

Política Comercial
Indústria

20
22

Alliance
Healthcare

Damos **valor**
ao que nos **liga.**

Alliance
Healthcare
Tornamos a saúde mais próxima

Há mais vida quando estamos ligados

01. Soluções Logísticas

MODELOS PARA PROCESSOS DE VENDA DIRETA À FARMÁCIA, ACESSIBILIDADE DE PRODUTO AO MERCADO, OU OPERAÇÕES ESPECÍFICAS TENDO EM CONTA NECESSIDADES DOS LABORATÓRIOS.

MODELOS DE NEGÓCIO



01. CROSS-DOCKING
Encomenda previamente preparada pelo Laboratório para entrega na Farmácia.



02. VENDA DIRETA STOCK AH
Replicação da *Cross-Docking*, mas a partir do *stock* da Alliance Healthcare.



03. TRIPARTIDO SIMPLES
Desconto à unidade em todos os pedidos efetuados pela Farmácia.



04. TRIPARTIDO PROGRESSIVO
Desconto à unidade em todos os pedidos, variável por volume de compras.



05. AH*NET
Modelo tripartido com a garantia de pressão de *stock*.



06. AH*DIRECT
Venda direta do *stock* AH com *Fee* 0% para a Farmácia e entrega física da encomenda.

PRICING | QUOTAS MERCADO SELL-IN

PREÇO DO SERVIÇO

	CLÁSSICO	CLÁSSICO +	OURO	PLATINA	PLATINA +	DIAMANTE
MARKET SHARE	<28.5% MS	28.5% a 29.5% MS	29.5% a 30.5% MS	30.5% a 33.0% MS	33.0% a 34.0% MS	≥ 34.0% MS*
FEE DE SERVIÇO (PVA GROSS)	4%	3.5%	3.0%	2.5%	2.0%	Proposta Customizada

*Média dos últimos 3 meses

A presente Política Comercial fica sujeita às condições de Descontos Financeiros, Prazos de Pagamento e Descontos Comerciais aplicados a cada momento. A alteração destas condições poderá implicar a revisão do *fee* de serviço previsto nesta Política. As alterações produzirão efeitos a partir do dia 1 do mês seguinte à respetiva comunicação. Fonte de dados de quota de mercado é HMR.

SERVIÇO SAFETY STOCK

A Alliance Healthcare apresenta o novo serviço **Safety Stock Armazém Virtual** e **Safety Stock Canal Direto**.



SAFETY STOCK ARMAZÉM VIRTUAL

O **Safety Stock Armazém Virtual** permite às Farmácias acederem ao portefólio da Plataforma quando o *stock* do Armazém Virtual (AV) se esgota, evitando situações de rotura e assegurando as condições comerciais entre Laboratórios e Grupos de Farmácia.

Redução de vendas perdidas ou *switch* para concorrência | Possibilidade de estender o portefólio trabalhado | Impreterível existir acordo Laboratório e Grupo | Informação de *stock* de AV + consumos em Safety Stock

SAFETY STOCK CANAL DIRETO

O **Safety Stock Canal Direto** permite às Farmácias acederem ao portefólio do Laboratório quando o *stock* da encomenda do Canal Direto chega ao fim, evitando situações de rotura e assegurando as condições comerciais entre Laboratórios e Farmácias.

Redução de vendas perdidas ou *switch* para concorrência | Possibilidade de estender o portefólio trabalhado | Impreterível existir acordo Laboratório e Farmácia | Informação de *stock* da AH + consumos em Safety Stock

02. Soluções de Informação

INFORMAÇÃO RELEVANTE PARA A GESTÃO DO NEGÓCIO DO LABORATÓRIO, DISPONIBILIZANDO INPUTS ÚTEIS PARA TODO O CANAL DE DISTRIBUIÇÃO.

INFORMAÇÃO DE NEGÓCIO

Partilha de informação diária e ferramentas de negócio via portal iLink.

iLink

01.

COMPRA ATIVA

Compras com ordem de compra Alliance Healthcare, do portefólio do Laboratório, serão feitas em exclusividade ao Laboratório.

02.

GRUPOS DE FARMÁCIA

Partilha das Farmácias carregadoras, disponibilização do *stock* total de Grupos de Farmácias e *benchmark* de preços.

03.

PRICING

PREÇO DO SERVIÇO

	CLÁSSICO	CLÁSSICO +	OURO	PLATINA	PLATINA +	DIAMANTE
MARKET SHARE	<28.5% MS	28.5% a 29.5% MS	29.5% a 30.5% MS	30.5% a 33.0% MS	33.0% a 34.0% MS	≥ 34.0% MS*
Nº UTILIZADORES I LINK	5	10	15	ilimitado	ilimitado	ilimitado
VVM ¹ /SOS, STOCKS & FORECAST	✓	✓	✓	✓	✓	✓
ORDER TOOL & SUGESTÃO DE VENDAS	✓	✓	✓	✓	✓	✓
AH STOCKS CONTINENTE & FORECAST VENDAS	5.000€	4.500€	4.000€	3.000€	2.000€	Proposta Customizada
AH STOCKS ILHAS & FORECAST VENDAS ²	2.500€	2.000€	1.500€	✓	✓	✓
AH WSI, STOCKS A.V. E PURCHASE COMMITMENT	Proposta Customizada					

*Média dos últimos 3 meses

¹ Via Verde Medicamento

² Informação disponibilizada mediante entrega local
Fonte de dados de quota de mercado é HMR.

PURCHASE COMMITMENT AS A SERVICE

Este serviço tem por base a intenção de aliar a **capacidade de forecast** da Alliance Healthcare à possibilidade de assegurar um **compromisso de compra** com os nossos **parceiros de negócio**.

Ou seja, trimestralmente, pretendemos assumir compromissos de compra com os parceiros da Indústria Farmacêutica, garantindo **previsibilidade e rentabilidade** ao negócio de todas as partes.

03. Soluções de Marketing & Vendas

SOLUÇÕES DE APOIO ÀS ESTRATÉGIAS DE MARKETING E VENDAS, DOS NOSSOS PARCEIROS DE NEGÓCIO, ESPECIALMENTE DIRIGIDAS AO CANAL FARMÁCIA.

CONSULTING SERVICES

Estudos de mercado sobre potencial de Farmácias em determinada categoria/produto



CONTRACT SALES FORCE

- Shared Time
- Full Time



PROMOÇÃO

- E-mail
- Monofolha
- Teaser
- Back Invoice
- Banner
- Ações com Saúde
- Van Advertising
- Top Bin
- 1st Day
- SIH Call Center



MERCHANDISING

- Controlo de visibilidade
- Entrega de material promocional
- Handling de material promocional ou produtos



FORMAÇÃO

- In Room
- E-learning



PARCERIA SAÚDE

ALLIANCE HEALTHCARE - INDÚSTRIA FARMACÊUTICA

Enquanto grossista e parceiro logístico, a **Alliance Healthcare** acrescenta valor ao modelo de negócio do Saúde, permitindo que o parceiro da **Indústria Farmacêutica** salde os valores referentes aos **Vales das Campanhas Saúde** em produto, reduzindo o custo do investimento nestas campanhas.



VALOR DE CRÉDITO SIH

O valor de crédito SIH pode ser utilizado em campanhas **SIH Call Center**, serviços de targetização e segmentação de clientes, campanhas de comunicação e publicidade.



PREÇO DO SERVIÇO

	CLÁSSICO	CLÁSSICO +	OURO	PLATINA	PLATINA +	DIAMANTE
MARKET SHARE	<28.5% MS	28.5% a 29.5% MS	29.5% a 30.5% MS	30.5% a 33.0% MS	33.0% a 34.0% MS	≥ 34.0% MS*
CRÉDITOS TRANSFER ORDER	2%	3%	4%	5%	10%	10%
CRÉDITOS DESCONTO COMERCIAL	—	—	4%	5%	10%	10%
CRÉDITOS DESCONTO FINANCEIRO	—	—	—	—	10%	10%

*Média dos últimos 3 meses

Valor máximo acumulado por mês é de 4.500€ em créditos SIH. Os Créditos SIH só poderão ser utilizados até dezembro do ano em questão, à exceção dos valores de novembro e dezembro que poderão transitar para utilização até fevereiro do ano seguinte. Os créditos não contemplam produção de materiais.
Fonte de dados de quota de mercado é HMR.

