

Amendment to IAS 28 - Long-term investments in associates and joint agreements

Aplicável na União Europeia nos exercícios iniciados em ou após 1-Jan-19.

Applicable in the European Union for years beginning on or after 1 January 2019.

Esta emenda vem clarificar que a IFRS 9 deve ser aplicada (incluindo os respectivos requisitos relacionados com imparidade) a investimentos em associadas e acordos conjuntos quando o método da equivalência patrimonial não é aplicado na mensuração dos mesmos.

This amendment clarifies that IFRS 9 should be applied (including related impairment requirements) to investments in associates and joint arrangements when the equity method is not applied in their measurement.

Não foram produzidos efeitos significativos nas demonstrações financeiras da Empresa no exercício findo em 31 de dezembro de 2019, decorrente da adoção das normas, interpretações, emendas e revisões acima referidas, com exceção da aplicação da IFRS 16, cuja primeira aplicação e seus efeitos se encontram descritos na nota 3.3.

There were no significant effects on the Company's financial statements for the year ended December 31, 2019, resulting from the adoption of the above standards, interpretations, amendments and revisions, with the exception of the application of IFRS 16, whose first application and its effects are described in note 3.3.

2.3. NORMAS, INTERPRETAÇÕES, EMENDAS E REVISÕES QUE IRÃO ENTRAR EM VIGOR EM EXERCÍCIOS FUTUROS

STANDARDS, INTERPRETATIONS, AMENDMENTS AND REVISIONS THAT WILL TAKE EFFECT IN FUTURE YEARS

As seguintes normas contábilísticas e interpretações, com aplicação obrigatória em exercícios económicos futuros, foram, até à data de aprovação destas demonstrações financeiras, aprovadas (“endorsed”) pela União Europeia:

The following accounting standards and interpretations, which have to be applied in future financial years, have been endorsed by the European Union up to the date of approval of these financial statements:

2.3.1. Emendas a referências à Estrutura Conceptual nas Normas IFRS

Amendments to references to the Framework in IFRS

Aplicável na União Europeia nos exercícios iniciados em ou após 1-Jan-20.

Applicable in the European Union for financial years beginning on or after 1 January 2020.

Corresponde a emendas em diversas normas (IFRS 2, IFRS 3, IFRS 6, IFRS 14, IAS 1, IAS 8, IAS 34, IAS 37, IAS 38, IFRIC 12, IFRIC 19, IFRIC 20, IFRIC 22 e SIC 32) em relação a referências à Estrutura Conceptual revista em março de 2018. A Estrutura Conceptual revista inclui definições revistas de um ativo e de um passivo e novas orientações sobre mensuração, desreconhecimento, apresentação e divulgação.

Corresponds to amendments to various standards (IFRS 2, IFRS 3, IFRS 6, IFRS 14, IAS 1, IAS 8, IAS 34, IAS 37, IAS 38, IFRIC 12, IFRIC 19, IFRIC 20, IFRIC 22 e SIC 32) in relation to references to the revised Conceptual Framework in March 2018. The revised Conceptual Framework includes revised definitions of an asset and liability and new guidance on measurement, derecognition, presentation and disclosure.

2.3.2. Emenda à IAS 1 e IAS 8 – Definição de material

Amendment to IAS 1 and IAS 8 - Definition of material

Aplicável na União Europeia nos exercícios iniciados em ou após 1-Jan-20.

Applicable in the European Union for financial years beginning on or after 1 January 2020.

Corresponde a emendas para clarificar a definição de material na IAS 1. A definição de material na IAS 8 passa a remeter para a IAS 1. A emenda altera a definição de material em outras normas para garantir consistência. A informação é material se pela sua omissão, distorção ou ocultação seja razoavelmente esperado que influencie as decisões dos utilizadores primários das demonstrações financeiras tendo por base as demonstrações financeiras.

Corresponds to amendments to clarify the definition of material in IAS 1. The definition of material in IAS 8 now refers to IAS 1. The amendment changes the definition of material in other standards to ensure consistency. The information is material if by its omission, distortion or concealment is reasonably expected that it will influence the decisions of the primary users of the financial statements based on the financial statements.

Estas emendas apesar de aprovadas (“endorsed”) pela União Europeia, não foram adotadas pela Empresa em 2019, em virtude de a sua aplicação não ser ainda obrigatória. Não se estima que da futura adoção das referidas emendas decorram impactos significativos para as demonstrações financeiras.

These amendments, although endorsed by the European Union, were not adopted by the Company in 2019 as their application is not yet mandatory. The future adoption of these amendments is not expected to have significant impacts on the financial statements

2.4. NORMAS, INTERPRETAÇÕES, EMENDAS E REVISÕES AINDA NÃO ADOTADAS PELA UNIÃO EUROPEIA

STANDARDS, INTERPRETATIONS, AMENDMENTS AND REVISIONS NOT YET ADOPTED BY THE EUROPEAN UNION

As seguintes normas contabilísticas e interpretações foram emitidas pelo IASB e não se encontram ainda aprovadas (“endorsed”) pela União Europeia:

The following accounting standards and interpretations have been issued by the IASB and are not yet endorsed by the European Union:

2.4.1. IFRS 17 – Contratos de Seguros

IFRS 17 - Insurance Contracts

Aplicável na União Europeia nos exercícios iniciados em ou após 1-Jan-21.

Applicable in the European Union for years beginning on or after 1 January 2021.

Esta norma estabelece, para os contratos de seguros dentro do seu âmbito de aplicação, os princípios para o seu reconhecimento, mensuração, apresentação e divulgação. Esta norma substitui a norma IFRS 4 - Contratos de Seguros.

This standard establishes, for insurance contracts within its scope, the principles for their recognition, measurement, presentation and disclosure. This standard replaces IFRS 4 - Insurance Contracts.

2.4.2. Emenda à IFRS 3 – Definição de negócio

Amendment to IFRS 3 - Business Definition

Aplicável na União Europeia nos exercícios iniciados em ou após 1-Jan-20.

Applicable in the European Union for financial years beginning on or after 1 January 2020.

Corresponde a emendas à definição de negócio, pretendendo clarificar a identificação de aquisição de negócio ou de aquisição de um grupo de ativos. A definição revista clarifica ainda a definição de output de um negócio como fornecimento de bens ou serviços a clientes. As alterações incluem exemplos para identificação de aquisição de um negócio.

Corresponds to amendments to the definition of business, aiming to clarify the identification of business acquisition or acquisition of a group of assets. The revised definition also clarifies the output definition of a business as a supply of goods or services to customers. The changes include examples for identifying a business acquisition.

2.4.3. Emendas às normas IFRS 9, IAS 39 e IFRS 7 – reforma das taxas de juro benchmark (IBOR Reform)

Amendments to IFRS 9, IAS 39 and IFRS 7 - benchmark interest rate reform (IBOR Reform)

Aplicável na União Europeia nos exercícios iniciados em ou após 1-Jan-20.

Applicable in the European Union for financial years beginning on or after 1 January 2020.

Corresponde a emendas às normas IFRS 9, IAS 39 e IFRS 7 relacionadas com o projeto de reforma das taxas de juro de benchmark (conhecido como “IBOR reform”), no sentido de diminuir o impacto potencial da alteração de taxas de juro de referência no relato financeiro, nomeadamente na contabilidade de cobertura.

Corresponds to amendments to IFRS 9, IAS 39 and IFRS 7 related to the benchmark interest rate reform project (known as “IBOR reform”) in order to mitigate the potential impact of the reference interest rate change on the financial reporting, particularly in hedge accounting.

Estas normas não foram ainda adotadas (“endorsed”) pela União Europeia e, como tal, não foram aplicadas pelo Grupo (Empresa) no exercício findo em 31 de dezembro de 2019.

These standards have not yet been endorsed by the European Union and as such have not been applied by the Group (Company) for the year ended 31 December 2019.

Relativamente a estas normas e interpretações, emitidas pelo IASB mas ainda não aprovadas (“endorsed”) pela União Europeia, não se estima que da futura adoção das mesmas decorram impactos significativos para as demonstrações financeiras anexas.

With respect to these standards and interpretations, issued by the IASB but not yet endorsed by the European Union, it is not estimated that their adoption will result in significant impacts on the accompanying financial statements.

3. Principais políticas Contabilísticas

Principal accounting policies

As principais políticas contabilísticas adotadas na preparação das demonstrações financeiras anexas são as seguintes: *The principal accounting policies applied in the preparation of the financial statements are as follows:*

3.1. CONCENTRAÇÃO DE ATIVIDADES EMPRESARIAIS E PRINCÍPIOS DE CONSOLIDAÇÃO

BUSINESS COMBINATIONS AND BASIS OF CONSOLIDATION

(i) Princípios de consolidação

As demonstrações financeiras consolidadas incorporam as demonstrações financeiras da Alliance Healthcare e das entidades por si controladas (as suas subsidiárias), direta ou indiretamente. Entende-se existir controlo quando o Grupo tem o poder de definir as políticas financeiras e operacionais de uma entidade, de forma a obter benefícios derivados das suas atividades, normalmente associado ao controlo, direto ou indireto, de mais de metade dos direitos de voto. A existência e o efeito de direitos de voto potenciais que sejam correntemente exercíveis ou convertíveis são considerados na avaliação do controlo que o Grupo detém sobre uma entidade.

Quando o Grupo detém menos que a maioria dos direitos de voto sobre uma participada, tem poder sobre a mesma quando detém direitos que lhe permitem unilateralmente decidir sobre atividades relevantes da sua participada. O

(i) *Basis of consolidation*

The consolidated financial statements incorporate the financial statements of Alliance Healthcare and the entities it controls (its subsidiaries), directly or indirectly. Control is presumed to exist when the Group has the power to determine the financial and operating policies of an entity so as to obtain benefits from its activities, usually associated with direct or indirect control, of more than half of the voting rights. The existence and effect of potential voting rights that are currently exercisable or convertible are considered when assessing control that the Group holds over an entity.

When the Group has less than the majority of voting rights over a subsidiary, it has power over it when it has rights that allow it to unilaterally decide on relevant activities of its subsidiary. The Group considers all the facts and

Grupo considera todos os factos e circunstâncias relevantes para avaliar se os direitos de voto sobre a sua participada são suficientes para lhe conferir poder / controlo.

As subsidiárias são incluídas nas demonstrações financeiras consolidadas através do método de consolidação integral, desde a data em que o Grupo assume o controlo sobre as suas atividades financeiras e operacionais e até ao momento em que esse controlo cessa.

Os resultados das subsidiárias adquiridas ou vendidas durante o exercício estão incluídos na demonstração dos resultados desde a data da sua aquisição ou até à data da sua alienação.

Quando necessário, são efetuados ajustamentos às demonstrações financeiras das subsidiárias, por forma a alinhar as suas políticas contabilísticas com as adotadas pelo Grupo.

Todas as transações e saldos entre subsidiárias e entre o Grupo e suas subsidiárias, assim como os rendimentos e gastos resultantes das referidas transações e saldos são integralmente anulados no processo de consolidação. Ganhos ou perdas não realizados são também eliminados, sendo estas últimas consideradas como um indicador de imparidade para o ativo transferido.

Nos exercícios findos em 31 de dezembro de 2019 e 2018, as principais transações

circumstances relevant to assess whether the voting rights on its subsidiary are sufficient to give it power / control.

Subsidiaries are included in the consolidated financial statements using the full consolidation method, from the date on which the Group assumes control over its financial and operating activities and until the date that control ceases.

The results of subsidiaries acquired or disposed of during the period are included in the consolidated income statement from the effective date of acquisition or up to the date of disposal.

When necessary, adjustments are made to the financial statements of the subsidiaries to align the accounting policies with those adopted by the Group.

All transactions and balances between subsidiaries and between the Group and its subsidiaries, as well as income and expenses arising from of the referred transactions and balances are fully eliminated in the consolidation process. Unrealized gains or losses are also eliminated, the latter being considered as an impairment indicator of the transferred asset.

In the years ended December 31, 2019 and 2018, the main transactions carried out between

realizadas entre empresas do Grupo podem resumir-se a:

- a) Compras e vendas de inventários
- b) Prestações serviços administrativos
- c) Concessão e obtenção de empréstimos e suprimentos
- d) Distribuição de dividendos
- e) Compras e vendas de ativos fixos tangíveis

As entidades controladas (incluídas nestas demonstrações financeiras pelo método da consolidação integral) encontram-se detalhadas na Nota 9 do presente anexo.

O capital próprio e o resultado líquido das subsidiárias correspondentes a interesses de terceiros (que não controlam) nas mesmas são apresentados separadamente na demonstração da posição financeira consolidada e na demonstração dos resultados consolidada, respetivamente, na rubrica "Interesses sem controlo".

Os interesses sem controlo são inicialmente mensurados, numa base casuística, em função da decisão do Grupo para o caso em concreto, pelo cálculo do valor dos interesses sem controlo, i) de acordo com a proporção no justo valor dos ativos, passivos e passivos contingentes adquiridos, ou ii) de acordo com o justo valor dos referidos interesses sem controlo. Subsequentemente, são ajustados pela correspondente quota-parte nas variações posteriores no capital próprio das subsidiárias.

Group companies can be summarized as follows:

- a) Purchases and sales of inventories*
- b) Provision of administrative services*
- c) Granting and borrowing and borrowing*
- d) Dividend distribution*
- e) Purchases and sales of fixed assets*

The controlled entities (included in these financial statements by the full consolidation method) are detailed in Note 9 to this annex.

The equity and net income of subsidiaries corresponding to third party interests (minority interest) are presented separately in the consolidated balance sheet and consolidated income statement, under the heading "Non-controlling interests".

Non-controlling interests are initially measured, on a case-by-case basis, depending on the Group's decision for the specific case, by calculating the value of uncontrolled interests, i) according to the proportion of the fair value of the assets, liabilities and contingent liabilities acquired, or ii) according to the fair value of said uncontrolled interests. Subsequently, they are adjusted by the corresponding share in future changes in the subsidiaries equity.

O rendimento integral das entidades controladas é atribuído aos proprietários do Grupo e aos interesses que não controlam, mesmo que a situação resulte num saldo deficitário destes últimos.

(ii) Concentrações de atividades empresariais

As aquisições de subsidiárias e de negócios são registadas utilizando o método da compra. O correspondente custo é determinado como o agregado, na data da aquisição, de: (a) justo valor dos ativos entregues ou a entregar; (b) justo valor de responsabilidades incorridas ou assumidas; e (c) justo valor de instrumentos de capital próprio emitidos pelo Grupo em troca da obtenção de controlo sobre a subsidiária. Os gastos relacionados com concentrações de atividades empresariais são registados em resultados quando são incorridos.

O montante dos pagamentos contingentes futuros, caso existam, é reconhecido como passivo no momento da aquisição do controlo pelo seu justo valor, sendo que qualquer alteração ao valor reconhecido inicialmente é registada por contrapartida da quantia escriturada do goodwill, desde que ocorra dentro do período de remensuração (12 meses após a data da aquisição) e se estiver relacionada com eventos anteriores à data de aquisição. Caso contrário, será registada por contrapartida de resultados.

The full income of the controlled entities is attributed to the owners of the Group and the interests they do not control, even if the situation results in a deficit of the latter.

(ii) Business combinations

Acquisitions of subsidiaries and businesses are recorded using the purchase method. The corresponding cost is determined as the aggregate of the acquisition date, of: (a) the fair value of assets delivered or to be delivered, (b) the fair value of liabilities incurred or assumed, and (c) the fair value of equity instruments issued by the Group in exchange for obtaining control over the subsidiary. Expenses related to business combinations are recorded in the income statement when they are incurred.

The amount of future contingent payments, if any, is recognized as a liability at the time of acquisition of the control at its fair value, and any change in the amount initially recognized is recorded against the carrying amount of the goodwill, provided that it occurs within the reporting period. remeasurement (12 months after the date of acquisition) and if it relates to events prior to the acquisition date. Otherwise, it will be recorded against results.

Na data de aquisição do controlo, os ativos e passivos e passivos contingentes identificáveis adquiridos são mensurados ao seu justo valor, podendo tal mensuração ser concluída no prazo de doze meses após a referida data. Para efeitos de mensuração do justo valor, o Grupo recorre a preços de mercado vigentes para ativos e passivos semelhantes, ou, na sua ausência, a técnicas de valorização universalmente aceites (preços comparáveis, *discounted cash-flows*, etc.). O excesso do custo da concentração acrescido do justo valor de eventuais interesses previamente detidos na entidade adquirida e do valor atribuído aos interesses que não controlam relativamente ao justo valor dos ativos e passivos identificáveis adquiridos é reconhecido como *goodwill*. Caso o referido diferencial seja negativo, o mesmo é reconhecido como rendimento do exercício na rubrica “Outros rendimentos/(gastos) operacionais” após reconfirmação do justo valor atribuído aos ativos e passivos identificáveis adquiridos.

De igual forma, a aquisição de participações financeiras em empresas associadas é registada pelo método da compra.

Qualquer excesso/défice do custo de aquisição face ao justo valor dos ativos e passivos identificáveis das associadas na data de aquisição é reconhecido, respetivamente, como *goodwill* (sendo adicionado ao valor do investimento), ou como um rendimento na demonstração dos resultados do exercício na rubrica “Ganhos/(perdas) em empresas

On the date of acquisition of control, the acquired identifiable assets, liabilities and contingent liabilities are measured at their fair value, and such measurement can be completed within twelve months after said date. For the purposes of measuring fair value, the Group uses prevailing market prices for similar assets and liabilities or, in its absence, universally accepted valuation techniques (comparable prices, discounted cash flows, etc.). The excess of the cost of the concentration plus the fair value of any interests previously held in the acquired entity and the value attributed to the non-controlling interests with respect to the fair value of the identifiable assets and liabilities acquired is recognized as goodwill. If this differential is negative, it is recognized as income for the year under "Other operating income / (expenses)" after reconfirmation of the fair value attributed to identifiable assets and liabilities acquired.

Similarly, the acquisition of financial investments in associated companies is recorded using the purchase method.

Any excess / deficit of the acquisition cost against the fair value of the identifiable assets and liabilities of the associates at the acquisition date is recognized, respectively, as goodwill (being added to the investment value), or as an income in the statement of profit and Gains / (losses) on associated and jointly controlled companies "(in the latter case, after due

associadas e conjuntamente controladas” (neste último caso, após a devida reconfirmação do justo valor dos ativos, passivos e passivos contingentes identificáveis).

Quando uma concentração de atividades empresariais é atingida em etapas, a percentagem de interesse anteriormente detida pelo Grupo na entidade adquirida é remensurada ao justo valor da data de aquisição e o ganho ou perda daí resultante, se algum, é reconhecido na demonstração dos resultados. Os montantes resultantes de interesses na entidade adquirida anteriores à data de aquisição que tenham sido anteriormente reconhecidos no outro rendimento integral são reclassificados para a demonstração dos resultados, desde que esse fosse o tratamento apropriado caso essa participação tivesse sido alienada.

Outras alterações em interesses em entidades controladas

Transações subsequentes à aquisição de interesses em entidades já controladas é considerada uma transação entre detentores de capital e, conseqüentemente, não dará origem ao reconhecimento de qualquer goodwill ou resultado. Qualquer diferença entre o respetivo custo e a quantia escriturada dos correspondentes interesses que não controlam adquiridos é registada em reservas no capital próprio. De igual forma, na alienação de interesses em entidades controladas que não

reconfirmation of the fair value of identifiable assets, liabilities and contingent liabilities).

When a business combination is reached in stages, the percentage of interest previously held by the Group in the acquired entity is remeasured at the fair value of the acquisition date and the resulting gain or loss, if any, is recognized in the income statement. Amounts resulting from interests in the entity acquired prior to the date of acquisition that were previously recognized in the other comprehensive income are reclassified to the income statement, provided that this was the appropriate treatment if that interest had been disposed of.

Other changes in interests in controlled entities:

Transactions subsequent to the acquisition of interests in entities already controlled are considered a transaction between holders of capital and, Consequently, it will not give rise to the recognition of any goodwill or result. Any difference between the respective cost and the carrying amount of the corresponding non-controlling interests acquired is recorded in reserves in equity. Likewise, in the sale of interests in controlled entities that do not result in loss of control, any differences between the amount transferred to interests that do not

resultem na perda de controle, as eventuais diferenças entre a quantia transferida para interesses que não controlam e o preço da transação são registradas em reservas no capital próprio.

Quando uma alienação de interesses numa entidade resulta na perda de controle por parte do Grupo, é reconhecido um ganho ou uma perda em resultados correspondente à diferença entre: (i) o justo valor dos ativos recebidos pelo Grupo e o justo valor de eventuais interesses mantidos na entidade e (ii) a quantia escriturada dos ativos e passivos da entidade nas demonstrações financeiras consolidadas do Grupo e eventuais interesses que não controlam relacionados.

(iii) Goodwill

O goodwill é mensurado como o excesso do custo da concentração de atividades empresariais relativamente ao interesse adquirido no justo valor líquido dos ativos, passivos e passivos contingentes identificáveis reconhecidos na sequência da concentração.

O goodwill é reconhecido como um ativo na data em que é adquirido controle. Subsequentemente, o goodwill não é amortizado, sendo, contudo, sujeito a testes de imparidade com, pelo menos, uma periodicidade anual ou sempre que existam indícios de imparidade.

control and the price of the transaction are recorded in reserves in equity.

When a disposal of interests in an entity results in a loss of control on the part of the Group, a gain or a loss in profit or loss corresponding to the difference between: (i) the fair value of the assets received by the Group and the fair value of any interests held And (ii) the carrying amount of the entity's assets and liabilities in the Group's consolidated financial statements and any non-controlling interests.

(iii) Goodwill

Goodwill is measured as the excess of the cost of the business combination to the interest acquired in the net fair value of the assets, liabilities and contingent liabilities recognized as a result of the merger.

Goodwill is recognized as an asset at the date that control is acquired. Subsequently, goodwill is not amortized and is, however, subject to impairment tests at least on an annual basis or whenever there is evidence of impairment.

No caso do goodwill gerado antes da data de transição para as IAS/IFRS, o respetivo custo considerado correspondeu ao valor líquido contabilístico apurado de acordo com os princípios contabilísticos geralmente aceites em Portugal àquela data, tendo o mesmo sido objeto de testes de imparidade na data da transição.

Para efeitos de testes de imparidade, o goodwill é imputado às unidades geradoras de caixa adquiridas ou às unidades geradoras de caixa já detidas pelo Grupo que beneficiam das sinergias resultantes da operação de concentração. As unidades geradoras de caixa às quais foi imputado o goodwill são sujeitas a testes de imparidade anuais ou mais frequentes (na eventualidade de existir alguma indicação de que a unidade possa estar em imparidade). Se a quantia recuperável da unidade geradora de caixa for inferior à correspondente quantia escriturada, a perda por imparidade daí resultante é inicialmente imputada à quantia escriturada do goodwill, sendo a parte remanescente imputada proporcionalmente aos restantes ativos da unidade geradora de caixa. Perdas por imparidade imputadas ao goodwill não podem ser objeto de reversão subsequente.

In the case of goodwill generated before the date of transition to IAS / IFRS, the respective cost corresponded to the net book value determined in accordance with accounting principles generally accepted in Portugal at that date, having been subject to impairment tests at the date of the transition.

For the purpose of impairment testing, goodwill is allocated to cash-generating units acquired or to cash generating units already owned by the Group to benefit from the synergies resulting from the merger. The cash generating units to which goodwill has been allocated are subject to annual or more frequent impairment tests (in the event there is any indication that the unit may be impaired). If the recoverable amount of the cash-generating unit is less than the corresponding carrying amount, the resulting impairment loss is initially allocated to the carrying amount of goodwill, the rest being allocated proportionately to the other assets of the cash generating unit. Impairment losses charged to goodwill cannot be reversed subsequently.

3.2. ATIVOS FIXOS TANGÍVEIS

TANGIBLE FIXED ASSETS

Os ativos fixos tangíveis são registados ao custo de aquisição ou produção, o qual inclui o custo de compra e quaisquer custos diretamente atribuíveis às atividades necessárias para colocar os ativos na localização e condição necessárias para operarem da forma pretendida, deduzido de amortizações acumuladas.

Tangible fixed assets are stated at acquisition or production cost, which includes the cost of purchase and any costs directly attributable to activities necessary to put the asset in the location and condition necessary to operate as intended, less accumulated depreciation.

As depreciações são calculadas, após os bens se encontrarem em condições de serem utilizados, pelo método das quotas constantes, de acordo com as seguintes vidas úteis estimadas, para cada grupo de bens:

Depreciation is calculated after the assets are in condition to be used, by the straight line method, in accordance with the following estimated useful lives per each asset class:

	Anos Years
Edifícios e outras construções <i>Buildings and other constructions</i>	10 - 50
Equipamento básico <i>Basic equipment</i>	3 - 20
Equipamento de transporte <i>Transport equipment</i>	4 - 12
Equipamento administrativo <i>Administrative equipment</i>	3 - 20
Outros activos fixos tangíveis <i>Other tangible fixed assets</i>	3 - 16

As vidas úteis e método de amortização dos vários bens são revistos anualmente. O efeito de alguma alteração a estas estimativas é reconhecido prospectivamente na demonstração dos resultados.

The useful lives and depreciation method of the various assets are reviewed annually. The effect of any changes to these estimates is recognized prospectively in the income statement.

As despesas de manutenção e reparação (dispêndios subsequentes) que não são suscetíveis de gerar benefícios económicos futuros adicionais são registadas como gastos no período em que são incorridas.

Expenditures for maintenance and repair (subsequent expenditure) that are unlikely to generate additional future economic benefits are recognized as expenses in the period they are incurred.

Os investimentos em curso representam ativos fixos tangíveis ainda em fase de construção/montagem, encontrando-se registados ao custo de aquisição, o qual engloba custos com empréstimos obtidos.

On-going investments represent tangible assets still under construction / assembly, and are recorded at cost, which includes borrowings costs.

O ganho (ou a perda) resultante da venda ou abate de ativos fixos tangíveis é determinado como a diferença entre o justo valor do montante recebido na transação ou a receber e a quantia líquida de amortizações acumuladas, escriturada do ativo, sendo reconhecido na rubrica da demonstração dos resultados “Outros rendimentos e ganhos” ou “Outros gastos e perdas”, conforme aplicável.

The gain (or loss) resulting from the sale or disposal of tangible fixed assets is determined as the difference between the fair value of the amount received or to be received in the transaction and the net amount of the asset's accumulated depreciation of the asset and is recognized in the Income Statement headings of "Other income and gains" or "Other costs and losses", as applicable.

3.3. LOCAÇÕES

LEASES

IMPACTO DA APLICAÇÃO INICIAL DA IFRS 16 - LOCAÇÕES:

IMPACT OF INITIAL APPLICATION OF IFRS 16 – LEASES:

No ano corrente, a empresa aplicou a IFRS 16 (emitida pelo IASB em janeiro de 2016), sendo efetiva para períodos anuais iniciados em ou após 1 de janeiro de 2019.

In the current year, the Company has applied IFRS 16 Leases (as issued by the IASB in January 2016) that is effective for annual periods that begin on or after 1 January 2019.

A IFRS 16 introduz requisitos novos ou diferentes em relação à contabilização das locações. Introduz alterações significativas na contabilidade do locatário, removendo a distinção entre locação operacional e financeira e exigindo o reconhecimento de um ativo de direito de uso e um passivo de locação no início de todas as locações, exceto locações de curto prazo e locações de ativos de baixo valor, quando tais isenções de reconhecimento forem adotadas. Em contraste com a contabilidade do locatário, os requisitos para a contabilidade do locador permaneceram praticamente

IFRS 16 introduces new or amended requirements with respect to lease accounting. It introduces significant changes to lessee accounting by removing the distinction between operating and finance lease and requiring the recognition of a right-of-use asset and a lease liability at commencement for all leases, except for short-term leases and leases of low value assets when such recognition exemptions are adopted. In contrast to lessee accounting, the requirements for lessor accounting have remained largely unchanged. The impact of the adoption of IFRS

inalterados. O impacto da adoção do IFRS 16 nas demonstrações financeiras da empresa está descrito abaixo.

16 on the company financial statements is described below.

A data da aplicação inicial da IFRS 16 para a empresa é 1 de janeiro de 2019.

The date of initial application of IFRS 16 for The Company is 1 January 2019.

A Empresa aplicou a IFRS 16 usando a abordagem retrospectiva simplificada.

The Company has applied IFRS 16 using the simplified retrospective approach.

(i) Impacto da nova definição de locação

(i) Impact of the new definition of a lease

A Empresa fez uso do expediente prático disponível na transição para a IFRS 16 para não reavaliar se um contrato é ou contém uma locação financeira. Por conseguinte, a definição de uma locação de acordo com a IAS 17 e a IFRIC 4 continuou a ser aplicada às locações efetuadas ou alteradas antes de 1 de janeiro de 2019.

The Company has made use of the practical expedient available on transition to IFRS 16 not to reassess whether a contract is or contains a lease. Accordingly, the definition of a lease in accordance with IAS 17 and IFRIC 4 will continue to be applied to those leases entered or changed before 1 January 2019.

A mudança na definição de uma locação refere-se principalmente ao conceito de controlo. A IFRS 16 determina se um contrato contém uma locação com base no facto de o cliente ter o direito de controlar o uso de um ativo identificado, por um período de tempo, em troca de contraprestação. Isso contrasta com o foco em 'riscos e recompensas' na IAS 17 e na IFRIC 4.

The change in definition of a lease mainly relates to the concept of control. IFRS 16 determines whether a contract contains a lease on the basis of whether the customer has the right to control the use of an identified asset for a period of time in exchange for consideration. This is, in contrast to the focus on 'risks and rewards' in IAS 17 and IFRIC 4.

A Empresa aplica a definição de uma locação e as orientações estabelecidas na IFRS 16 a todos os contratos de locação celebrados ou alterados a partir de 1 de janeiro de 2019 (seja um locador ou locatário no contrato de locação).

The Company applies the definition of a lease and related guidance set out in IFRS 16 to all lease contracts entered into or changed on or after 1 January 2019 (whether it is a lessor or a lessee in the lease contract).

(ii) Impacto na contabilidade do locatário

Locações operacionais anteriores

O IFRS 16 altera a forma como a empresa contabiliza locações anteriormente classificadas como locações operacionais de acordo com o IAS 17, que estavam fora do balanço.

Aplicando a IFRS 16, para todas as locações (exceto conforme indicado abaixo), a Empresa:

- a) Reconhece ativos de direito de uso e passivos de locação na demonstração da posição financeira mensurada inicialmente pelo valor presente dos pagamentos futuros de locação, com o ativo de direito de uso ajustado pelo valor de qualquer locação antecipada ou pagamentos acumulados de acordo com a IFRS 16: C8 (b) (ii).
- b) Reconhece a depreciação dos ativos de direito de uso e os juros dos passivos de locação na demonstração dos resultados;
- c) Separa o valor total das prestações pagas numa parcela principal (apresentada nas atividades de financiamento) e os juros (apresentados nas atividades de financiamento) na demonstração dos fluxos de caixa.

De acordo com a IFRS 16, os ativos de direito de uso são testados quanto à perda por imparidade, de acordo com a IAS 36.

Para locações de curto prazo (prazo de 12 meses ou menos) e locações de ativos de baixo valor (até 5.000

(ii) *Impact on Lessee Accounting*

Former operating leases

IFRS 16 changes how The Company accounts for leases previously classified as operating leases under IAS 17, which were off balance sheet.

Applying IFRS 16, for all leases (except as noted below), The Company:

- a) Recognises right-of-use assets and lease liabilities in the consolidated statement of financial position, initially measured at the present value of the future lease payments, with the right-of-use asset adjusted by the amount of any prepaid or accrued lease payments in accordance with IFRS 16:C8(b)(ii).*
- b) Recognises depreciation of right-of-use assets and interest on lease liabilities in the consolidated statement of profit or loss;*
- c) Separates the total amount of cash paid into a principal portion (presented within financing activities) and interest (presented within financing activities) in the consolidated statement of cash flows.*

Under IFRS 16, right-of-use assets are tested for impairment in accordance with IAS 36.

For short-term leases (lease term of 12 months or less) and leases of low-value assets (until 5,000€), the

euros), a Empresa optou por reconhecer uma despesa de locação numa base linear, conforme permitido pelo IFRS 16. Essa despesa é apresentada em 'fornecimentos e serviços externos' no resultado.

Company has opted to recognise a lease expense on a straight-line basis as permitted by IFRS 16. This expense is presented within 'externals supplies and services' in profit or loss.

A Empresa utilizou os seguintes expedientes práticos ao aplicar a abordagem retrospectiva simplificada a locações anteriormente classificados como locações operacionais aplicando a IAS 17.

The Company has used the following practical expedients when applying the simplified retrospective approach to leases previously classified as operating leases applying IAS 17.

- A Empresa aplicou uma única taxa de desconto a uma carteira de locações com características razoavelmente semelhantes.
- A Empresa optou por não reconhecer ativos de direito de uso e passivos de locação para locações cujo prazo de locação termina dentro de 12 meses a contar da data da aplicação inicial.
- A Empresa excluiu os custos diretos iniciais da mensuração do ativo de direito de uso na data da aplicação inicial.
- A Empresa adotou "hindsight" para determinar o prazo da locação quando o contrato contém opções para estender ou rescindir a locação.

- *The Company has applied a single discount rate to a portfolio of leases with reasonably similar characteristics.*
- *The Company has elected not to recognise right-of-use assets and lease liabilities to leases for which the lease term ends within 12 months of the date of initial application.*
- *The Company has excluded initial direct costs from the measurement of the right-of-use asset at the date of initial application.*
- *The Company has used hindsight when determining the lease term when the contract contains options to extend or terminate the lease.*

Locações financeiras anteriores

Former finance leases

Para locações classificadas como locação financeira, o valor contábilístico dos ativos e passivos aplicando a IAS 17 imediatamente antes da data do pedido inicial é reclassificado para direitos de uso de ativos e passivos de locação, respetivamente, sem quaisquer ajustes. O ativo de direito de uso e o passivo de locação são contabilizados pela aplicação da IFRS 16 a partir de 1 de janeiro de 2019.

For leases that were classified as finance leases applying IAS 17, the carrying amount of the leased assets and obligations under finance leases measured applying IAS 17 immediately before the date of initial application is reclassified to right-of-use assets and lease liabilities respectively without any adjustments. The right-of-use asset and the lease liability are accounted for applying IFRS 16 from 1 January 2019.

(iii) Impacto na contabilidade do locador

A IFRS 16 não altera substancialmente a forma como o locador contabiliza as locações. De acordo com a IFRS 16, um locador continua a classificar as locações como financeiras ou operacionais e contabiliza esses dois tipos de locação de maneira diferente.

No entanto, a IFRS 16 alterou e expandiu as divulgações exigidas, em particular no que diz respeito à forma como o locador gere os riscos decorrentes de sua participação residual nos ativos arrendados.

Segundo a IFRS 16, um locador intermediário contabiliza a locação principal e a sublocação como dois contratos separados. O locador intermediário é obrigado a classificar a sublocação como locação financeira ou operacional por referência ao ativo de direito de uso resultante da locação (e não por referência ao ativo subjacente, como foi o caso da IAS 17).

(iv) Impacto financeiro da aplicação inicial da IFRS 16

A taxa de empréstimo incremental média ponderada aplicada aos passivos de locação reconhecidos na demonstração da posição financeira em 1 de janeiro de 2019 é de 1,0134%, com exceção da subsidiária Alloga Logifarma em que a taxa é de 1,62% para os contratos mais significativos da subsidiária.

Na data de transição (1 de Janeiro de 2019), a Empresa reconheceu um ativo de direito de uso e um passivo de locação no valor de 15.739.883 Euros (Nota 7) sendo que se adicionou os valores da locação financeira que anteriormente, de acordo com a IAS 16 e IAS 17, eram

(iii) Impact on Lessor Accounting

IFRS 16 does not change substantially how a lessor accounts for leases. Under IFRS 16, a lessor continues to classify leases as either finance leases or operating leases and account for those two types of leases differently.

However, IFRS 16 has changed and expanded the disclosures required, in particular regarding how a lessor manages the risks arising from its residual interest in leased assets.

Under IFRS 16, an intermediate lessor accounts for the head lease and the sublease as two separate contracts. The intermediate lessor is required to classify the sublease as a finance or operating lease by reference to the right-of-use asset arising from the head lease (and not by reference to the underlying asset as was the case under IAS 17).

(iv) Financial impact of initial application of IFRS 16

The weighted average incremental loan rate applied to lease liabilities recognized in the statement of financial position on January 1, 2019 is 1.0134%, with the exception of the subsidiary Alloga Logifarma where the rate is 1.62% for the most significant contracts of the subsidiary.

On the transition date (January 1, 2019), the Company recognized a right-of-use asset and a lease liability in the amount of 15,739,883 Euros (Note 7), with the addition of the finance lease values that previously in

registados como ativos tangíveis (1.441.910 Euros) (Nota 7).

accordance with IAS 16 and IAS 17, were recorded as tangible assets (1,441,910 Euros) (Note 7).

A tabela abaixo mostra os compromissos de locação operacional divulgados aplicando a IAS 17 em 31 de dezembro de 2018, descontados pela taxa de empréstimo incremental na aplicação inicial e pelos passivos de locações reconhecidos na demonstração da posição financeira na data da aplicação inicial à data de 1 de Janeiro de 2019.

The following table shows the operating lease commitments disclosed applying IAS 17 at 31 December 2018, discounted using the incremental borrowing rate at of initial application and the lease liabilities recognised in the statement of financial position at the date of initial application at 1 January 2019.

Prazo Term	Total
Locação Operacional à data 31/12/2018 <i>Less than 1 year</i>	16.277.850
Passivos de locação financeira reconhecidos de acordo com a IAS 17 em 31 de dezembro de 2018 <i>Finance leases liabilities recognised under IAS 17 at 31 December 2018</i>	335.574
Rendas relativas a outros ativos não considerados para efeitos de divulgação de locações operacionais a 31/12/2018 <i>Income relating to other assets not considered for the purpose of disclosing operating leases</i>	84.814
Locações de reduzido valor <i>Lease of low value assets</i>	(139.470)
Efeito da aplicação da taxa de empréstimo incremental <i>Effect of applying the lessees incremental borrowing rate</i>	(884.334)
Outros <i>Others</i>	65.452
Passivos de locação reconhecidos em 01/01/2019 <i>Lease liabilities recognised at 01/01/2019</i>	15.739.886

POLÍTICAS CONTABILÍSTICAS RELEVANTES

SIGNIFICANT ACCOUNTING POLICIES

A Empresa aplicou a IFRS 16 usando a abordagem retrospectiva simplificada e, portanto, os dados comparativos não foram apurados. As políticas contabilísticas no âmbito da IAS 17 e IFRS 16 são apresentados separadamente abaixo.

The Company has applied IFRS 16 using the simplified retrospective approach and therefore comparative information has not been restated. Accounting policies under IAS 17 and IFRS 16 are presented separately below.

Políticas aplicáveis a partir de 1 de janeiro de 2019 *Policies applicable from 1 January 2019*

A Empresa como locatária

A Empresa avalia se um contrato é ou contém uma locação, no início do contrato. A Empresa reconhece um ativo de direito de uso e um passivo de locação correspondente em relação a todos os contratos de locação nos quais é locatário, exceto para locações de curto prazo (definidos como locações com prazo de locação de 12 meses ou menos) e locações de ativos de baixo valor (até 5.000 Euros). Para essas locações, a Empresa reconhece os pagamentos da locação como uma despesa operacional de forma linear pelo prazo da locação, a menos que outra base sistemática seja mais representativa do padrão de tempo no qual os benefícios económicos dos ativos arrendados são consumidos.

O passivo de locação é mensurado inicialmente pelo valor presente dos pagamentos que não são pagos na data de início, descontados usando a taxa implícita na locação. Se essa taxa não puder ser prontamente determinada, o locatário usa sua taxa de empréstimo incremental.

Os pagamentos de locação incluídos na mensuração do passivo de locação incluem:

- Pagamentos fixos de locação (incluindo pagamentos substanciais), deduzidos de quaisquer incentivos a receber;
- Pagamentos variáveis de locação que dependem de um índice ou taxa, medidos inicialmente usando o índice ou taxa na data de início;

The Company as a lessee

The Company assesses whether a contract is or contains a lease, at inception of the contract. The Company recognises a right-of-use asset and a corresponding lease liability with respect to all lease arrangements in which it is the lessee, except for short-term leases (defined as leases with a lease term of 12 months or less) and leases of low value assets (until 5,000 Euros). For these leases, The Company recognises the lease payments as an operating expense on a straight-line basis over the term of the lease unless another systematic basis is more representative of the time pattern in which economic benefits from the leased assets are consumed.

The lease liability is initially measured at the present value of the lease payments that are not paid at the commencement date, discounted by using the rate implicit in the lease. If this rate cannot be readily determined, the lessee uses its incremental borrowing rate.

Lease payments included in the measurement of the lease liability comprise:

- *Fixed lease payments (including in-substance fixed payments), less any lease incentives receivable;*
- *Variable lease payments that depend on an index or rate, initially measured using the index or rate at the commencement date;*

- O valor que se espera pagar pelo locatário sob garantias de valor residual;
 - o preço de exercício das opções de compra, se o locatário tiver razoavelmente certeza de exercer as opções; e
 - Pagamentos de multas pela rescisão do contrato de locação, se o prazo do contrato refletir o exercício de uma opção para rescindir o contrato.
- *The amount expected to be payable by the lessee under residual value guarantees;*
 - *The exercise price of purchase options, if the lessee is reasonably certain to exercise the options; and*
 - *Payments of penalties for terminating the lease, if the lease term reflects the exercise of an option to terminate the lease.*

O passivo de locação é apresentado como uma linha separada na demonstração da posição financeira.

The lease liability is presented as a separate line in the consolidated statement of financial position.

O passivo de locação é mensurado subsequentemente, aumentando o valor contábilístico para refletir juros sobre o passivo de locação (usando o método dos juros efetivos) e reduzindo o valor contábilístico para refletir os pagamentos efetuados.

The lease liability is subsequently measured by increasing the carrying amount to reflect interest on the lease liability (using the effective interest method) and by reducing the carrying amount to reflect the lease payments made.

A Empresa remensura o passivo de locação (e faz um ajuste correspondente no ativo de direito de uso relacionado) sempre que:

The Company remeasures the lease liability (and makes a corresponding adjustment to the related right-of-use asset) whenever:

- O prazo da locação muda ou há um evento significativo ou uma mudança nas circunstâncias, resultando em uma alteração na avaliação do exercício de uma opção de compra; nesse caso, o passivo de locação é remensurado, descontando os pagamentos da locação usando uma taxa de desconto revista.
 - Os pagamentos de locação são alterados devido a alterações num índice ou taxa ou uma alteração no pagamento esperado sob um valor residual garantido; nesses casos, o passivo da locação é remensurado, descontando os pagamentos da locação usando uma taxa de desconto inalterada (a menos que os pagamentos da locação sejam
- *The lease term has changed or there is a significant event or change in circumstances resulting in a change in the assessment of exercise of a purchase option, in which case the lease liability is remeasured by discounting the revised lease payments using a revised discount rate.*
 - *The lease payments change due to changes in an index or rate or a change in expected payment under a guaranteed residual value, in which cases the lease liability is remeasured by discounting the revised lease payments using an unchanged discount rate (unless the lease payments change*

alterados devido a uma alteração na taxa de juros flutuante; nesse caso, uma taxa de desconto revista é usada).

- Um contrato de locação é modificado e a modificação da locação não é contabilizada como uma locação separada. Nesse caso, o passivo de locação é remensurado com base no prazo da locação modificado, descontando os pagamentos da locação usando uma taxa de desconto revista na data efetiva da modificação.

is due to a change in a floating interest rate, in which case a revised discount rate is used).

- *A lease contract is modified and the lease modification is not accounted for as a separate lease, in which case the lease liability is remeasured based on the lease term of the modified lease by discounting the revised lease payments using a revised discount rate at the effective date of the modification.*

A Empresa não realizou nenhum ajuste durante os períodos apresentados.

The Company did not make any such adjustments during the periods presented.

Os ativos de direito de uso compreendem a mensuração inicial do passivo correspondente, os pagamentos efetuados antes ou no dia do início, menos os incentivos recebidos e os custos diretos iniciais. São subsequentemente mensurados pelo custo, deduzido da depreciação acumulada e das perdas por redução ao valor recuperável.

The right-of-use assets comprise the initial measurement of the corresponding lease liability, lease payments made at or before the commencement day, less any lease incentives received and any initial direct costs. They are subsequently measured at cost less accumulated depreciation and impairment losses.

Os ativos de direito de uso são depreciados pelo período mais curto do prazo da locação e pela vida útil do ativo subjacente. Se uma locação transfere a propriedade do ativo subjacente ou o custo do ativo de direito de uso reflete que a Empresa espera exercer uma opção de compra, o ativo de direito de uso relacionado é depreciado durante a vida útil do ativo subjacente. A depreciação começa na data de início da locação.

Right-of-use assets are depreciated over the shorter period of lease term and useful life of the underlying asset. If a lease transfers ownership of the underlying asset or the cost of the right-of-use asset reflects that The Company expects to exercise a purchase option, the related right-of-use asset is depreciated over the useful life of the underlying asset. The depreciation starts at the commencement date of the lease.

Os ativos de direito de uso são apresentados como uma linha separada na demonstração da posição financeira.

The right-of-use assets are presented as a separate line in the consolidated statement of financial position.

A Empresa aplica a IAS 36 para determinar se um ativo de direito de uso está deteriorado e contabiliza qualquer perda por imparidade identificada de acordo com a IAS 36 - imparidade de ativos.

The Company applies IAS 36 to determine whether a right-of-use asset is impaired and accounts for any identified impairment loss according with IAS 36 – impairment of assets.

Os alugueres variáveis que não dependem de um índice ou taxa, não são incluídos na mensuração do passivo de locação e do ativo de direito de uso. Os pagamentos relacionados são reconhecidos como despesa no período em que o evento ou condição que desencadeia esses pagamentos ocorre e são incluídos em ‘fornecimentos e serviços externos’ no resultado. Como um expediente prático, a IFRS 16 permite que o locatário não separe os componentes que não são de locação financeira e, em vez disso, contabiliza qualquer locação e componentes de não locação associados como uma única combinação. A empresa utiliza esse expediente prático.

Variable rents that do not depend on an index or rate are not included in the measurement of the lease liability and the right-of-use asset. The related payments are recognised as an expense in the period in which the event or condition that triggers those payments occurs and are included in ‘externals supplies and services’ in profit or loss.

As a practical expedient, IFRS 16 permits a lessee not to separate non-lease components, and instead account for any lease and associated non-lease components as a single arrangement. The Company has used this practical expedient.

A Empresa como locador

The Company as lessor

A Empresa celebra contratos de locação como locador em relação a algumas de suas propriedades para investimento.

The Company enters into lease agreements as a lessor with respect to some of its investment properties.

As locações das quais a Empresa é locadora são classificadas como financeiros ou operacionais. Sempre que os termos da locação transferem substancialmente todos os riscos e benefícios da propriedade para o locatário, o contrato é classificado como locação financeiro. Todas as outras locações são classificadas como locações operacionais.

Leases for which The Company is a lessor are classified as finance or operating leases. Whenever the terms of the lease transfer substantially all the risks and rewards of ownership to the lessee, the contract is classified as a finance lease. All other leases are classified as operating leases.

Quando a Empresa é locadora intermediária, ela contabiliza a locação principal e a sublocação como

When The Company is an intermediate lessor, it accounts for the head lease and the sublease as two

dois contratos separados. A sublocação é classificada como locação financeira ou operacional por referência ao ativo de direito de uso decorrente da locação.

separate contracts. The sublease is classified as a finance or operating lease by reference to the right-of-use asset arising from the head lease.

Os ganhos dos alugueres de locações operacionais são reconhecidos linearmente pelo prazo da locação relevante. Os custos diretos iniciais incorridos na negociação e organização da locação operacional são adicionados ao valor contabilístico do ativo arrendado e reconhecidos linearmente pelo prazo da locação.

Rental income from operating leases is recognised on a straight-line basis over the term of the relevant lease. Initial direct costs incurred in negotiating and arranging an operating lease are added to the carrying amount of the leased asset and recognised on a straight-line basis over the lease term.

POLÍTICAS APLICÁVEIS ANTES DE 1 DE JANEIRO DE 2019

POLICIES APPLICABLE PRIOR TO 1 JANUARY 2019

As locações são classificadas como financeiras sempre que os seus termos transferem substancialmente todos os riscos e benefícios associados à propriedade do bem para o locatário. As restantes locações são classificadas como operacionais. A classificação das locações é feita em função da substância e não da forma do contrato.

Leases are classified as finance whenever their terms transfer substantially all the risks and rewards of ownership to the lessee. All other leases are classified as operating leases. The classification of leases is based on the substance and not the form of the contract.

Os ativos adquiridos mediante contratos de locação financeira, bem como as correspondentes responsabilidades, são registados no início da locação pelo menor de entre o justo valor dos ativos e o valor presente dos pagamentos mínimos da locação. Os pagamentos de locações financeiras são repartidos entre encargos financeiros e redução da responsabilidade, de modo a ser obtida uma taxa de juro constante sobre o saldo pendente da responsabilidade.

Assets acquired under finance leases and the related liabilities are recorded at the inception of the lease at the lowest between the fair value of assets and the present value of minimum lease payments. Payments of finance leases are apportioned between finance charges and reduction of liability, so as to obtain a constant interest rate on the outstanding balance of the liability.

Nas locações consideradas como operacionais, as rendas devidas são reconhecidas como gasto na demonstração dos resultados numa base linear durante o período do contrato de locação.

In operating leases, the lease rents are recognized as an expense in the income statement on a straight-line basis during the lease period.

3.4. ATIVOS INTANGÍVEIS

INTANGIBLE ASSETS

Os ativos intangíveis encontram-se registados ao custo de aquisição, deduzido das amortizações e eventuais perdas por imparidade acumuladas.

Intangible assets are recorded at cost, less accumulated depreciation and any accumulated impairment losses.

Os ativos intangíveis só são reconhecidos se forem identificáveis e for provável que deles advenham benefícios económicos futuros para o Grupo, sejam controláveis e se possa medir com fiabilidade o seu valor.

Intangible assets are only recognized if they are identifiable and it is probable that they will generate future economic benefits for the Group, they are controllable and their value can be reliably measured.

Quando adquiridos individualmente os ativos intangíveis são reconhecidos ao custo, o qual compreende o seu preço de compra, e qualquer custo diretamente atribuível à preparação do respetivo ativo para o seu uso pretendido.

When intangible assets are acquired individually, they are recognized at cost, which includes their purchase price, and any cost directly attributable to the preparation of the respective asset for its intended use.

Quando adquirido no âmbito de uma concentração de atividades empresariais, separáveis do goodwill, os ativos intangíveis são inicialmente valorizados ao justo valor, determinado no âmbito da aplicação do método da compra, conforme previsto na IFRS 3 – Concentrações de atividades empresariais.

When acquired within the scope of a business combination, separable from goodwill, intangible assets are initially valued at fair value, determined under the application of the purchase method, as provided for in IFRS 3 - Concentration of business activities.

Os encargos incorridos com a aquisição de carteiras de clientes (valor atribuído no âmbito do processo de alocação do preço de compra em concentrações de atividades empresariais) são registados como ativos intangíveis e amortizados pelo método das quotas constantes, durante o período médio estimado de

Charges incurred with the acquisition of customer portfolios (value attributed within the scope of the purchase price allocation process in business combinations) are recorded as intangible assets and amortized using the straight-line method, over the estimated average retention period of customers.

retenção dos clientes que a compõem, definido em, genericamente de 10 a 12 anos.

customers that comprise it, defined in, generally, 10 to 12 years

Os restantes ativos intangíveis são constituídos basicamente por programas de computador ("software"), os quais são amortizados pelo método das quotas constantes, em conformidade com o período de vida útil estimado, o qual está compreendido entre 3 e 6 anos.

The remaining intangible assets are basically composed of computer programs ("software"), which are amortized by the straight-line method, in accordance with the estimated useful life, which is between 3 and 6 years.

As amortizações são calculadas, a partir da data em que os ativos se encontram disponíveis para uso, pelo método das quotas constantes, em conformidade com o período de vida útil estimado, o por contrapartida da rubrica "Amortizações e depreciações" da demonstração de resultados.

Depreciation is calculated, from the date the assets are available for use, using the straight-line method, in accordance with the estimated useful life, or against the "Amortization and depreciation" item in the income statement.

As vidas úteis são revistas em cada data de relato financeiro, para que as amortizações praticadas estejam em conformidade com os padrões de consumo dos ativos. Alterações às vidas úteis dos ativos são tratadas como uma alteração de estimativa contabilística (aplicadas prospectivamente).

The useful lives are reviewed on each financial reporting date, so that the amortizations practiced are in accordance with the consumption patterns of the assets. Changes in the useful lives of the assets are treated as a change in the accounting estimate (applied prospectively).

3.5. IMPARIDADE DE ATIVOS FIXOS TANGÍVEIS E INTANGÍVEIS

IMPAIRMENT OF TANGIBLE FIXED ASSETS AND INTANGIBLE ASSETS

Em cada data de relato é efetuada uma revisão das quantias escrituradas dos ativos fixos tangíveis e intangíveis do Grupo com vista a determinar se existe algum indicador de que os mesmos possam estar em imparidade.

At each reporting date the Group reviews the carrying amounts of its tangible and intangible assets to determine whether there is any indication that they may be impaired.

É reconhecida uma perda por imparidade sempre que o montante pelo qual o ativo se encontra registado é superior à sua quantia recuperável a qual consiste no maior de entre (i) o justo valor deduzido de custos para

An impairment loss is recognised whenever the carrying amount of a recorded asset exceeds its recoverable amount which consists on the greater of (i) the fair value less costs to sell and (ii) the amount of

vender e (ii) o valor de uso. A quantia recuperável é estimada para cada ativo, individualmente ou, no caso de não ser possível, para a unidade geradora de caixa à qual o ativo pertence. A imparidade é registada na demonstração dos resultados na rubrica de “Imparidade de investimentos depreciáveis/amortizáveis (perdas/reversões)”, salvo se tal perda compensar um excedente de revalorização registado no outro rendimento integral caso em que tal perda será tratada como um decréscimo daquela revalorização.

A reversão de perdas por imparidade reconhecidas em exercícios anteriores é registada quando se conclui que estas já não existem ou diminuíram, sendo esta análise efetuada sempre que existam indícios de que a perda por imparidade anteriormente reconhecida tenha revertido. A reversão da perda por imparidade é efetuada até ao limite da quantia que estaria reconhecida (líquida de amortizações) caso a perda por imparidade anterior não tivesse sido registada.

3.6. INVENTÁRIOS

Os inventários encontram-se registados ao menor de entre o custo e o valor líquido de realização. O custo dos inventários inclui os descontos obtidos dos fornecedores diretamente atribuíveis à aquisição dos mesmos, nomeadamente os creditados posteriormente à compra, utilizando-se o custo médio como método de custeio. O valor líquido de realização representa o preço de venda estimado deduzido de todos os custos estimados necessários para concluir os inventários e para efetuar a sua venda.

use. Recoverable amounts are estimated for individual assets or, if not possible, for the cash generating unit to which the asset belongs. Impairment is recorded in the income statement under "Impairment of depreciable / amortizable investments [(losses) / reversals]" unless such loss offsets a revaluation surplus recorded in equity in which case such loss is treated as a revaluation decrease.

Reversal of impairment losses recognized in prior periods is recorded when it is determined that these no longer exist or have decreased, and this analysis whenever there are indications that the impairment loss recognized in the past has reverted. The reversal of the impairment loss is only up to the amount that would be recognized (net of depreciation) if the impairment loss had not been recorded before.

INVENTORIES

Inventories are stated at the lower of cost and net realizable value. The cost of inventories includes the discounts obtained from suppliers directly attributable to the acquisition of the same, namely credited after the purchase, using the average cost as the valuation method. The net realizable value represents the estimated selling price less all estimated costs necessary to complete the inventories and to make their sale.

São registadas perdas por imparidade em inventários para refletir a diferença entre o seu valor de custo e o respetivo valor líquido de realização na data da Demonstração da posição financeira, nos casos em que este seja inferior. As variações do exercício nas perdas por imparidade de inventários são registadas na rubrica de resultados "Imparidade de inventários ((perdas) / reversões)".

Impairment losses on inventories are recorded to reflect the difference between their cost and their net realizable value at the balance sheet date, whenever this value is lower. Changes during the period on impairment losses of inventories are recorded under results "Inventory impairment [(losses) / reversals]".

Na rubrica "Inventários" estão também registadas as devoluções de produtos farmacêuticos aos laboratórios, enquanto se aguarda a emissão da respetiva nota de crédito, uma vez que, embora uma parte destes inventários possam já não se encontrar nas instalações do Grupo, esta retém a maioria dos riscos e benefícios associados à posse dos mesmos.

Under "Inventories" are also recorded returns of pharmaceutical products back to the laboratories, while waiting the issuance of the respective credit note, since, although a portion of these inventories are no longer to be found on Group premises, it retains the majority of the risks and benefits of their ownership.

3.7. INSTRUMENTOS FINANCEIROS

FINANCIAL INSTRUMENTS

O Grupo classifica os instrumentos financeiros nas categorias apresentadas e reconciliadas com a demonstração da posição financeira consolidada conforme identificado nas respetivas notas do presente Anexo.

The Group classifies financial instruments in the categories presented and reconciled with the consolidated statement of financial position as identified in the respective notes of this Annex.

(i) Ativos financeiros:

(i) Financial assets:

Reconhecimento:

Recognition

As compras e vendas de investimentos em ativos financeiros são registadas na data da transação, ou seja, na data em que o grupo se compromete a comprar ou a vender o ativo.

Purchases and sales of investments in financial assets are recorded at the transaction date, i.e., the date on which the group undertakes to buy or sell the asset.

A classificação dos ativos financeiros depende do modelo de negócio seguido pelo grupo na gestão dos

The classification of financial assets depends on the business model followed by the group in the management of financial assets (receipt of cash flows

ativos financeiros (recebimento dos fluxos de caixa ou apropriação de variações de justo valor) e os termos contratuais dos fluxos de caixa a receber.

or appropriation of fair value variations) and the contractual terms of the cash flows receivable.

As alterações à classificação dos ativos financeiros só podem ser efetuadas quando o modelo de negócio seja alterado, exceto quanto aos ativos financeiros ao justo valor através de outro rendimento integral, que constituem instrumentos de capital próprio, os quais nunca poderão ser reclassificados para outra categoria.

Changes in the classification of financial assets can only be made when the business model is changed, except for financial assets at fair value through other comprehensive income, which constitute equity instruments, which can never be reclassified to another category.

Os ativos financeiros podem ser classificados nas seguintes categorias de mensuração:

Financial assets can be classified into the following measurement categories:

- a) Ativos financeiros ao custo amortizado:
inclui os ativos financeiros que correspondem apenas ao pagamento do valor nominal e de juros e cujo modelo de negócio seguido pela gestão é o do recebimento dos fluxos de caixa contratuais;
- b) Ativos financeiros ao justo valor através de outro rendimento integral:
esta categoria pode incluir ativos financeiros que qualificam como instrumentos de dívida (obrigação contratual de entregar fluxos de caixa) ou instrumentos de capital próprio (interesse residual numa entidade);
- no caso de instrumentos de dívida, esta categoria inclui os ativos financeiros que correspondem apenas ao pagamento do valor nominal e de juros, para os quais o modelo de negócio seguido pela gestão é o do recebimento dos fluxos de caixa contratuais ou pontualmente o da sua venda;
 - no caso de instrumentos de capital próprio, esta categoria inclui a percentagem de

- a) Financial assets at amortized cost:
includes financial assets that correspond only to the payment of nominal value and interest and whose business model followed by management is the receipt of contractual cash flows;
- b) Financial assets at fair value through other comprehensive income:
This category may include financial assets that qualify as debt instruments (contractual obligation to deliver cash flows) or equity instruments (residual interest in an entity);
- *In the case of debt instruments, this category includes financial assets that correspond only to the payment of nominal value and interest, for which the business model followed by the management is the receipt of contractual cash flows or the occasional sale thereof;*
 - *in the case of equity instruments, this category includes the percentage of interest*

interesse detido em entidades sobre as quais o grupo não exerce controlo, controlo conjunto ou influência significativa, e que o grupo optou, de forma irrevogável, na data do reconhecimento inicial designar ao justo valor através do outro rendimento integral;

c) Ativos financeiros ao justo valor através dos resultados:

inclui os ativos que não cumprem com os critérios de classificação como ativos financeiros ao custo amortizado ou ao justo valor através de outro rendimento integral, quer se refiram a instrumentos de dívida ou instrumentos de capital que não foram designados ao justo valor através de outro rendimento integral.

held in entities over which the group has no control, joint control or significant influence, and which the group has irrevocably elected on the date of initial recognition designate at fair value through other comprehensive income;

c) Financial assets at fair value through profit or loss:

includes assets that do not meet the criteria for classification as financial assets at amortized cost or at fair value through other comprehensive income, whether they refer to debt instruments or equity instruments that were not designated at fair value through other comprehensive income.

O Grupo, a 31 de dezembro de 2019 e 2018, não detinha qualquer ativo financeiro registado ao seu justo valor.

As of December 31, 2019 and 2018, the Group did not hold any financial assets at fair value.

Mensuração:

O Grupo mensura inicialmente os ativos financeiros ao justo valor, adicionados dos custos de transação diretamente atribuíveis à aquisição do ativo financeiro, para os ativos financeiros que não são mensurados ao justo valor através dos resultados. Os custos de transação de ativos financeiros ao justo valor através dos resultados são registados em resultados do exercício quando incorridos.

Measurement

The Group initially measures financial assets at fair value plus transaction costs directly attributable to the acquisition of the financial asset, for financial assets that are not measured at fair value through of the results. Transaction costs of financial assets at fair value through profit or loss are recorded in results for the year when incurred.

Os ativos financeiros ao custo amortizado são mensurados subsequentemente de acordo com o método da taxa de juro efetiva e deduzidos de perdas de imparidade. Os rendimentos de juros destes ativos

Financial assets at amortized cost are subsequently measured using the exchange rate method effective interest and deducted from impairment losses. Interest

financeiros são incluídos em “Juros obtidos”, nos rendimentos financeiros.

income on these financial assets is included in “Interest earned” on financial income.

Os ativos financeiros ao justo valor através de outro rendimento integral que constituem instrumentos de capital próprio, são mensurados ao justo valor na data do registo inicial e subsequentemente, sendo as variações de justo valor registadas diretamente no outro rendimento integral, no Capital próprio, não havendo lugar a reclassificação futura mesmo após o desreconhecimento do investimento.

Financial assets at fair value through other comprehensive income that constitute equity instruments themselves, are measured at fair value on the date of initial registration and subsequently, and changes in fair recorded directly in other comprehensive income, in Equity, with no reclassification even after the derecognition of the investment.

Perdas por imparidade:

O Grupo avalia de forma prospetiva as perdas de crédito estimadas associadas aos ativos financeiros, que constituem instrumentos de dívida, classificados ao custo amortizado e ao justo valor através de outro rendimento integral. A metodologia de imparidade aplicada tem em consideração o perfil de risco de crédito dos devedores, sendo aplicadas diferentes abordagens consoante a natureza dos mesmos.

Impairment losses:

The Group prospectively assesses the estimated credit losses associated with financial assets, which constitute debt instruments classified at amortized cost and fair value through other comprehensive income. The impairment methodology applied takes into account the credit risk profile of different approaches depending on their nature.

No que respeita aos saldos a receber nas rubricas “Clientes” e “Outras dívidas de terceiros” e aos Ativos de contratos com clientes, o Grupo aplica a abordagem simplificada permitida pela IFRS 9, de acordo com a qual as perdas de crédito estimadas são reconhecidas desde o reconhecimento inicial dos saldos a receber e por todo o período até à sua maturidade, considerando uma matriz de taxas de incumprimentos históricas para a maturidade dos saldos a receber, ajustada por estimativas prospetivas.

With respect to balances receivable under “Customers” and “Other third party debts” and Contract assets with clients, the Group applies the simplified approach permitted by IFRS 9, according to which Estimated credit amounts are recognized from the initial recognition of balances receivable and over maturity, considering a matrix of historical default rates for the maturity of outstanding balances receive, adjusted by forward-looking estimates.

Nas contas a receber em que o risco de crédito aumentou significativamente (acima de 90 dias) as perdas por imparidade são ainda calculadas tendo em conta a natureza do crédito, Contencioso, Acordos ou Contas Correntes. Nestes 3 segmentos são aplicadas regras apropriadas a cada um deles, havendo situações de exceção uma vez que a análise é efetuada ao nível do Cliente podendo existir factos relevantes, nomeadamente garantias, que possam alterar os coeficientes. No Contencioso o coeficiente aplicado varia entre 100% e 25% tendo em conta a data de início dos processos em Tribunal, sendo que em Insolvências ou Processo Especial de Revitalização (PER) em curso, o coeficiente aplicado poderá considerar o efeito do Imposto sobre o Valor Acrescentado, nos casos em que a companhia entenda que o mesmo é recuperável. Nos acordos tendo em conta garantias e maturidade dos mesmos, a imparidade pode ser de 0% até 100%. As imparidades ao nível das Contas Correntes são definidas de acordo com a mora, o coeficiente varia entre 0% e 100%, em função de histórico, garantias e outra informação disponível.

Para todas as outras situações e naturezas de saldos a receber, o Grupo aplica a abordagem geral do modelo de imparidade, avaliando a cada data de relato se existiu um aumento significativo do risco de crédito desde a data do reconhecimento inicial do ativo. Se não tiver existido um aumento do risco de crédito o Grupo calcula uma imparidade correspondente à quantia equivalente às perdas esperadas num prazo de 12 meses. Se tiver existido um aumento do risco de crédito, é calculada uma imparidade correspondente à quantia equivalente às perdas esperadas para todos os fluxos contratuais até à maturidade do ativo.

In accounts receivable where credit risk has increased significantly (over 90 days) impairment losses are further calculated taking into account the nature of credit, Litigation, Agreements or Current Accounts. In these 3 segments appropriate rules are applied to each one of them, and there are exceptional situations since the analysis is performed at the Client level and there may be relevant facts, namely guarantees, that may change the coefficients. In Litigation the applied coefficient varies between 100% and 25% taking into account the starting date of the proceedings in Court, and in Insolvencies or Special Revitalization Process in progress, the applied coefficient may consider the effect of the Tax on Added Value, in cases where the company understands that it is recoverable. In agreements taking into account guarantees and their maturity, the impairment may be from 0% to 100%. Impairments in current accounts are defined according to the default date, the coefficient ranges from 0% to 100%, depending on the history, guarantees and other available information.

For all other situations and types of balances receivable, the Group applies the general approach of the assessing at each reporting date whether there has been a significant increase in credit risk since the reporting date of initial recognition of the asset. If there has not been an increase in credit risk, the Group calculates an impairment corresponding to the amount equivalent to the expected losses within 12 months. If there has been an increase in credit risk, an impairment is calculated corresponding to the amount equivalent to the expected losses for all contractual flows to the maturity of the asset.

As perdas por imparidade são registadas em resultados na rubrica “Perdas por imparidade” no período em que são determinadas.

Impairment losses are recorded in profit or loss under “Impairment losses” in the period in which they are determined.

Desreconhecimento de ativos financeiros

O Grupo desreconhece os ativos financeiros quando, e apenas quando, os direitos contratuais aos fluxos de caixa tiverem expirado ou tiverem sido transferidos, e o Grupo tiver transferido substancialmente todos os riscos e benefícios decorrentes da propriedade do ativo.

Derecognition of financial assets

The Group derecognises financial assets when, and only when, contractual rights to cash flows have expired or been transferred, and the Group has transferred substantially all risks and benefits arising from ownership of the asset.

(ii) Clientes e outras dívidas de terceiros

Estas rubricas incluem principalmente os saldos de clientes resultantes de venda de bens e serviços prestados no âmbito da atividade do Grupo e outros saldos relacionados com atividades operacionais.

(ii) Customers and other third party debts

These items mainly include customer balances resulting from the sale of goods and services provided under the Group's business and other balances related to operating activities.

As rubricas de “Clientes” e “Outras dívidas de terceiros” são reconhecidas inicialmente ao justo valor, sendo subsequentemente mensuradas ao custo amortizado, deduzido de ajustamentos por imparidade.

The captions “Customers” and “Other third party debts” are initially recognized at fair value subsequently measured at amortized cost, less any impairment adjustments.

As perdas por imparidade dos clientes e outras dívidas de terceiros são registadas de acordo com os princípios descritos nas políticas contabilísticas, atrás mencionadas.

Impairment losses on customers and other third party debts are recorded in accordance with the principles of described in the accounting policies.

(iii) Classificação de capital próprio ou passivo

Os passivos financeiros e os instrumentos de capital próprio são classificados de acordo com a substância contratual, independentemente da forma legal que assumem.

(iii) Classification of equity or liability

Financial liabilities and equity instruments are classified according to contractual substance, regardless of their legal form.

Os instrumentos de capital próprio evidenciam um interesse residual nos ativos do Grupo após dedução dos passivos e são registados pelo valor recebido, líquido de custos suportados com a sua emissão.

Equity instruments show a residual interest in the Group's assets after deduction of liabilities and are recorded at the amount received, net of costs incurred with their issuance.

(iv) Passivos financeiros

(iv) Financial liabilities

Os passivos financeiros são classificados em duas categorias: i) Passivos financeiros ao justo valor por via de resultados; e ii) Passivos financeiros ao custo amortizado.

Financial liabilities are classified into two categories: i) Financial liabilities at fair value through results; and ii) Financial liabilities at amortized cost.

A categoria “Passivos financeiros ao custo amortizado” inclui os passivos apresentados nas rubricas “Financiamentos obtidos” – Passivo não corrente, “Financiamentos obtidos” – Passivo corrente, “Outros empréstimos”, “Outros passivos não correntes”, “Fornecedores” e “Outras contas a pagar”. Estes passivos são reconhecidos inicialmente ao justo valor líquido dos custos de transação e subsequentemente são mensurados ao custo amortizado de acordo com a taxa de juro efetiva.

The category “Financial liabilities at amortized cost” includes liabilities presented under “Financing obtained” - Non-current liabilities, “Financing obtained” - Current liabilities, “Other loans”, “Other non-current liabilities”, “Suppliers” and “Other bills to pay”. These liabilities are initially recognized at fair value less transaction costs and subsequently measured at amortized cost at the effective interest rate.

A 31 de dezembro de 2019, o Grupo apenas tem reconhecidos passivos classificados como “Passivos financeiros ao custo amortizado”.

As of December 31, 2019, the Group has only recognized liabilities classified as “Financial liabilities at amortized cost”.

Os passivos financeiros são desreconhecidos quando as obrigações subjacentes se extinguem pelo pagamento, são canceladas ou expiram.

Financial liabilities are derecognised when the underlying obligations are extinguished upon payment, cancelled or expire.

(v) Financiamentos obtidos

(v) Financing obtained

Os empréstimos são registados no passivo pelo valor nominal recebido, líquido de comissões com a emissão desses empréstimos. Os encargos financeiros são

Loans are recorded as liabilities at their nominal value, net of commissions on the issue of such loans. Loans Financial charges are calculated according to the

calculados de acordo com a taxa de juro efetiva e contabilizados na rubrica “Gastos e perdas financeiros” da demonstração consolidada dos resultados de acordo com o princípio da especialização dos exercícios, conforme política definida.

effective interest rate and accounted for under “Financial expenses and losses” of the consolidated income statement in accordance with the principle of accrual basis, according to the policy defined.

Os financiamentos sobre a forma de papel comercial são classificados como não corrente, quando têm garantias de colocação por um período superior a um ano e é intenção do Grupo manter a utilização desta forma de financiamento por um período superior a um ano.

Financing in the form of commercial paper is classified as non-current, when it has guarantees of more than one year and it is the Group's intention to maintain the use of this form of financing for a period exceeding one year.

(vi) Fornecedores e outras dívidas a terceiros

(vi) Suppliers and other debts to third parties

Estas rubricas incluem geralmente saldos de fornecedores de bens e serviços que o Grupo adquiriu, no decurso normal da sua atividade. Os itens que a compõem serão classificados como passivos correntes se o pagamento se vencer no prazo de 12 meses ou menos, caso contrário, as contas de “Fornecedores” serão classificadas como passivos não correntes.

These items generally include balances of suppliers of goods and services that the Group has acquired in the ordinary course of business of your activity. The items that comprise it will be classified as current liabilities if the payment is due in the 12 months or less, otherwise “Supplier” accounts will be classified as non-current liabilities.

Estes passivos financeiros são reconhecidos inicialmente ao justo valor. Subsequentemente ao seu reconhecimento inicial, os passivos apresentados na rubrica “Fornecedores” são mensurados ao custo amortizado, através do método da taxa de juro efetiva. As dívidas a fornecedores e outras dívidas a terceiros são registadas pelo seu valor nominal, dado que não vencem juros e o efeito do desconto é considerado imaterial.

These financial liabilities are initially recognized at fair value. Subsequent to their recognition liabilities, stated in the caption “Trade payables” are measured at amortized cost using the effective interest rate. Debts to suppliers and other debts to third parties are recorded at their nominal value, since they do not bear interest and the discount effect is considered immaterial.

3.8. RÉDITO E ESPECIALIZAÇÃO DOS EXERCÍCIOS

O Grupo reconhece rédito, principalmente, de duas fontes de rédito: da sua atividade principal que consiste na distribuição e comércio de produtos farmacêuticos e na prestação de serviços de logística na mesma área.

O rédito é mensurado tendo em consideração o que o Grupo visa receber em função do contrato estabelecido com o seu cliente. O rédito é reconhecido na demonstração de resultados, deduzido do montante de devoluções, descontos e outros abatimentos e não inclui IVA e outros impostos liquidados relacionados com a venda. O rédito é reconhecido com a transferência de controlo na venda de produto ou prestação de serviço a um cliente.

O rédito é registado em relação a contratos com clientes (de acordo com o modelo de 5 passivos definido na IFRS 15 – Rédito), que tenham:

- Sido aprovados, de forma oral ou escrita pelas partes;
- Identificados os direitos e devedores de cada uma das partes;
- As condições de pagamento devidamente definidas;
- Substância comercial;
- Uma elevada probabilidade de o Grupo se apropriar da contraprestação devida pelos bens e serviços transferidos para o seu Cliente.

REVENUE ANS ACCRUAL BASIS

The Group recognizes revenue mainly from two sources of revenue: from its main activity which consists of the distribution and sale of pharmaceutical products and rendered logistics services in the same area.

Revenue is measured taking into account what the Group aims to receive under the contract established with its client. Revenue is recognized in the income statement, less the amount of returns, discounts and other rebates and does not include VAT and other taxes paid in connection with the sale. Revenue is recognized with the transfer of control in the sale of a product or service to a customer.

Revenue is recorded in relation to contracts with customers (according to the 5-liability model defined in IFRS 15 - Revenue), which have:

- *been approved, either orally or in writing by the parties;*
- *identified the rights and debtors of each party;*
- *duly defined payment terms;*
- *commercial substance;*
- *a high probability that the Group will appropriate the consideration due for the goods and services transferred to its Client.*

O rédito proveniente da venda de bens é reconhecido quando existe transferência de controlo para o cliente. Os indicadores utilizados pelo Grupo nessa avaliação de transferência de controlo dos bens e serviços são:

- O Grupo tem o direito contratual de exigir o pagamento dos bens e serviços;
- O cliente detém a propriedade legal do ativo;
- O Grupo procedeu à transferência da posse do ativo e o cliente aceita o mesmo;
- O cliente detém os riscos e benefícios da posse dos referidos bens e serviços prestados.

Nas situações em que o Grupo atua apenas como agente, o rédito associado é reconhecido nas demonstrações financeiras do Grupo líquido dos gastos de venda associados, sendo reconhecido apenas o rédito associado à prestação de serviços.

O rédito proveniente da prestação de serviços é reconhecido com base na percentagem de acabamento da transação/serviço.

O rédito, de cada obrigação de execução, proveniente das vendas e prestações de serviços é reconhecido na demonstração de resultados dos períodos em que ocorre a transferência de controlo de bens e serviços no contrato negociado com o seu cliente. Por regra, este momento é consistente com o momento em que o Cliente é faturado, não existindo diferenças significativas entre o momento em que a fatura é emitida e o momento em que o Cliente adquire o controlo dos bens e serviços associados.

Revenue from the sale of assets is recognized when there is transfer of control to the customer. The indicators used by the Group in this evaluation of transfer of control of goods and services are:

- *The Group has the contractual right to demand the payment of the goods and services;*
- *The customer owns the legal ownership of the asset;*
- *The Group transferred the ownership of the asset and the customer accepts the same;*
- *The client holds the risks and benefits of ownership of said goods and services;*

In situations where the Group acts only as an agent, the revenue associated is recognized in the Group's financial statements net of associated selling expenses and only the revenue associated with the provision of services is recognized.

Revenue from the rendering of services is recognized based on the percentage of completion of the transaction / service provided.

The revenue from each performance obligation arising from sales and services is recognized in the income statement for the periods in which the transfer of control of goods and services occurs in the contract negotiated with your client. As a rule, this moment is consistent with the moment when the Customer is invoiced, with no significant differences between the moment when the invoice is issued and the moment when the Customer acquires control of the associated goods and services.

O rédito de juros é reconhecido utilizando o método do juro efetivo, desde que seja provável que benefícios económicos fluam para o Grupo e o seu montante possa ser mensurado com fiabilidade.

Interest revenue is recognized using the effective interest method, providing that it is probable that economic benefits will flow to the Group and its cost can be reliably measured.

O Grupo regista os ganhos e perdas de acordo com o princípio da especialização dos exercícios, ou seja, estas são registadas à medida que são geradas, independentemente do momento em que existe o processo de liquidação das mesmas. Diferenças entre montantes recebidos / pagos e os montantes de ganhos ou perdas são reconhecidos como ativos ou passivos nas rubricas de “Outros ativos correntes” e “Outros passivos correntes.”

The Group records gains and losses in accordance with the principle of accrual basis, that is, they are recorded as they are generated, regardless of when the settlement process takes place. Differences between amounts received / paid and the amounts of gains or losses are recognized as assets or liabilities under the captions "Other current assets" and "Other current liabilities."

3.9. JUÍZOS DE VALOR CRÍTICOS E PRINCIPAIS FONTES DE INCERTEZA ASSOCIADAS A ESTIMATIVAS

CRITICAL JUDGEMENTS AND MAIN UNCERTAINTY SOURCES ON ESTIMATES

Na preparação das demonstrações financeiras anexas foram efetuados juízos de valor e estimativas e utilizados diversos pressupostos, pelo Conselho de Administração, que afetam as divulgações, as quantias relatadas de ativos e passivos, assim como as quantias relatadas de rendimentos e gastos do exercício.

In preparing the financial statements the Board of Directors has made judgments, estimates and various assumptions, which affect the disclosures, the reported amounts of assets and liabilities as well as the reported amounts of income and expenses for the period.

As estimativas e os pressupostos subjacentes foram determinados por referência à data de relato com base no melhor conhecimento existente à data de aprovação das demonstrações financeiras dos eventos e transações em curso, assim como na experiência de eventos passados e/ou correntes.

The estimates and underlying assumptions were determined by reference to the reporting date based on the best information available at the date of approval of the financial statements of the events and transactions in progress, as well as the experience of past and/or current.

Contudo, poderão ocorrer situações em períodos subsequentes que, não sendo previsíveis à data de aprovação das demonstrações financeiras, não foram

However, situations may occur in subsequent periods that are not foreseeable at the date of approval of these financial statements and were, therefore, not

consideradas nessas estimativas. As alterações às estimativas que ocorram posteriormente à data das demonstrações financeiras serão corrigidas de forma prospectiva. Por este motivo e dado o grau de incerteza associado, os resultados reais das transações em questão poderão diferir das correspondentes estimativas.

considered in these estimates. Changes to the estimates that occur after the date of the financial statements will be corrected prospectively. For this reason and given the associated degree of uncertainty, the results of actual transactions may differ from the corresponding estimates.

Os principais juízos de valor e estimativas efetuadas na preparação das demonstrações financeiras consolidadas anexas foram os seguintes:

The main judgments and estimates made in the preparation of the consolidated financial statements were as follows:

- Valorização a justo valor de ativos, passivos e passivos contingentes em operações de concentração de atividades empresariais;
- Análises de imparidade de ativos fixos tangíveis e intangíveis;
- Análises de imparidade do goodwill;
- Análises de imparidade de contas a receber;
- Registo de ajustamentos aos valores dos ativos e provisões;
- Estimativa do imposto sobre o rendimento do exercício.

- *Fair value valuation of assets, liabilities and contingent liabilities in business concentration operations;*
- *Tangible fixed assets and intangible assets impairment analysis;*
- *Goodwill impairment analysis*
- *Accounts receivable impairment analysis;*
- *Adjustments to the value of assets and provisions;*
- *Estimated income tax for the year.*

As principais estimativas e os pressupostos relativos a eventos futuros incluídos na preparação das demonstrações financeiras consolidadas são descritos nas correspondentes notas anexas, nas situações aplicáveis.

The main estimates and assumptions relating to future events included in the preparation of the consolidated financial statements are described in the corresponding notes thereto, in the applicable situations.

3.10. IMPOSTO SOBRE O RENDIMENTO

CORPORATE INCOME TAX

O imposto sobre o rendimento do exercício registado na demonstração consolidada dos resultados corresponde à soma dos impostos correntes com os impostos diferidos. Os impostos correntes e os impostos diferidos são registados em resultados, salvo quando os

The income tax of the period recorded in the income statement is the sum of current taxes with deferred taxes. Current tax and deferred taxes are recognized as income, except when deferred taxes relate to items recognized directly in equity, in which case they are

impostos diferidos se relacionam com itens registrados diretamente no outro rendimento integral, caso em que são registrados no outro rendimento integral.

recognized in the later. Current tax is calculated in accordance with the applicable legislation, based on the Group's taxable income.

O imposto corrente é calculado de acordo com a legislação aplicável, com base no lucro tributável das Empresas incluídas no perímetro da consolidação. O lucro tributável difere do resultado contábilístico, uma vez que exclui diversos gastos e rendimentos que apenas serão dedutíveis ou tributáveis em outros exercícios, bem como gastos e rendimentos que nunca serão dedutíveis ou tributáveis.

Current tax is calculated in accordance with the applicable legislation, based on the taxable income of the Companies included in the consolidation perimeter. Taxable profit differs from the accounting result, since it excludes various expenses and income that will only be deductible or taxable in other years, as well as expenses and income that will never be deductible or taxable.

O valor de impostos reconhecido nas demonstrações financeiras corresponde ao entendimento do Grupo sobre o tratamento fiscal aplicável às transações em concreto sendo reconhecidos passivos relativos a impostos sobre rendimentos ou outro tipo de impostos com base na interpretação que é efetuada e que se entende ser a mais apropriada.

The amount of taxes recognized in the financial statements corresponds to the Group's understanding of the tax treatment applicable to specific transactions, with liabilities related to income taxes or other taxes being recognized based on the interpretation that is made and which is considered to be the most appropriate.

Nas situações em que tais posições venham a ser questionadas pelas Autoridades Fiscais no âmbito das suas competências por a sua interpretação ser distinta do Grupo, tal situação é objeto de reanálise. Caso tal reanálise reconfirme o posicionamento do Grupo concluindo-se que a probabilidade de perda de determinado processo fiscal é inferior a 50% o Grupo trata a situação como um passivo contingente, i.e. não é reconhecido qualquer valor de imposto atendendo a que a decisão mais provável é que não haja lugar ao pagamento de qualquer imposto. Nas situações em que a probabilidade de perda é superior a 50% é reconhecida uma provisão, ou caso tenha sido efetuado o pagamento, é reconhecido o custo associado.

In situations where such positions may be questioned by the Tax Authorities within the scope of their powers, as their interpretation is different from that of the Group, this situation is subject to review. If such a reanalysis reconfirms the Group's positioning, concluding that the probability of losing a given tax proceeding is less than 50%, the Group treats the situation as a contingent liability, ie no tax amount is recognized given that the most likely decision is that there is no place for paying any tax. In situations where the probability of loss is greater than 50%, a provision is recognized, or if payment has been made, the associated cost is recognized.

Os impostos diferidos referem-se às diferenças temporárias entre os montantes dos ativos e passivos para efeitos de reporte contabilístico e os respetivos montantes para efeitos de tributação.

Deferred taxes refer to temporary differences between the amounts of assets and liabilities for the purposes of accounting reporting and the respective amounts for the purposes of taxation.

Os ativos e passivos por impostos diferidos são calculados e anualmente avaliados utilizando as taxas de tributação que se espera estarem em vigor à data em que se prevê a reversão das diferenças temporárias subjacentes (dedutíveis ou tributáveis), com base nas taxas de tributação (e legislação fiscal) que estejam formalmente emitidas na data de relato.

Deferred tax assets and liabilities are calculated and evaluated annually using the tax rates expected to be in force at the date when the underlying temporary differences (deductible or taxable) are expected to be reversed, based on tax rates (and legislation tax) that are formally issued on the reporting date.

Os passivos por impostos diferidos são reconhecidos para todas as diferenças temporárias tributáveis, exceto as relacionadas com: i) o reconhecimento inicial do goodwill; ou ii) reconhecimento inicial de ativos e passivos, que não resultem de uma concentração de atividades empresariais, e que à data da transação não afetem o resultado contabilístico ou fiscal.

Deferred tax liabilities are recognized for all taxable temporary differences, except those related to: i) the initial recognition of goodwill; or ii) initial recognition of assets and liabilities, which do not result from a combination of business activities, and which at the date of the transaction do not affect the accounting or tax result.

Os ativos por impostos diferidos são registados unicamente quando existem expectativas razoáveis de lucros fiscais futuros suficientes para os utilizar. Na data de cada demonstração da posição financeira é efetuada uma reapreciação das diferenças temporárias subjacentes aos ativos por impostos diferidos, no sentido de reconhecer ativos por impostos diferidos não registados anteriormente por não terem preenchido as condições para o seu registo e/ou para reduzir o montante dos ativos por impostos diferidos registados em função da expectativa atual da sua recuperação futura.

The deferred tax assets are only recognized when there is reasonable expectation of sufficient future taxable income to use them. At each balance sheet date a reassessment is made of temporary differences related to deferred tax assets, in order to recognize deferred tax assets not previously recorded because they did not fulfil at that time the conditions for recording and / or to reduce the amount of deferred tax assets resulting from current expectation of their future recovery.

3.11. TRANSAÇÕES E SALDOS EM MOEDA ESTRANGEIRA

As transações em moeda estrangeira (moeda diferente da moeda funcional do Grupo) são registradas às taxas de câmbio das datas das transações. Em cada data de relato, as quantias escrituradas dos itens monetários denominados em moeda estrangeira são atualizadas às taxas de câmbio dessa data. Os itens não monetários registrados ao justo valor denominado em moeda estrangeira são atualizados às taxas de câmbio das datas em que os respectivos justos valores foram determinados. As quantias escrituradas dos itens não monetários registrados ao custo histórico denominados em moeda estrangeira não são atualizadas.

As diferenças de câmbio apuradas na data de recebimento ou pagamento das transações em moeda estrangeira e as resultantes das atualizações atrás referidas são registradas na demonstração dos resultados do período em que são geradas.

3.12. PROVISÕES

As provisões são registradas quando o Grupo tem uma obrigação presente (legal ou implícita) resultante dum acontecimento passado, é provável que para a liquidação dessa obrigação ocorra uma saída de recursos e o montante da obrigação possa ser razoavelmente estimado.

O montante das provisões registradas consiste no valor presente da melhor estimativa, na data de relato, dos recursos necessários para liquidar a obrigação. Tal estimativa, revista em cada data de relato, é

TRANSACTIONS AND BALANCES IN FOREIGN CURRENCY

Transactions in foreign currency (currency other than the Group's functional currency) are recorded at the exchange rates at the dates of the transactions. At each reporting date, the carrying amounts of monetary items denominated in foreign currencies are updated at the exchange rates as at that date. Non-monetary items carried at fair value denominated in foreign currencies are updated at the exchange rates of the dates in which the respective fair values were determined. The carrying amounts of non-monetary items carried at historical cost denominated in a foreign currency are not updated.

Exchange differences arising from the date of receipt or payment of foreign currency transactions and the resulting updates mentioned above are recorded in the income statement in the period in which they are generated.

PROVISIONS

Provisions are recognized whenever the Group has a present obligation (legal or implicit) resulting from a past event, it is probable an outflow of resources for its settlement, and the amount of the obligation can be reasonably estimated.

The provision amount consists in the best estimate, at the reporting date, of the resources required to settle the obligation. This estimate, revised at each reporting

determinada tendo em consideração os riscos e incertezas associados a cada obrigação.

date, is determined taking into account the risks and uncertainties associated with each requirement.

Os passivos contingentes não são reconhecidos nas demonstrações financeiras, sendo divulgados sempre que a possibilidade de existir uma saída de recursos englobando benefícios económicos não seja remota. Os ativos contingentes não são reconhecidos nas demonstrações financeiras, sendo divulgados quando for provável a existência de um influxo económico futuro de recursos.

Contingent liabilities are not recognized in the financial statements but disclosed when the possibility of an outflow of resources embodying economic benefits is not remote. Contingent assets are not recognized in the financial statements but disclosed when an inflow of future economic resources becomes probable.

3.13. ENCARGOS FINANCEIROS COM EMPRÉSTIMOS OBTIDOS

BORROWING COSTS

Os encargos financeiros relacionados com empréstimos obtidos são reconhecidos como gastos à medida que são incorridos, através do método da taxa de juro efetiva.

Costs related to obtained loans are recognized as expenses as they are incurred.

Os encargos financeiros de empréstimos obtidos relacionados com a aquisição, construção ou produção de ativos fixos tangíveis são capitalizados, sendo parte integrante do custo do ativo. A capitalização destes encargos financeiros tem início quando começam a ser incorridos dispêndios com o ativo e prolongam-se enquanto estiverem em curso as atividades necessárias para preparar o ativo para o seu uso pretendido ou para a sua venda. Tal capitalização cessa quando substancialmente todas as atividades necessárias para preparar o ativo para o seu uso pretendido ou para a sua venda estejam concluídas. Adicionalmente, a capitalização é suspensa durante os períodos extensos em que o desenvolvimento das atividades atrás referidas seja interrompido. Quaisquer

Costs related to obtained loans for the acquisition, construction or production of tangible fixed assets are capitalized, becoming part of the asset's cost. The capitalization of these financial costs begins when the incurred expenditures for the asset begin and carry on while activities necessary to prepare the asset for its intended use or for sale are in progress. Such capitalization ceases when all the activities necessary to prepare the asset for its intended use or sale are complete. Additionally, capitalization is suspended during extended periods in which the development of the above activities is interrupted. Any income generated by loans obtained in advance related to a specific investment is deducted from the costs eligible for capitalization.

rendimentos gerados por empréstimos obtidos antecipadamente relacionados com um investimento específico são deduzidos aos encargos financeiros elegíveis para capitalização.

3.14. ESPECIALIZAÇÃO DOS EXERCÍCIOS

ACCRUAL BASIS

O Grupo regista os seus rendimentos e gastos de acordo com o princípio da especialização de exercícios pelo qual os rendimentos e gastos são reconhecidos à medida que são gerados, independentemente do momento em que são recebidos ou pagos.

The Group records its income and expenses in accordance with the accrual principle for which income and expenses are recorded as they are generated, regardless of when they are received or paid.

As diferenças entre as despesas e receitas que já ocorreram, mas que respeitam a períodos futuros e que serão imputados aos resultados de cada um desses períodos, pelo valor que lhes corresponde, são registadas nas rubricas “Outros ativos correntes”, “Outros passivos correntes”, conforme aplicável.

The differences between the expenses and revenues that have already occurred, but which relate to future periods and which will be allocated to the results of each of these periods, at the amount corresponding to them, are recorded under "Other current assets", "Other current liabilities", as applicable.

3.15. ACONTECIMENTOS SUBSEQUENTES

ADJUSTING EVENTS

Os acontecimentos após a data da demonstração da posição financeira que proporcionam informação adicional sobre condições que existiam à data da demonstração da posição financeira (“*adjusting events*” ou acontecimentos após a data da demonstração da posição financeira que dão origem a ajustamentos) são refletidos nas demonstrações financeiras. Os eventos após a data da demonstração da posição financeira que proporcionam informação sobre condições ocorridas após a data da demonstração da posição financeira (“*non adjusting events*” ou acontecimentos após a data da demonstração da posição financeira que não dão origem a ajustamentos) são divulgados nas

Events after the balance sheet date that provide additional information about conditions that existed at the balance sheet date (“adjusting events” or events after the balance sheet date that give rise to adjustments) are reflected in the financial statements. Events after the balance sheet date that provide information about conditions that occurred after the balance sheet date (“non adjusting events” or events after the balance sheet date that do not give rise to adjustments) are disclosed in the financial statements, if considered material.

demonstrações financeiras, se forem considerados materiais.

3.16. SUBSÍDIOS DO GOVERNO

Os subsídios do Governo apenas são reconhecidos quando existe uma certeza razoável de que o Grupo irá cumprir com as condições de atribuição dos mesmos e de que os mesmos irão ser recebidos.

Os subsídios do Governo associados à aquisição ou produção de ativos não correntes são reconhecidos inicialmente no passivo, sendo subsequentemente imputados numa base sistemática como rendimentos do exercício durante as vidas úteis dos ativos com os quais se relacionam.

Outros subsídios do Governo são, de uma forma geral, reconhecidos como rendimentos de uma forma sistemática durante os períodos necessários para os balancear com os gastos que é suposto compensarem. Subsídios do Governo que têm por finalidade compensar perdas já incorridas ou que não têm custos futuros associados são reconhecidos como rendimentos do período em que se tornam recebíveis.

3.17. BENEFÍCIOS DE EMPREGADOS

É reconhecido um passivo para fazer face aos benefícios concedidos a empregados relativamente a salários, férias e subsídio de férias no período em que o serviço dos empregados é prestado, sendo o mesmo reconhecido pelo montante dos benefícios expectáveis de serem pagos.

GOVERNMENT SUBSIDIES AND GRANTS

Government grants are recognized when there is reasonable certainty that the Group will comply with the conditions for granting the same and that they will be received.

Government grants associated with the acquisition or production of non-current assets are initially recognized in liabilities and subsequently allocated on a systematic basis to income of the period over the useful lives of the assets to which they relate.

Other government grants are, in general, recognized as income on a systematic basis over the periods necessary to balance with the expenses that are supposed to compensate. Government grants that are intended to compensate for losses already incurred or have no associated future costs are recognized as income in the period in which they become receivable.

EMPLOYEE BENEFITS

A liability is recognized to cover the benefits granted to employees in respect of salaries, holidays and holiday allowances in the period in which the service of the employees is rendered, and is recognized by the amount of benefits expected to be paid.

Os passivos correntes reconhecidos relativos a benefícios concedidos a empregados são mensurados ao valor não descontado dos benefícios expectáveis de serem pagos pelos serviços prestados.

Recognized liabilities relating to benefits granted to current employees are measured at the undiscounted amount of benefits expected to be paid for the services rendered.

Os passivos não correntes reconhecidos relativos a benefícios concedidos a empregados são mensurados ao valor presente dos pagamentos expectáveis futuros relativamente aos serviços prestados pelos empregados até à data de reporte.

Recognized liabilities relating to benefits granted to non-current employees are measured at the present value of expected future payments in respect of services rendered by employees up to the reporting date.

4. Fluxos de Caixa

Cash flow

Para efeitos da demonstração consolidada dos fluxos de caixa, a rubrica caixa e seus equivalentes inclui numerário, depósitos bancários imediatamente mobilizáveis (de prazo inferior ou igual a três meses) e aplicações de tesouraria no mercado monetário, líquidos de descobertos bancários e de outros financiamentos de curto prazo equivalentes.

For purposes of the consolidated cash flow statement, the heading cash and cash equivalents includes cash, bank deposits immediately mobilizable (term not exceeding three months) and cash investments in money market instruments, net of bank overdrafts and other short-term financing equivalents.

As contas caucionadas inseridas em “Outros financiamentos de curto prazo”, dado serem uma fonte de financiamento bancário com carácter de curto prazo estão incluídas no conceito de outros financiamentos de curto prazo equivalentes a caixa.

The escrow accounts, included in “Other short-term debt” as they are a source of bank financing of short-term nature, are included in the concept of other short-term financing cash equivalents.

Também para efeitos da demonstração dos fluxos de caixa, a rubrica pagamentos ao pessoal considera apenas os pagamentos efetuados diretamente ao pessoal, sendo que os pagamentos efetuados pelo Grupo ao Estado e Outros Entes Públicos a título de contribuição para a Segurança Social e a Imposto sobre o Rendimento das Pessoas Singulares associados aos gastos com pessoal, encontram-se considerados na rubrica “Outros recebimentos/(pagamentos)”.

Also for the purpose of cash flow statements, the heading “Cash payments to personnel” only reflects the direct personnel expenses, where the payments made to State and Other public entities including the tax and social security contributions related to personnel expenses, are considered in the heading “Other receipts/(payments)”

A rubrica Caixa e seus equivalentes em 31 de Dezembro de 2019 e 2018 detalha-se conforme se segue:

The heading “Cash and cash equivalents” at December 31st, 2019 and 2018 is detailed as follows:

	2019	2018
Numerário (Nota 12) <i>Cash (Note 12)</i>	5.883	5.230
Depósitos bancários (Nota 12) <i>Bank deposits (Note 12)</i>	8.401.427	17.333.604
	8.407.310	17.338.834
Outras disponibilidades <i>Other cash and cash equivalents</i>		
Descobertos bancários (Nota 17) <i>Bank overdrafts (Note 17)</i>	(877.513)	(8.011.950)
	7.529.797	9.326.884

5. Gestão do risco financeiro

Financial risk management

As atividades do Grupo estão expostas a uma variedade de fatores de risco financeiro: risco de preço, risco de crédito, risco de liquidez, risco de fluxos de caixa associados à taxa de juro.

The group's activities are exposed to a variety of financial risk factors: price risk, credit risk, liquidity risk, cash flow risk associated with the interest rate.

5.1. RISCO DE CAPITAL

O Grupo gere o seu capital de forma a garantir a continuidade das suas atividades, maximizando o retorno aos acionistas através da otimização do saldo da dívida e do capital próprio líquido. A estratégia geral do Grupo permanece inalterada desde 2018.

A estrutura de capital do Grupo consiste em dívida líquida (financiamentos obtidos divulgados na nota 17 após dedução de saldos de caixa e bancos) e capital próprio líquido (compreendendo capital emitido, reservas, lucros acumulados, conforme divulgado na nota 14). O Grupo não está sujeito a nenhum requisito de capital imposto externamente, existindo sim requisitos de capital que têm de ser atingidos a nível das contas individuais de algumas das suas subsidiárias. No âmbito da política de gestão de riscos, o Grupo revê a sua estrutura de capital

CAPITAL RISK

The Group manages its capital in order to guarantee the continuity of its activities, maximizing the return to shareholders through the optimization of the debt balance and net equity. The group's overall strategy has remained unchanged since 2018.

The Group's capital structure consists of net debt (loans disclosed in note 17 after deducting cash and bank balances) and net equity (comprising issued capital, reserves, retained earnings, as disclosed in note 14). The Group is not subject to any externally imposed capital requirements, there are capital requirements that have to be met at the level of the individual accounts of some of its subsidiaries. Within the scope of the risk management policy, the Group reviews its capital structure annually. As part of this review, the Group considers the cost of capital and the

anualmente. Como parte dessa revisão, o Grupo considera o custo de capital e os riscos associados a cada classe de capital. O Grupo possui um “Net Debt to equity ratio” de 1,08 determinado como a proporção da dívida líquida sobre o capital próprio líquido.

risks associated with each class of capital. The Group has a “Net Debt to equity ratio” de 1.08 determined as the ratio of net debt to net equity.

“Net Debt to equity ratio”

	31 Dez. 2019 Dec. 31 2019	31 Dez. 2018 Dec. 31 2018
Dívida <i>Debt</i>	73.242.530	40.232.803
Caixa e equivalentes de caixa (Nota 4) <i>Cash and cash equivalents (Note 4)</i>	(7.529.797)	(9.326.884)
	65.712.733	30.905.919
Capital próprio <i>Equity</i>	60.959.225	67.928.723
Rácio dívida sobre capital próprio <i>Net debt to equity ratio</i>	1,08	0,45

A dívida é definida como financiamentos obtidos e passivos de locação de longo prazo e curto prazo (excluindo derivativos e contratos de garantia financeira), conforme detalhado na nota 16. O capital próprio líquido inclui todo o capital e reservas do Grupo que são geridos como capital.

Debt is defined as long term and short term borrowings and lease liabilities (excluding derivatives and financial guarantee contracts) as detailed in note 16. Equity includes all capital and reserves of the Group that are managed as capital

A variação que se verifica neste indicador, em 2019 face a 2018, é essencialmente justificada pela adoção da IFRS 16, já anteriormente referida, a qual provocou um aumento significativo dos passivos de locação.

The variation in this indicator, in 2019 compared to 2018, is essentially justified by the adoption of IFRS 16, previously mentioned, which caused a significant increase in liabilities.

5.2. RISCO DE PREÇO

PRICE RISK

Assume particular importância a política do medicamento, nomeadamente as medidas que visam a redução do gasto público, as quais influenciam o nível da procura e o nível de preços e margens dos medicamentos.

The policy of the medicinal product as a particular importance, including measures aimed at reducing public expenditure, which influence the level of demand and the level of prices and margins of medicinal products.

O risco de preço (e margem) é importante no setor onde o Grupo opera, uma vez que existe uma forte regulamentação associada. No que diz respeito aos produtos com PVP definido, o risco a que o grupo está exposta é o da sua diminuição (ou diminuição das margens) através de uma forma administrativa com a publicação de legislação nesse sentido. Outra questão relacionada, e com impacto na procura, é a comparticipação do Estado. Alterações efetuadas a este nível provocam efeitos imediatos nas vendas dado que afetam o poder de compra dos utentes de medicamentos.

No sector da saúde, nos últimos anos, assistimos à introdução de um conjunto vasto de medidas e reformas com o objetivo de controlar os custos com medicamentos financiados pelo SNS. A crescente pressão sobre os custos da saúde e a conjuntura de crise económica, determinou medidas que visaram promover a redução dos preços dos medicamentos e a utilização de genéricos.

Em 2014 as novas margens, definidas com base no preço de venda ao armazenista (PVA), viram, na generalidade dos escalões, a sua componente variável diminuir, tendo sido aumentado o valor da componente fixa (fee) por forma a garantir uma margem mínima em todos os escalões de preços. O escalão para PVA superior a 50€ é a exceção, para o qual foi introduzida a componente variável e reduzida a componente fixa.

Price risk (and margin) is important in the industry where the Group operates, since there is strong associated regulation. With regard to products with defined retail price, the risk to which the Group is exposed is that of reducing it (or decreasing margins) through an administrative form with the publication of legislation to that effect. Another related issue, with an impact on demand, is the State's contribution. Changes made at this level have immediate effects on sales as they affect the purchasing power of drug users.

In the health sector, in recent years we have seen the introduction of a vast set of measures and reforms aimed at controlling the costs of medicines financed by the NHS. The growing pressure on health costs and the economic crisis has led to measures aimed at promoting the reduction of drug prices and the use of generics.

In 2014, the new margins, defined on the basis of the selling price to the wholesaler (PVA), led to the variable component decrease in most of the categories, and the value of the fixed component (fee) was increased in order to guarantee a minimum margin in all price categories. The category of PVA above 50 € is the exception, for which the variable component was introduced and the fixed component reduced.

5.3. RISCO DE CRÉDITO

CREDIT RISK

O risco de crédito refere-se ao risco da contraparte incumprir com as suas obrigações contratuais, gerando uma perda para o grupo. As principais fontes de risco de crédito são: caixa e equivalentes de caixa e exposição de crédito a clientes.

Credit risk refers to the counterparty's risk of defaulting on its contractual obligations, generating a loss for the Group. The main sources of credit risk are: cash and cash equivalents and credit exposure to customers.

A nível de bancos e instituições financeiras, o grupo seleciona as contrapartes com quem faz negócio atendendo à credibilidade das entidades.

At the level of banks and financial institutions, the Group selects the counterparties with whom it does business, attending to the credibility of the entities.

A Alliance Healthcare encontra-se exposta ao risco de default, por parte dos seus clientes, em consequência do crédito concedido, no âmbito da sua atividade operacional corrente.

Alliance Healthcare is exposed to the risk of default by its clients as a result of the credit granted in the scope of its current operating activity.

Analisando a decomposição do saldo da rubrica de clientes (nota 12) verifica-se que o peso dos saldos incluídos na componente não corrente tem vindo a diminuir, nomeadamente os clientes com acordos de regularização de dívida e de cobrança duvidosa, fruto da política de controlo de crédito rigorosa implementada (com corte de fornecimentos em função de plafonds de crédito concedidos) e do reconhecimento das imparidades nos últimos anos.

Analysing the breakdown of the balance of the customer account (note 12), the balances included in the non-current component are decreasing, in particular, customers with debt settlements and bad debt, as a result of the rigorous credit control policy implemented (With a supply cut based on credit ceilings granted) and the recognition of impairments in recent years.

Esta evolução positiva traduz uma redução do risco de crédito a que o grupo está exposta, no entanto este é sempre um tipo de risco ao qual os responsáveis do grupo têm de prestar toda a sua atenção.

This positive evolution reflects a reduction of the credit risk to which the Group is exposed, however this is always a type of risk to which the Group's managers have to pay their full attention.

5.4. RISCO DE LIQUIDEZ

LIQUIDITY RISK

A gestão do risco de liquidez implica a manutenção da caixa e depósitos bancários a um nível suficiente, a viabilidade da consolidação da dívida flutuante através de um montante adequado de facilidades de crédito e a capacidade de liquidar posições de mercado. Relacionado com a dinâmica dos negócios subjacentes, a tesouraria do grupo pretende manter a flexibilidade da dívida flutuante, mantendo as linhas de crédito disponíveis.

Liquidity risk management requires the maintenance of cash and bank deposits at a sufficient level, the feasibility of consolidating floating debt through an adequate amount of credit facilities and the ability to liquidate market positions. Related to the underlying business dynamics, the Group's treasury aims to maintain the flexibility of floating debt by keeping credit lines available.

A liquidez dos passivos financeiros remunerados originará os fluxos monetários evidenciados na nota 17.

The liquidity of the interest-bearing financial liabilities will give rise to the cash flows shown in Note 17.

5.5. RISCO DE FLUXOS DE CAIXA ASSOCIADOS À TAXA DE JURO

RISK OF CASH FLOWS ASSOCIATED WITH INTEREST RATE

A exposição do Grupo ao risco da taxa de juro, advém de aplicações em instituições financeiras e empréstimos obtidos. As aplicações em instituições financeiras assumem a natureza de curto prazo, pelo que os riscos de fluxos de caixa decorrentes de alterações na taxa de juro não assumem um carácter relevante.

The Group's exposure to interest rate risk comes from investments in financial institutions and loans obtained. Investments in financial institutions are short-term in nature, and therefore cash flow risks arising from changes in the interest rate are not material.

Os empréstimos obtidos estão, de forma direta ou indireta, indexados a uma taxa de juro de referência, facto que expõe a entidade a riscos de cash-flow. A exposição ao risco é analisada de forma dinâmica, realizando-se testes de sensibilidade a variações da taxa de juro, fundamentalmente à Euribor, sendo que alterações na taxa de juro do mercado afetam ganhos ou perdas de instrumentos financeiros.

The loans obtained are, directly or indirectly, indexed to a reference interest rate, which exposes the entity to cash-flow risks. Risk exposure is dynamically analyzed by sensitivity tests to interest rate changes, mainly to Euribor, and changes in the market interest rate affect gains or losses on financial instruments.

A análise de sensibilidade realizada sobre os instrumentos financeiros de dívida exclui os contratos identificados no âmbito da IFRS 16.

The sensitivity analysis carried out on financial debt instruments excludes contracts identified under IFRS 16.

Impacto estimado Estimated Impact	Resultado Líquido Net Profit 31 Dez. 2019	Outro rendimento Integral Other comprehensive income 31 Dez. 2019	Resultado Líquido Net Profit 31 Dez. 2018	Outro rendimento Integral Other comprehensive income 31 Dez. 2018
Varição nos juros suportados pela alteração de 1 p.p. na taxa de juro aplicada à totalidade do envidadamento Variation in interest rates due to the change of 1 p.p. in the interest rate applied to the entire enmesh	(575.269)	-	(567.433)	-
	<u>(575.269)</u>	<u>-</u>	<u>(567.433)</u>	<u>-</u>

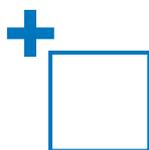
6. Ativos fixos tangíveis

Tangible fixed assets

Nos exercícios findos em 31 de Dezembro de 2019 e 2018, o movimento ocorrido na quantia escriturada dos ativos fixos tangíveis e respetivas amortizações acumuladas e perdas por imparidade, foi o seguinte:

During the periods ended on December 31st, 2019 and 2018, changes in the carrying amount of tangible fixed assets and accumulated depreciation and impairment losses were as follows:

2019	Terrenos e recursos naturais Land and natural resources	Edifícios e outras construções Buildings and other constructions	Equipamento básico Basic equipment	Equipamento de transporte Transport equipment	Equipamento administrativo Administrative equipment	Outros activos fixos tangíveis Other tangible fixed assets	Ativos fixos tangíveis em curso Tangible fixed assets in progress	Total
<i>Activos: Assets:</i>								
Saldo inicial Starting balance	2.466.771	13.868.105	19.368.960	820.696	5.241.108	818.694	-	42.584.334
Entrada ativos Logifarma (Nota 9) Logifarma assets (Note 9)	-	-	4.614.762	1.073.808	823.919	58.970	-	6.571.459
Transferência para Direitos de uso de ativos (Nota 7) Transfer to Lease (Nota 7)	(262.500)	(787.500)	(300.114)	(295.842)	-	-	-	(1.645.956)
Aquisições Acquisitions	-	84.540	1.359.030	395.519	296.511	4.452	21.602	2.161.654
Alienações e abates Disposals and write-offs	(79.248)	(232.646)	(118.310)	(137.335)	(915)	-	-	(568.454)
	2.125.023	12.932.499	24.924.328	1.856.846	6.360.623	882.116	21.602	49.103.037
<i>Amortizações Acumuladas e perdas por imparidade Accum. depreciation and impairments:</i>								
Saldo inicial Starting balance	-	(5.745.405)	(14.663.131)	(685.067)	(4.805.986)	(818.298)	-	(26.717.887)
Entrada ativos Logifarma (Nota 9) Logifarma assets (Note 9)	-	-	(2.772.547)	(558.072)	(679.480)	(57.783)	-	(4.067.882)
Transferência para Direitos de uso de ativos (Nota 7) Transfer to Lease (Nota 7)	-	154.236	26.480	53.330	-	-	-	234.046
Amortizações exercício Depreciation for the period	-	(611.446)	(1.090.812)	(127.461)	(312.558)	(1.063)	-	(2.143.340)
Perdas por imparidade do exercício Impairment losses for the period	-	52.457	-	-	-	-	-	52.457
Alienações e abates Disposals and write-offs	-	100.732	118.310	132.292	915	-	-	352.249
	-	(6.049.426)	(18.381.700)	(1.184.978)	(5.797.109)	(877.144)	-	(32.290.357)
Activos Líquidos Net assets	2.125.023	6.883.073	6.542.628	671.868	563.514	4.972	21.602	16.812.680



2018	Terrenos e recursos naturais Land and natural resources	Edifícios e outras construções Buildings and other constructions	Equipamento básico Basic equipment	Equipamento de transporte Transport equipment	Equipamento administrativo Administrative equipment	Outros activos fixos tangíveis Other tangible fixed assets	Activos fixos tangíveis em curso Tangible fixed assets in progress	Total
<i>Activos Assets:</i>								
Saldo inicial Starting balance	2.466.771	13.855.067	19.759.268	819.560	5.509.087	864.231	-	43.273.984
Aquisições Acquisitions	-	14.538	31.160	13.931	102.556	-	-	162.185
Alienações e abates Disposals and write-offs	-	(1.500)	(450.164)	(12.795)	(370.535)	(45.537)	-	(880.531)
Transferências Transfers	-	-	28.696	-	-	-	-	28.696
	2.466.771	13.868.105	19.368.960	820.696	5.241.108	818.694	-	42.584.334
<i>Amortizações Acumuladas e perdas por imparidade Accum. depreciation and impairments:</i>								
Saldo inicial Starting balance	-	(5.654.744)	(14.030.454)	(629.755)	(4.832.850)	(863.358)	-	(26.011.161)
Amortizações exercício Depreciation for the period	-	(631.597)	(1.052.223)	(68.107)	(343.671)	(477)	-	(2.096.075)
Perdas por imparidade do exercício Impairment losses for the period	-	540.014	-	-	-	-	-	540.014
Alienações e abates Disposals and write-offs	-	922	448.242	12.795	370.535	45.537	-	878.031
Transferências Transfers	-	-	(28.696)	-	-	-	-	(28.696)
	-	(5.745.405)	(14.663.131)	(685.067)	(4.805.986)	(818.298)	-	(26.717.887)
Activos Líquidos Net assets	2.466.771	8.122.700	4.705.829	135.629	435.122	396	-	15.866.447

Durante o exercício de 2019, os aumentos ocorridos nos ativos fixos tangíveis dizem essencialmente respeito a:

- Equipamento informático

As amortizações do exercício findo em 31 de Dezembro de 2019 ascenderam a 2.143.340 Euros (2.096.075 Euros no exercício findo em 31 de Dezembro de 2018), e encontram-se registadas na rubrica da demonstração dos resultados "Gastos/reversões de depreciação e de amortização" (Nota 22).

During the period of 2019, the increases in tangible fixed assets relate mainly to the acquisition of:

- *Computer equipment*

Amortisation for the period ended in December 31st, 2019 amounted to 2,143,340 Euros (2.096.075 Euros in the period ended in December 31st, 2018), and are recorded in the income statement heading "Depreciation and amortization (expenses) / reversals" (Note 22).

7. Direitos de uso de ativos

Right-of-use assets

O movimento ocorrido no exercício findo em 31 de Dezembro de 2019 no montante dos ativos relacionados com direitos de uso, bem como nas respetivas amortizações acumuladas e perdas por imparidade, foi o seguinte:

During the period ended in December 31st, 2019 changes in the carrying amount of right-of-use assets and accumulated depreciation and impairment losses were as follows:

2019	Terrenos e recursos naturais Land and natural resources	Edifícios Buildings	Equipamento básico Basic equipment	Viaturas Vehicles	Outros Others	Total
<i>Activos Assets:</i>						
Saldo inicial Starting balance - 01/01/2019	-	14.904.094	-	762.705	73.087	15.739.886
Transferência de ativos fixos tangíveis (Nota 6) Transfer from tangible fixed assets (Note 6)	262.500	787.500	300.114	295.842	-	1.645.956
Entrada de ativos Logifarma (Nota 9.1) Logifarma assets (Note 9.1)	-	5.338.624	-	318.479	-	5.657.103
Aquisições Acquisitions	-	-	-	510.721	-	510.721
	262.500	21.030.218	300.114	1.887.747	73.087	23.553.666
<i>Amortizações Acumuladas e perdas por imparidade Accum. depreciation and impairments:</i>						
Saldo inicial Starting balance - 01/01/2019	-	-	-	-	-	-
Transferência de ativos fixos tangíveis (Nota 6) Transfer from tangible fixed assets (Note 6)	-	(154.236)	(26.480)	(53.330)	-	(234.046)
Entrada de ativos Logifarma (Nota 9.1) Logifarma assets (Note 9.1)	-	(88.977)	-	(9.437)	-	(98.414)
Amortizações exercício Depreciation for the period	-	(3.190.541)	(17.193)	(479.870)	(21.505)	(3.709.109)
	-	(3.433.754)	(43.673)	(542.637)	(21.505)	(4.041.569)
Activos Líquidos Net assets	262.500	17.596.464	256.441	1.345.110	51.582	19.512.097

A empresa tem vários ativos em regime de locação, nomeadamente imóveis, viaturas e empilhadores.

The company leases several assets namely buildings, vehicles and forklifts.

O prazo médio da locação com referência a 1 de Janeiro de 2019 (data de adoção da IFRS 16) é de 5,13 anos para os imóveis, 2,80 anos para o equipamento básico, 2,62 anos para as viaturas e 3,24 anos para os outros alugueres

The average lease term with reference to January 1, 2019 (date of adoption of IFRS 16) is 4.93 years for properties, 2.75 year for vehicles and 3.24 year for other rentals

	Anos Years
Edifícios e outras construções <i>Buildings and other constructions</i>	1 - 8
Equipamento básico <i>Basic equipment</i>	1 - 4
Viaturas <i>Transport Vehicles</i>	1 - 4
Outros <i>Others</i>	2 - 4

Em 31 de Dezembro de 2019 e 2018 os pagamentos mínimos de locações são detalhados como se segue:

On December 31st, 2019 and 2018, the minimum payments for leases are summarized as follows:

Prazo Term	31 Dez. 2019	31 Dez. 2018
Edifícios Buildings		
A menos de 1 ano <i>Less than 1 year</i>	3.257.286	2.290.521
A mais de 1 ano e a menos de 5 anos <i>More than 1 year and less than 5</i>	12.204.728	9.113.433
A mais de 5 anos <i>More than 5 years</i>	1.905.574	4.071.160
	17.367.588	15.475.114
Equipamento básico Basic equipment		
A menos de 1 ano <i>Less than 1 year</i>	75.938	-
A mais de 1 ano e a menos de 5 anos <i>More than 1 year and less than 5</i>	51.924	-
A mais de 5 anos <i>More than 5 years</i>	-	-
	127.862	-
Viaturas Vehicles		
A menos de 1 ano <i>Less than 1 year</i>	580.097	346.451
A mais de 1 ano e a menos de 5 anos <i>More than 1 year and less than 5</i>	684.287	456.285
A mais de 5 anos <i>More than 5 years</i>	-	-
	1.264.384	802.736
Outros Others		
A menos de 1 ano <i>Less than 1 year</i>	21.461	-
A mais de 1 ano e a menos de 5 anos <i>More than 1 year and less than 5</i>	30.381	-
A mais de 5 anos <i>More than 5 years</i>	-	-
	51.842	-

No decurso dos exercícios findos em 31 de Dezembro de 2019 e 2018 foram reconhecidos os seguintes valores na demonstração dos resultados:

During the years ended December 31, 2019 and 2018, the following amounts were recognized in the income statement:

Natureza <i>Natures</i>	2019				2018		
	Edifícios <i>Buildings</i>	Equipamento básico <i>Basic</i>	Viaturas <i>Vehicles</i>	Outros <i>Others</i>	Edifícios <i>Buildings</i>	Viaturas <i>Vehicles</i>	Outros <i>Others</i>
Gastos de amortização <i>amortization expenses</i>	3.190.541	17.193	479.870	21.505	15.998	-	-
Juros Suportados <i>Interest costs</i>	218.633	6.438	14.838	642	635	-	-
Fornecimentos e serviços externos <i>Externals supplies and services</i>							
Locações de curto prazo <i>Short-term Lease</i>	-	-	129.187	-	-	-	-
Locações de reduzido valor <i>Lease of low value assets</i>	-	-	-	10.283	-	-	-
Rendas e alugueres <i>Rentals</i>	12.893	-	27.689	24.153	511.373	433.149	55.332
Trabalhos especializados <i>Specialized Works</i>	-	-	-	-	1.711.922	-	-
	3.422.067	23.631	651.584	56.583	2.239.928	433.149	55.332

8. Ativos intangíveis

Intangible assets

O movimento ocorrido nos exercícios findos em 31 de Dezembro de 2019 e 2018 no montante dos ativos intangíveis, bem como nas respetivas amortizações acumuladas e perdas por imparidade, foi o seguinte: *During the periods ended in December 31st, 2019 and 2018 changes in the carrying amount of intangible assets and accumulated depreciation and impairment losses were as follows:*

2019	Programas de computador <i>Computer programs</i>	Carteira de clientes Logifarma (Nota 9.1) <i>Logifarma customer portfolio (Note 9.1)</i>	Ativos intangíveis em curso <i>Intangible assets in progress</i>	Total
<i>Ativos Assets</i>				
Saldo inicial <i>Starting balance</i>	5.636.721	-	1.714.898	7.351.619
Entrada ativos Logifarma <i>Logifarma assets</i>	897.690	5.238.475	-	6.136.165
Aquisições <i>Acquisitions</i>	297.574	-	1.702.807	2.000.381
Transferências <i>Transfers</i>	-	-	-	-
	6.831.985	5.238.475	3.417.705	15.488.165
<i>Amortizações acumuladas e perdas por imparidade Accum. Depreciation and impairments</i>				
Saldo inicial <i>Starting balance</i>	(5.141.049)	-	-	(5.141.049)
Entrada ativos Logifarma <i>Logifarma assets</i>	(722.716)	-	-	(722.716)
Amortizações do exercício <i>Depreciation for the period</i>	(299.658)	(480.194)	-	(779.852)
Transferências <i>Transfers</i>	-	-	-	-
	(6.163.423)	(480.194)	-	(6.643.617)
	668.562	4.758.281	3.417.705	8.844.548

2018	Programas de computador Computer programs	Activos intangíveis em curso Intangible assets in progress	Total
<i>Ativos Assets</i>			
Saldo inicial <i>Starting balance</i>	5.255.829	248.309	5.504.138
Aquisições <i>Acquisitions</i>	161.279	1.714.898	1.876.177
Transferências <i>Transfers</i>	219.613	(248.309)	(28.696)
	5.636.721	1.714.898	7.351.619
<i>Amortizações acumuladas e perdas por imparidade Accum. Depreciation and impairments</i>			
Saldo inicial <i>Starting balance</i>	(4.970.249)	-	(4.970.249)
Amortizações do exercício <i>Depreciation for the period</i>	(199.496)	-	(199.496)
Transferências <i>Transfers</i>	28.696	-	28.696
	(5.141.049)	-	(5.141.049)
	495.672	1.714.898	2.210.570

Durante o exercício de 2019, os aumentos ocorridos nos ativos intangíveis dizem essencialmente respeito a investimentos relacionados com o:

- Projeto de implementação do novo sistema SAP S/4 HANA

During the period of 2019, the increases in intangible assets relate mainly to the:

- *Implementation project of the new SAP S/4 HANA system*

Os montantes que se encontram classificados como ativos em curso, referem-se, essencialmente, ao projeto acima referido, que será disponibilizado para uso nos próximos dois exercícios futuros.

The amounts that are classified as assets in progress refer essentially to the aforementioned project, which will be made available for use in the next two future years.

As amortizações do exercício findo em 31 de Dezembro de 2019, no montante de 779.852 Euros (199.496 Euros no exercício findo em 31 de Dezembro de 2018), foram registadas na rubrica da demonstração dos resultados "Gastos/reversões de depreciação e de amortização" (Nota 22).

Depreciation for the period ended in December 31st, 2019, in the amount of 779,852 Euros (199,496 Euros for the period ended in December 31st, 2018), were recorded in the income statement heading "Depreciation and amortization (expenses) / reversals" (Note 22).

No âmbito do processo de concentração de atividades empresariais referido na Nota 9.1, o Grupo reconheceu uma carteira de clientes no valor total de 5.238.475 Euros (o seu justo valor foi obtido através de modelos de avaliação, sendo uma medida de justo valor de Nível 3). Esta carteira será amortizada, pelo método das quotas constantes, pelo período de 10 anos, que será o período que se espera que produzirá efeitos para o Grupo, sendo o seu valor a 31 de dezembro de 2019 de 4.758.281 Euros.

Within the scope of the business concentration process referred to in Note 9.1, the Group recognized a customer portfolio in the total amount of 5,238,475 Euros (its fair value was determined based on valuation models – it is a Level 3 fair value measurement). This portfolio will be amortized, using the straight-line method, over a period of 10 years, which is the period that is expected to take effect for the Group. It's book value, as of 31 December 2019, is of 4,758,281 Euros.

9. Composição do Grupo

Group composition

9.1. PERÍMETRO

PERIMETER

Empresa-Mãe do Grupo

Parent Company Group

A Empresa-Mãe do Grupo é a Alliance Healthcare, S.A., com sede no Porto.

The Group's parent company is Alliance Healthcare, S.A., with headquartered in Porto.

Subsidiárias

Subsidiaries

Em 31 de Dezembro de 2019 e 2018 o grupo apresentava as seguintes subsidiárias:

On December 31st, 2019 and 2018, the Group had the following subsidiaries:

Subsidiária <i>Subsidiaries</i>	Sede <i>Location</i>	% de Participação efetiva <i>Effective Investment %</i>	
		2019	2018
Alliance Healthcare Participações, SGPS, Unipessoal, Lda	Porto	100,00%	100,00%
Alloga Portugal, Lda.	Lisboa	100,00%	100,00%
Almus, Lda.	Porto	100,00%	100,00%
Alliance Healthcare Açores, S.A.	Ponta Delgada	100,00%	100,00%
Alloga Logifarma, S.A.	Lisboa	51,00%	-
Alphega, Lda.	Porto	100,00%	-

Estas entidades foram incluídas nas demonstrações financeiras consolidadas pelo método de consolidação integral.

These entities have been included in the consolidated financial statements using the full consolidation method.

Em 31 de Dezembro de 2019 e 2018 os principais indicadores destas subsidiárias são como segue:

On December 31st, 2019 and 2018 the main indicators of these subsidiaries are as follows:

Subsidiária Subsidiaries	Sede Location	2019			2018		
		% detida % Investment	Capital Próprio Equity	Resultado líquido Net profit/(loss) for the period Equity	% detida % Investment	Capital Próprio Equity	Resultado líquido Net profit/(loss) for the period Equity
Alliance Healthcare Participações, SGPS, Unipessoal, Lda	Porto	100,00%	5.338.320	4.768.776	100,00%	9.545.529	1.834.646
Alloga Portugal, Lda.	Lisboa	100,00%	93.493	90.983	100,00%	1.513.544	1.511.034
Aimus, Lda.	Porto	100,00%	(908.950)	(170.330)	100,00%	(738.620)	(562)
Alliance Healthcare Açores, S.A.	Ponta Delgada	100,00%	8.225.649	1.635.938	100,00%	10.668.411	1.704.932
Alloga Logifarma, S.A.	Lisboa	51,00%	1.338.728	1.577.188	-	-	-
Alphega, Lda.	Porto	100,00%	5.767	767	-	-	-

Em meados de 2019, o Grupo de empresas nacionais foi alargado com a constituição de uma nova sociedade: Alphega Lda, uma rede de farmácias independentes.

In mid-2019, the Group of national companies was extended with the establishment of a new company: Alphega Lda, a chain of independent pharmacies.

O Grupo Alliance Healthcare concretizou em 2019 uma operação de concentração da Alloga Portugal – Armazenagem e Distribuição Farmacêutica, Lda. e da Logifarma – Logística Farmacêutica, S.A., em relação à qual a Autoridade da Concorrência deliberou em 8 de novembro de 2018 a sua não-oposição. A operação de concentração consistiu na transmissão da totalidade dos ativos afetos à unidade de negócio da prestação de serviços de logística da Alloga, subsidiária da Alliance Healthcare, para a Logifarma, subsidiária da IBERFAR, Indústria Farmacêutica, S.A. (IBERFAR) e subsequente aquisição pela Alliance Healthcare, à IBERFAR, de uma participação de controlo na Logifarma. Após a Operação, a Logifarma, que concentrou as suas atuais atividades e as atividades da Alloga numa única empresa, é detida em 51% pela Alliance Healthcare e Alloga e em 49% pela IBERFAR. Esta empresa é consolidada pelo método integral nas demonstrações financeiras consolidadas da Empresa, na medida em que é entendimento do Conselho de Administração, que existe controlo da operação por parte do Grupo. Esta assunção encontra-se sustentada no acordo entre acionistas da Alloga Logifarma.

In 2019, the Alliance Healthcare Group entered into a merger of Alloga Portugal - Armazenagem e Distribuição Farmacêutica, Lda. and Logifarma - Logística Farmacêutica, SA, in respect of which the Competition Authority deliberated on November 8, 2018, non-opposition. The merger consisted of the transfer of all assets related to the logistics business unit of Alloga, a subsidiary of Alliance Healthcare, to Logifarma, a subsidiary of IBERFAR, Indústria Farmacêutica, SA (IBERFAR) and a subsequent acquisition by Alliance Healthcare, to IBERFAR, of a controlling stake in Logifarma. After the operation, Logifarma, which concentrated its current activities and Alloga's activities in a single company, is 51% owned by Alliance Healthcare and Alloga and 49% by IBERFAR. This company is consolidated by the full method in the consolidated financial statements of the Company, insofar as it is the understanding of the Board of Directors, that there is control of the operation by the Group. This assumption is supported by the agreement between Alloga Logifarma shareholders.

Apresentamos no quadro abaixo os efeitos da operação de concentração acima referida, ocorrida em 2019, nas demonstrações financeiras consolidadas: *The effects of the aforementioned merger, which took place in 2019, on the consolidated financial statements are shown in the table below:*

RUBRICAS HEADINGS	1 Fev. 2019 Fev. 1 st 2019	31 Dez. 2019 Dez. 31 st 2019
ATIVO ASSETS		
Ativo não corrente Non-current assets		
Ativos fixos tangíveis (Nota 6) <i>Tangible fixed assets (Note 6)</i>	2.503.577	3.351.002
Direitos de uso de ativos (Nota 7) <i>Right-of-use assets (Note 7)</i>	5.558.689	5.134.915
Ativos intangíveis (Nota 8) <i>Intangible assets (Note 8)</i>	174.974	4.923.844
Outros ativos não correntes <i>Other non-current assets</i>	19.920	14.920
Ativos por impostos diferidos (Nota 10) <i>Deferred tax assets (Note 10)</i>	156.664	2.124
	8.413.824	13.426.805
Ativo corrente Current assets		
Inventários (Nota 11) <i>Inventories (Note 11)</i>	47.372	121.399
Clientes <i>Trade accounts receivable</i>	6.399.616	13.680.978
Outras contas a receber <i>Other accounts receivable</i>	115.525	617.972
Outros ativos correntes <i>Other current assets</i>	5.690.588	4.128.775
Caixa e equivalentes a caixa <i>Cash and cash equivalents</i>	6.860.614	2.430.638
	19.113.715	20.979.762
TOTAL DO ATIVO TOTAL ASSETS	27.527.539	34.406.567
PASSIVO LIABILITIES		
Passivo não corrente Non-current liabilities		
Financiamentos obtidos <i>Obtained loans</i>	688.605	313.224
Passivos de locação <i>Leases</i>	4.415.906	3.514.317
Provisões para outras contingências <i>Provisions for other contingencies</i>	408.217	307.728
Passivos por impostos diferidos (Nota 10) <i>Deferred tax liabilities (Note 10)</i>	86.875	1.070.613
	5.599.603	5.205.882
Passivo corrente Current liabilities		
Fornecedores <i>Trade accounts payable</i>	15.902.482	19.795.031
Financiamentos obtidos <i>Obtained loans</i>	362.993	375.381
Passivos de locação <i>Leases</i>	1.535.924	1.442.834
Outras contas a pagar <i>Other accounts payable</i>	2.587.149	2.561.043
Outros passivos correntes <i>Other Current Liabilities</i>	1.396.145	-
	21.784.693	24.174.289
TOTAL DO PASSIVO TOTAL LIABILITIES	27.384.296	29.380.171
TOTAL DOS ATIVOS LIQUIDOS TOTAL OF NET ASSETS	143.243	5.026.396
Exercício de imputação do justo valor Fair value attribution exercise:		
Carteira de clientes Logifarma (Nota 8) <i>Logifarma customer portfolio (Note 8)</i>	5.238.475	
Passivos por impostos diferidos <i>Deferred tax liabilities</i>	(1.178.657)	
	4.059.818	
Interesses sem controlo (Nota 14) <i>Non-controlling interests (Note 14)</i>	(2.059.500)	
Valor pago <i>Amount paid</i>	(6.486.624)	
Goodwill (Nota 9.2)	(4.343.063)	
Fluxo de caixa na operação <i>Cash flow in operation</i>	373.990	
	[1]+[2]	

No seguimento desta operação de concentração foi feita uma avaliação do justo valor dos ativos adquiridos e dos passivos assumidos. O justo valor foi determinado através de metodologias de valorização para cada tipo de ativo ou passivo, com base na melhor informação disponível à data da concentração. Os principais ajustamentos ao justo valor efetuados no âmbito deste processo foram:

- (i) Carteira de clientes (5.238.475 Euros) valorizada com base na metodologia dos *cash-flows* descontados, utilizando para o efeito taxas de desconto baseadas no custo médio ponderado do capital do segmento onde a empresa se insere (7,5%) e considerando uma taxa média de retenção dos clientes (aproximadamente 2%). A referida carteira será amortizada linearmente com base no prazo médio estimado de retenção dos clientes (10 anos).
- (ii) Passivo para contingências identificadas no processo de concentração de atividades empresariais. O Grupo procedeu a uma análise das contingências legais identificadas no processo de análise das demonstrações financeiras da empresa adquirida, efetuando a avaliação das mesmas em função da sua probabilidade e montante.

Following this merger, an assessment of the fair value of the assets acquired and liabilities assumed was made. The fair value was determined using valuation methodologies for each type of asset or liability, based on the best information available at the date of the merger. The main adjustments to fair value made within the scope of this process were:

- (i) Customer portfolio (5,238,475 Euros) valued based on the discounted cash flow methodology, using discount rates based on the weighted average cost of capital of the segment where the company operates (7.5%) and considering an average customer retention rate (approximately 2%). This portfolio will be amortized on a straight-line basis over the estimated average customer retention period (10 years).*
- (ii) Liabilities for contingencies identified in the business concentration process. The Group carried out an analysis of the legal contingencies identified in the analysis process of the financial statements of the acquired company, carrying out their evaluation according to their probability and amount.*

Para os restantes ativos e passivos não foram identificadas diferenças significativas entre o justo valor e o respetivo valor contabilístico. Como habitualmente acontece nas concentrações de atividades empresariais, também nesta operação não foi possível atribuir, em termos contabilístico, ao justo valor de ativos identificados e de passivos assumidos, uma

For the remaining assets and liabilities, no significant differences have been identified between the fair value and the respective book value. As is customary in business combinations, it was also not possible in this operation to attribute, in accounting terms, to the fair value of identified assets and assumed liabilities, a part of the acquisition cost, this component being

parte do custo de aquisição, sendo essa componente reconhecida como Goodwill (4.343.063 Euros). O goodwill estará associado com outros elementos, que não podem ser identificados e quantificados de forma fiável e isolada, incluindo, por exemplo, sinergias, mão-de-obra qualificada, *know-how*, reputação do mercado, entre outros.

recognized as Goodwill (4.343.063 Euros). Goodwill will be associated with other elements, which cannot be identified and quantified in a reliable and isolated way, including, for example, synergies, qualified labor, know-how, market reputation, among others.

A alocação do preço de compra, de acordo com o previsto na IFRS 3 – Concentrações Empresariais, a esta data já se encontra concluída.

The allocation of the purchase price, in accordance with the provisions of IFRS 3 - Business Combinations, has already been concluded on this date.

Em 31 de Dezembro de 2019 não existem contas a pagar ou a receber decorrentes desta aquisição.

As of December 31, 2019, there are no accounts payable or receivable arising from this acquisition.

Interesses sem controlo

Non-controlling interest

Está apresentado abaixo o resumo das informações financeiras da subsidiária do Grupo (Alloga Logifarma, S.A.) que possui interesses relevantes que não controlam.

Summarised financial information in respect of the Group's subsidiary (Alloga Logifarma, S.A.) that has material non-controlling interests is set out below.

RUBRICAS HEADINGS	Total	Interesses sem controlo Capitais Próprios	Interesses sem controlo Resultados Exercício
TOTAL DOS ATIVOS LÍQUIDOS TOTAL OF NET ASSETS (01-02-2019)			
Logifarma - Logística Farmacêutica, S.A.	143.243	70.189	
Alloga Portugal - Armazenagem e Distribuição Farmacêutica, Lda.	94.700	46.403	
Carteira de clientes Logifarma Logifarma customer portfolio	5.238.475		
Passivos por impostos diferidos Deferred tax liabilities	(1.178.657)		
	<u>4.059.818</u>	1.989.876	
Impactos na Demonstração de Resultados Impacts on the Income			
Amortizações do exercício Depreciation for the period	(480.194)		
Passivos por impostos diferidos Deferred tax liabilities	108.044		
	<u>(372.150)</u>	(182.354)	(182.354)
Resultado líquido do exercício da subsidiária Net profit/(loss) for the period of the subsidiary	1.100.220	539.108	539.108
		<u>2.463.222</u>	<u>356.754</u>

Em 31 de Dezembro de 2018 não existem interesses que não controlam incluídos no capital próprio.

On December 31st, 2018 there are no non-controlling interests included in equity.

9.2. GOODWILL

Durante os exercícios findos em 31 de Dezembro de 2019 e 2018 o movimento ocorrido na quantia escriturada do goodwill, bem como nas respetivas perdas por imparidade, foi o seguinte:

GOODWILL

During the period ended in December 31st, 2019 and 2018, the changes in the carrying amount of goodwill, and in the corresponding impairment losses, were as follows

Rubrica <i>Heading</i>	2019	2018
<i>Ativo bruto: Gross amount:</i>		
Saldo inicial <i>Starting balance</i>	8.271.742	8.271.742
Aquisições <i>Acquisitions</i>	4.343.063	-
Saldo final <i>Ending balance</i>	<u>12.614.805</u>	<u>8.271.742</u>
<i>Perdas por imparidade acumuladas: Accumulated impairment losses:</i>		
Saldo inicial <i>Starting balance</i>	1.879.001	1.879.001
Perdas de imparidade do exercício <i>Impairment losses for the period</i>	-	-
Saldo final <i>Ending balance</i>	<u>1.879.001</u>	<u>1.879.001</u>
Valor líquido <i>Net amount</i>	<u>10.735.804</u>	<u>6.392.741</u>

O goodwill em 31 de Dezembro de 2019 e 2018 é detalhado conforme se segue:

Goodwill on December 31st, 2019 and 2018 is detailed as follows:

Entidade <i>Entity</i>	2019				2018	
	Ano aquisição <i>Acquisition year</i>	Montante <i>Amount</i>	Perdas de imparidade do exercício <i>Impairment losses within the period</i>	Perdas de imparidade acumuladas <i>Accumulated impairment losses</i>	Quantia escriturada <i>Carrying amount</i>	Quantia escriturada <i>Carrying amount</i>
Alliance Healthcare Açores, S.A.	2009	1.756.321	-	-	1.756.321	1.756.321
Alloga Portugal, Lda.	2007	-	-	-	-	4.636.420
Alloga Logifarma, S.A.	2007/2019	10.858.483	-	1.879.000	8.979.483	-
Saldo final <i>Ending balance</i>		<u>12.614.804</u>	<u>-</u>	<u>1.879.000</u>	<u>10.735.804</u>	<u>6.392.741</u>

Para efeitos de testes de imparidade, o goodwill foi imputado às seguintes unidades geradoras de caixa:

For impairment tests effect, the goodwill was assigned to the following cash-generating units:

Prazo Term	2019	2018
Unidades geradoras de caixa Cash-generating units		
Serviços logísticos de armazenagem Warehouse logistic services	10.858.483	6.515.420
Distribuição farmacêutica - Açores Pharmaceutical distribution - Azores	1.756.321	1.756.321
	12.614.804	8.271.741

Serviços logísticos de armazenagem

A quantia recuperável desta unidade geradora de caixa foi determinada com base no seu valor de uso, calculado com base em projeções de fluxos de caixa assentes em orçamentos aprovados pela Administração que cobrem um período de 3 anos e mais 2 de projeções. Foi utilizada uma taxa de desconto de 7,5%.

As projeções de fluxos de caixa referidas assentam nos seguintes pressupostos:

- EBITDA: crescimento anual de 3% no ano 1 e de 2% no ano 2 e ano 3; e de 1% nos dois anos seguintes;
- Taxa de crescimento na perpetuidade: 1,3%.

As diferenças dos pressupostos entre o ano de 2019 e 2018 resultam de uma maior dinâmica no mercado e do impacto de um ano completo da Logifarma na operação.

Distribuição farmacêutica – Açores

A quantia recuperável desta unidade geradora de caixa foi determinada com base no seu valor de uso, calculado com base em projeções de fluxos de caixa assentes em orçamentos aprovados pela Administração que cobrem um período de 3 anos e mais 2 anos de projeções. Foi utilizada uma taxa de desconto de 7,5% (igual a 31 de Dezembro de 2018).

Logistics warehousing services

The recoverable amount of the cash generating unit was determined based on its use value, calculated based on cash flow projections based on budgets approved by management covering a period of 3 years. A discount rate of 7,5%.

The projections of these cash flows based on the following assumptions:

- EBITDA: annual growth of 3% in year 1 and 2% in year 2 and year 3; and 1% in the next two years;
- Growth rate in perpetuity: 1,3%.

The differences between the 2019 and 2018 assumptions are driven by better market dynamic and the full year impact of Logifarma on the operation.

Pharmaceutical distribution – Azores

The recoverable amount of the cash generating unit was determined based on its use value, calculated based on cash flow projections based on budgets approved by management covering a period of 3 years and more 2 years of projections. A discount rate of 7,5%. (the same at 31 December 2018)

As projeções de fluxos de caixa referidas assentam nos seguintes pressupostos:

- Volume de negócios: crescimento anual de 4% no ano 1 e de 1% nos anos 2 e 3; a que se seguem taxas de 0% nos anos 4 e 5;
- Evolução dos custos operacionais e da inflação: crescimento anual de 11% no ano 1, de 1% no ano 2 e de 1% no ano 3;
- Quota de mercado: constante;
- Taxa de crescimento na perpetuidade: 0%.

The projections of these cash flows based on the following assumptions:

- *Turnover: annual growth of 4% in year 1, and of 1% in the years 2 and 3; followed by rates of 0% in years 4 and 5;*
- *Changes in operating costs and inflation: annual growth of 11% in year 1, 1% in year 2 and 1% in year 3;*
- *Market share: constant;*
- *Growth rate in perpetuity: 0%.*

Nos dois modelos, um aumento da taxa de desconto em 1 p.p. não altera as conclusões atingidas no exercício feito a 31 de Dezembro de 2019, mantendo-se inalterado o montante das perdas por imparidade.

In both models, an increase in the discount rate by 1 p.p. does not change the conclusions reached in the fiscal year made on 31 December 2019, the amount of impairment losses remains unchanged.

10. Imposto sobre o rendimento

Corporate income tax

O imposto sobre o rendimento do exercício registado na demonstração consolidada dos resultados corresponde à soma dos impostos correntes com os impostos diferidos. Os impostos correntes e os impostos diferidos são registados em resultados, salvo quando os impostos diferidos se relacionam com itens registados diretamente no outro rendimento integral, caso em que são registados no outro rendimento integral.

O imposto corrente é calculado de acordo com a legislação aplicável, com base no lucro tributável das Empresas incluídas no perímetro da consolidação. O lucro tributável difere do resultado contabilístico, uma vez que exclui diversos gastos e rendimentos que apenas serão dedutíveis ou tributáveis em outros exercícios, bem como gastos e rendimentos que nunca serão dedutíveis ou tributáveis.

O valor de impostos reconhecido nas demonstrações financeiras corresponde ao entendimento do Grupo sobre o tratamento fiscal aplicável às transações em concreto sendo reconhecidos passivos relativos a impostos sobre rendimentos ou outro tipo de impostos com base na interpretação que é efetuada e que se entende ser a mais apropriada.

The income tax for the year recorded in the consolidated income statement corresponds to the sum of current taxes and deferred taxes. Current taxes and deferred taxes are recorded in the income statement, except when deferred taxes relate to items recorded directly in other comprehensive income, in which case they are recorded in other comprehensive income.

Current tax is calculated in accordance with the applicable legislation, based on the taxable income of the Companies included in the consolidation perimeter. Taxable profit differs from the accounting result, since it excludes various expenses and income that will only be deductible or taxable in other years, as well as expenses and income that will never be deductible or taxable.

The amount of taxes recognized in the financial statements corresponds to the Group's understanding of the tax treatment applicable to specific transactions, with liabilities related to income taxes or other taxes being recognized based on the interpretation that is made and which is considered to be the most appropriate. .

Nas situações em que tais posições venham a ser questionadas pelas Autoridades Fiscais no âmbito das suas competências por a sua interpretação ser distinta do Grupo, tal situação é objeto de reanálise. Caso tal reanálise reconfirme o posicionamento do Grupo concluindo-se que a probabilidade de perda de determinado processo fiscal é inferior a 50% o Grupo trata a situação como um passivo contingente, i.e. não é reconhecido qualquer valor de imposto atendendo a que a decisão mais provável é que não haja lugar ao pagamento de qualquer imposto. Nas situações em que a probabilidade de perda é superior a 50% é reconhecida uma provisão, ou caso tenha sido efetuado o pagamento, é reconhecido o custo associado.

In situations where such positions may be questioned by the Tax Authorities within the scope of their powers, as their interpretation is different from that of the Group, this situation is subject to review. If such re-analysis reconfirms the Group's positioning, concluding that the probability of loss for a given tax proceeding is less than 50%, the Group treats the situation as a contingent liability, ie no tax amount is recognized given that the most likely decision is that there is no place for paying any tax. In situations where the probability of loss is greater than 50%, a provision is recognized, or if payment has been made, the associated cost is recognized.

Em 31 de Dezembro de 2019 e 2018, o detalhe desta rubrica apresentava a seguinte composição:

As at December 31st, 2019 and 2018, the detail were as follows:

Ativo corrente <i>Current assets</i>	2019	2018
Imposto sobre o Rendimento das Pessoas Colectivas: <i>Corporate income tax:</i>		
Estimativa de imposto sobre o rendimento <i>Tax provision</i>	-	(3.033.901)
Pagamentos por conta <i>Advanced tax payments</i>	-	3.724.634
Retenções na fonte <i>Withholding tax</i>	-	361
	-	691.094
Passivo corrente <i>Current liabilities</i>	2019	2018
Imposto sobre o Rendimento das Pessoas Colectivas: <i>Corporate income tax:</i>		
Estimativa de imposto sobre o rendimento <i>Tax provision</i>	3.857.207	404.779
Pagamentos por conta <i>Advanced tax payments</i>	(2.718.093)	(272.766)
Retenções na fonte <i>Withholding tax</i>	(440)	(38)
	1.138.674	131.975

De acordo com a legislação em vigor, as declarações fiscais estão sujeitas a revisão e correção por parte das autoridades fiscais durante um período de quatro anos (cinco anos para a Segurança Social) exceto quando tenham ocorrido prejuízos fiscais, tenham sido concedidos benefícios fiscais, ou estejam em curso inspeções, reclamações ou impugnações, casos estes em que, dependendo das circunstâncias, os prazos são alongados ou suspensos. Deste modo, as declarações fiscais do Grupo dos anos de 2015 a 2019 poderão vir ainda a ser sujeitas a revisão.

A Administração do Grupo entende que eventuais correções resultantes de revisões/inspeções por parte das autoridades fiscais àquelas declarações de impostos não terão um efeito significativo nas demonstrações financeiras em 31 de Dezembro de 2019 e 2018 que não se encontrem cobertas pelas provisões entretanto constituídas (Nota 16).

Nos termos do artigo 88º do Código do Imposto sobre o Rendimento das Pessoas Coletivas (IRC) o Grupo encontra-se sujeita adicionalmente a tributação autónoma sobre um conjunto de encargos às taxas previstas no artigo mencionado.

A Alliance Healthcare é abrangida, desde Janeiro de 2011, pelo Regime Especial de Tributação dos Grupos de Sociedades (REGTS), pelo que o imposto corrente é calculado com base nos resultados tributáveis das empresas incluídas na Consolidação e no referido regime, de acordo com as regras do mesmo. O REGTS engloba todas as empresas do Grupo com exceção da subsidiária Alliance Healthcare Açores (ex-Proconfar). Para o Grupo não abrangida pelo regime, o imposto

According to the applicable Portuguese legislation, income tax returns are subject to review and correction by the tax authorities for a period of four years (five years for social security), except when there are tax losses carried forward, tax benefits have been granted or tax claims or appeals are in progress, in which cases, depending on the circumstances, the period can be extended or suspended. Accordingly, the Group's tax returns for the periods 2015 to 2019 can be subject to review.

The Group's Management believes that any corrections resulting from reviews / inspections by tax authorities to those tax returns will not have a significant effect on the financial statements at December 31st, 2019 and 2018 which are not yet covered by the provisions recorded (Note 16).

Under Article 88 of the Tax Code on Corporate Income Tax (IRC) the Group is subject to autonomous taxation on a number of duties and at the rates provided for in that article.

Alliance Healthcare is covered, since January 2011, by the Special Taxation Scheme for Corporate Groups (REGTS), so the current tax is calculated based on the taxable results of the companies included in the consolidation and on the referred scheme, according to the rules. The REGTS encompasses all Group companies other than subsidiary Alliance Healthcare Açores (ex-Proconfar). For the Group not covered by the scheme, the current tax is calculated based on their

corrente é calculado com base no respetivo resultado tributável, de acordo com as regras fiscais em vigor no local da sede do referido Grupo. *taxable income, in accordance with the tax rules in force at the registered office of that Group.*

O gasto com impostos sobre o rendimento em 31 de Dezembro de 2019 e 2018 é detalhado conforme se segue: *Expense on income taxes in December 31st, 2019 and 2018 is detailed as follows:*

Descrição Description	Operações na Operations on DR 2019	Operações na Operations on DR 2018
<u>Imposto corrente do exercício Current income tax</u>	(3.857.207)	(3.438.680)
<u>Efeito líquido dos ativos e passivos por impostos diferidos Net effect from deferred tax assets</u>	72.248	(751.167)
<u>Outros ajustamentos Other adjustments</u>		
Provisões de natureza fiscal (Nota 16) Tax deductible provisions (Note 16)	-	(231.581)
Outros Others	247.669	232.793
	<u>319.917</u>	<u>(749.955)</u>
<u>Gasto com impostos sobre o rendimento Expense from income tax</u>	<u>(3.537.290)</u>	<u>(4.188.635)</u>

Durante os exercícios findos em 31 de Dezembro de 2019 e 2018 a taxa efetiva de imposto é demonstrada como segue: *During the periods ended in December 31st, 2019 and 2018, the effective tax rate is as follows:*

Descrição Description	2019	2018
Resultados antes de impostos (I) Profit/(loss) before taxes (I)	13.870.428	16.672.235
Taxa de imposto (sem taxa de derrama estadual) Tax rate (without surcharge)	22,5%	22,5%
Imposto Tax	3.120.846	3.751.253
	<u>3.120.846</u>	<u>3.751.253</u>
Efeito das mais/menos valias na venda de ativos fixos tangíveis profit/loss on disposal of fixed assets	-	(246.248)
Outros custos e proveitos não aceites fiscalmente Other gains/losses not accepted for tax purposes	181.093	194.714
Derrama estadual State surcharge	353.682	370.193
Tributação autónoma Autonomous taxation	129.338	119.935
Imposto corrente Current tax	3.784.959	4.189.847
Outros Others	(247.669)	(1.212)
Imposto sobre lucros do exercício (II) Corporate income tax provision (II)	3.537.290	4.188.635
Taxa efectiva (III) Effective tax (III)	25,50%	25,12%

Durante o exercício de 2010, foi introduzido um novo imposto (“Derrama estadual”) o qual, para os exercícios de 2019 e 2018, implica um agravamento da taxa de imposto em 3 p.p. mas apenas na parte do lucro tributável que exceda 1.500.000 Euros, e 5 p.p. a partir dos 7.500.000 Euros. Por esta razão o Grupo tem vindo a registar impostos diferidos à taxa de 26,5% (valor entre os 22,5% de imposto e os 27,5% de taxa máxima de imposto), por considerar ser uma taxa aproximada à taxa à qual o Grupo reverterá as suas diferenças temporárias.

During 2010, it was introduced a new tax (“State surcharge”), which meant for 2019 and 2018 an increase of the tax rate by 3 percentage points but only on the taxable income that exceeds 1,500,000 Euros and 5 percentage points for the taxable income which exceeds 7,500,000 Euros. Given this change, the Group began to record deferred taxes at the rate of 26.5% (value between 22.5% of tax and 27.5% of maximum tax rate), which was considered to be an approximate rate to the one at which the Group will reverse its temporary differences.

Os impostos diferidos referem-se às diferenças temporárias entre os montantes dos ativos e passivos para efeitos de reporte contabilístico e os respetivos montantes para efeitos de tributação.

Deferred taxes refer to temporary differences between the amounts of assets and liabilities for the purposes of accounting reporting and the respective amounts for the purposes of taxation.

Os ativos e passivos por impostos diferidos são calculados e anualmente avaliados utilizando as taxas de tributação que se espera estarem em vigor à data em que se prevê a reversão das diferenças temporárias subjacentes (dedutíveis ou tributáveis), com base nas taxas de tributação (e legislação fiscal) que estejam formalmente emitidas na data de relato.

Deferred tax assets and liabilities are calculated and evaluated annually using the tax rates expected to be in force at the date when the underlying temporary differences (deductible or taxable) are expected to be reversed, based on tax rates (and legislation tax) that are formally issued on the reporting date.

Os passivos por impostos diferidos são reconhecidos para todas as diferenças temporárias tributáveis, exceto as relacionadas com: i) o reconhecimento inicial do goodwill; ou ii) reconhecimento inicial de ativos e passivos, que não resultem de uma concentração de atividades empresariais, e que à data da transação não afetem o resultado contabilístico ou fiscal.

Deferred tax liabilities are recognized for all taxable temporary differences, except those related to: i) the initial recognition of goodwill; or ii) initial recognition of assets and liabilities, which do not result from a concentration of business activities, and which at the date of the transaction do not affect the accounting or tax result.

Os ativos por impostos diferidos são registados unicamente quando existem expectativas razoáveis de lucros fiscais futuros suficientes para os utilizar. Na data de cada demonstração da posição financeira é efetuada uma reapreciação das diferenças temporárias subjacentes aos ativos por impostos diferidos, no sentido de reconhecer ativos por impostos diferidos não registados anteriormente por não terem preenchido as condições para o seu registo e/ou para reduzir o montante dos ativos por impostos diferidos registados em função da expectativa atual da sua recuperação futura.

Deferred tax assets are recorded only when there are reasonable expectations of sufficient future taxable income to use them. On the date of each statement of financial position, a review of temporary differences underlying deferred tax assets is made, in order to recognize deferred tax assets not previously recorded because they have not met the conditions for their registration and / or to reduce the amount of deferred tax assets recorded in view of the current expectation of their future recovery.

O detalhe dos ativos e passivos por impostos diferidos, em 31 de Dezembro de 2019 e 2018, de acordo com as diferenças temporárias que os geraram, é como segue:

The deferred tax assets and liabilities detail for the periods ended in December 31st, 2019 and 2018 were, in accordance with the generated temporary differences, as follows:

Descrição Description	2019	2018
<i>Diferenças temporárias que originaram o registo de ativos por impostos diferidos no exercício: Temporary differences which originated deferred tax assets for the period:</i>		
Ajustamentos em inventários Adjustments to inventories	1.584.272	1.283.130
Perdas de imparidade para saldos de clientes Trade receivables impairment losses	12.325.157	12.463.445
Perdas de imparidade para outras contas a receber Other accounts receivables impairment losses	110.301	69.484
	14.019.730	13.816.059
<i>Ativos por impostos diferidos Deferred tax assets</i>		
Ajustamentos em inventários Adjustments to inventories	412.679	340.029
Perdas de imparidade para saldos de clientes Trade receivables impairment losses	3.230.373	3.274.122
Perdas de imparidade para outras contas a receber Other accounts receivables impairment losses	23.508	18.415
	3.666.560	3.632.566

O movimento ocorrido nos ativos por impostos diferidos nos exercícios findos em 31 de Dezembro de 2019 e 2018 foi como segue:

Changes in deferred tax assets for the periods ended in December 31st, 2019 and 2018 were as follows:

	2019	2018
Saldo inicial <i>Starting balance</i>	3.632.566	4.383.733
Entrada ativos Logifarma (Nota 9) <i>Logifarma assets (Note 9)</i>	156.664	-
Efeito em resultados: <i>Impact on net profit/(loss):</i>		
Ajustamentos de inventários <i>Adjustments to inventories</i>	72.650	57.133
Perdas de imparidade para saldos de clientes <i>Trade receivable impairment losses</i>	(43.749)	(671.856)
Perdas de imparidade para outras contas a receber <i>Other accounts receivable impairment losses</i>	5.093	(136.444)
Outros <i>Others</i>	(156.664)	-
Saldo final <i>Ending balance</i>	3.666.560	3.632.566

O movimento ocorrido nos passivos por impostos diferidos nos exercícios findos em 31 de Dezembro de 2019 e 2018 foi como segue:

Changes in deferred tax liabilities for the periods ended in December 31st, 2019 and 2018 were as follows:

	2019	2018
Saldo inicial <i>Starting balance</i>	-	-
Entrada ativos Logifarma (Nota 9) <i>Logifarma assets (Note 9)</i>	86.875	-
Processo de imputação do justo valor à Carteira de Clientes (Nota 9.1) <i>Process of allocating fair value to the customer portfolio (Note 9.1)</i>	1.178.657	-
Efeito em resultados: <i>Impact on net profit/(loss):</i>		
Outros impostos diferidos passivos gerados no processo de concentração (Nota 9.1) <i>Other deferred tax liabilities generated in the concentration process (Note 9.1)</i>	(108.044)	-
Outros <i>Other</i>	(86.875)	-
Saldo final <i>Ending balance</i>	1.070.613	-

A Empresa Almus não registou quaisquer impostos diferidos ativos relativos aos referidos prejuízos fiscais reportáveis por questões de prudência, dado não existirem expectativas razoáveis quanto à geração de lucros fiscais futuros suficientes para a sua utilização.

The Almus subsidiary did not record any deferred tax assets relating to these tax losses carried forward for reasons of prudence, because it holds no reasonable expectations of generating sufficient future taxable income to use.

11. Inventários

Inventories

Em 31 de Dezembro de 2019 e 2018, os inventários do Grupo eram detalhados conforme se segue:

On December 31st, 2019 and 2018, the Group's inventories are detailed as follows:

Natureza <i>Nature</i>	2019			2018		
	Montante bruto <i>Gross amount</i>	Perdas por imparidade <i>Impairment losses</i>	Montante líquido <i>Net amount</i>	Montante bruto <i>Gross amount</i>	Perdas por imparidade <i>Impairment losses</i>	Montante líquido <i>Net amount</i>
Mercadorias <i>Goods</i>						
Produtos farmacêuticos <i>Pharmaceutical products</i>	60.482.961	(1.790.105)	58.692.856	53.118.600	(1.385.309)	51.733.291
Produtos de consumo <i>Consumer products</i>	547.106	(19.925)	527.181	539.597	(36.619)	502.978
Outros <i>Others</i>	121.399	-	121.399	18.194	-	18.194
	61.151.466	(1.810.030)	59.341.436	53.676.391	(1.421.928)	52.254.463

Em 31 de Dezembro de 2019, os inventários devolvidos e os inventários a aguardar devolução a laboratórios, em virtude de ter expirado o prazo de validade dos medicamentos, por questões de ordem técnica ou devido a alterações de preços, encontram-se registadas na rubrica de "Inventários" e ascendem a 1.853.868 Euros (2.267.490 Euros em 31 de Dezembro de 2018).

On December 31st, 2019, stocks returned and stocks waiting to be returned to laboratories, due to the validity date period of the medicines, because of technical issues or due to price decreases, are recorded under "Inventories" and amounted to 1,853,868 Euros (2,267,490 Euros in December 31st, 2018).

O custo das mercadorias vendidas reconhecido nos exercícios findos em 31 de Dezembro de 2019 e 2018 é detalhado como se segue:

The cost of goods sold for the periods ended in December 31st, 2019 and 2018 is detailed as follows:

	2019	2018
Existências iniciais <i>Inventories starting balance</i>	53.676.391	53.539.699
Compras <i>Purchases</i>	593.623.789	544.508.265
Entrada ativos Logifarma <i>Logifarma assets</i>	47.372	-
Existências finais <i>Inventories closing balance</i>	(61.151.466)	(53.676.391)
Custo do exercício <i>Cost of goods sold and materials consumed</i>	586.196.086	544.371.573

A evolução das perdas por imparidade acumuladas de inventários nos exercícios findos em 31 de Dezembro de 2019 e 2018 é detalhada conforme se segue: *The evolution of inventory impairment losses for the periods ended in December 31st, 2019 and 2018 is detailed as follows:*

2019	Saldo Inicial <i>Starting</i>	Aumento <i>Increase</i>	Reversão <i>Reversal</i>	Saldo Final <i>Closing</i>
<i>Inventários Inventories</i>				
Mercadorias <i>Goods</i>	1.421.928	388.102	-	1.810.030
	1.421.928	388.102	-	1.810.030

2018	Saldo Inicial <i>Starting balance</i>	Aumento <i>Increase</i>	Reversão <i>Reversal</i>	Saldo Final <i>Closing balance</i>
<i>Inventários Inventories</i>				
Mercadorias <i>Goods</i>	1.233.196	188.732	-	1.421.928
	1.233.196	188.732	-	1.421.928

Os aumentos e as reversões de perdas por imparidade de inventários foram registados na rubrica da demonstração de resultados "Imparidade de inventários ((perdas)/reversões)". *Increases and reversals of inventory impairment losses were recorded in the income statement heading "Inventory impairment ((losses) / reversals)."*

12. Ativos financeiros

Financial assets

As categorias de ativos financeiros em 31 de Dezembro de 2019 e 2018 são detalhadas conforme segue: *The financial assets categories as of December 31st, 2019 and 2018 are detailed as follows:*

	2019			2018		
	Montante Bruto Gross amount	Perdas por imparidade acumuladas Accumulated impairment losses	Montante líquido Net amount	Montante Bruto Gross amount	Perdas por imparidade acumuladas Accumulated impairment losses	Montante líquido Net amount
Disponibilidades Cash and cash equivalents						
Caixa (Nota 4) Cash (Note 4)	5.883	-	5.883	5.230	-	5.230
Depósitos à ordem (Nota 4) Bank deposits (Note 4)	8.401.427	-	8.401.427	17.333.604	-	17.333.604
	8.407.310	-	8.407.310	17.338.834	-	17.338.834
Ao custo amortizado - corrente At amortized cost - current						
Cientes c/c e c/ letras Trade and bill receivables	79.204.058	(3.674.221)	75.529.837	66.649.720	(2.735.887)	63.913.833
Cientes de cobrança duvidosa Doubtful accounts receivable	15.764.449	(15.764.449)	-	20.645.478	(20.097.756)	547.722
	94.968.507	(19.438.670)	75.529.837	87.295.198	(22.833.643)	64.461.555
Estado e outros entes públicos State and other public entities	1.675.789	-	1.675.789	1.317.199	-	1.317.199
Outras contas a receber Other accounts receivable	7.616.384	(110.301)	7.506.083	5.848.309	(134.259)	5.714.050
	9.292.173	(110.301)	9.181.872	7.165.508	(134.259)	7.031.249
Ao custo amortizado - não corrente At amortized cost - non-current						
Outros ativos financeiros: Other financial assets:						
Estado e outros entes públicos State and other public entities	9.349.607	(5.691.233)	3.658.374	9.349.607	(5.691.233)	3.658.374
Cientes c/ acordos Trade and agreement receivables	9.008.230	(8.795.680)	212.550	10.188.994	(9.874.580)	314.414
	18.357.837	(14.486.913)	3.870.924	19.538.601	(15.565.813)	3.972.788
	131.025.827	(34.035.884)	96.989.943	131.338.141	(38.533.715)	92.804.426

A variação ocorrida no valor líquido da rubrica “clientes de cobrança duvidosa” é essencialmente explicada por recebimentos efetivos, celebração de acordo e reconhecimento de créditos incobráveis. *The variation in "doubtful accounts" is mainly explained by actual receipts, new agreements and recognition of bad debts.*

Em 31 de Dezembro de 2019 e 2018, os saldos a receber de clientes representavam a seguinte estrutura de antiguidade: *At 31 December 2019 and 2018, the accounts receivable from customers represented the following seniority structure:*

	2019			2018		
	Montante Bruto Gross amount	Perdas por imparidade acumuladas Accumulated impairment losses	Montante líquido Net amount	Montante Bruto Gross amount	Perdas por imparidade acumuladas Accumulated impairment losses	Montante líquido Net amount
Cientes c/c e c/ letras Trade and bill receivables						
não vencido <i>not due</i>	75.466.165	(10.886.171)	64.579.994	69.802.596		
vencido até 30 dias <i>due until 30 days</i>	7.231.576	(174.749)	7.056.827	6.807.873		
vencido de 30 a 60 dias <i>due 30 to 60 days</i>	1.464.183	(25.780)	1.438.403	200.715		
vencido de 60 a 90 dias <i>due 60 to 90 days</i>	940.324	(25.696)	914.628	58.336		
vencido de 90 a 180 dias <i>due 90 to 180 days</i>	1.830.410	(463.302)	1.367.108	70.823		
vencido após 180 dias <i>due after 180 days</i>	1.219.030	(594.203)	624.827	(101.029)		
	88.212.288	(12.469.901)	75.742.387	76.838.714	(12.610.467)	64.228.247
Cientes de cobrança duvidosa Doubtful accounts receivable						
vencido após 180 dias <i>due after 180 days</i>	15.764.449	(15.764.449)	-	20.645.478	(20.097.756)	547.722
	15.764.449	(15.764.449)	-	20.645.478	(20.097.756)	547.722

As imparidades registadas no intervalo “não vencido” são relativas a valores de Acordos de pagamento, que se encontram praticamente em perda por imparidade, já reconhecida na demonstração de resultados em exercícios anteriores. *Impairments recorded in the "non-overdue" range are related to amounts of Payment Agreements, which are practically in impairment loss, already recognized in the income statement in previous years.*

Os valores evidenciados no quadro anterior correspondem aos valores em aberto face às respetivas datas de vencimento. *The amounts shown in the previous table correspond to the amounts outstanding in relation to the respective maturity dates.*

Em 31 de Dezembro de 2019 e 2018 não existia nenhum cliente que, individualmente, representasse mais de 10% do total da rubrica de “Clientes”.

As of December 31, 2019 and 2018 there is no customer that individually accounted for more than 10% of the total "Customers".

Outros ativos financeiros – ativo não corrente

Other Financial assets – non-current assets

Os montantes classificados como não correntes nas rubricas de clientes dizem, essencialmente, respeito a acordos de regularização de dívida celebrados com os clientes, os quais vencem juros e cujo vencimento é superior a um ano, bem como saldos de cobrança duvidosa que estão em processo de contencioso e recuperação.

The amounts classified as non-current in accounts receivable relate essentially to debt settlement agreements, which bear interest and are due in more than one year, as well as doubtful accounts receivable that are in litigation process.

A Administração entende que as imparidades em contas a receber registadas são, no seu conjunto, adequadas para assegurar que as contas a receber estão relevadas na demonstração da posição financeira por valores não superiores ao respetivo valor de realização, tendo em atenção a avaliação da situação dos clientes e os termos dos acordos celebrados.

The Board of Directors believes that the recorded impairment on accounts receivable is, all in all, adequate to ensure that the accounts receivable are disclosed in the balance sheet at amounts that do not exceed their net realizable value.

O saldo da rubrica “Estado e outros entes públicos”, classificado como não corrente, diz respeito a montantes pagos às Autoridades Fiscais relativamente aos quais é entendimento do Grupo que os mesmos lhes serão reembolsados, nos termos explicitados abaixo nesta nota.

The balance of the heading "State and other public entities", classified as non-current, respects to amounts paid to the Portuguese Tax Authority for which it is the Group's current understanding that they will be reimbursed, as per described further below on this note.

Outras contas a receber – ativo corrente

Other accounts receivable – current assets

Em 31 de Dezembro de 2019 e 2018 a rubrica “Outras contas a receber” incluída no quadro acima apresentava a seguinte composição:

On December 31st, 2019 and 2018 the heading "Other accounts receivable" was detailed as follows:

Activo corrente <i>Current assets</i>	2019	2018
Pessoal <i>Personnel</i>	54.048	4.197
Devedores por acréscimos de rendimentos <i>Receivables from accrued income</i>	5.672.445	4.206.277
Outros devedores <i>Other debtors</i>	1.889.891	1.637.835
<i>Perdas por imparidade acumuladas Accumulated impairment losses</i>	(110.301)	(134.259)
	7.506.083	5.714.050

A rubrica “Devedores por acréscimos de rendimentos” diz, essencialmente, respeito a descontos a obter no montante de 5.204.705 Euros (3.870.266 Euros em 31 de Dezembro de 2018). *The heading “Receivables from accrued income” concerns, essentially, to the discounts to be received from suppliers amounting to 5,204,705 Euros (3,870,266 Euros on December 31st, 2018).*

A rubrica “outros devedores” representa débitos efetuados a fornecedores. *The item “other debtors” represents debits to suppliers.*

Em 31 de Dezembro de 2019 e 2018, os saldos a receber de outros devedores representavam a seguinte estrutura de antiguidade: *At 31 December 2019 and 2018, the accounts receivable from other debtors represented the following seniority structure:*

	2019			2018		
	Montante Bruto <i>Gross amount</i>	Perdas por imparidade acumuladas <i>Accumulated impairment losses</i>	Montante líquido <i>Net amount</i>	Montante Bruto <i>Gross amount</i>	Perdas por imparidade acumuladas <i>Accumulated impairment losses</i>	Montante líquido <i>Net amount</i>
Outros devedores <i>Other debtors</i>						
não vencido <i>not due</i>	1.779.590	-	1.779.590	1.503.576	-	1.503.576
vencido após 180 dias <i>due after 180 days</i>	110.301	(110.301)	-	134.259	(134.259)	-
	1.889.891	(110.301)	1.779.590	1.637.835	(134.259)	1.503.576

Rendimentos e gastos

Nos exercícios findos em 31 de Dezembro de 2019 e 2018 os rendimentos, gastos, ganhos e perdas relacionados com ativos financeiros são detalhados conforme se segue:

Income and expenses

During the periods ended in December 31st, 2019 and 2018 the income, expenses, gains and losses related to financial assets are detailed as follows:

	2019	2018
Juros obtidos - método da taxa de juro efectiva (Nota 24) <i>Interest - effective interest rate method (Note 24)</i>	882.098	301.200
Perdas por imparidade líquidas <i>Net impairment losses</i>	4.507.525	3.228.104
Dividas incobráveis (Nota 23) <i>Bad debts write-offs (Note 23)</i>	(2.400.343)	(2.337.262)
Recuperação de dívidas incobráveis (Nota 23) <i>Bad debts recovery (Note 23)</i>	373.725	186.516
	3.363.005	1.378.558

Os montantes correspondentes a dívidas incobráveis, foram alvo de registo de perdas de imparidade em anos anteriores.

The amounts corresponding to bad debts were recorded as impairment losses in previous years.

Perdas por imparidade

O movimento das perdas por imparidade para os exercícios findos em 31 de Dezembro de 2019 e 2018, é como se segue:

Impairment losses

The recordings of accumulated impairment losses for the periods ended in December 31st, 2019 and 2018, are as follows:

2019	Saldo Inicial Starting balance	Entrada ativos Logifarma assets	Reversão Reversal	Transferência Transfers	Saldo Final Closing balance
Clientes <i>Trade accounts receivable</i>	32.708.223	9.694	(4.483.567)	-	28.234.350
Estado e outros entes públicos <i>State and other public entities</i>	5.691.233	-	-	-	5.691.233
Outros devedores <i>Other debtors</i>	134.259	-	(23.958)	-	110.301
	38.533.715	9.694	(4.507.525)	-	34.035.884

2018	Saldo Inicial Starting balance	Aumento Increase	Reversão Reversal	Transferência Transfers	Saldo Final Closing balance
Clientes <i>Trade accounts receivable</i>	35.936.327	-	(3.228.104)	-	32.708.223
Estado e outros entes públicos <i>State and other public entities</i>	5.691.233	-	-	-	5.691.233
Outros devedores <i>Other debtors</i>	134.259	-	-	-	134.259
	41.761.819	-	(3.228.104)	-	38.533.715

Os valores de 2019 e 2018 apresentados nos quadros acima refletem os efeitos líquidos de reforços e reversões dos respetivos exercícios.

The amount for 2019 and 2018 presented in the tables above reflect the net effects of reinforcements and reversals of the respective years.

A reversão de perdas por imparidade em Clientes, e o diferencial que assume face aos valores de dívidas incobráveis (Nota 23), está essencialmente associado a um acordo realizado com um terceiro, em 2019, sobre o qual a Empresa detinha uma garantia real, que prevaleceu, sobre todos os outros em sede judicial. A Empresa recuperou por esta via, aproximadamente, 1.200.000 Euros de dívidas consideradas de cobrança duvidosa, e juros de, aproximadamente, 600.000 Euros (Nota 23), reconhecidos como proveitos financeiros.

The reversal of impairment losses in Customers, and the differential it assumes in relation to the amounts of bad debts (Note 23), is essentially associated with an agreement made with a third party in 2019, over which the Company held a real guarantee, which prevailed, over all others in court. In this way, the Company recovered approximately 1,200,000 Euros of debts considered as doubtful, and interest of approximately 600,000 Euros (Note 23), recognized as financial income.

Estado e outros entes públicos – processos fiscais

State and other public entities – tax proceedings

O saldo em 31 de Dezembro de 2019 e 2018 relativo à rubrica do ativo não corrente Estado e Outros Entes Públicos, e respetivas imparidades acumuladas, pode ser detalhado como segue:

The balance on 31st December 2019 and 2018 relating to the heading non-current asset “State and other public entities”, and accumulated impairment losses may be analysed as follows:

Natureza Nature	Montante bruto Gross amount	Perdas por imparidade acumuladas Accumulated impairment losses	Saldo Balance
Processo fiscal n.º 00237/04 - Imp, em sede de IRC	3.686.454	(28.080)	3.658.374
Processo fiscal n.º 1202/05	5.663.153	(5.663.153)	-
	<u>9.349.607</u>	<u>(5.691.233)</u>	<u>3.658.374</u>

A natureza destes processos, bem como os procedimentos efetuados, resumem-se abaixo.

The nature of these proceedings as well as the procedures performed are summarized below:

Processo n.º 00237/04 - Imp

As contas fiscais consolidadas apresentadas pela Alliance UniChem Portuguesa, SGPS, Lda. (sociedade entretanto fusionada no Grupo), foram sujeitas a inspeção tributária relativamente ao exercício de 1993, tendo sido efetuadas correções à matéria coletável, no valor de 4.758.691 Euros. Dado o desacordo do Grupo quanto ao fundamento das referidas correções, foi apresentado oportunamente o respetivo pedido de impugnação tributária. No final do exercício de 2002 e no decurso do processo de amnistia fiscal implementado pelo Governo, o Grupo, motivada pelo crescimento dos encargos associados a este processo, procedeu ao pagamento do valor do imposto nas seguintes condições:

- i. Pagamento do imposto liquidado no valor de 3.249.166 Euros, relativo aos exercícios de 1993 a 1998;
- ii. Manutenção do processo de impugnação, atualmente sob apreciação em tribunal
- iii. Manutenção de possibilidade de reembolso do imposto pago caso seja proferida decisão judicial favorável à Alliance Healthcare
- iv. Eliminação do risco associado aos juros e penalizações no âmbito do processo em caso de decisão judicial desfavorável à Alliance Healthcare.

Em 2003, no âmbito do mesmo processo, foi igualmente pago pelo Grupo o montante de 437.288 Euros relativo ao exercício de 1999.

Em virtude do Conselho de Administração do Grupo entender que existem possibilidades de êxito no recurso interposto, decidiu registar, em exercícios

Proceeding n.º 00237/04 - Imp

The consolidated statutory accounts presented by Alliance UniChem Portugal, SGPS, Lda (entity meanwhile merged with the Group), were subject to a tax inspection for the period of 1993 and the outcome resulted in additional assessments to the taxable income in the amount of 4,758,691 Euros. Given the disagreement of the Group as to the basis of such corrections, it was duly submitted an opposition to the additional tax assessment. At the end of 2002 and during the process of tax amnesty implemented by the Government, the Group, driven by the growing costs associated with this process, paid the tax amount in the following conditions:

- i. Payment of the additional tax assessment in the amount of 3,249,166 Euros, for the periods from 1993 to 1998;*
- ii. Continuous support to the complaints process currently under the court's consideration;*
- iii. Maintenance of the possibility of refund of tax paid if the court's judgement is delivered in favour of Alliance Healthcare;*
- iv. Elimination of the risk associated with interest and penalties in the event of adverse ruling for Alliance Healthcare.*

In 2003, under the same process, the Group also paid the amount of 437,288 Euros related with the period of 1999.

Because the Group's Board of Directors understands that there are chances of success in the appeal, it decided to book in prior periods, the amounts paid

anteriores, os montantes pagos (3.686.454 Euros) às Autoridades Fiscais na rubrica do ativo não corrente “Outros ativos financeiros - Estado e outros entes públicos” e proceder à constituição de uma perda por imparidade de 50% daquele montante.

(3,686,454 Euros) to the Portuguese Tax Authority in the non-current asset heading "Other financial assets - State and other public entities" and proceed with an impairment adjustment of 50% of that amount.

Durante 2014 o Grupo recebeu uma decisão favorável do tribunal competente no que diz respeito a este processo. Assim, tendo em consideração a diminuição do risco daí resultante e por considerar remota a possibilidade de não recuperar o valor pago, o Grupo reverteu a perda por imparidade que tinha sido reconhecida em anos anteriores, no montante de 1.815.147 Euros, reconhecendo esse efeito na demonstração dos resultados de 2014, na rubrica “Imparidade de dívidas a receber”.

During 2014 the Group received a court's favourable decision with regards to this process. Thus, taking into account the decrease of the resulting risk and considering as remote the possibility of non-recovery of the paid amount, the Group reversed the impairment loss which had been recognized in prior periods in the amount of 1,815,147 Euros, recognizing the effect in the income statement in 2014, on the heading "Impairment of accounts receivable".

Deste modo e relativamente ao processo n.º 00237/04 – Imp, o Grupo mantinha em 31 de Dezembro de 2019 e 2018 um saldo devedor na rubrica Estado e Outros Entes Públicos no montante de 3.686.454 Euros, e uma perda por imparidade de 28.080 Euros.

Thereby and in relation to proceeding No. 00237/04 - Imp, the Group held on 31st December 2019 and 2018 an outstanding balance in the heading "State and Other public entities" in the amount of 3,686,454 Euros, and an impairment loss of 28,080 Euros.

Por seu lado, durante os exercícios de 2004 a 2013, o Grupo foi também sujeita a inspeções tributárias aos exercícios de 2000 a 2010, no âmbito das quais foram recebidas liquidações adicionais em sede de IRC, no montante total de, aproximadamente, 10.470.000 Euros, dos quais:

During the periods from 2004 to 2013, the Group was subject to tax inspections for the periods from 2000 to 2009, during which were received additional payments of corporate income tax, amounting to approximately 10,470,000 Euros, detailed as follows:

Processo n.º 1202/05.9BELSB

7.000.000 Euros relativos, essencialmente, à não aceitação como custo fiscal e à consideração como despesas não documentadas de determinados pagamentos efetuados nos exercícios de 2000 a 2002,

Proceeding n.º 1202/05.9BELSB

7,000,000 Euros essentially related to the non-acceptance as a tax cost and consideration as non-documented expenses of certain payments made in the periods from 2000 to 2002, for which, although the

para as quais, constituiu uma provisão no montante de, aproximadamente, 3.848.000 Euros para fazer face a tais riscos. Adicionalmente, em 2013 o Grupo foi notificada da sentença do Tribunal Tributário de Lisboa que julgou improcedente a impugnação apresentada relativamente ao exercício de 2000, tendo sido apresentada interposição de recurso;

Group does not agree with the reasons for the proposed correction by Portuguese Tax Authority (position supported by legal and tax counsel), it recorded a provision amounting to approximately 3,848,000 Euros to cover for such risks. Additionally, in 2013 the Group was notified of the decision from the Lisbon Tax Court which dismissed the challenge submitted for the period 2000, for which an appeal was presented;

No final do exercício de 2013 e no decurso do “programa de regularização excecional de dívidas fiscais” previsto no Dec. Lei n.º 151-A/2013, o Grupo, motivada pelo crescimento dos encargos associados aos processos fiscais, procedeu ao pagamento do valor do imposto nas seguintes condições:

At the end of the period of 2013 and during the "exceptional regularization program of tax debts" provided for in the Decree Law Number 151-A / 2013, the Group, motivated by the costs increase of the tax lawsuits, proceeded with the payment of the tax amount under the following conditions:

- i. Pagamento do imposto liquidado no valor de 5.663.153 Euros, relativo aos exercícios de 2000 a 2002, que já incorpora a dedução de juros e outros encargos;
- ii. Manutenção do processo de impugnação, atualmente sob apreciação em tribunal;
- iii. Manutenção de possibilidade de reembolso do imposto pago caso seja proferida decisão judicial favorável à Alliance Healthcare
- iv. Eliminação do risco associado aos juros e penalizações no âmbito do processo em caso de decisão judicial desfavorável à Alliance Healthcare.

- i. Payment of the additional tax assessment in the amount of 5,663,153 Euros, for the periods from 2000 to 2002, which already includes the deduction of interest and other charges;*
- ii. Continuous support to the complaints process, currently under consideration by the court;*
- iii. Maintenance of the possibility of refund of the tax paid if the court's judgement is favourable to Alliance Healthcare*
- iv. Elimination of the risk associated with interest and penalties in the event of adverse ruling for Alliance Healthcare.*

Na sequência deste pagamento extraordinário o Grupo, em 2013, transferiu a provisão, constituída em anos anteriores, afeta aos exercícios em causa no valor de 3.848.006 Euros, para a rubrica do seu ativo “Outros ativos financeiros – não corrente”.

Following this extraordinary payment, in 2013, the Group transferred the provision which was created in prior periods, to affect the periods in question for the amount of 3,848,006 Euros to the heading "Other financial assets - non-current".

Em função da notificação obtida pelo Grupo em 2013 do desfecho desfavorável do processo fiscal pelo Tribunal Tributário de Lisboa, o qual julgou improcedente a impugnação apresentada relativamente ao exercício de 2000, entretanto objeto de interposição de recurso, o Conselho de Administração do Grupo decidiu proceder ao registo de imparidades adicionais, no montante de 1.815.147 Euros, de forma a cobrir a totalidade do risco associado à não realização dos valores já pagos cujo reembolso o Grupo ambiciona, pelo que o valor pago, no montante total de 5.663.153 Euros se encontra totalmente coberto por imparidades acumuladas de igual montante.

Processo - Liquidação Adicional n.º 8310039269

2.870.000 Euros referentes ao exercício de 2004 (a qual foi recebida durante o exercício de 2008) relativa à não aceitação como operação fiscalmente neutra, da fusão invertida entre o Grupo e a Alliance Unichem S.G.P.S., Lda. apurando, conseqüentemente, uma mais-valia fiscal dessa operação; o Conselho de Administração do Grupo, assim como os seus consultores fiscais, entendem que a fundamentação apresentada pela Administração Tributária não está de acordo com a legislação fiscal portuguesa pelo que apresentou uma impugnação judicial relativamente à referida liquidação adicional. Deste modo, não foi registada nas demonstrações financeiras anexas qualquer provisão para fazer face a um eventual desfecho favorável deste processo, por a Administração entender que a probabilidade de desfecho favorável às suas pretensões ser mais forte que a probabilidade de desfecho inverso;

Given the notification obtained by the Group in 2013 with the unfavourable outcome of the tax proceedings by the Lisbon Tax Court, which dismissed the challenge presented for the period of 2000, meanwhile subject to the filing of an appeal, the Group Board of Directors decided, to reflect the booking of an additional impairment amount of 1,815,147 Euros, reflecting in the period in which the decision occurred, the impairment losses to cover the entire risk associated with the non-realization of the amounts already paid, to which reimbursement the Group aspires, so the value paid, in the full amount of 5.663.153 Euros is fully covered by the accumulated impairments in the same amount.

Proceeding – Additional tax assessment n.º 8310039269

2,870,000 Euros related to the period of 2004 (which was received during the period of 2008) concerning the non-acceptance as a tax neutral operation of the reverse merger between the Group and Alliance Unichem SGPS, Lda. assessing consequently an additional tax value for this transaction; the Group Board of Directors, as well as their tax advisers consider that the arguments presented by the Tax Authority are not aligned with the Portuguese tax legislation, having consequently presented a judicial challenge with respect to the previously mentioned additional assessment. Thus, it was not recorded in the financial statements any provision to cover for a possible favourable outcome of this proceeding, by the Board Management on the grounds that the probability of a favourable outcome to their claims are stronger than the opposite;

Processo n.º 3387201301020820

600.000 Euros relativos ao exercício de 2007 (recebida no início de 2011), com origem no apuramento de mais-valias fiscais resultantes do alegado exercício do direito de opção de compra do edifício da sede no âmbito de um contrato de locação operacional. Não foi registada nas demonstrações financeiras anexas qualquer provisão para fazer face a um eventual desfecho favorável deste processo, dado que o Conselho de Administração do Grupo, assim como os seus consultores fiscais, entendem que a fundamentação apresentada pela Administração Tributária não está de acordo com a legislação fiscal portuguesa, por a Administração entender que a probabilidade de desfecho favorável às suas pretensões ser mais forte que a probabilidade de desfecho inverso.

Em 31 de Dezembro de 2019 e 2018, o detalhe das rubricas de “Estado e outros entes públicos” apresentava a seguinte composição:

Proceeding n.º 3387201301020820

600,000 Euros for the period of 2007 (received at the beginning of 2011), originating from the assessment of taxable capital gains arising from the alleged exercise of option rights over the headquarters building under an operating lease. No provision was recorded in the financial statements to cover for a potential favourable outcome of this process, since the Group Board of Directors, as well as their tax advisers consider that the arguments presented by the Tax Authority are not aligned with the Portuguese tax law; by the Board Management on the grounds that the probability of a favourable outcome to their claims are stronger than the opposite;

As at December 31st, 2019 and 2018, the detail of the headings identified as “State and other public entities” were as follows:

Ativo corrente <i>Current assets</i>	2019	2018
Imposto sobre o Valor Acrescentado <i>Value Added Tax</i>	1.625.890	1.277.874
Outras contribuições <i>Other taxes</i>	49.899	39.325
	1.675.789	1.317.199

13. Outros ativos correntes

Other current assets

Em 31 de Dezembro de 2019 e 2018 a rubrica “Outros ativos correntes” apresentavam a seguinte composição:

As at December 31st, 2019 and 2018 the heading of “Other current assets” was detailed as follows:

	2019	2018
Seguros pagos antecipadamente <i>Insurance paid in advance</i>	54.117	28.941
Ativos de terceiros na posse do Grupo <i>Third party assets held by the Group</i>	3.982.272	-
Outros <i>Others</i>	275.759	142.216
	4.312.148	171.157

A rubrica de “Ativos de terceiros na posse do Grupo” refere-se a ativos que se encontram nas instalações do Grupo, na sua subsidiária Alloga Logifarma, S.A., associados à sua atividade logística. Estes ativos irão dar origem a contas a receber de terceiros, clientes das entidades a quem a referida subsidiária do Grupo presta serviços de logística.

The item “Third party assets held by the Group” refers to assets located at the Group’s premises, in its subsidiary Alloga Logifarma, S.A., associated with its logistics activity. These assets will give rise to accounts receivable from third parties, customers of entities to which the Group’s subsidiary provides logistics services.

14. Instrumentos de capital próprio

Equity instruments

Capital social

Share capital

Em 31 de Dezembro de 2019 e 2018, o capital social, no montante de 2.500.000 Euros, encontra-se totalmente subscrito e realizado, sendo representado por 500.000 ações com um valor nominal de 5 Euros, cada.

On December 31st, 2019 and 2018, the share capital in the amount of 2.500.000 Euros, is fully subscribed and paid, being represented by 500,000 shares with a nominal value of 5 Euros each.

A quantia escriturada do capital social emitido pelo Grupo em 31 de Dezembro de 2019 e 2018 é detalhada conforme se segue:

The carrying amount of the share capital issued by the Group on December 31st, 2019 and 2018 is detailed as follows:

Capital | *Equity*

Valor nominal | *Nominal value*

Prémios de emissão | *Share issuance premiums*

2.500.000

8.843.687

11.343.687

Os prémios de emissão de ações só podem ser utilizados na cobertura de prejuízos que não possam ser cobertos pelo lucro do exercício nem pela utilização de outras reservas, ou para incorporação no capital.

Share issuance premiums can only be used to cover losses which cannot be covered by the profits of the period or by the use of other reserves, or in the event of a capital increase.

Outros instrumentos de capital próprio

Other equity instruments

A rubrica de “Outros instrumentos de capital próprio” refere-se a prestações acessórias, as quais não vencem juros e foram concedidas pelas acionistas, em montantes proporcionais à sua participação no capital social do Grupo, como a seguir se discrimina:

The heading "Other equity instruments" refers to contributions, which do not bear interest and which were granted by the shareholders in proportionate amounts reflecting their share in the Group's capital, as hereinafter discriminated:

Alliance Boots Holdings Limited

Farminveste – Investimentos, Participações e Gestão, S.A.

2019

2018

2.909.248

7.809.248

3.027.993

8.127.993

5.937.241

15.937.241

As prestações acessórias não podem ser restituídas se a sua restituição reduzir o capital próprio para um valor inferior ao do capital social mais a reserva legal.

Ancillary benefits may not be repaid if their refund reduces their own capital to a lower value than the share capital plus the legal reserve.

Reserva legal

Legal reserve

A legislação comercial estabelece que, pelo menos, 5% do resultado líquido anual tem de ser destinado ao

Commercial legislation establishes that at least 5% of annual net profit must be appropriated to a legal

reforço da reserva legal até que esta represente pelo menos 20% do capital. Esta reserva não é distribuível a não ser em caso de liquidação do Grupo, mas pode ser utilizada para absorver prejuízos depois de esgotadas as outras reservas, ou incorporada no capital.

reserve until it represents at least 20% of the capital. This reserve is not distributable except in the event of the Group's liquidation, but may be used to absorb losses once the other reserves are exhausted, or in the event of a capital increase.

Em 31 de Dezembro de 2019 e 2018 a reserva legal ascendia a 569.117 Euros.

On December 31st, 2019 and 2018 the legal reserve amounted to 569,117 Euros.

Outras reservas

Other reserves

Durante o exercício findo em 31 de Dezembro de 2019, a rubrica "Outras reservas" apresentou uma variação de 13.362.210 Euros, movimentada por contrapartida da rubrica de "Resultados Transitados", conforme decisão tomada na reunião do Conselho de Administração realizada em 19 de setembro de 2019.

During the year ended on 31 December 2019, the item "Other reserves" changed by 13,362,210 Euros, moved against the caption "Retained earnings", according to the decision taken at the Board of Directors' meeting held on September 19, 2019.

Distribuições

Distributions

O resultado líquido individual do exercício findo em 31 de Dezembro de 2018 foi aplicado, conforme deliberação da Assembleia Geral de Acionistas, como segue:

The Net profit/(loss) for the period ended in December 31st, 2018 was applied in accordance with the deliberation from the Shareholders General Meeting, as follows:

Resultados transitados | *Retained earnings*

3.120.900

Distribuição de dividendos aos accionistas | *Distribution of dividends to shareholders*

9.362.700

Resultado líquido do exercício findo em 31 de Dezembro de 2018 | *Net profit/(loss) for the period ending December 31st, 2018*

12.483.600

Esta distribuição foi efetuada com base nas demonstrações separadas da Alliance Healthcare de 31 de dezembro de 2018, preparadas de acordo com as IFRS, aprovadas pelos Acionistas conforme acima

This distribution was made based on the separate statements of Alliance Healthcare of December 31, 2018, prepared in accordance with IFRS, approved by the Shareholders as mentioned above. The existence

referido. A existência de reservas e resultados transitados com expressão suficiente não colocam em causa a distribuição efetuada.

of reserves and retained earnings with sufficient expression does not call into question the distribution made.

Interesses sem controlo

Non-controlling interests

Durante o exercício, como referido na nota 9.1, o Grupo adquiriu controlo sobre a Alloga Logifarma, entidade na qual detém uma participação maioritária de 51%.

During the year, as mentioned in note 9.1, the Group acquired control over Alloga Logifarma, an entity in which it holds a 51% majority interest.

O movimento dos interesses sem controlo no exercício foi o seguinte:

The movement of interests without control in the exercise was as follows:

RUBRICAS HEADINGS	Interesses sem controlo
Saldo inicial <i>Opening balance</i>	-
Perda de % de detenção sobre ativos líquidos transferidos da Alloga para a Logifarma (Nota 9.1) <i>Loss of % of holding on net assets transferred from Alloga to Logifarma (Note 9.1)</i>	46.403
Movimentos gerados no exercício associados ao processo de aquisição da Alloga Logifarma <i>Movements generated in the year associated with the acquisition of Alloga Logifarma</i>	2.060.165
	2.106.568
Resultado líquido do exercício da subsidiária <i>Net profit/(loss) for the period of the subsidiary</i>	356.754
Saldo final <i>Final balance</i>	2.463.322

Os interesses sem controlo estão apenas associados à participação na Alloga Logifarma, subsidiária adquirida no exercício.

Non- controlling interests are only associated with participation in Alloga Logifarma, a subsidiary acquired during the year.

A 31 de dezembro de 2019, a informação agregada da subsidiária com interesses sem controlo incluída no exercício de consolidação é como segue:

As of December 31, 2019, the aggregate information of the subsidiary with uncontrolled interests included in the consolidation exercise is as follows:

RUBRICAS HEADINGS	31 Dez. 2019 Dez. 31 st 2019	Total ativos líquidos Total net assets	Resultado líquido Total net profit/(loss)
ATIVO ASSETS			
Ativo não corrente <i>Non-current assets</i>	13.426.805		
Ativo corrente <i>Current assets</i>	20.979.762		
TOTAL DO ATIVO TOTAL ASSETS	34.406.567	34.406.567	
PASSIVO LIABILITIES			
Passivo não corrente <i>Non-current liabilities</i>	5.205.882		
Passivo corrente <i>Current liabilities</i>	24.174.289		
TOTAL DO PASSIVO TOTAL LIABILITIES	29.380.171	(29.380.171)	
		5.026.396	
RESULTADO LÍQUIDO DO EXERCÍCIO NET PROFIT/(LOSS) FOR THE PERIOD			
Vendas e serviços prestados <i>Sales and services rendered</i>			12.113.453
Outros rendimentos e ganhos operacionais <i>Other operational income and gains</i>			236.198
Outros gastos e perdas operacionais <i>Other operational costs and losses</i>			(10.948.783)
Resultados financeiros <i>Financial net profit</i>			(142.886)
Imposto sobre o rendimento do exercício <i>Income tax expense</i>			(529.912)
			728.070

15. Subsídios do governo e apoios do Governo

Government subsidies and grants

Os subsídios ao investimento reconhecidos em 31 de Dezembro de 2019 e 2018 são detalhados conforme se segue: *Investment Subsidies recognized in December 31st, 2019 and 2018 are detailed as follows:*

Natureza <i>Nature</i>	2019			2018
	Valor Inicial <i>Initial amount</i>	Amortizações <i>Depreciation</i>	Valor Líquido <i>Net amount</i>	Valor Líquido <i>Net amount</i>
Reembolsável (Nota 17) <i>Reimbursable (Note 17)</i>	201.891	(14.421)	187.470	201.891
Não reembolsável (Nota 18) <i>Non-reimbursable (Note 18)</i>	178.437	(92.472)	85.965	90.325
Incentivo Total <i>Total incentive</i>	380.328	(106.893)	273.435	292.216

Em 2011 a Alliance Healthcare Açores, S.A. (ex-Proconfar) efetuou uma candidatura ao SIDER – Sistema de Incentivos para o Desenvolvimento Regional dos Açores aquando a construção do armazém no Parque Empresarial e de Negócios – Pico d'Água Park, Ilha dos Açores - São Miguel sendo, a Região Autónoma dos Açores (15%) e o FEDER (85%), as entidades financiadoras.

In 2011 Alliance Healthcare Açores (ex-Proconfar) applied to the SIDER – a System of Incentives for the Regional Development. during the construction of the warehouse located in the Pico d'Água Park – Business Park, in the Azores Island of São Miguel, being the Autonomous Region of Azores (15%) and the European Regional Development Fund (85%), the responsible financial entities.

A Alliance Healthcare Açores, S.A, (ex-Proconfar) considerou reunir todas as condições para o reconhecimento do subsídio ao investimento, pelo que:

Alliance Healthcare Açores (ex-Proconfar) considers that fulfils all the conditions for the recognition of this investment grant, and therefore:

- (a) Subsídios reembolsáveis: foram reconhecidos no passivo na rubrica de “outros financiamentos obtidos”.
- (a) Refundable grants; were recognized in the heading “Other obtained loans”.*
- (b) Subsídios não reembolsáveis: foram registados diretamente no passivo sendo imputados numa base sistemática como rendimentos durante os exercícios necessários para balanceá-los com as depreciações/amortizações dos ativos fixos tangíveis e intangíveis a que dizem respeito. O efeito no resultado líquido do exercício de 2019 ascendeu a 4.360 Euros (4.929 Euros em 31 de Dezembro de 2018), reconhecidos na rúbrica “Outros rendimentos e ganhos” (Nota 23).
- (b) Non-refundable grants: were recorded directly in liabilities being allocated on a systematic basis as income over the periods necessary to match them with the depreciation / amortization of tangible fixed assets and intangible assets to which they relate. The effect on the net income for the period of 2019 amounted to 4.360 Euros (4.929 Euros in December 31st, 2018), recorded on the heading “Other costs and losses” (Note 23).*

16. Provisões, passivos e ativos contingentes

Provision, contingent liabilities and assets

Durante o exercício findo em 31 de Dezembro de 2019 e 2018, ocorreram os seguintes movimentos na rubrica de provisões: *During the periods ended in December 31st, 2019 and 2018, the changes in provisions were as follows:*

Contas 2019 Accounts 2019	Saldo Inicial <i>Starting balance</i>	Aumento <i>Increase</i>	Redução <i>Reduction</i>	Operação de concentração de atividades empresariais (Nota 9.1)	Saldo Final <i>Closing balance</i>
Provisões para outras contingências <i>Provisions for other contingencies</i>	1.508.253	-	(100.490)	408.217	1.815.980
	<u>1.508.253</u>	<u>-</u>	<u>(100.490)</u>	<u>408.217</u>	<u>1.815.980</u>

Contas 2018 Accounts 2018	Saldo Inicial <i>Starting balance</i>	Aumento <i>Increase</i>	Redução <i>Reduction</i>	Transferência <i>Transfer</i>	Saldo Final <i>Closing balance</i>
Provisões para outras contingências <i>Provisions for other contingencies</i>	1.328.163	231.581	(51.491)	-	1.508.253
	<u>1.328.163</u>	<u>231.581</u>	<u>(51.491)</u>	<u>-</u>	<u>1.508.253</u>

O valor registado na rubrica de "Provisões" em 31 de Dezembro de 2019 e 2018 corresponde à melhor estimativa do Conselho de Administração para fazer face a perdas futuras a incorrer com contingências. *The amount recorded under the caption "Provisions" at 31 December 2019 and 2018 corresponds to the best estimate of the Board of Directors to cover future losses to be incurred with contingencies.*

Em 31 de Dezembro de 2019 e 2018, o Grupo tinha assumido as seguintes responsabilidades por garantias prestadas: *On December 31st, 2019 and 2018, the Group had provided the following guarantees:*

	2019	2018
Direção Geral de Contribuições e Impostos Portuguese Tax Authority	4.556.300	4.556.300
Região Autónoma dos Açores (SIDER)	201.891	201.891
Câmara Municipal de Sintra	25.000	25.000
BP Portuguesa	12.678	12.678
Tribunal do Trabalho Portuguese Labour Court	5.422	5.422
Instituto Português de Oncologia de Lisboa	11.700	11.700
	4.812.991	4.812.991

As garantias prestadas à Direção Geral de Contribuições e Impostos estão relacionadas com os processos fiscais mencionados na nota 12.

The guarantees provided to the Portuguese Tax Authority are related to the tax processes mentioned in note 12.

17. Passivos financeiros

Financial liabilities

Fornecedores e outras contas a pagar

Suppliers and other accounts payable

Em 31 de Dezembro de 2019 e 2018 as rubricas de "Fornecedores" e de "Outras contas a pagar" apresentavam a seguinte composição:

On December 31st, 2019 and 2018 the heading "Suppliers" and "Other accounts payable" were as follows:

Fornecedores Trade accounts payable		2019	2018
Fornecedores c/c Suppliers		70.441.473	49.371.405
Fornecedores c/ facturas em recepção e conferência Suppliers - invoices pending		3.915.463	3.154.305
		74.356.936	52.525.710
Outras contas a pagar - corrente Other accounts payable - current		2019	2018
Pessoal (Nota 21) Personnel (Note 21)		1.078	1.190
Estado e outros entes públicos State and other public entities		1.052.220	430.395
Fornecedores de investimentos Investment suppliers		485.839	53.064
Credores por acréscimos de gastos Creditors for accrued expenses		5.122.716	3.102.501
Outros Other		5.927	-
		6.667.780	3.587.150

Em 31 de Dezembro de 2019 e 2018, a maturidade contratual remanescente dos saldos registados nas rubricas “Fornecedores” e “Fornecedores de investimentos” era como se segue:

At 31 December 2019 and 2018, the remaining contractual maturity of the balances recorded under "Suppliers" and "Suppliers of investments" was as follows:

Fornecedores Trade accounts payable	2019	2018
]0;1] Mês Month	60.833.080	37.831.699
]1;3] Meses Months	13.523.856	14.637.495
]3;12] Meses Months	-	56.516
	74.356.936	52.525.710

Fornecedores de investimentos Investment suppliers	2019	2018
]0;1] Mês Month	485.839	53.064
	485.839	53.064

A rubrica “Credores por acréscimo de gastos”, em 31 de Dezembro de 2019 e 2018 detalha-se como se segue:

The heading "Creditors for accrued expenses" on December 31st, 2019 and 2018, is detailed as follows:

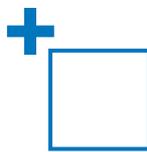
Credores por acréscimo de gastos Creditors for accrued expenses	2019	2018
Descontos a conceder Rebates to be conceded	186.906	57.355
Férias e subsídios de férias a pagar (Nota 20) Vacation and holiday pay to be paid (Note 20)	2.162.515	1.656.008
Prémios Bónus	874.610	405.747
Trabalhos especializados Specialized works	586.565	383.521
Transporte de mercadorias Transportation of goods	230.936	157.598
Outros Others	1.081.184	442.272
	5.122.716	3.102.501

Financiamentos obtidos

Obtained loans

Os financiamentos obtidos em 31 de Dezembro de 2019 e 2018, são detalhados como se segue:

The obtained loans on December 31st, 2019 and 2018, are detailed as follows:



	31 Dez. 2019 Dec. 31st, 2019			31 Dez. 2018 Dec. 31st, 2018			Vencimento Due date	Tipo de amortização Repayment type
	Montante utilizado Amount			Montante utilizado Amount				
	Limite Limit	Corrente Current	Não corrente Non-current	Limite Limit	Corrente Current	Não corrente Non-current		
Instituições financeiras: Financial institutions:								
Papel comercial: Commercial paper:								
Papel comercial Commercial paper	2.880.000	2.880.000	-	3.240.000	360.000	2.880.000	2027	semestral semi-annual
Papel comercial Commercial paper	17.500.000	16.500.000	-	12.500.000	-	-	2020	prazo de emissão issue term
Papel comercial Commercial paper	2.500.000	2.500.000	-	3.500.000	1.000.000	2.500.000	2022	semestral semi-annual
Papel comercial Commercial paper	-	-	-	10.000.000	-	-	-	-
Papel comercial Commercial paper	15.000.000	-	-	-	-	-	2022	prazo de emissão issue term
Papel comercial Commercial paper	7.500.000	7.500.000	-	-	-	-	2020	prazo de emissão issue term
Papel comercial Commercial paper	10.000.000	10.000.000	-	-	-	-	2021	prazo de emissão issue term
Papel comercial Commercial paper	3.200.000	-	-	6.400.000	3.200.000	3.200.000	2020	prazo de emissão issue term
Papel comercial Commercial paper	23.000.000	9.000.000	-	20.000.000	20.000.000	-	2020	prazo de emissão issue term
Papel comercial Commercial paper	-	-	-	5.000.000	-	-	-	-
	81.580.000	48.380.000	-	60.640.000	24.560.000	8.580.000		
Empréstimos bancários: Bank loans:								
Empréstimo Loan	2.727.930	393.067	2.334.863	3.117.675	389.231	2.728.445	2026	trimestral quarterly (1)
Empréstimo Loan	2.500.000	1.000.000	1.500.000	3.500.000	1.000.000	2.500.000	2022	trimestral quarterly (2)
	5.227.930	1.393.067	3.834.863	6.617.675	1.389.231	5.228.445		
Outros empréstimos obtidos: Other obtained loans:								
Descoberto bancário (Nota 4) Bank overdraft (Note 4)	11.500.000	877.515	-	44.000.000	8.011.950	-	renovável renewable	n.a.
Empréstimo Loan	688.605	375.381	313.224	-	-	-	renovável renewable	n.a.
Locação financeira (Nota 7) Lease (Note 7)	-	-	-	335.574	72.381	263.193	2023	Mensal monthly
	12.188.605	1.252.896	313.224	44.335.574	8.084.331	263.193		
Total valor nominal Total nominal value	98.996.535	51.025.963	4.148.087	111.593.249	34.033.562	14.071.638		
Instituições não financeiras: Non-Financial institutions:								
Subsídios ao investimento reembolsáveis: Reimbursable investments grants:								
Sider (Nota 15) (Note 15)	187.470	28.842	158.629	201.891	14.421	187.470	2027	semestral semi-annual
	187.470	28.842	158.629	201.891	14.421	187.470		
Ajustamento custo amortizado Amortised cost adjustment								
	-	(53.154)	-	-	(62.338)	-		
	99.184.005	51.001.651	4.306.716	111.795.140	33.985.645	14.259.108		

Em 31 de Dezembro de 2019 e 2018, a parcela classificada como não corrente relativa a "Empréstimos bancários" e "Papel Comercial" tem o seguinte plano de reembolso definido:

On December 31st, 2019 and 2018, the portion classified as non-current on "Commercial Paper" and "Bank Loans" has the following defined amortization plan:

	2019	2018
Empréstimos bancários Bank loans		
até 2 anos Until 2 years	2.297.618	8.710.008
de 3 a 5 anos 3 to 5 years	1.226.422	3.294.276
mais de 5 anos More than 5 years	310.823	1.804.161
	3.834.863	13.808.445

Em 31 de Dezembro de 2019, a rubrica Financiamentos obtidos considera dois empréstimos não correntes em utilização:

- (1) Um empréstimo no montante de € 2.334.863 contratado em Julho de 2016 pela Alliance Healthcare. Este empréstimo vence juros trimestrais à taxa Euribor a 3 meses acrescida de um spread de mercado, e é reembolsável em prestações trimestrais e sucessivas até Julho de 2026.
- (2) Um empréstimo no montante de € 1.500.000 contratado em Junho de 2017 pela Alliance Healthcare. Este empréstimo vence juros trimestrais à taxa Euribor a 12 meses acrescida de um spread de mercado, e é reembolsável em prestações trimestrais e sucessivas até Junho de 2022.

On December 31st, 2019, the “Obtained loans” heading considers two medium and long-term loans:

- (1) One loan of 2.334.863 Euros hired in July 2016 by Alliance Healthcare. The loan pays interest monthly to the Euribor 3 months plus a market spread, and is repayable in quarterly and successive instalments until July 2026.*
- (2) One loan of 1,500,000 Euros hired in June 2017 by Alliance Healthcare. The loan pays interest monthly to the Euribor 12 months plus a market spread, and is repayable in quarterly and successive instalments until June 2022.*

Os montantes apresentados na rubrica financiamento obtido passivo não corrente referentes a papel comercial referem-se a programas automaticamente renováveis pelo prazo de um ano, sendo o objetivo do Conselho de Administração a manutenção dos referidos financiamentos por um prazo superior a 12 meses, dependendo a sua manutenção apenas de decisão do Conselho de Administração e do cumprimento de *covenants* contratualizados, os quais à data de 31 de Dezembro de 2019 se encontram cumpridos.

The amounts presented in the non-current liabilities obtained from commercial paper relate to automatically renewable programs for a period of one year, and the objective of the Board of Directors is to maintain these loans for a period of more than 12 months, depending on their maintenance only of the Board of Directors' decision and compliance with contractual covenants, which as of 31 December 2019 are fulfilled.

As restantes dívidas a instituições de crédito estão expressas em Euros e vencem juros a taxas de mercado variáveis.

The remaining debts to credit institutions are expressed in Euros and bear interest at variable market rates.

A tabela seguinte mostra as alterações nos passivos do Grupo decorrentes de atividades de financiamento, incluindo alterações monetárias e não monetárias. Os passivos decorrentes de atividades de financiamento são aqueles para os quais os fluxos de caixa foram, ou os fluxos de caixa futuros serão, classificados no resultado consolidado do Grupo como fluxos de caixa das atividades de financiamento.

The table below details changes in the Group's liabilities arising from financing activities, including both cash and non-cash changes. Liabilities arising from financing activities are those for which cash flows were, or future cash flows will be, classified in the Group's consolidated statement as cash flows from financing activities.

Financiamentos obtidos <i>Obtained loans</i>	2019	2018
Saldo inicial de financiamento (excluindo descobertos bancários) <i>Opening balance of financing (excluding bank overdrafts):</i>		
Corrente <i>Current</i>	25.973.695	29.798.782
Não corrente <i>Not current</i>	14.259.108	11.955.995
Total <i>Total</i>	40.232.803	41.754.777
Recebimentos provenientes de financiamentos obtidos <i>Receipts from financing obtained</i>	756.860.000	552.527.672
Pagamentos provenientes de financiamentos obtidos <i>Payments from financing obtained</i>	(743.765.020)	(553.973.194)
Outros <i>Others</i>	1.103.071	(76.452)
Saldo final de financiamento (excluindo descobertos bancários) <i>Closing balance of financing (excluding bank overdrafts):</i>		
Corrente <i>Current</i>	50.124.138	25.973.695
Não corrente <i>Not current</i>	4.306.716	14.259.108
Total <i>Total</i>	54.430.854	40.232.803

Em 31 de Dezembro de 2019 e 2018, o detalhe das rubricas de "Estado e outros entes públicos" apresentava a seguinte composição:

As at December 31st, 2019 and 2018, the detail of the headings identified as "State and other public entities" were as follows:

Passivo corrente <i>Current liabilities</i>	2019	2018
Imposto sobre o Valor acrescentado: <i>Value added tax:</i>	402.781	47.454
Imposto sobre o Rendimento das Pessoas Singulares: <i>Personal income tax:</i>		
Retenções na fonte <i>Withholding tax</i>	158.487	125.997
Segurança Social <i>Social Security</i>	330.137	249.210
Restantes impostos <i>Other taxes</i>	160.815	7.734
	1.052.220	430.395

18. Outros passivos correntes

Others current liabilities

Em 31 de Dezembro de 2019 e 2018 as rubricas do passivo corrente "Outros passivos correntes" apresentavam a seguinte composição: *As at December 31st, 2019 and 2018 the heading of "Other current liabilities" was detailed as follows:*

	2019	2018
Subsídios do Governo (Nota 15) <i>Government Grants (Note 15)</i>	85.965	90.325
Outros <i>Others</i>	-	9.575
	85.965	99.900

19. Rédito

Revenue

O rédito reconhecido pelo Grupo em 31 de Dezembro de 2019 e 2018 é detalhado conforme se segue: *The revenue recognized by the Group on December 31st, 2019 and 2018 is detailed as follows:*

Categoria <i>Category</i>	2019	2018
Vendas <i>Sales</i>	624.721.577	583.079.066
Prestação de serviços <i>Services rendered</i>	17.489.380	10.428.313
Juros obtidos (Nota 24) <i>Interest income (Note 24)</i>	966.199	301.200
	643.177.156	593.808.579

O valor líquido das vendas e das prestações de serviços por mercado, durante os exercícios de 2019 e 2018, distribui-se como segue: *The net amount of sales and services rendered per market during the periods of 2019 and 2018, have resulted into the following distribution:*

2019

Mercado Interno | *Domestic Market*
Mercado Externo | *External Market*
TOTAL

Vendas Sales	Descontos concedidos Conceded rebates	Prestação de serviços Services rendered	Total
590.222.938	(1.233.297)	16.799.913	605.789.554
35.731.936	-	689.467	36.421.403
625.954.874	(1.233.297)	17.489.380	642.210.957

2018

Mercado Interno | *Domestic Market*
Mercado Externo | *External Market*
TOTAL

Vendas Sales	Descontos concedidos Conceded rebates	Prestação de serviços Services rendered	Total
552.207.785	(1.439.507)	9.352.805	560.121.083
32.310.788	-	1.075.508	33.386.296
584.518.573	(1.439.507)	10.428.313	593.507.379

Em 2019 e 2018 não existia nenhum cliente que, individualmente, representasse mais de 10% do total da rubrica de "Vendas e Prestação de Serviços".

As of December 31, 2019 and 2018 there is no customer that individually accounted for more than 10% of the total "Sales and services rendered"

O aumento da rubrica de Prestação de Serviços face a 2018 está essencialmente associado à operação de concentração referida na nota 9.1.

The increase in the Provision of Services item compared to 2018 is essentially associated with the concentration referred to in note 9.1.

20. Fornecimentos e serviços externos

External supplies and services

A rubrica de “Fornecimentos e serviços externos” nos exercícios findos em 31 de Dezembro de 2019 e 2018 é detalhada conforme se segue:

The heading "External supplies and services" for the periods ended in December 31st, 2019 and 2018 is detailed as follows:

Natureza <i>Natures</i>	2019	2018
Transporte de mercadorias <i>Transportation of goods</i>	8.232.112	6.874.253
Trabalhos especializados (Nota 7) <i>Specialized works (Note 7)</i>	4.350.213	5.591.962
Electricidade <i>Electricity</i>	740.821	651.510
Material de embalagem <i>Packaging material</i>	620.757	-
Assistência técnica <i>Technical assistance</i>	526.759	529.308
Combustíveis <i>Fuel</i>	465.767	257.893
Conservação e reparação <i>Maintenance and repairs</i>	396.790	250.035
Publicidade e propaganda <i>Advertising</i>	364.607	278.442
Seguros <i>Insurance</i>	341.881	177.699
Comunicação <i>Communication</i>	276.208	257.110
Limpeza, higiene e conforto <i>Cleaning services</i>	229.892	212.636
Vigilância e segurança <i>Security</i>	211.932	186.620
Rendas e alugueres (Nota 7) <i>Rentals (Note 7)</i>	204.205	1.071.447
Portagens <i>Tolls</i>	186.482	99.828
Deslocações e estadas <i>Travel and lodging</i>	168.067	167.010
Material de escritório <i>Office supplies</i>	121.333	117.726
Outros fornecimentos e serviços externos <i>Other services</i>	1.407.492	536.757
	18.845.318	17.260.236

A redução significativa dos valores de rendas e alugueres e trabalhos especializados face ao ano passado, estão associados a contratos de locação operacionais tratados no âmbito da IAS 17 (1.711.922 Euros – Nota 7), que em 2019, passam a ser tratados no âmbito da IFRS 16.

The significant reduction in the values of rents and rentals and specialized works compared to last year, are associated with operating lease contracts treated under IAS 17 (1,711,922 Euros – Note 7), which in 2019 will be treated under IFRS 16.

21. Gastos com o pessoal

Personnel cost

A rubrica “Gastos com o pessoal” nos exercícios findos em 31 de Dezembro de 2019 e 2018 é detalhada conforme se segue:

The heading "Personnel costs" for the periods ended in December 31st, 2019 and 2018 is detailed as follows:

Natureza <i>Nature</i>	2019	2018
Remunerações dos órgãos sociais <i>Board's remuneration</i>	532.823	243.651
Remunerações do pessoal <i>Personnel wages</i>	13.537.917	10.558.140
Indemnizações <i>Severance pay</i>	141.143	58.821
Encargos sobre remunerações <i>Social Security</i>	2.814.382	2.184.877
Seguros de acidentes de trabalho <i>Accidents at work insurance</i>	90.571	78.025
Seguros de saúde e vida <i>Health and life insurance</i>	137.751	118.609
Gastos de acção social <i>Social expenditures</i>	71.171	25.846
Trabalho temporário <i>Temporary job</i>	654.624	172.198
Outros gastos com o pessoal <i>Other personnel costs</i>	488.419	241.722
	18.468.801	13.681.889

O número médio de colaboradores ao serviço do Grupo durante o exercício de 2019 foi de 616 (490 durante o exercício de 2018).

The average number of employees working for the Group during the period of 2019 was 616 (490 in the period of 2018).

Em 31 de Dezembro de 2019 os saldos a pagar ao pessoal ascendem a 1.078 Euros (1.190 Euros em 31 de Dezembro de 2018) (Nota 17).

On December 31st, 2019, the payable balance to personnel amounts to 1,078 euros (1,190 euros on December 31st, 2018) (Note 17).

A responsabilidade relativamente a férias, subsídios de férias e prémios que se vencem para pagamento ao pessoal em 2020 era de 3.037.125 Euros em 31 de Dezembro de 2019 (2.061,755 Euros em 31 de Dezembro de 2018) (Nota 17).

The liability for vacation, holiday pay and bonuses that are due for payment to personnel in 2020 amounted to 3,037,125 Euros on December 31st, 2019 (2,061,755 Euros on December 31st, 2018) (Note 17).

Os outros gastos com o pessoal englobam, nomeadamente, formação e despesas com cantina.

Other personnel costs include, namely, training and canteen expenses.

22. Amortizações

Depreciation and Amortization

A decomposição da rubrica de “Gastos / reversões de depreciação e de amortização” nos exercícios findos em 31 de Dezembro de 2019 e 2018 é conforme se segue:

The heading “Depreciation and amortization (expenses) / reversals” in the period ended December 31st, 2019 and 2018 is as follows:

Natureza Nature	2019	2018
Ativos fixos tangíveis (Nota 6) <i>Tangible fixed assets (Note 6)</i>	2.143.340	2.096.075
Direitos de uso (Nota 7) <i>Right-of-use assets (Note 7)</i>	3.709.109	-
Ativos intangíveis (Nota 8) <i>Intangible assets (Note 8)</i>	779.852	199.496
	6.632.301	2.295.571

23. Outros gastos e perdas e outros rendimentos e ganhos

Other costs and losses and other income and gains

A decomposição da rubrica de “Outros gastos e perdas” nos exercícios findos em 31 de Dezembro de 2019 e 2018 é conforme se segue:

The breakdown of the heading “Other costs and losses” in the periods ended in December 31st, 2019 and 2018 is as follows:

Natureza Nature	2019	2018
Impostos <i>Taxes</i>	415.580	513.312
Dívidas incobráveis (Nota 12) <i>Bad debts accounts receivable (Note 12)</i>	2.400.343	2.337.262
Abates de investimentos não financeiros <i>Non financial investments write-off</i>	40.161	2.500
Outros <i>Others</i>	275.630	87.105
	3.131.714	2.940.179

A decomposição da rubrica de “Outros rendimentos e ganhos” nos exercícios findos em 31 de Dezembro de 2019 e 2018 é conforme se segue:

The breakdown of the heading "Other income and gains" for the periods ended December 31st, 2019 and 2018 is as follows:

Natureza Nature	2019	2018
Alienações de investimentos não financeiros <i>Disposals of non-financial investments</i>	2.586	26.337
Subsídios ao investimento (Nota 15) <i>Investment grants (Note 15)</i>	4.360	4.929
Recuperação de dívidas incobráveis (Nota 12) <i>Bad debt recovery</i>	373.725	186.516
Outros <i>Others</i>	250.117	112.101
	630.788	329.883

24. Juros e outros rendimentos e gastos similares

Interest and other similar income and cost

Os gastos e perdas de financiamento reconhecidos no decurso dos exercícios findos em 31 de Dezembro de 2019 e 2018 são detalhados conforme se segue:

The financial expenses recognized during the periods ended in December 31st, 2019 and 2018 are detailed as follows:

Natureza Nature	2019	2018
Juros suportados <i>Interest costs</i>		
Financiamentos bancários <i>Bank loans</i>	311.098	314.150
Desconto de títulos <i>Cashing of securities</i>	-	1.283
Gastos financeiros associados a locações <i>Leases</i>	239.909	635
Outros gastos de financiamento <i>Other financial costs</i>	384.659	347.250
	935.666	663.318

A rubrica “Outros gastos de financiamento” diz essencialmente respeito a gastos suportados com a emissão de papel comercial.

The heading "Other financial costs" primarily concerns the costs incurred with the issuance of commercial paper.

Os juros e outros rendimentos similares reconhecidos no decurso dos exercícios findos em 31 de Dezembro de 2019 e 2018 são detalhados conforme se segue:

Interest and other similar income recognized during the periods ended in December 31st, 2019 and 2018 are detailed as follows:

Natureza <i>Nature</i>	2019	2018
Juros obtidos <i>Interest income</i>		
Depósitos em instituições de crédito (Nota 12) <i>Deposits in credit institutions (Note 12)</i>	1.722	1.595
Acordos de regularização de dívida (Nota 12) <i>Debts settlement agreement (Note 12)</i>	880.376	301.200
Outros financiamentos concedidos <i>Other conceded loans</i>	84.101	93.304
Outros ganhos de financiamento <i>Other financial income</i>	-	20.763
	966.199	416.862

A rubrica “Juros obtidos – Acordos de regularização de dívida” diz respeito aos juros debitados pelo Grupo aos seus clientes resultante de acordos de regularização de dívida assinados com os mesmos, que visam remunerar o Grupo pelo desfasamento temporal no recebimento (Nota 12).

The heading "Interest income - debt settlement agreements" is related with interests charged by the Group to its customers resulting from debt settlement agreements signed with them, aimed at compensating the Group for the time lag in receiving (Note 12).

25. Resultados por ação

Earnings per share

O cálculo do resultado básico por ação baseia-se no lucro atribuível aos acionistas ordinários, dividido pela média ponderada de ações ordinárias no período, excluindo ações ordinárias compradas e detidas como ações próprias.

The calculation of basic earnings per share is based on the profit attributable to ordinary shareholders, divided by the weighted average number of common shares in the period, excluding common shares purchased and held as treasury shares.

RESULTADO LÍQUIDO DO EXERCÍCIO | *NET PROFIT/(LOSS) FOR THE PERIOD*
Nº médio de ações ordinárias | *Average number of basic shares*

Resultado por ação básico e diluído | *Net profit/(loss) per share basic and diluted*

	31 Dez. 2019 Dec. 31 2019	31 Dez. 2018 Dec. 31 2018
	10.333.138	12.483.600
	500.000	500.000
	20,67	24,97

O resultado diluído por ação é igual ao resultado básico por ação, devido à inexistência de instrumentos financeiros que venham a originar a diluição do capital social no futuro.

The diluted earnings per share is equal to the basic earnings per share, due to the lack of financial instruments that would lead to dilution of the capital stock in the future.

26. Partes relacionadas

Related parties

As seguintes pessoas coletivas detêm o capital subscrito do Grupo em 31 de Dezembro de 2019 e 2018:

The following entities are owners of the Group's share capital on December 31st, 2019 and 2018:

	2019	2018
Alliance Boots Holdings Limited	49,00%	49,00%
Farminveste – Investimentos, Participações e Gestão, S.A.	51,00%	51,00%

As remunerações do pessoal chave de gestão do Grupo, constituído pelos membros do Conselho de Administração do Grupo e restantes membros do Comité Executivo, nos exercícios findos em 31 de Dezembro de 2019 e 2018, foram as seguintes:

Remuneration of the key management personnel, consisting of members of the Group's Board of Directors and other members of the Executive Committee, for the periods ended on December 31st, 2019 and 2018 were as follows:

	Componente fixa Fixed component 2019	Componente variável Variable component 2019	Componente fixa Fixed component 2018	Componente variável Variable component 2018
Conselho de Administração e Outros Membros da Comissão Executiva Board of Directors and Other members of the Executive Committee	545.095	203.901	615.631	173.038
	545.095	203.901	615.631	173.038

Os termos ou condições praticadas entre o Grupo e as partes relacionadas são substancialmente idênticos aos que normalmente seriam contratados, aceites e praticados entre entidades independentes em operações comparáveis.

The transaction terms and conditions between the Group and related parties are substantially similar to those contracted, accepted and practiced between independent entities in comparable transactions.

Consideram-se como partes relacionadas as empresas abaixo referidas, incluídas nas respetivas categorias: *The companies listed below are considered as related parties, included in the respective categories:*

- Empresas – Mãe (acionistas) • Parent companies (shareholders)
- Outras partes relacionadas • Other related parties

No decurso dos exercícios findos em 31 de Dezembro de 2019 e 2018 foram efetuadas as seguintes transações com partes relacionadas: *During the periods ended on December 31st, 2019 and 2018 the following transactions were carried out with related parties:*

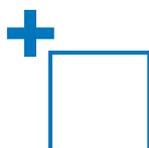
Transações <i>Transactions</i> 2019	Vendas de mercadorias <i>Sales of goods</i>	Prestação de serviços <i>Services rendered</i>	Compras de mercadorias <i>Purchase of goods</i>	Forn. serv. externos <i>External supplies and</i>	Activos (in)tangíveis <i>(In)angible assets</i>	Dividendos (pagos) e recebidos <i>Dividends (paid) and</i>
<u>Empresas - mãe Parent Companies</u>						
Alliance Boots Holdings Limited	-	-	-	-	-	(4.587.723)
Farminveste – Investimentos, Participações e Gestão, S.A.	-	101.839	95.147	588.412	1.812	(4.774.977)
	-	101.839	95.147	588.412	1.812	(9.362.700)
<u>Outras partes relacionadas Other related parties</u>						
Alliance Boots Group Ltd.	-	84.101	-	-	-	-
Alliance Boots Services Ltd.	-	459.282	-	-	-	-
Alliance Healthcare Espanha	62	55	16.042	-	-	-
Alliance Healthcare Itália	9.055	766	3.086	-	-	-
Alliance UniChem IP Limited	-	-	-	88.401	-	-
Alliance Healthcare Repartition	7.940	159	-	-	-	-
Alloga Espanha	-	-	1.691	-	-	-
Alcura Health Espana	275	-	-	-	-	-
Almus Pharmaceuticals, Ltd.	-	-	4.056	-	-	-
Stephar BV	896.495	-	-	-	-	-
AH Schweiz	-	-	-	168.145	-	-
Boots Beauty International	-	-	500.820	-	-	-
Glintt Business Solutions, Lda.	-	-	-	23.532	-	-
Glintt Global Intel. Technologies	-	-	-	809.187	841.105	-
Farbiowell	328.980	226.010	697.393	-	-	-
Farmacoope	921	6.984	19.146	14	-	-
HMR - Health Market Research	-	-	-	435.125	-	-
HMR - International	-	131.930	-	-	-	-
Associação Dignitude	-	-	-	9.300	-	-
Farminveste 4 - Serviços, S.A. (Nota 7)	-	-	-	2.657.207	-	-
Imofarma	-	-	-	66.879	-	-
Servestec	-	87.645	217.898	-	-	-
Valormed	-	60.383	1.078	-	-	-
Infosaúde - Inst. Form. E. I. Saúde Unip.,Lda.	-	379	3	38.378	-	-
Alliance Healthcare IT Services Ltd	-	-	-	104.466	-	-
Beachcourse Limited	1.129.653	-	-	218	-	-
Cuidafarma, Lda.	-	248.482	540.870	-	-	-
Globalvet	-	-	5.506	-	-	-
ANF - Associação Nacional de Farmácias	102	102.833	-	-	-	-
CPL Phama	484	58	-	-	-	-
OTC Direct Limited	1.619.326	-	-	-	-	-
Iberfar, S.A.	-	9.748	-	1.193.599	-	-
Ferraz Lynce	-	323.381	674.953	-	-	-
	3.993.293	1.742.196	2.682.542	5.594.451	841.105	-

Transações <i>Transactions</i> 2018	Vendas de mercadorias <i>Sales of goods</i>	Prestação de serviços <i>Services rendered</i>	Compras de mercadorias <i>Purchase of goods</i>	Forn. serv. externos <i>External supplies and</i>	Activos (intangíveis <i>(Intangible assets</i>	Dividendos (pagos) e recebidos <i>Dividends (paid) and</i>
Empresas - mãe <i>Parent Companies</i>						
Alliance Boots Holdings Limited	-	-	-	-	-	(5.237.279)
Farminveste – Investimentos, Participações e Gestão, S.A.	498	122.241	107.607	370.548	-	(5.451.045)
	498	122.241	107.607	370.548	-	(10.688.324)
Outras partes relacionadas <i>Other related parties</i>						
Alliance Boots Group Ltd.	-	93.763	-	-	-	-
Alliance Boots Services Ltd.	-	466.400	-	2.381	-	-
Alliance Healthcare Espanha	14.367	-	32.661	-	-	-
Alliance Healthcare Itália	22.764	-	14.272	-	-	-
Alliance UniChem IP Limited	-	-	-	13.773	-	-
Alliance Healthcare Repartition	5.184	-	-	-	-	-
Almus Pharmaceuticals	-	-	7.191	-	-	-
Alloga France	-	-	15.991	-	-	-
Alcura Health Espana	4.048	-	-	-	-	-
Stephar BV	434.549	-	-	-	-	-
AH Schweiz	-	-	-	162.655	-	-
Boots Beauty International	-	-	432.540	-	-	-
Glintt Business Solutions, Lda.	-	-	-	65.904	-	-
Glintt Global Intel. Technologies	-	-	-	1.330.156	357.026	-
Farbiowell	-	57.985	51.403	-	-	-
Farmacoope	-	7.254	-	-	-	-
HMR - Health Market Research	-	139.934	-	460.534	-	-
Associação Dignitude	-	-	-	11.545	-	-
Farminveste 4 - Serviços, S.A. (Nota 7)	-	-	-	2.304.266	277.739	-
Imofarma	-	-	-	66.121	-	-
Valormed	-	77.528	-	-	-	-
Infosaúde - Inst. Form. E. I. Saúde Unip.,Lda.	-	86.068	-	107.688	-	-
Alliance Healthcare IT Services Ltd	-	-	-	111.575	-	-
Beachcourse Limited	486.745	-	-	-	-	-
Cuidafarma, Lda.	-	53.269	168.304	-	-	-
Glintt MSV	-	-	-	42.982	-	-
ANF - Associação Nacional de Farmácias	-	50.258	-	-	-	-
OTC Direct Limited	3.133.828	-	11.088	-	-	-
	4.101.485	1.032.459	733.450	4.679.580	634.765	-

Para além das transações acima identificadas, não existiram transações com outras entidades relacionadas ou com administradores do Grupo. *Besides the above mentioned transactions, there were no additional transactions with other related entities or with administrators of the Group.*

Em 31 de Dezembro de 2019 e 2018 o Grupo apresentava os seguintes saldos com partes relacionadas: *On December 31st, 2019 and 2018 the Group had the following balances with related parties:*

Saldos Balances 31-12-2019	Contas a receber m/p Acc Rec mt	Contas a receber c/p Acc Rec st	Contas a pagar RETGS Acc Pay Grp	Contas a pagar c/p Acc Pay st
<u>Empresas - mãe Parent companies</u>				
Farminveste – Investimentos, Participações e Gestão, S.A.	-	-	-	105.805
	-	-	-	105.805
<u>Outras partes relacionadas Other related parties</u>				
Alliance Boots Group Ltd.	-	19.943	-	-
Walgreens Alliance Boots Services	-	8.888	-	-
Alliance Healthcare Espanha	-	-	-	2.219
Alliance Healthcare Itália	-	5.947	-	-
Alliance Healthcare Repartition	-	4.496	-	-
Stephar BV	-	115.553	-	-
Glintt Business Solutions, Lda.	-	-	-	4.797
Glintt Global Intel. Technologies	-	-	-	193.598
Boots Beauty International	-	-	-	5.474
Farbiowell	-	21.462	-	74.607
Iberfar Indústria Farmacêutica, S.A.	-	8.807	-	2.826
HMR International	-	10.456	-	-
HMR - Health Market Research	-	-	-	33.642
Servestec	-	14.762	-	16.957
Farminveste 4 - Serviços, S.A.	-	-	-	64.518
Cuidafarma	-	45.097	-	97.051
Infosaúde - Inst. Form. E. I. Saúde Unip.,Lda.	-	-	-	1.278
Alliance Healthcare IT Services Ltd	-	-	-	152.121
Beachcourse Limited	-	85.546	-	-
Alliance Santé, S.A.	-	79.752	-	-
OTC Direct Limited	-	166.068	-	-
Ferraz Lynce	-	253.613	-	88.925
	-	840.390	-	738.013



Saldos Balances 31-12-2018	Contas a receber mlp Acc Rec ml	Contas a receber c/p Acc Rec st	Contas a pagar RETGS Acc Pay Grp	Contas a pagar c/p Acc Pay st
Empresas - mãe Parent companies				
Farminveste – Investimentos, Participações e Gestão, S.A.	-	42.562	-	131.604
	-	42.562	-	131.604
Outras partes relacionadas Other related parties				
Alliance Boots Group Ltd.	-	23.442	-	-
Alliance Boots Services Ltd.	-	31.760	-	-
Alliance Healthcare Espanha	-	-	-	3.036
Alliance Healthcare Repartition	-	2.592	-	-
Stephar BV	-	106.024	-	-
AH Schweiz	-	-	-	14.485
Boots Beauty International	-	-	-	83.376
Farbiowell	-	88.378	-	6.964
Farmacoope	-	2.820	-	-
HMR - Health Market Research	-	10.399	-	33.642
ANF - Associação Nacional Farmácias	-	9.151	-	-
Glovalvet, Soluções e Inov. Vet., Lda.	-	2.144	-	-
Farminveste 4 - Serviços, S.A.	-	-	-	85.021
Cuidafarma	-	1.700	-	-
Infosaúde - Inst. Form. E. I. Saúde Unip.,Lda.	-	-	-	24.465
Alliance Healthcare IT Services Ltd	-	-	-	58.676
Beachcourse Limited	-	27.430	-	-
Alliance Santé, S.A.	-	78.372	-	-
OTC Direct Limited	-	196.329	-	-
	-	580.541	-	309.665

27. Divulgações exigidas por diplomas legais

Disclosures required by legislation

Os honorários totais faturados no exercício findo em 31 de Dezembro de 2019 e 2018 pelo Revisor Oficial de Contas relacionados com a Revisão legal das contas anuais ascenderam a 106.806 Euros.

The total fees for the period ended in December 31st, 2019 and 2018 invoiced by the Chartered Accountant related to annual statutory audit amounted to 106,806 Euros.

28. Eventos subsequentes

Subsequent Events

Após a data da Demonstração da posição financeira não se verificaram eventos subsequentes que possam ter impacto material nas Demonstrações Financeiras da Alliance Healthcare, S.A.. Podemos, no entanto, referir como um evento subsequente não ajustável material a Pandemia associada ao Covid-19, que poderá ter efeitos, hoje não quantificáveis, nas demonstrações financeiras do próximo período.

After the date of the Statement of Financial Position, there were no subsequent events that could have a material impact on the Financial Statements of Alliance Healthcare, S.A. We can, however, refer to the Pandemic associated with Covid-19 as a material non-adjustable subsequent event, which may have effects, today not quantifiable, in the financial statements of the next period.

No final de 2019, foi identificado pela primeira vez em humanos, mais concretamente na cidade chinesa de Wuhan, o novo Corona Vírus. Desde então espalhou-se por todo o Mundo, levando à declaração de pandemia mundial. Em resposta a esta evolução, os diferentes agentes económicos, em articulação com as autoridades governamentais e as autoridades de saúde, têm adotado medidas restritivas com impacto importante ao nível da atividade económica dos países afetados.

In the end of 2019, the new Corona Virus was first identified in humans, more specifically in the Chinese city of Wuhan. It has since spread throughout the world, leading to the declaration of a worldwide pandemic. In response to these developments, the different economic agents, in conjunction with government authorities and health authorities, have adopted restrictive measures with an important impact on the level of economic activity in the affected countries.

O facto da distribuição por grosso de especialidades farmacêuticas, dispositivos médicos e outros produtos de saúde ser considerada no âmbito desta pandemia, como parte integrante dos serviços essenciais na área da saúde, permite-nos assegurar a continuidade das nossas operações sem qualquer tipo de restrições. Esta é a realidade de toda a cadeia do sector, desde os nossos fornecedores indústria farmacêutica, passando pelos pré grossistas e grossistas, e terminando nas farmácias.

The fact that the wholesale distribution of pharmaceutical specialties, medical devices and other health products is considered within the scope of this pandemic, as an integral part of essential health services, allows us to ensure the continuity of our operations without any restrictions. This is the reality of the entire sector chain, from our pharmaceutical industry suppliers, through pre-wholesalers and wholesalers, and ending at pharmacies.

A criticidade do mercado onde atuamos, o peso que a Alliance Healthcare representa na distribuição, e a fase em que o país se encontra no combate à pandemia, levam-nos a acreditar que apenas num cenário muito improvável seremos levados a interromper temporariamente a nossa atividade.

The criticality of the market in which we operate, the weight that Alliance Healthcare represents in distribution, and the phase in which the country is in the fight against the pandemic, lead us to believe that only in a very unlikely scenario will we be led to temporarily interrupt our activity .

Neste enquadramento, e de acordo com o seu Business Continuity Plan, a Alliance Healthcare adotou todas as medidas necessárias para proteger a saúde dos seus colaboradores, e por inerência, a continuidade das suas operações. Foram implementadas entre outras medidas, a existência de dois turnos nos armazéns sem contacto entre ambos, aumento na contratação de colaboradores em regime de trabalho temporário de forma a suprimir eventuais necessidades atuais e futuras, disponibilização e obrigatoriedade no uso de Equipamentos de Proteção Individuais para os colaboradores, separação dos acessos das equipas operacionais e equipas de escritório, medidas especiais na deslocação casa-trabalho-casa dos colaboradores e a implementação de teletrabalho em todas as áreas onde possível.

In this context, and in accordance with its Business Continuity Plan, Alliance Healthcare has adopted all the necessary measures to protect the health of its employees, and inherently, the continuity of its operations. Among other measures, were implemented, the existence of two shifts in warehouses without contact between them, an increase in the hiring of employees on a temporary work basis in order to suppress any current and future needs, availability and mandatory use of Personal Protective Equipment for employees, employees separation of access from operational and office teams, special measures in commuting from home-work-home to employees and the implementation of teleworking in all areas where possible.

O atual contexto está a originar um forte incremento na atividade das farmácias, e como consequência, na atividade da Alliance Healthcare. Fruto da análise de todos os dados de mercado disponíveis, não apenas de sell in (Grossista – Farmácia), mas também de sell out (Farmácia – População), podemos comprovar que uma parte significativa deste aumento da nossa atividade, teve correspondência efetiva nos consumos da população portuguesa, não se tratando de um tema de mero reforço dos inventários das farmácias.

The current context is causing a strong increase in the activity of pharmacies, and as a consequence, in the activity of Alliance Healthcare. As a result of the analysis of all available market data, not only of sell in (Wholesale - Pharmacy), but also of sell out (Pharmacy - Population), we can prove that a significant part of this increase in our activity, had an effective correspondence in consumption of the Portuguese population, and this is not a matter of merely reinforcing the inventories of pharmacies.

As nossas atividades críticas continuam a ser desempenhas a 100%, em coordenação diária com os nossos acionistas no apoio e inputs para à tomada de decisão. Todas as medidas implementadas no âmbito do nosso Business Continuity Plan são revisitadas diariamente pelas equipas, e ajustadas, de acordo com a realidade de cada momento.

Our critical activities continue to be performed at 100%, in daily coordination with our shareholders in support and inputs for decision making. All measures implemented within the scope of our Business Continuity Plan are revisited daily by the teams, and adjusted, according to the reality of each moment.

O equilíbrio do capital circulante é crucial numa atividade como a nossa, sendo nesta fase crítica a correta gestão dos nossos recursos. Além do pico operacional e correspondente aumento do volume de negócios, reforçámos inventários dos medicamentos que se têm demonstrado críticos em diversos países que se encontram em situações mais avançadas nesta pandemia, exigindo assim um esforço adicional na tesouraria.

The balance of working capital is crucial in an activity like ours, and in this critical phase, the correct management of our resources. In addition to the operational peak and the corresponding increase in turnover, we reinforced inventories of medicines that have proved critical in several countries that are in more advanced situations in this pandemic, thus requiring an additional effort in the treasury.

Não são expetáveis alterações substanciais nos comportamentos dos nossos clientes em matéria de cumprimento das suas obrigações, e relativamente a fornecedores estamos a implementar algumas medidas que visam mitigar o esforço de inventário que estamos a realizar, e que em conjunto com as linhas bancárias que temos atualmente contratualizadas, garantem inequivocamente o pressuposto de continuidade das nossas operações.

No substantial changes are expected in the behaviour of our customers in terms of fulfilling their obligations, and in relation to suppliers we are implementing some measures that aim to mitigate the inventory effort that we are carrying out, and that together with the banking lines that we currently have contractual agreements, unequivocally guarantee the assumption of continuity of our operations.